# السلام و علیکم !

ہمارے پاس آنلائن کورس بھی کروائے جاتے ہیں، پوری گارنٹی کے ساتھ جنھیں مکمل کرنے کے بعد آپ، انشاءاللہ اپنا کام شروع کرسکتے ہیں تمام کورسز باقی اداروں سے نہایت کم رعائیتی قیمت پر کروائے جاتے ہیں۔

1: ایمازون ورچوئل اسسٹنٹ

2: فاریکس ٹریڈنگ

3: ڈیجیٹل مارکیٹنگ

4: کونٹینٹ رائٹنگ

مزید معلومات اور رجسٹریشن کے لیے رابطہ کریں

0313-0655080

# مزید کتب !

1: آن لائن کاروبار

2: ایمازون ورچوئل اسسٹنٹ

3: کونٹینٹ رائٹنگ

4: فاریکس ٹریڈنگ

5: بلاگ رائٹنگ

6: یوٹیوب اسٹوڈیو

7: دراز ای کامرس

مزید معلومات اور رہنمائی کے لیے ابھی رابطہ کریں۔

0313-0655080

مصنف: کوچ؛ نثار یونس

# Amazon Private Label Complete Course

مزید معلومات اور رہنمائی کے لیے ابھی رابطہ کریں۔

0313-0655080

مصنف: کوچ؛ ثار یونس



# ایمزون پرائیویٹ لیبل

# مکمل کورس

- # اس کورس میں ہم کیا سیکھیں گے؟

1. تمام ضروری چیزیں جیسا کہ ای کامرس کیا ہے؟
2. ایمازون کیا ہے؟
3. علی بابا کیا ہے؟
4. ایمازون سیلر اکاؤنٹ کیا ہے؟
5. ایمازون سیلر اکاؤنٹ کیسے بناتے ہیں؟
6. ٹریڈمارک رجسٹریشن کیسے کروائیں؟
7. برینڈر جسٹری کیا ہے؟
8. ایمازون پروڈکٹ ہنٹنگ کیسے کریں؟
9. پرائیویٹ لیبل کے لئے پروڈکٹس مینو فیکچرنگ کیسے اور کہاں سے کروائیں؟
10. ایمازون پروڈکٹ لسٹنگ کیا ہے اور کیسے کریں؟
11. ایمازون لسٹنگ کو بہتر کیسے کریں؟
12. ایمازون شپمنٹ پلان کیا ہے؟
13. ایمازون شپمنٹ پلان کیسے بنایا جاتا ہے؟
14. ایمازون فریٹ فارورڈر کیا ہے اور اپنی پروڈکٹس ایمازون ویئرہاؤس کیسے پہنچائیں؟
15. ایمازون پی پی سی کمپین کیسے بنائیں اور اسکو کیسے مینج کریں؟
16. ایمازون سیلر سنٹرل اکاؤنٹ سے رعایتی کوپنز کیسے بنائیں اور ڈیلز وغیرہ کیا ہے اور کیسے ان میں شامل ہوں؟
17. ایمازون سیلر اکاؤنٹ کیسے مینج کریں؟



# کامرس کیا ہے؟

خریدنے اور بیچنے کے عمل کو کامرس کہتے ہیں

# ای - کامرس کیا ہے؟

خریدنے اور بیچنے کا ایسا عمل جس کو سرانجام دینے کے لئے انٹرنیٹ کا سہارا لیا جائے اور

یاد رہے کہ ای کامرس کو انٹرنیٹ کامرس بھی کہا جاتا ہے



# ای کامرس کی اقسام:

کاروبار سے کاروبار تک(B2B-Business to Business)

کاروبار سے گاہگ تک(B2C-Business to Consumer)



# علی بابا (Alibaba.com) کیا ہے؟



علی بابا B2B ویب سائٹ ہے جہاں پر مختلف کمپنیاں بہت سی چیزوں کو بناتی ہیں اور آپ کو یہ سہولت دیتی ہیں کہ آپ ان سے اپنی مرضی کی پروڈکٹ بنوا سکتے ہیں

# ایمزون Amazon کیا ہے؟

ایمزون دنیا کی سب سے بڑی ای کامرس ویب سائٹ ہے جہاں پر آپ ایک شخص کے طور پر یا پھر کاروبار کی شکل میں لوگوں کو چیزیں بیچ سکتے ہیں

نوٹ:

ایمزون B2C ویب سائٹ ہے جہاں پر آپ اپنی چیزوں کو گاہکوں کو فروخت کر سکتے ہیں۔



## ایمزون Amazon پر ہی لوگ چیزیں بیچنے پر کیوں زور دیتے ہیں؟



کیونکہ ایمزون نے گزشتہ پانچ سالوں میں بہت تیزی سے ترقی کی ہے اور یہ بہت اوپر گئی ہے اور اس وقت دنیا میں ہر مہینے دو ارب سے زائد لوگ اس ویب سائٹ پر جاتے ہیں اور یہ امریکہ میں سب سے زیادہ کھولے جانے والی ویب سائٹس میں سے ہے جو اس کو انٹرنیٹ کی دنیا میں سب سے بڑا بازار بنا دیتی ہیں جہاں پر تقریباً 3718 سیلرز رجسٹرڈ ہوتے ہیں

# ایمزون Amazon آپ کو 16 ممالک میں اپنی چیزوں کو بیچنے کی اجازت دیتا ہے

# جہاں پر آپ اپنی چیزوں عالمی سطح پر بیچ سکتے ہیں

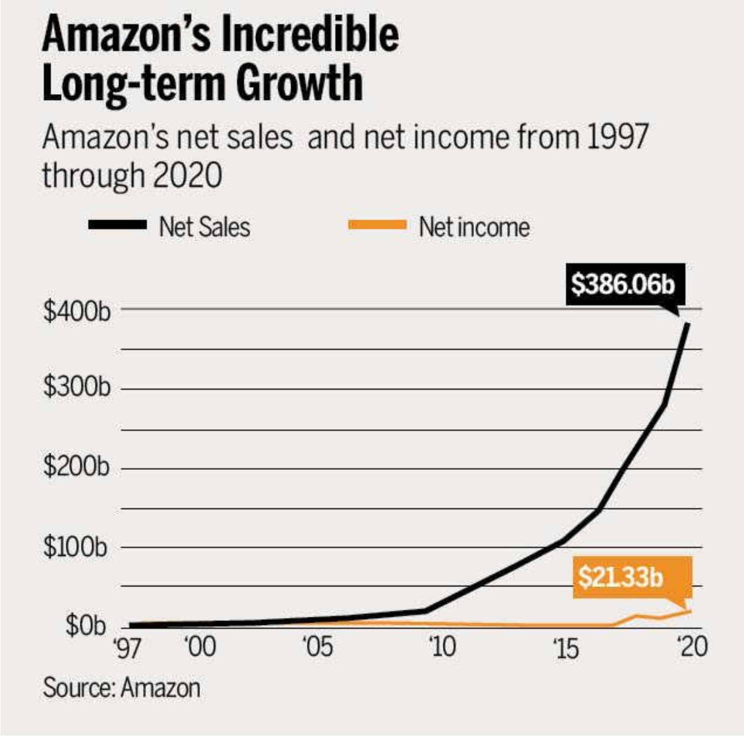
https://www.wakeupdata.com/blog/selling-on-amazon-internationally



| Marketplace | Estimated Trafic | Language | Amazon Unified Account |
|---|---|---|---|
| **United States** | 2.31 billion | English | US |
| **Canada** | 133 million | English | US |
| **Mexico** | 48.51 million | Spanish | US |
| **Uk** | 403.88 million | English | EU |
| **Germany** | 513.12 million | German | EU |
| **France** | 208.34 million | French | EU |
| **Italy** | 187.66 million | Italian | EU |
| **Spain** | 165.36 million | Spanish | EU |
| **Netherlands** | 533 thousand | Dutch | EU |
| **Japan** | 576.94 million | Japanese | N/A |
| **Singapore** | 2.64 million | English | N/A |
| **UAE** | 15.13 million | English | N/A |
| **Brazil** | 53.74 million | Portuguese | N/A |
| **Australia** | 24.11 million | English | N/A |
| **India** | 109.90 million | English | N/A |

| | | |
|---|---|---|
| Global Rank<br>Worldwide | | ▼ 12 |
| Country Rank<br>United States | | 4 |
| Category Rank<br>E commerce and Shopping > Marketplace | | 1 |







# پرائیویٹ لیبل (Private Label)

https://www.ecommanagers.com/difference-between-private-label-and-wholesale-products/



# کیاپرائیویٹ لیبل(Private Label)ہول سیل (Wholesale) سے مختلف ہے؟

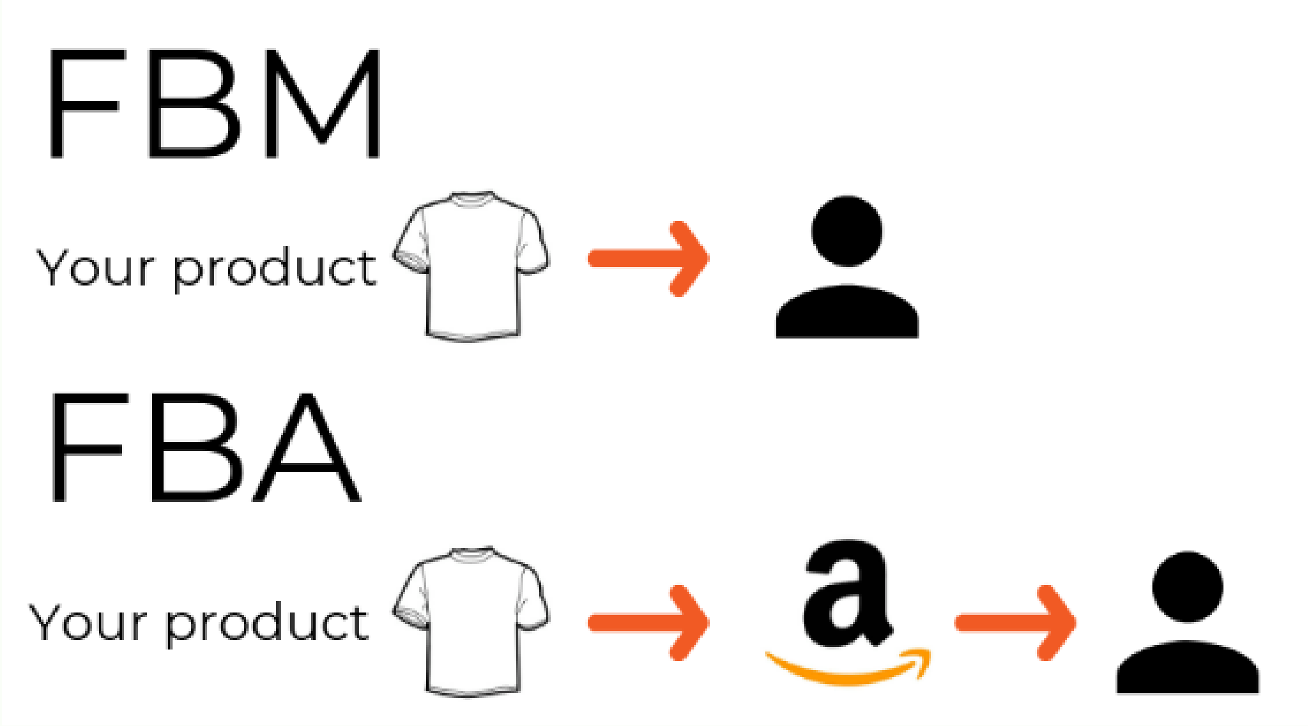
https://www.ecommanagers.com/difference-between-private-label-and-wholesale-products/

ایمزون Amazon پر گاہک تک پروڈکٹ پہنچانے کے حوالے سے دو طرح کے طریقہ کار ہیں:

خود سے گاہک تک پہنچانا (FBM-Fulfilled by Merchant)

ایمزون کی مدد سے گاہک تک پہنچانا (FBA-Fulfilled by Amazon)



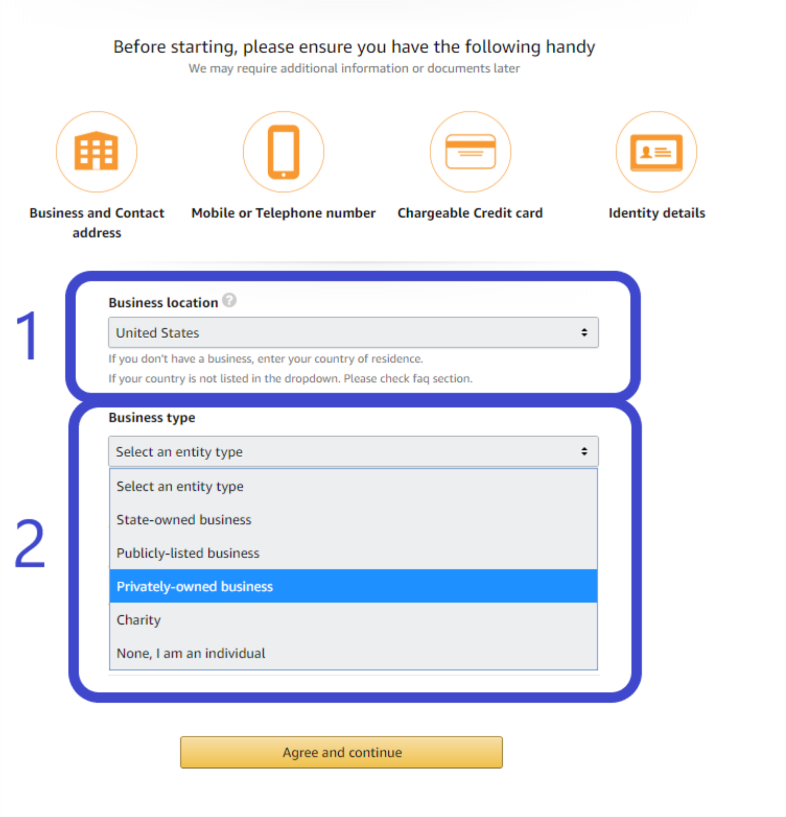


## ایمزون اکاؤنٹس بنانے کے اعتبار سے دو قسم کے ہوتے ہیں:

انفرادی اکاؤنٹ (Individual Account)

کاروباری اکاؤنٹ (Business Account)





# ایمزون اکاؤنٹس پر بیچنے کے دو پلان ہوتے ہیں:

## انفرادی سیلنگ پلان (Individual selling plan)

## پروفیشنل سیلنگ پلان (Professional selling plan)



### Selling plan comparison

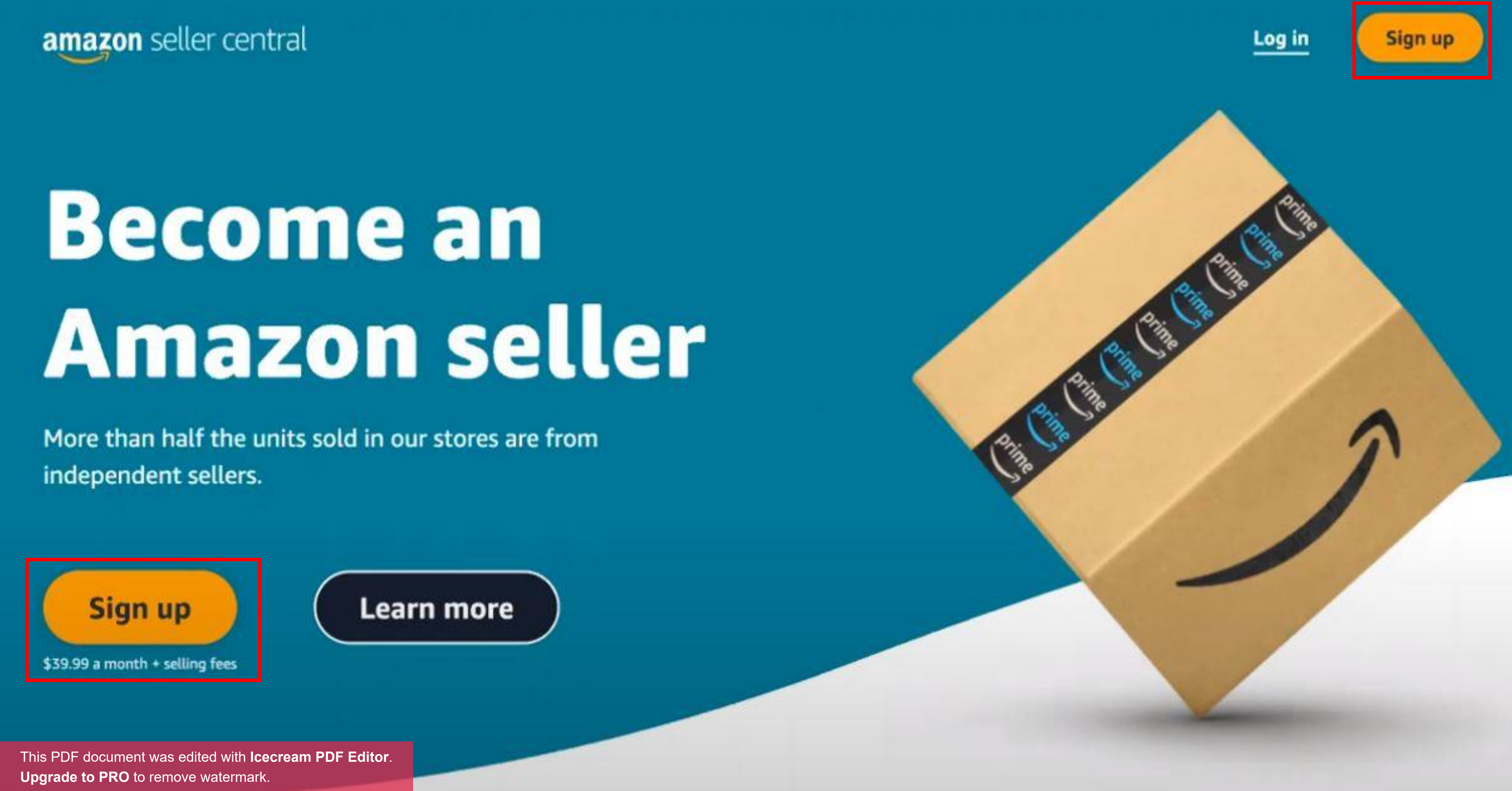
The following table summarizes the differences between Individual and Professional selling plans.

| | Plan type | |
|---|---|---|
| **Seller account feature** | **Professional** | **Individual** |
| $39.99 monthly subscription fee | Yes | No |
| $0.99 per-item fee when an item sells | No | Yes |
| Create new product pages in the Amazon catalog | Yes | Yes |
| Manage inventory using feeds, spreadsheets, and reports | Yes | No |
| Manage orders using order reports and order-related feeds | Yes | No |
| Use Amazon Marketplace Web Service to upload feeds, receive reports, and perform other API functions | Yes | No |
| Amazon-set shipping rates for all products | No | Yes |
| Seller-set shipping rates for non-BMVD products | Yes | No |
| Make listings inactive when you want to stop selling for a period of time (for example, if you can't fulfill orders for any reason, such as family emergency, inclement weather, going on holiday or vacation, and so on) | Yes | Yes |
| Promotions, gift services, and other special listing features | Yes | No |
| Eligibility for listing placement in the Buy Box | Yes | No |
| Ability to calculate U.S. sales and use taxes on your orders<br><br>Note: If enrolled in Tax Calculation Services, see Upgrade / Downgrade and Tax Calculation Service before you switch your account to an Individual selling plan. | Yes | No |
| Access user permissions/grant access rights to other users | Yes | No |

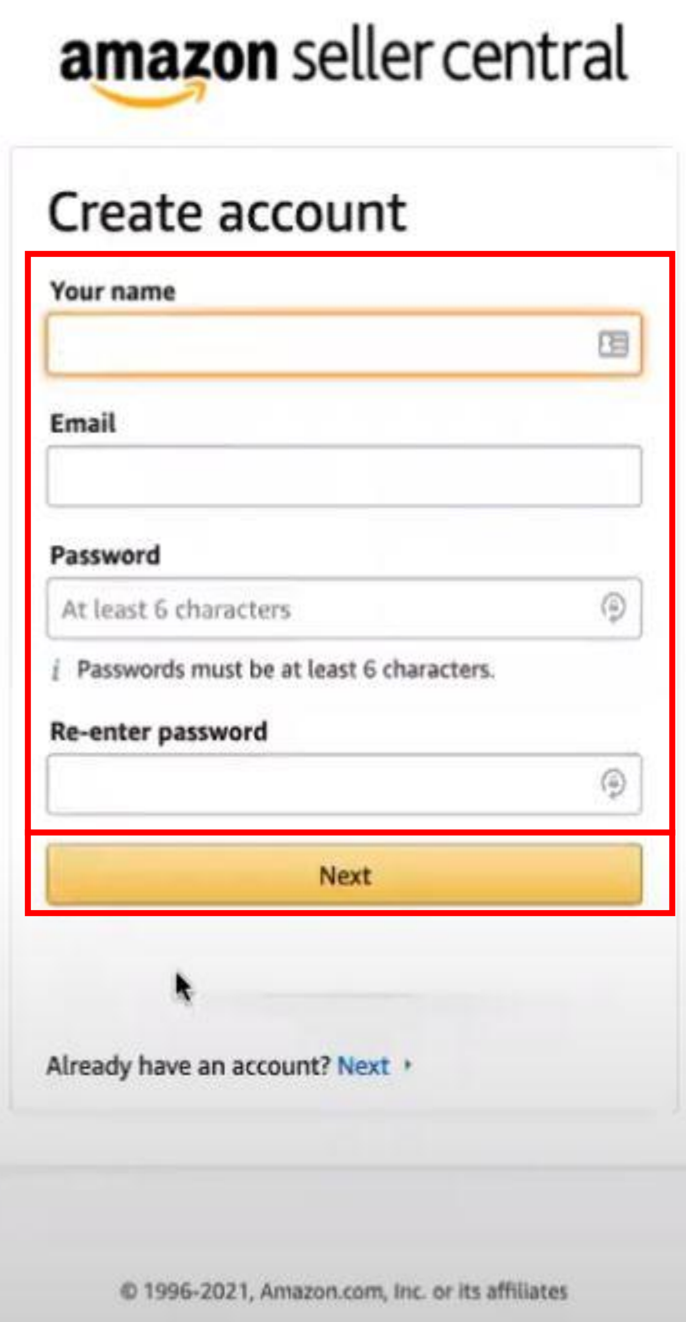
https://www.junglescout.com/blog/individual-vs-professional-seller-plans/

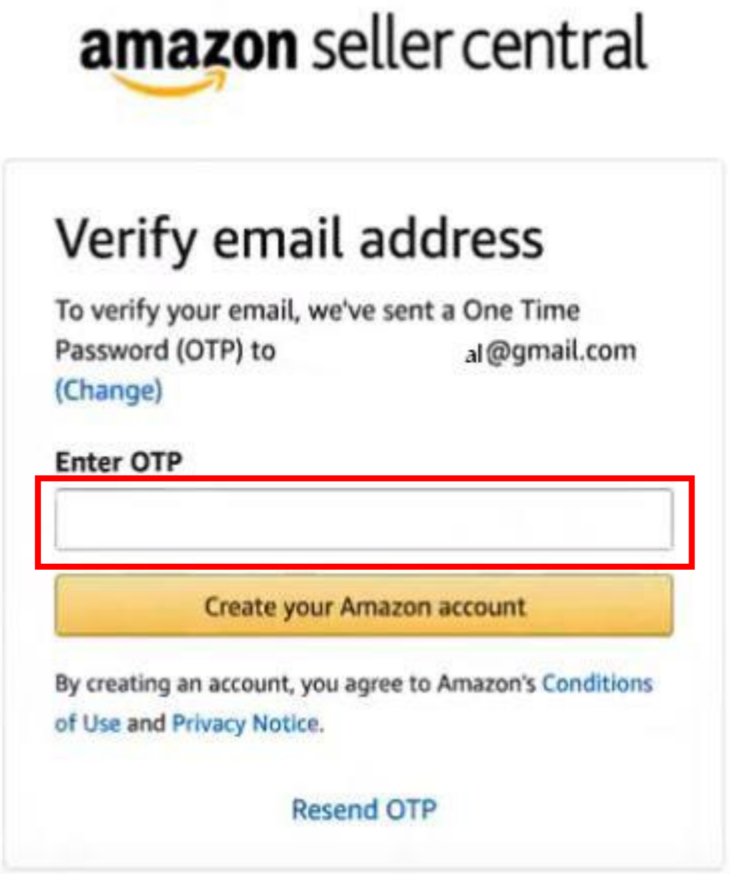


# ایمازون سیلر اکاؤنٹ کیسے بناتے ہیں؟


amazon seller central
Log in
Sign up
Become an Amazon seller
More than half the units sold in our stores are from independent sellers.
Sign up
$39.99 a month + selling fees
Learn more
prime


amazon seller central
Get started selling on Amazon
Email or mobile phone number
Password
Forgot your password?
Next
Keep me signed in. Details
New to Amazon?
Create your Amazon account
© 1996-2021, Amazon.com, Inc. or its affiliates


amazon seller central
Create account
Your name
Email
Password
At least 6 characters
Passwords must be at least 6 characters.
Re-enter password
Next
Already have an account? Next
© 1996-2021, Amazon.com, Inc. or its affiliates


amazon seller central
Verify email address
To verify your email, we've sent a One Time Password (OTP) to al@gmail.com
(Change)
Enter OTP
Create your Amazon account
By creating an account, you agree to Amazon's Conditions of Use and Privacy Notice.
Resend OTP

# Verify your new Amazon account

Inbox ×

**Amazon** <account-update@amazon.com>

to me

16:52 (0 minutes ago)

amazon seller central

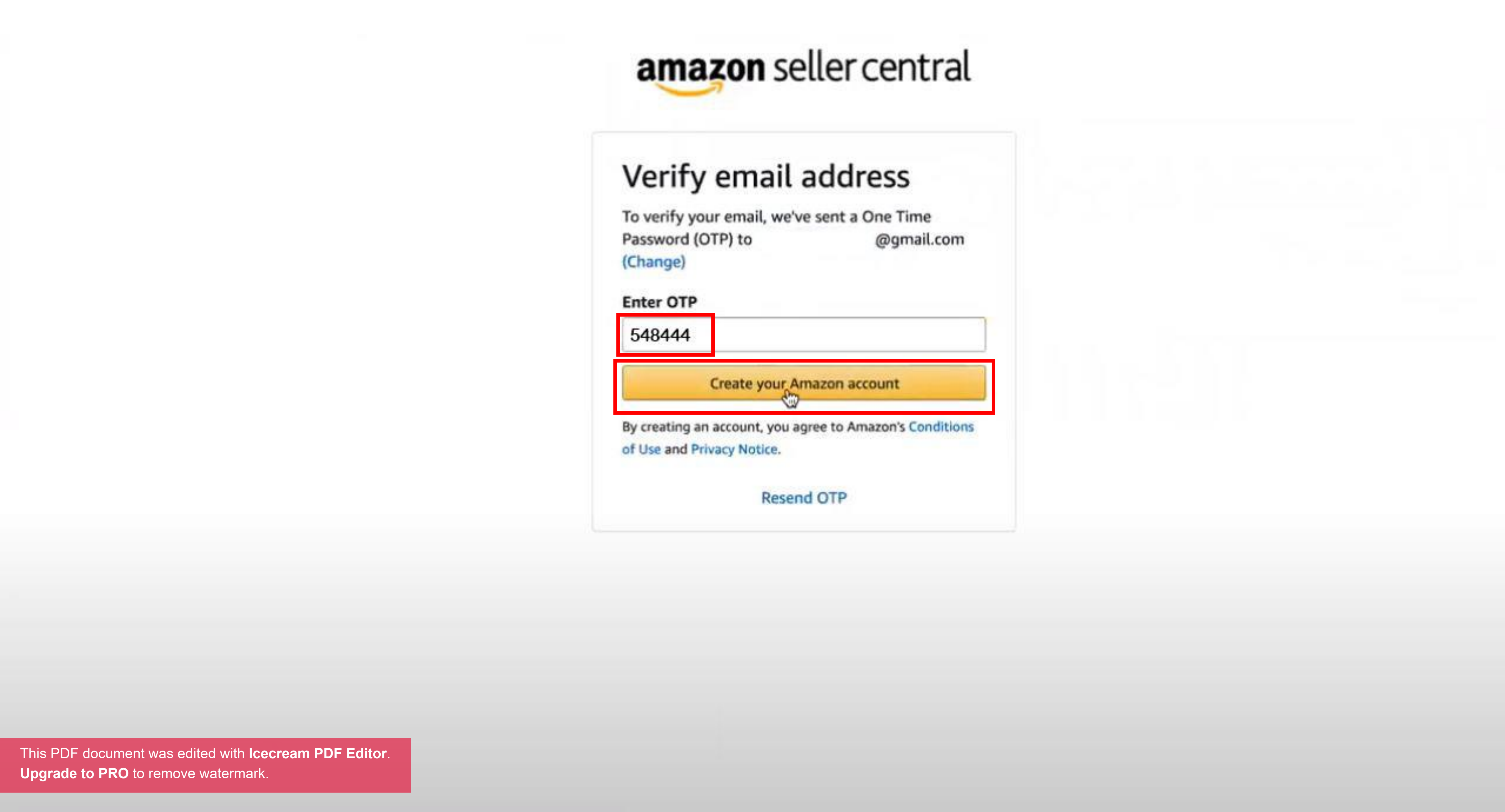
## Verify your new Amazon account

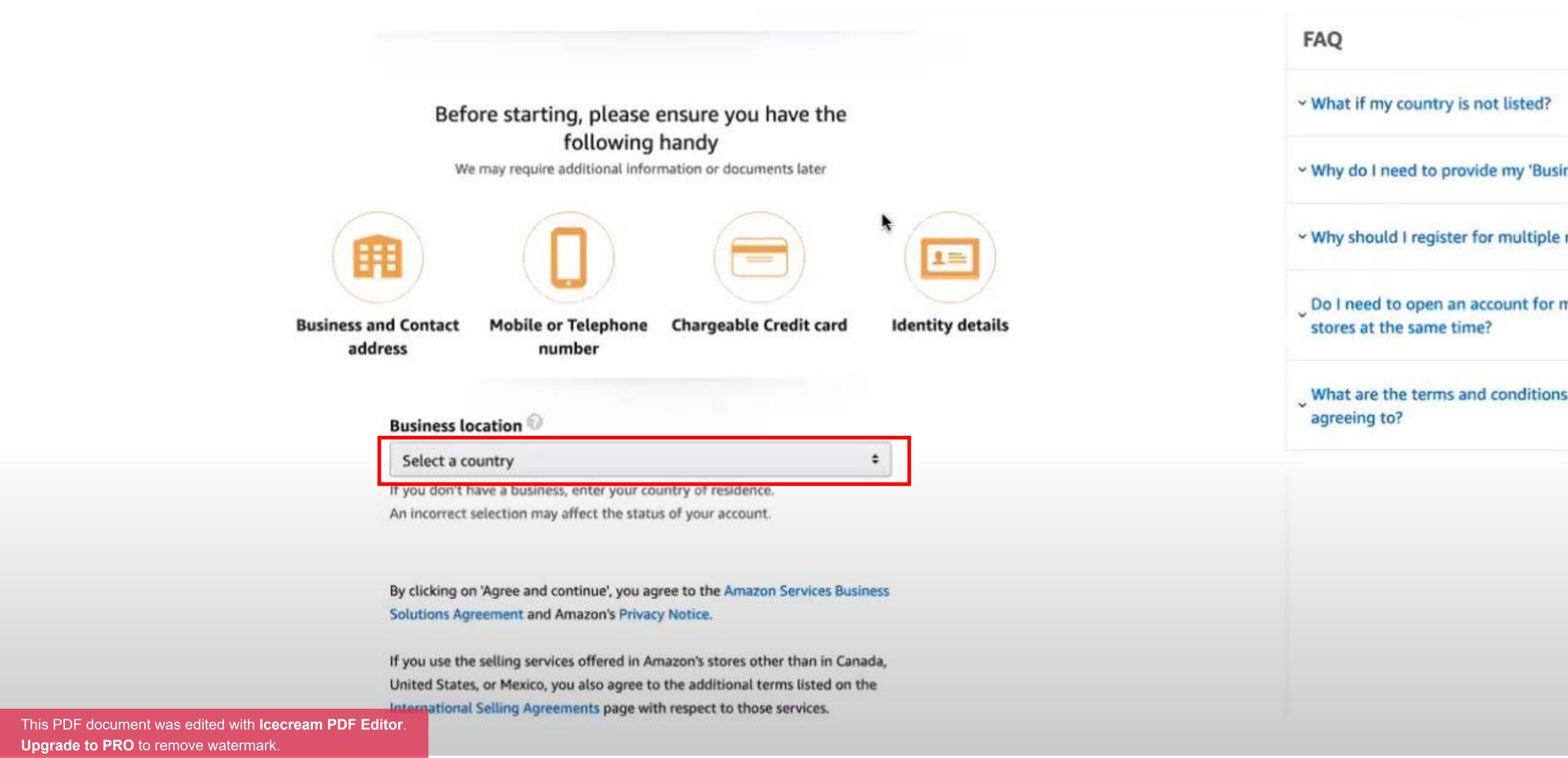
To verify your email address, please use the following One Time Password (OTP):

**548444**

Do not share this OTP with anyone. Amazon takes your account security very seriously. Amazon Customer Service will never ask you to disclose or verify your Amazon password, OTP, credit card, or banking account number. If you receive a suspicious email with a link to update your account information, do not click on the link—instead, report the email to Amazon for investigation.

Thank you!


amazon seller central
Verify email address
To verify your email, we've sent a One Time Password (OTP) to @gmail.com
(Change)
Enter OTP
548444
Create your Amazon account
By creating an account, you agree to Amazon's Conditions of Use and Privacy Notice.
Resend OTP


FAQ
What if my country is not listed?
Why do I need to provide my 'Busi
Why should I register for multiple
Do I need to open an account for m
stores at the same time?
What are the terms and conditions
agreeing to?
Before starting, please ensure you have the following handy
We may require additional information or documents later
Business and Contact address
Mobile or Telephone number
Chargeable Credit card
Identity details
Business location
Select a country
If you don't have a business, enter your country of residence.
An incorrect selection may affect the status of your account.
By clicking on 'Agree and continue', you agree to the Amazon Services Business Solutions Agreement and Amazon's Privacy Notice.
If you use the selling services offered in Amazon's stores other than in Canada, United States, or Mexico, you also agree to the additional terms listed on the International Selling Agreements page with respect to those services.

Business and Contact address

Mobile or Telephone number

Chargeable Credit card

Identity details

- Why should I register for multiple
- Do I need to open an account for m stores at the same time?
- What are the terms and conditions agreeing to?

**Business location**

Pakistan

If you don't have a business, enter your country of residence.
An incorrect selection may affect the status of your account.

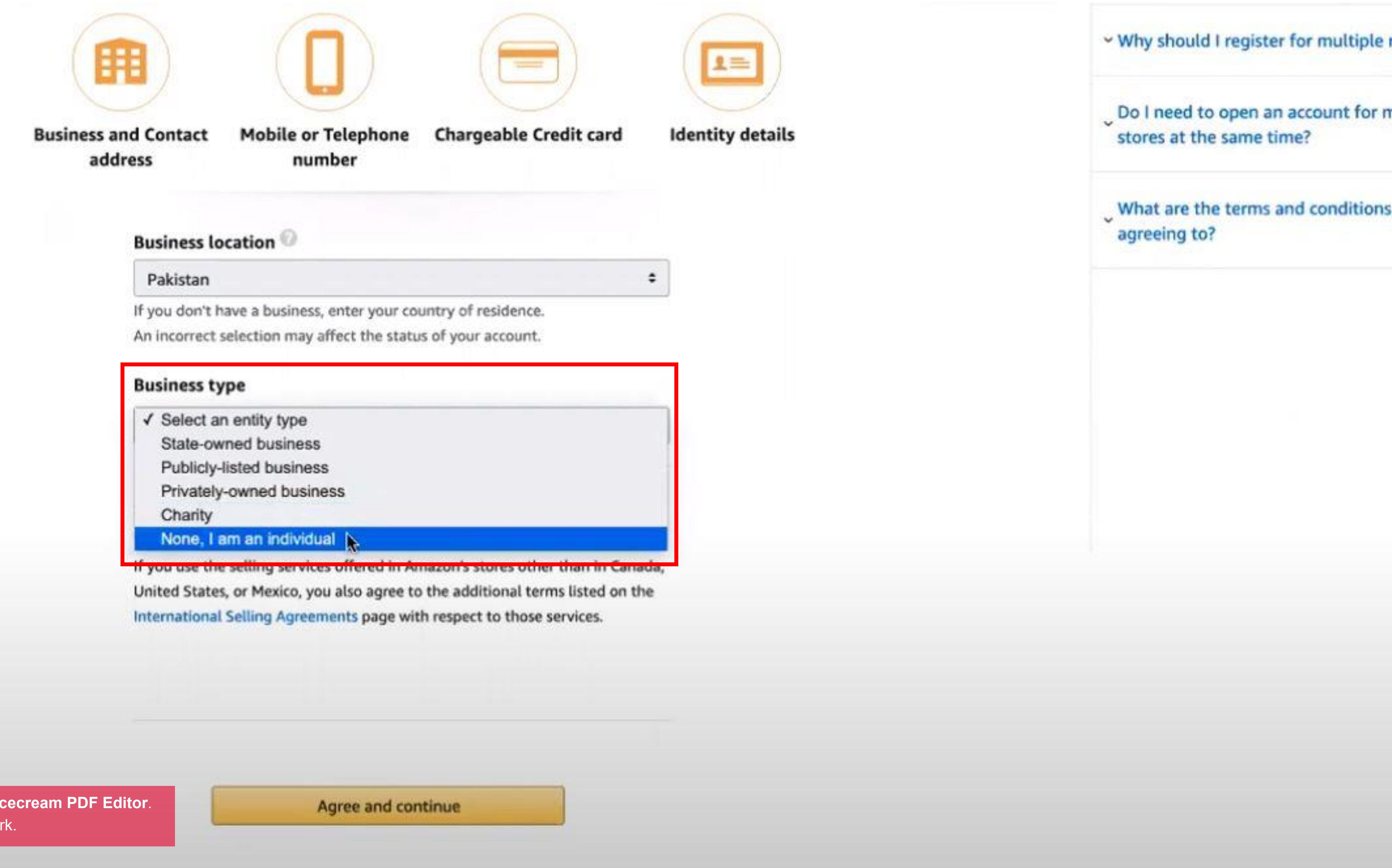
**Business type**

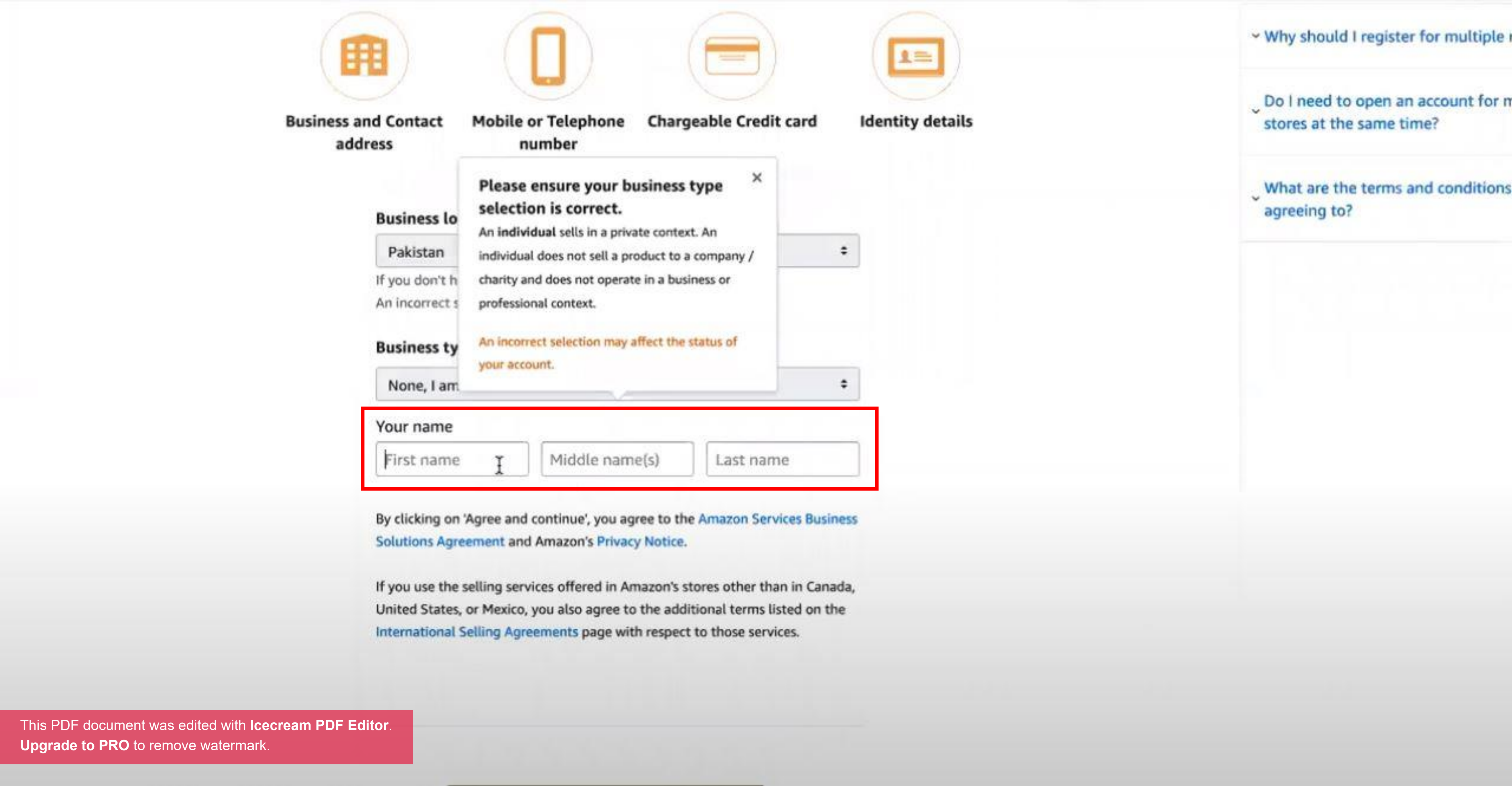
Select an entity type

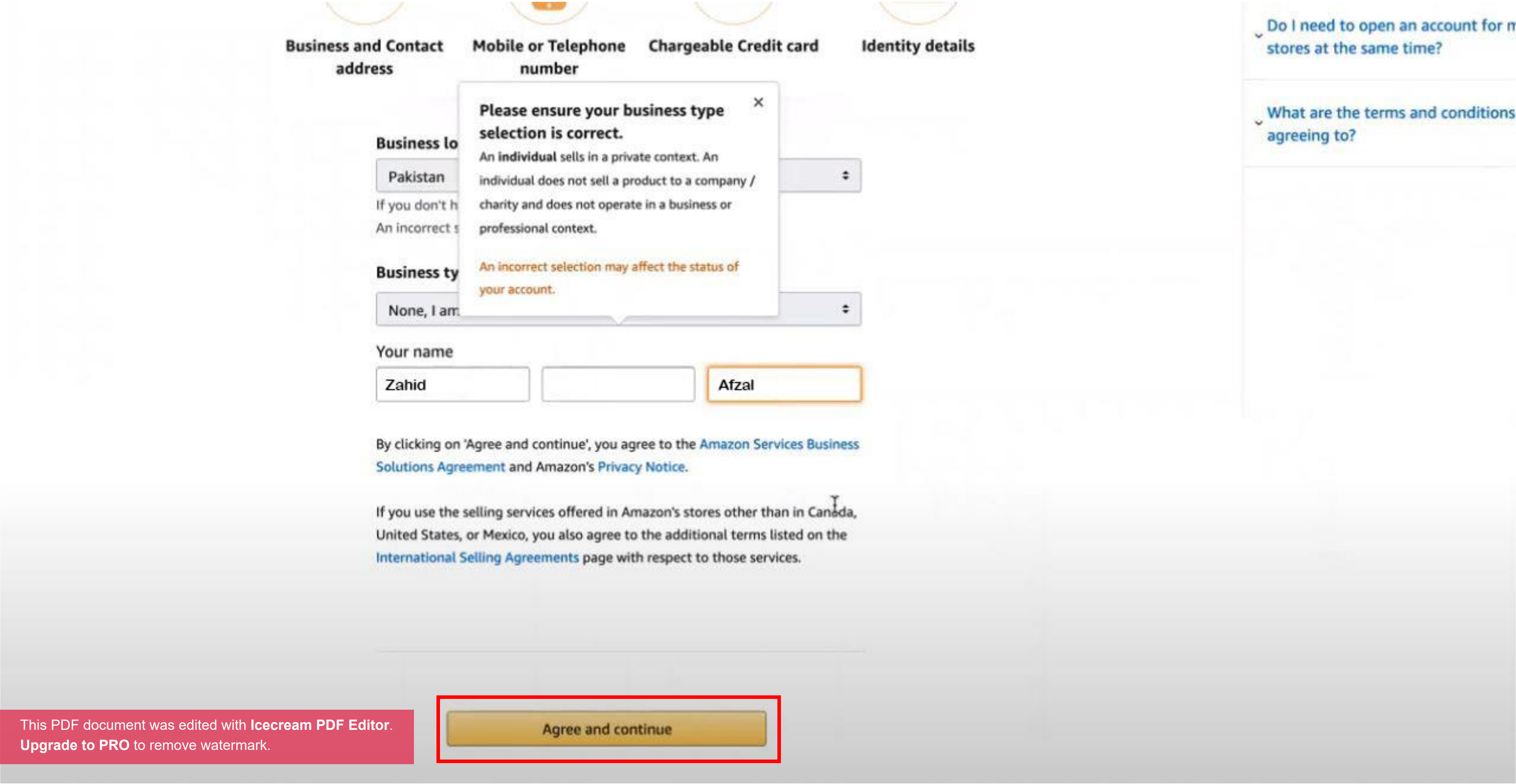
By clicking on 'Agree and continue', you agree to the Amazon Services Business Solutions Agreement and Amazon's Privacy Notice.

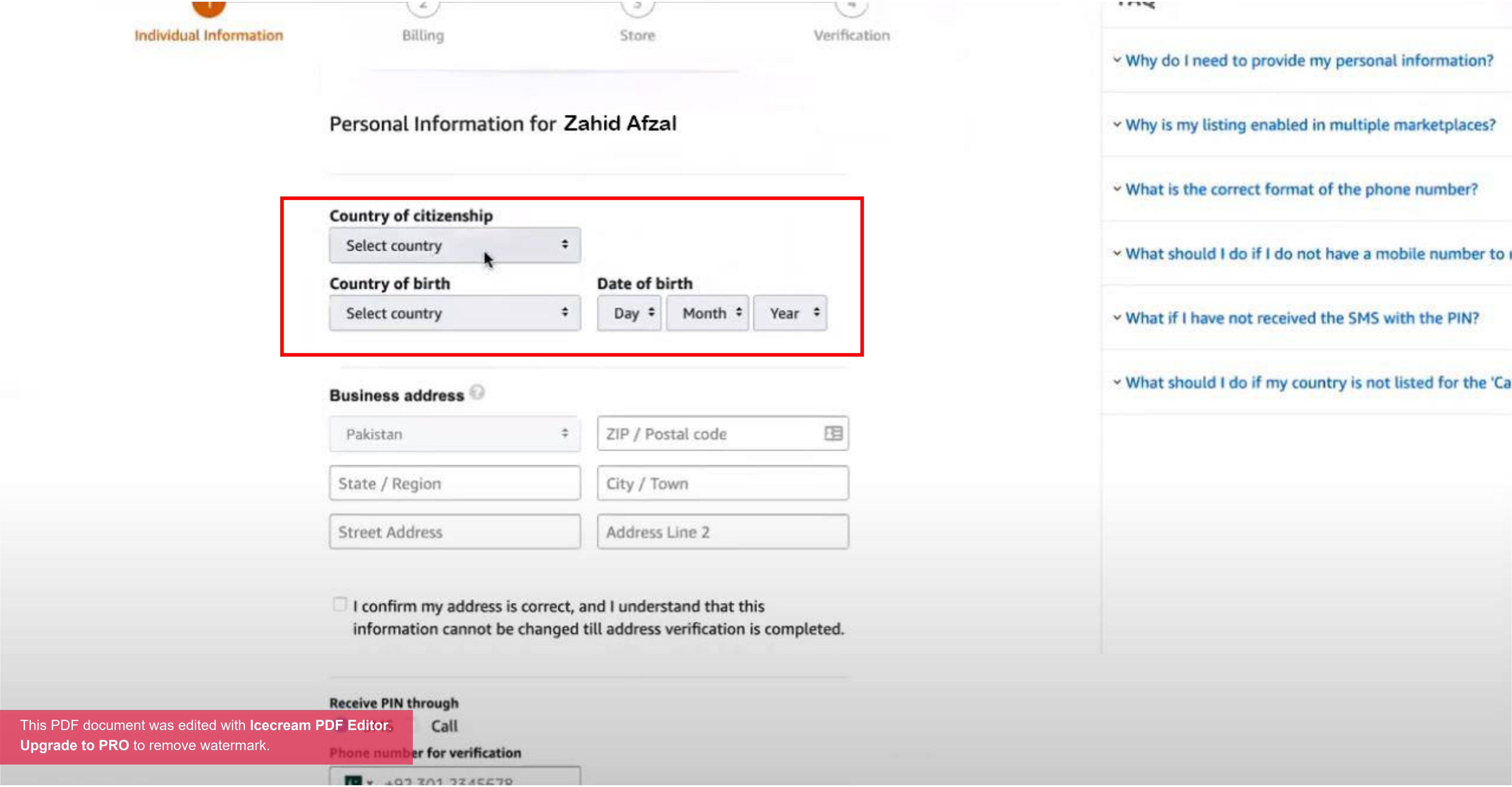
If you use the selling services offered in Amazon's stores other than in Canada, United States, or Mexico, you also agree to the additional terms listed on the International Selling Agreements page with respect to those services.

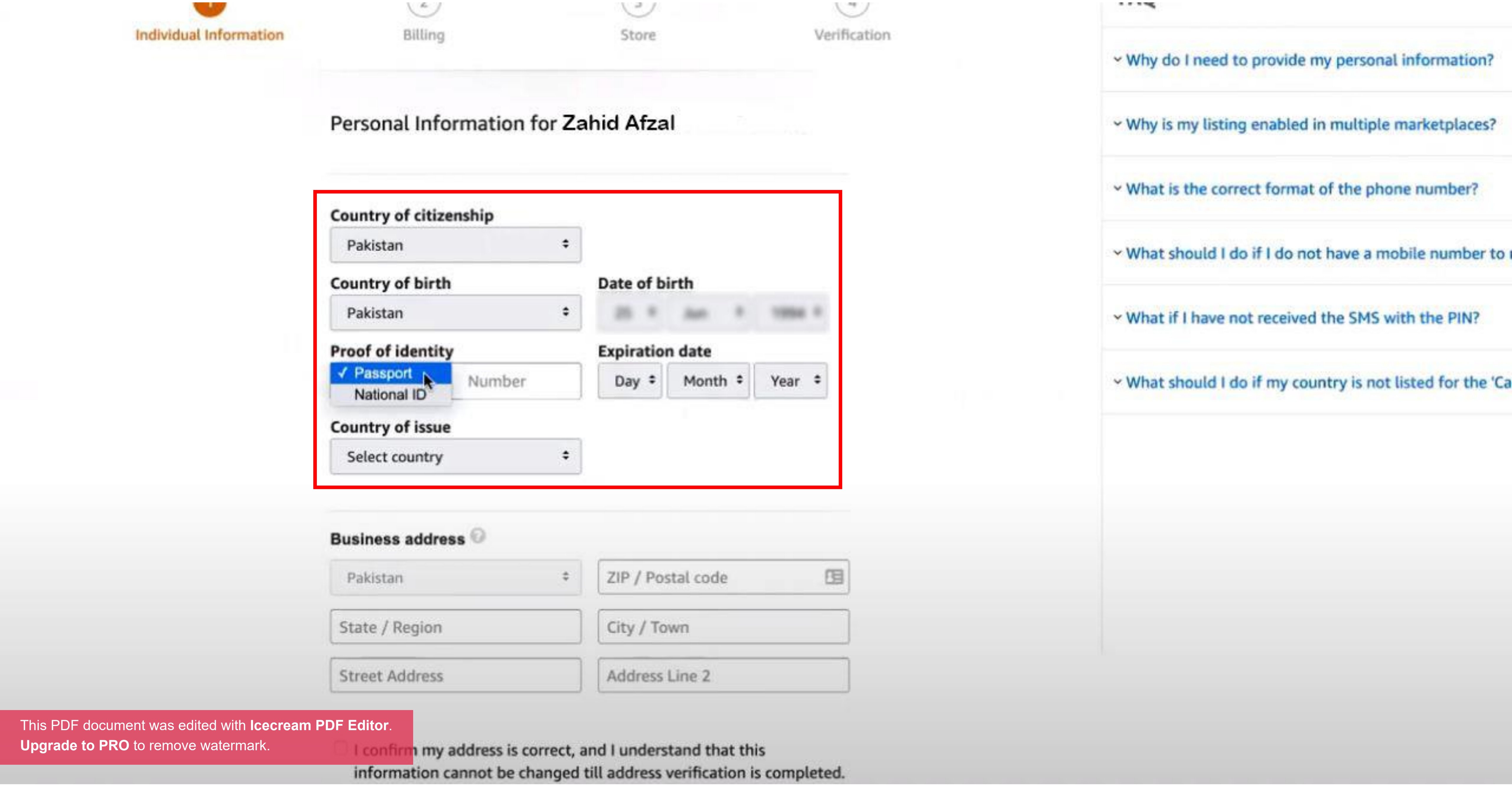
Agree and continue

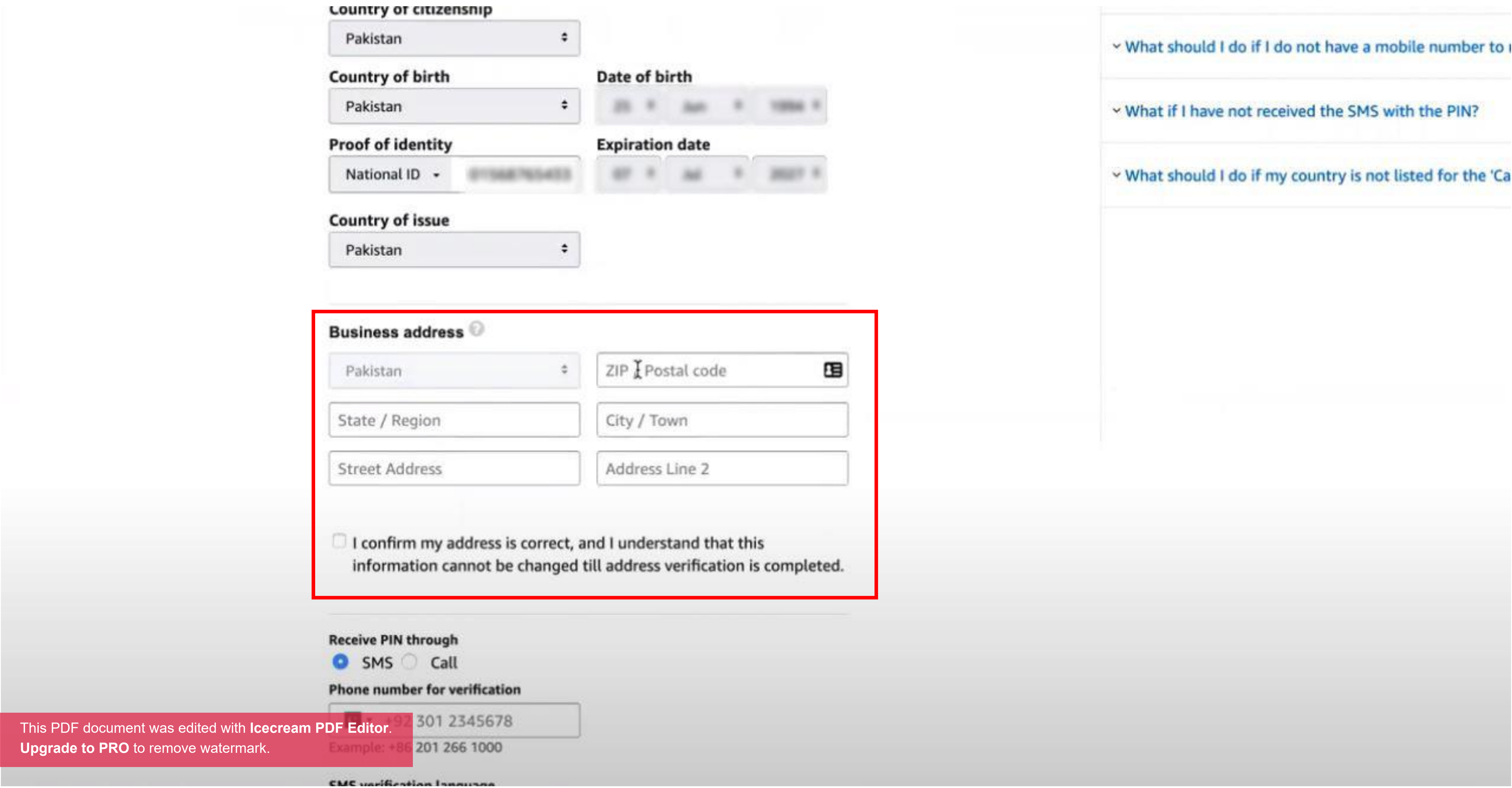

Business and Contact address
Mobile or Telephone number
Chargeable Credit card
Identity details
Why should I register for multiple
Do I need to open an account for m
stores at the same time?
What are the terms and conditions
agreeing to?
Business location
Pakistan
If you don't have a business, enter your country of residence.
An incorrect selection may affect the status of your account.
Business type
✓ Select an entity type
State-owned business
Publicly-listed business
Privately-owned business
Charity
None, I am an individual
If you use the selling services offered in Amazon's stores other than in Canada,
United States, or Mexico, you also agree to the additional terms listed on the
International Selling Agreements page with respect to those services.
Agree and continue

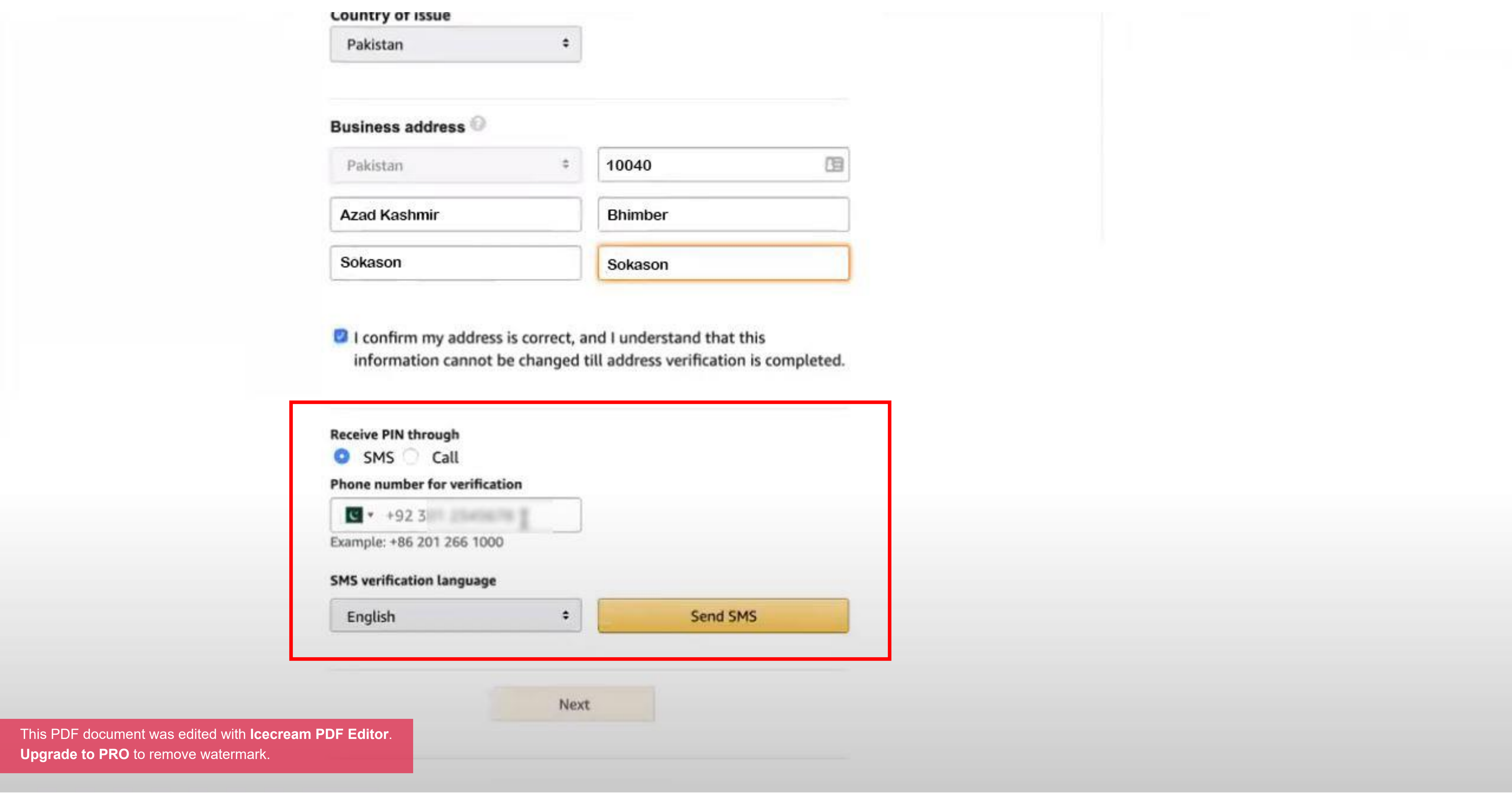

Business and Contact address
Mobile or Telephone number
Chargeable Credit card
Identity details
Please ensure your business type selection is correct.
An individual sells in a private context. An individual does not sell a product to a company / charity and does not operate in a business or professional context.
An incorrect selection may affect the status of your account.
Business lo
Pakistan
If you don't h
An incorrect s
Business ty
None, I am
Your name
First name
Middle name(s)
Last name
By clicking on 'Agree and continue', you agree to the Amazon Services Business Solutions Agreement and Amazon's Privacy Notice.
If you use the selling services offered in Amazon's stores other than in Canada, United States, or Mexico, you also agree to the additional terms listed on the International Selling Agreements page with respect to those services.
Why should I register for multiple
Do I need to open an account for m stores at the same time?
What are the terms and conditions agreeing to?

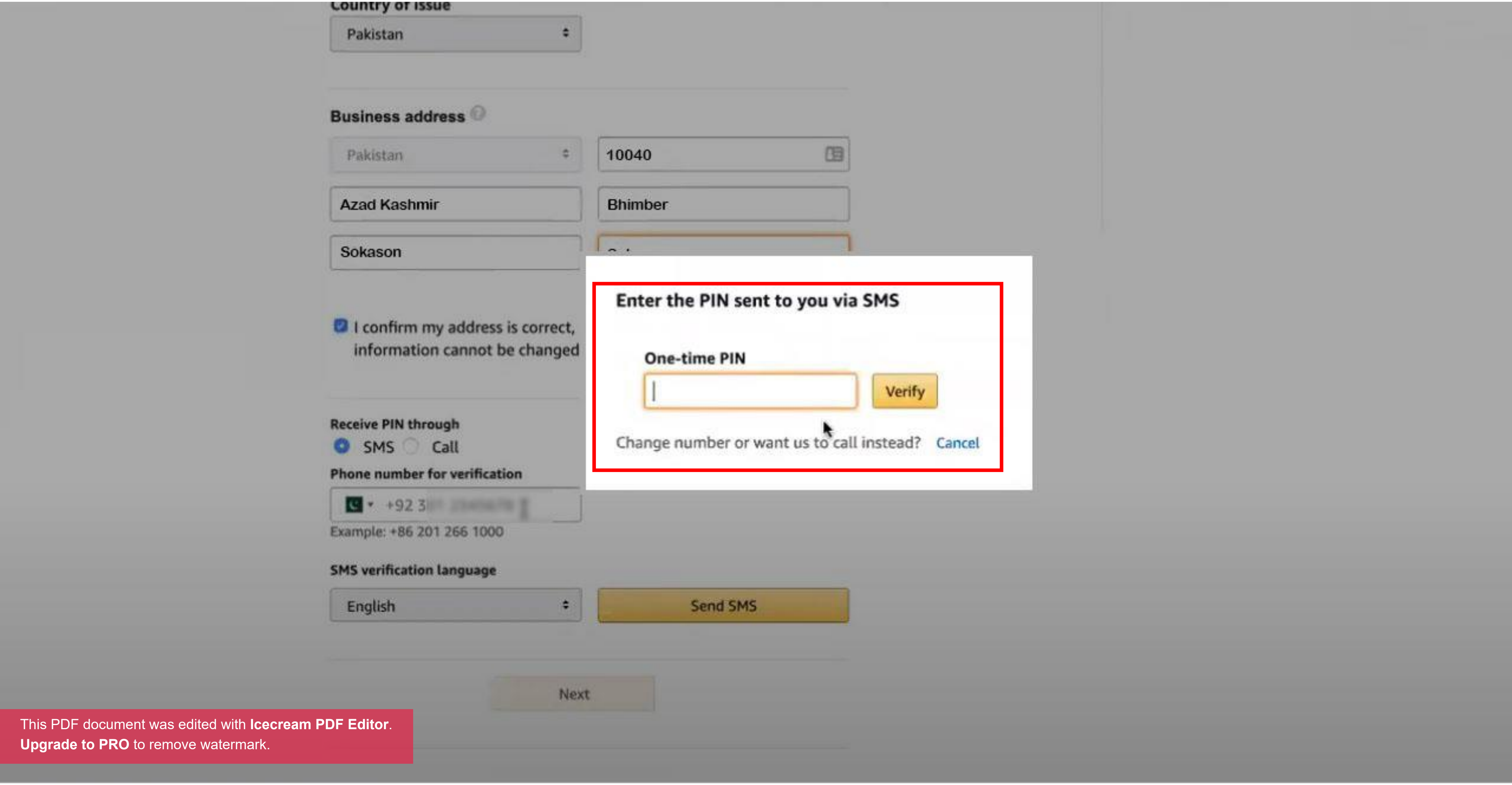

Business and Contact address
Mobile or Telephone number
Chargeable Credit card
Identity details
Do I need to open an account for m
stores at the same time?
What are the terms and conditions
agreeing to?
Please ensure your business type selection is correct.
An individual sells in a private context. An individual does not sell a product to a company / charity and does not operate in a business or professional context.
An incorrect selection may affect the status of your account.
Business lo
Pakistan
If you don't h
An incorrect s
Business ty
None, I am
Your name
Zahid
Afzal
By clicking on 'Agree and continue', you agree to the Amazon Services Business Solutions Agreement and Amazon's Privacy Notice.
If you use the selling services offered in Amazon's stores other than in Canada, United States, or Mexico, you also agree to the additional terms listed on the International Selling Agreements page with respect to those services.
Agree and continue

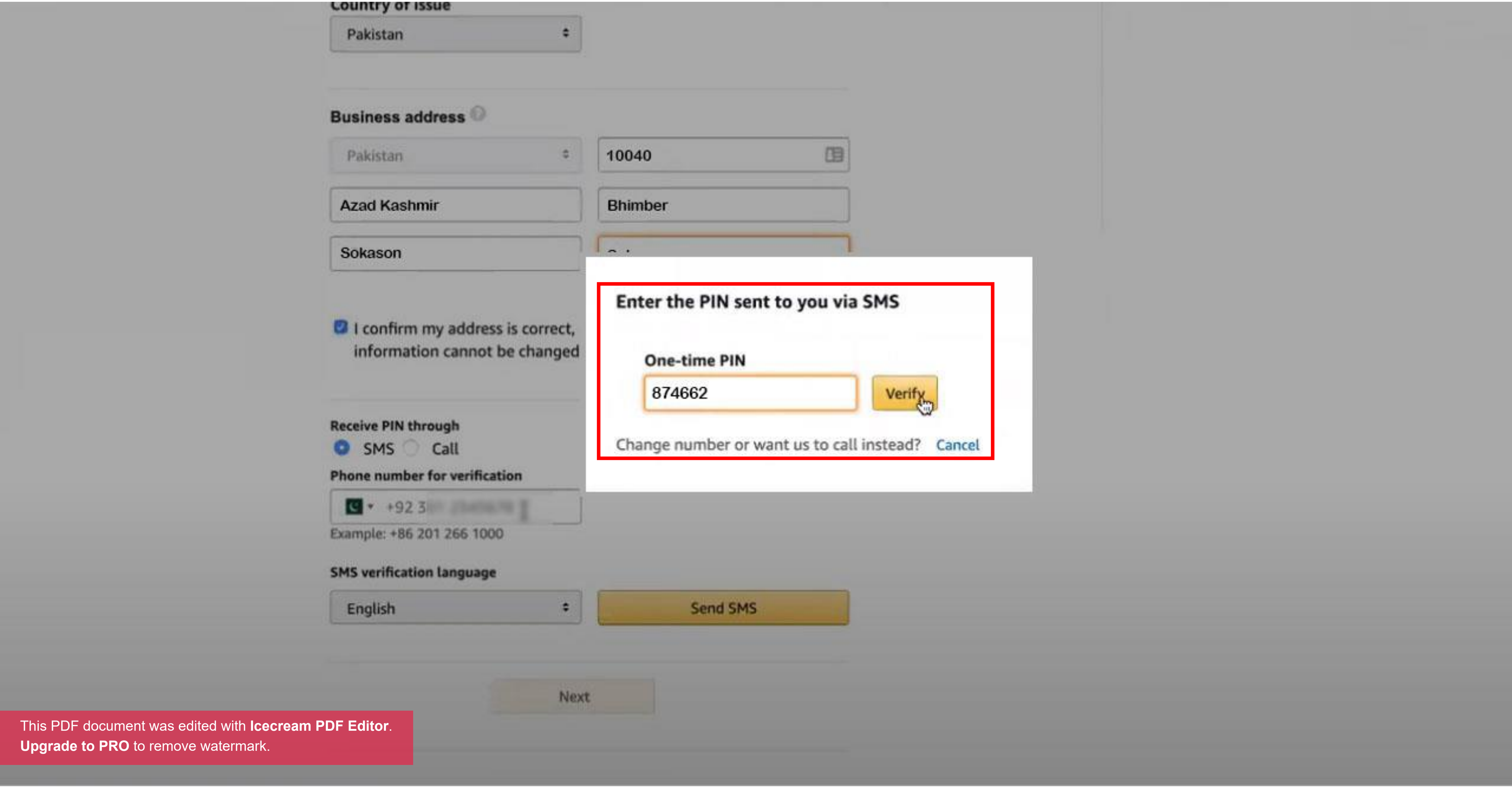

Individual Information
Billing
Store
Verification
Personal Information for Zahid Afzal
Country of citizenship
Select country
Country of birth
Select country
Date of birth
Day
Month
Year
Business address
Pakistan
ZIP / Postal code
State / Region
City / Town
Street Address
Address Line 2
I confirm my address is correct, and I understand that this information cannot be changed till address verification is completed.
Receive PIN through
Call
Phone number for verification
Why do I need to provide my personal information?
Why is my listing enabled in multiple marketplaces?
What is the correct format of the phone number?
What should I do if I do not have a mobile number to
What if I have not received the SMS with the PIN?
What should I do if my country is not listed for the 'Ca

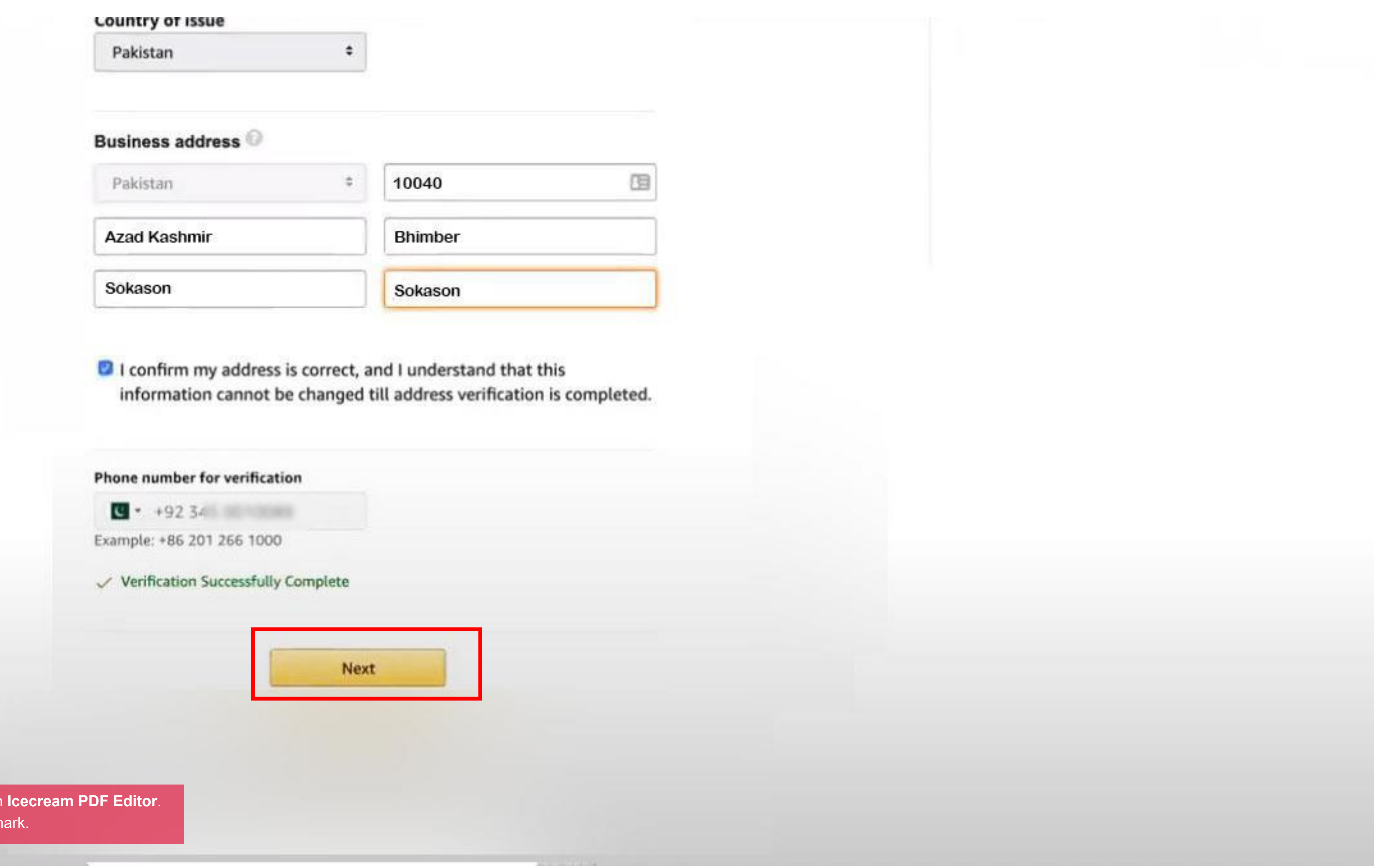

Individual Information
Billing
Store
Verification
Personal Information for Zahid Afzal
Country of citizenship
Pakistan
Country of birth
Pakistan
Date of birth
Proof of identity
✓ Passport
National ID
Number
Expiration date
Day
Month
Year
Country of issue
Select country
Business address
Pakistan
ZIP / Postal code
State / Region
City / Town
Street Address
Address Line 2
I confirm my address is correct, and I understand that this information cannot be changed till address verification is completed.
Why do I need to provide my personal information?
Why is my listing enabled in multiple marketplaces?
What is the correct format of the phone number?
What should I do if I do not have a mobile number to
What if I have not received the SMS with the PIN?
What should I do if my country is not listed for the 'Ca


Country of citizenship
Pakistan
Country of birth
Pakistan
Date of birth
Proof of identity
National ID
Expiration date
Country of issue
Pakistan
Business address
Pakistan
ZIP Postal code
State / Region
City / Town
Street Address
Address Line 2
I confirm my address is correct, and I understand that this information cannot be changed till address verification is completed.
Receive PIN through
SMS
Call
Phone number for verification
301 2345678
201 266 1000
What should I do if I do not have a mobile number to
What if I have not received the SMS with the PIN?
What should I do if my country is not listed for the 'Ca


Country of issue
Pakistan
Business address
Pakistan
10040
Azad Kashmir
Bhimber
Sokason
Sokason
I confirm my address is correct, and I understand that this information cannot be changed till address verification is completed.
Receive PIN through
SMS
Call
Phone number for verification
+92 3
Example: +86 201 266 1000
SMS verification language
English
Send SMS
Next


Country of issue
Pakistan
Business address
Pakistan
10040
Azad Kashmir
Bhimber
Sokason
I confirm my address is correct,
information cannot be changed
Receive PIN through
SMS
Call
Phone number for verification
+92 3
Example: +86 201 266 1000
SMS verification language
English
Send SMS
Next
Enter the PIN sent to you via SMS
One-time PIN
Verify
Change number or want us to call instead?
Cancel


Country of issue
Pakistan
Business address
Pakistan
10040
Azad Kashmir
Bhimber
Sokason
I confirm my address is correct,
information cannot be changed
Receive PIN through
SMS
Call
Phone number for verification
+92 3
Example: +86 201 266 1000
SMS verification language
English
Send SMS
Next
Enter the PIN sent to you via SMS
One-time PIN
874662
Verify
Change number or want us to call instead?
Cancel


Country of issue
Pakistan
Business address
Pakistan
10040
Azad Kashmir
Bhimber
Sokason
Sokason
I confirm my address is correct, and I understand that this information cannot be changed till address verification is completed.
Phone number for verification
+92 34
Example: +86 201 266 1000
Verification Successfully Complete
Next

## Billing Information

Credit card details

**Global Selling Fee**

You will be charged a monthly Professional selling subscription fee of 39.99 USD for the first six months. Starting with the seventh month, you will be charged Professional selling global subscription fees that will, combined for all marketplaces, not exceed a total equivalent of 39.99 USD, no matter where you are selling. For more information, see this page.

**Credit card number**

**Expires on**

1 | 2021

**Card holder's name**

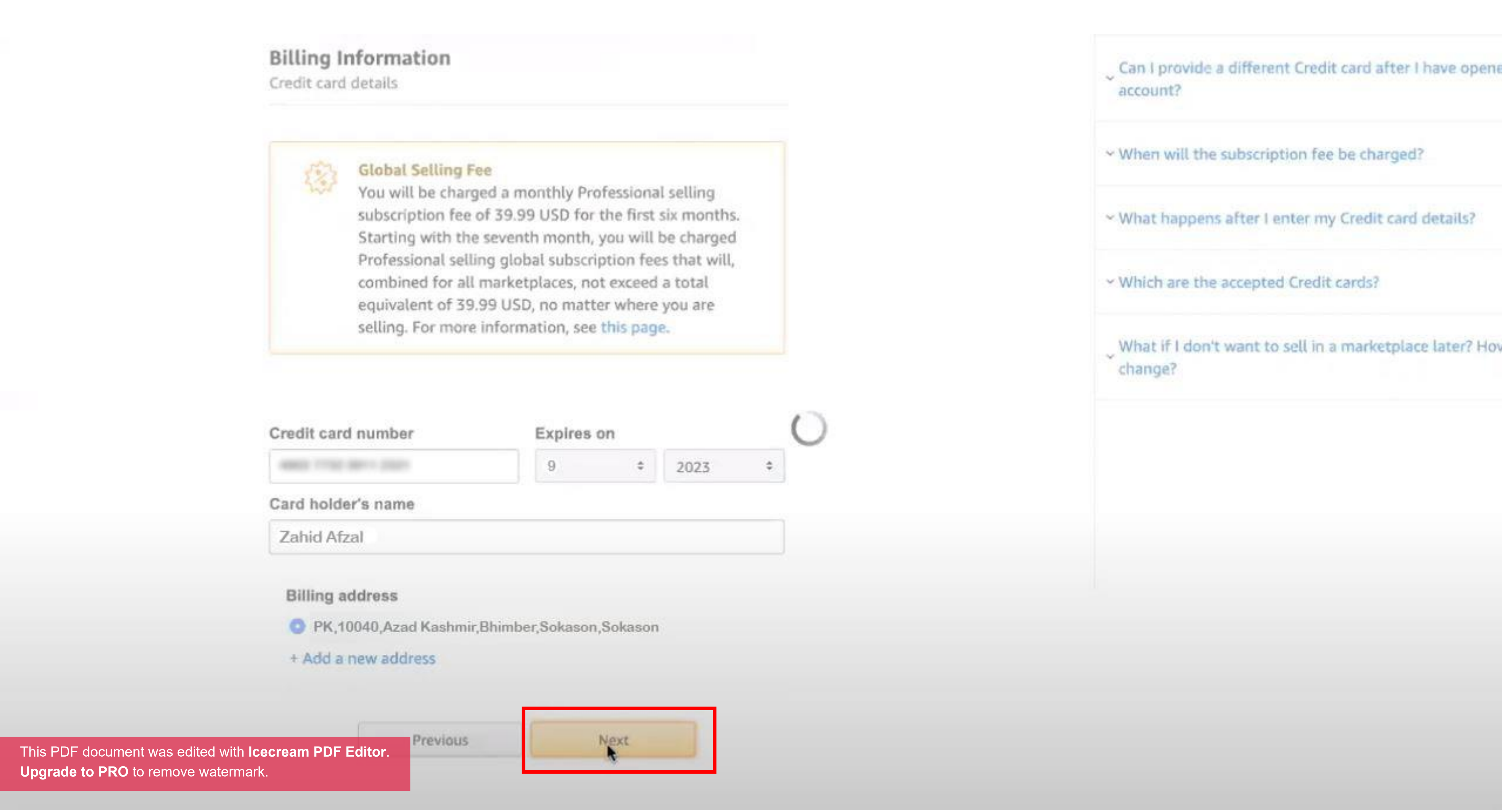
**Billing address**

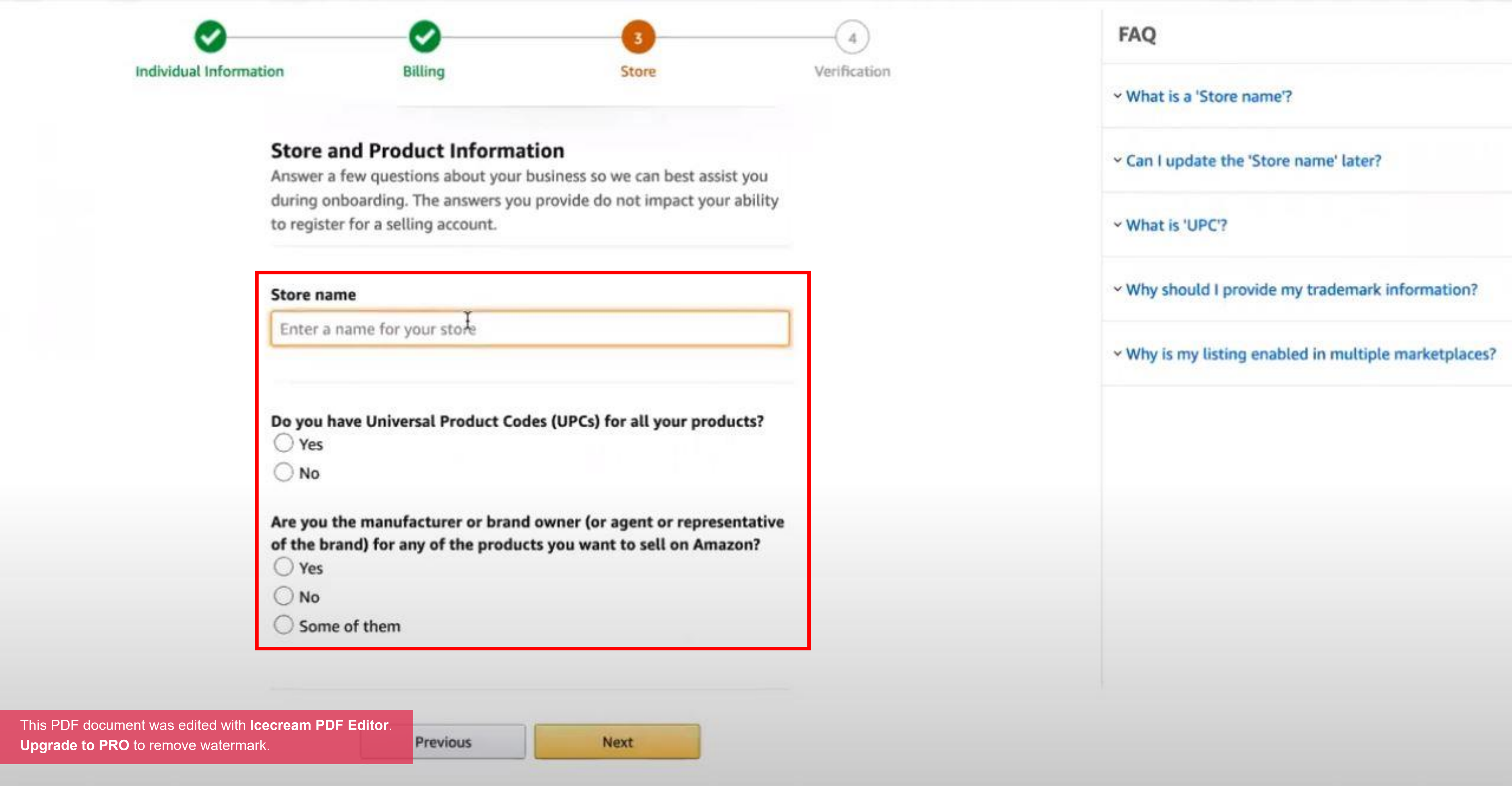
PK,10040,Azad Kashmir,Bhimber,Sokason,Sokason

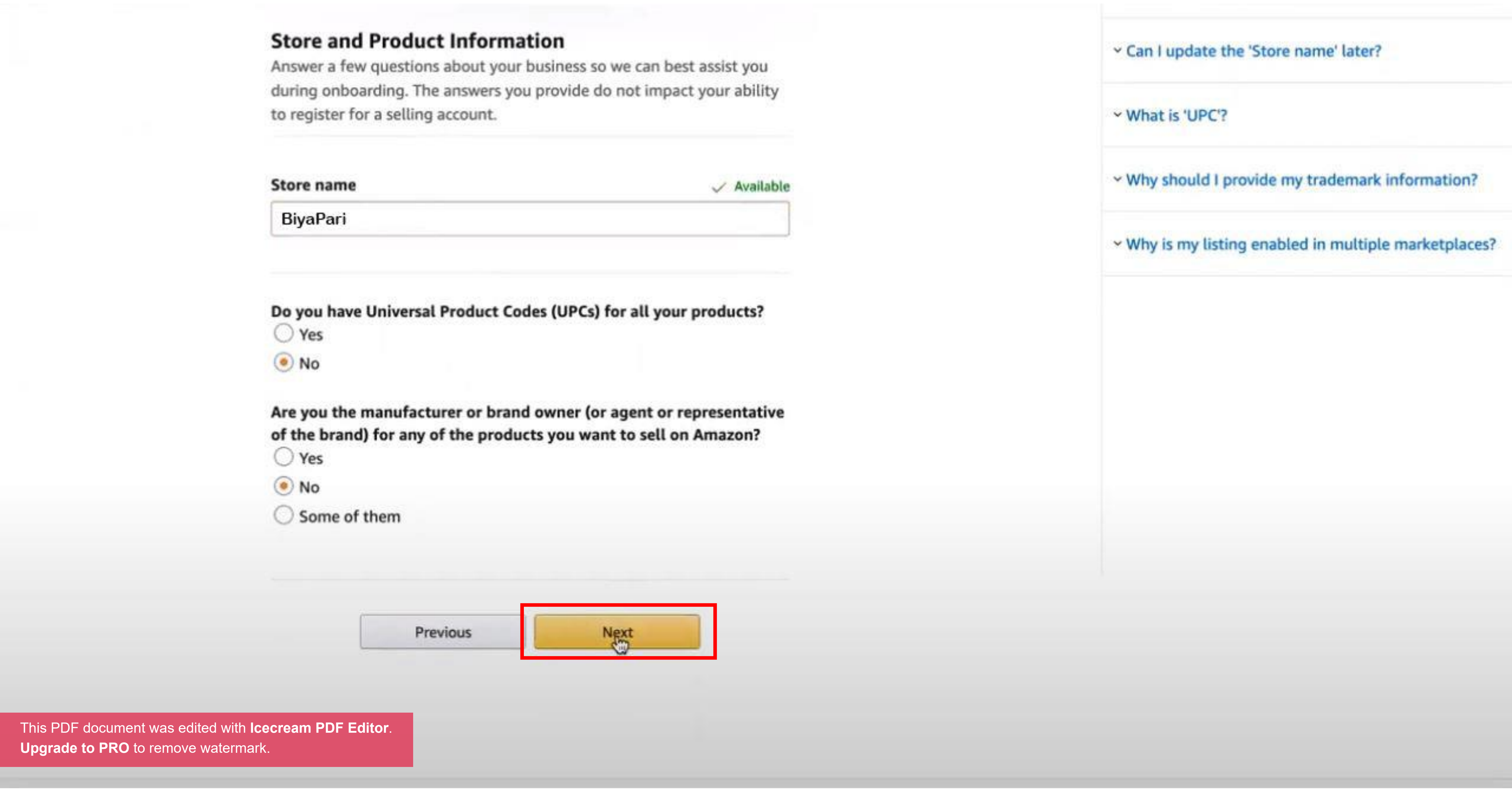
+ Add a new address

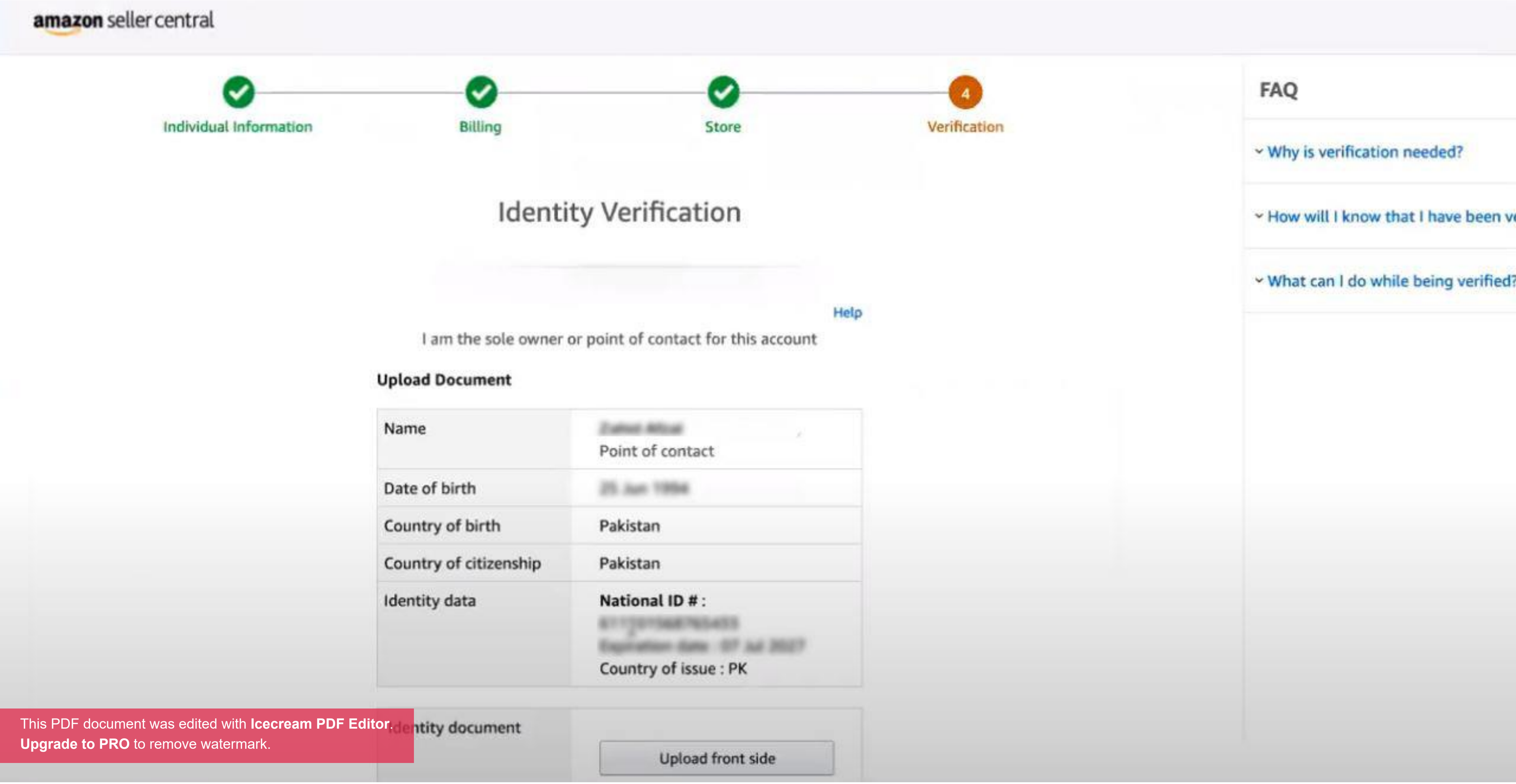
Previous | Next

- Can I provide a different Credit card after I have opene account?
- When will the subscription fee be charged?
- What happens after I enter my Credit card details?
- Which are the accepted Credit cards?
- What if I don't want to sell in a marketplace later? Hov change?

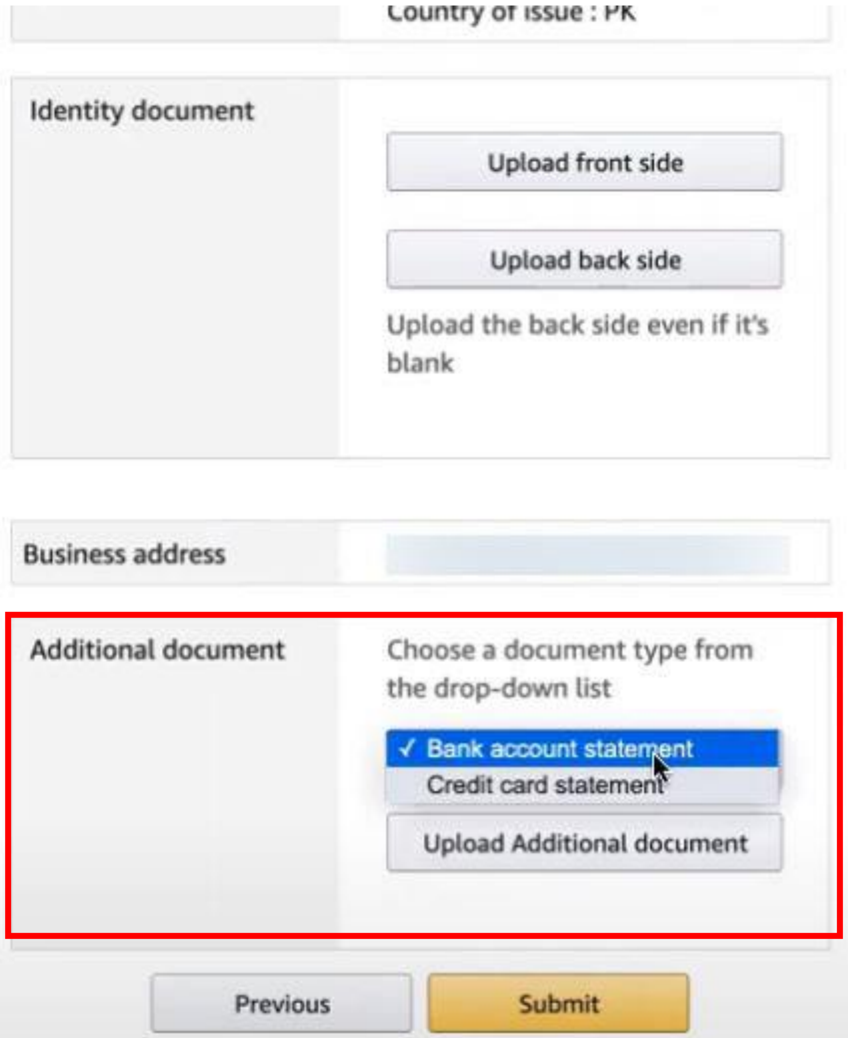

Billing Information
Credit card details
Global Selling Fee
You will be charged a monthly Professional selling subscription fee of 39.99 USD for the first six months. Starting with the seventh month, you will be charged Professional selling global subscription fees that will, combined for all marketplaces, not exceed a total equivalent of 39.99 USD, no matter where you are selling. For more information, see this page.
Credit card number
Expires on
9
2023
Card holder's name
Zahid Afzal
Billing address
PK,10040,Azad Kashmir,Bhimber,Sokason,Sokason
+ Add a new address
Previous
Next
Can I provide a different Credit card after I have opene
account?
When will the subscription fee be charged?
What happens after I enter my Credit card details?
Which are the accepted Credit cards?
What if I don't want to sell in a marketplace later? Hov
change?

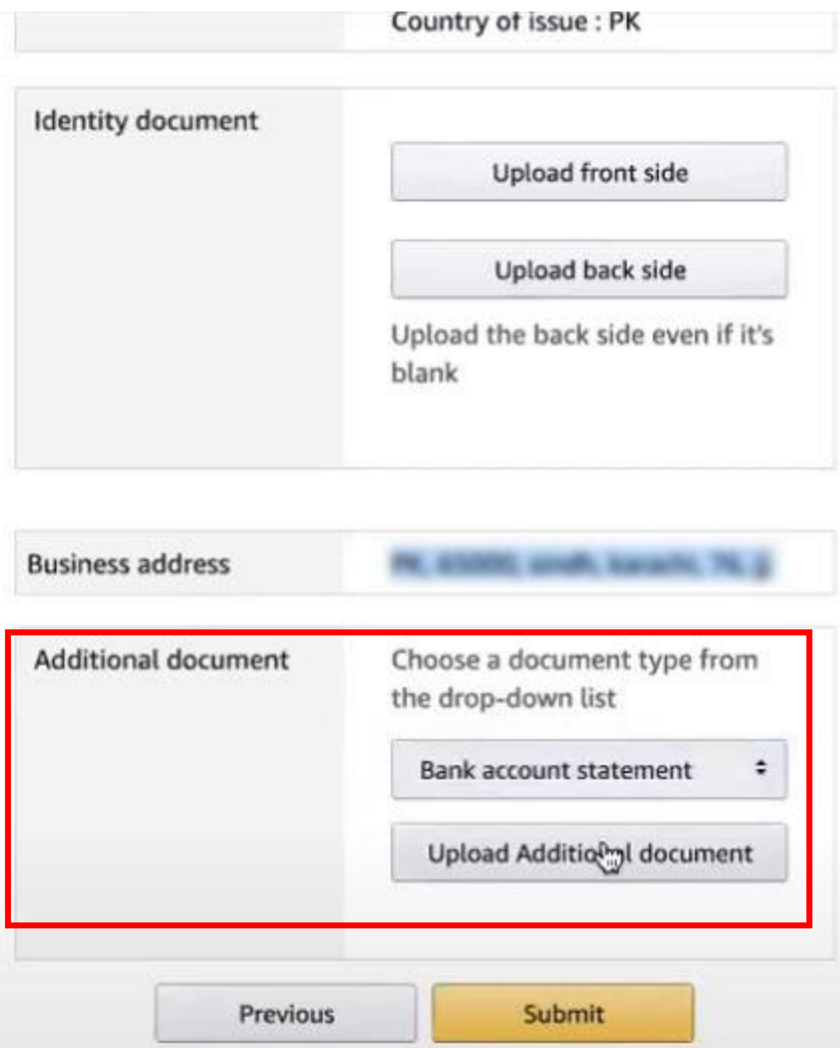

Individual Information
Billing
3
Store
4
Verification
FAQ
What is a 'Store name'?
Can I update the 'Store name' later?
What is 'UPC'?
Why should I provide my trademark information?
Why is my listing enabled in multiple marketplaces?
Store and Product Information
Answer a few questions about your business so we can best assist you during onboarding. The answers you provide do not impact your ability to register for a selling account.
Store name
Enter a name for your store
Do you have Universal Product Codes (UPCs) for all your products?
Yes
No
Are you the manufacturer or brand owner (or agent or representative of the brand) for any of the products you want to sell on Amazon?
Yes
No
Some of them
Previous
Next

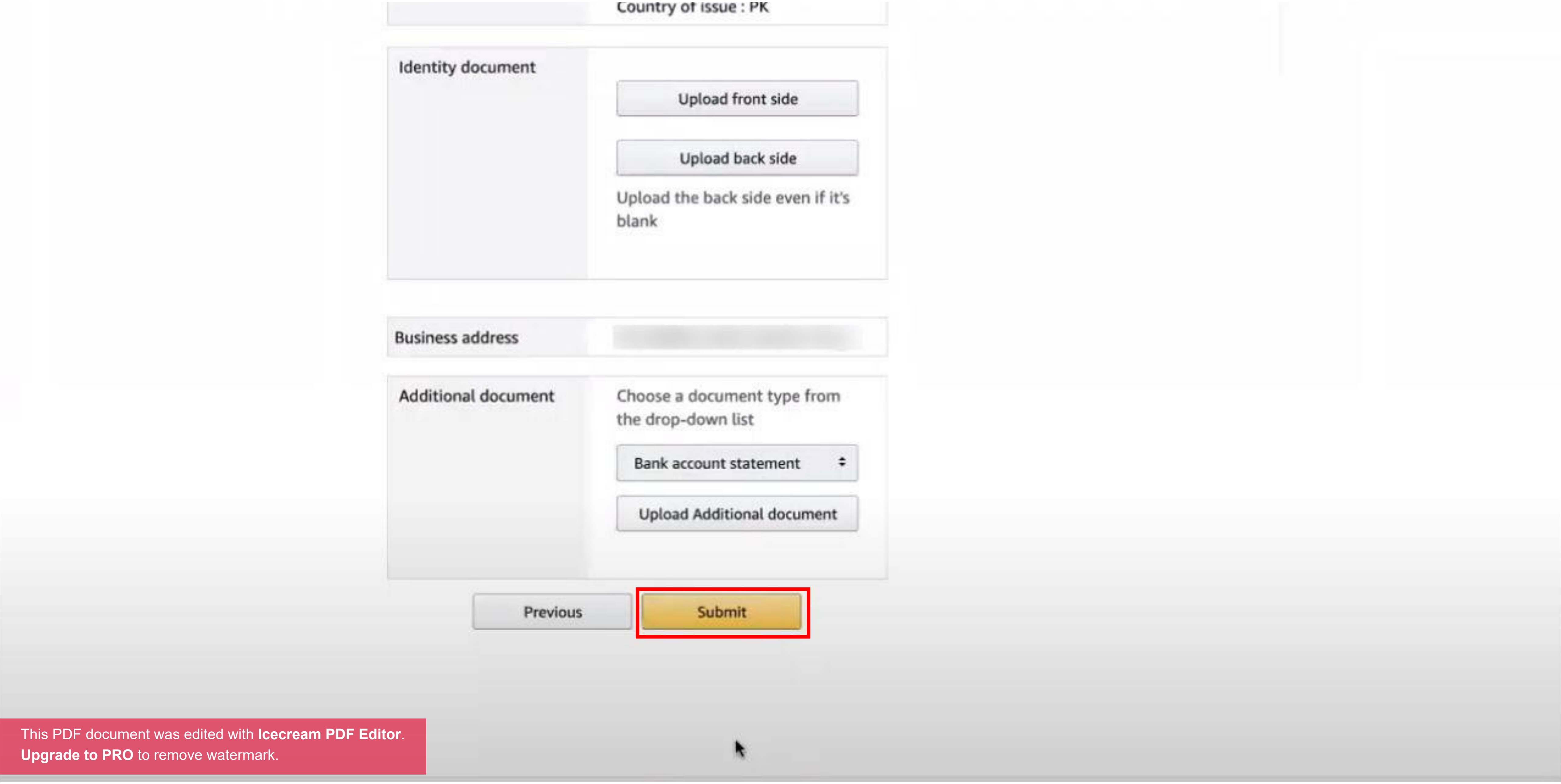

Store and Product Information
Answer a few questions about your business so we can best assist you during onboarding. The answers you provide do not impact your ability to register for a selling account.
Store name
Available
BiyaPari
Do you have Universal Product Codes (UPCs) for all your products?
Yes
No
Are you the manufacturer or brand owner (or agent or representative of the brand) for any of the products you want to sell on Amazon?
Yes
No
Some of them
Previous
Next
Can I update the 'Store name' later?
What is 'UPC'?
Why should I provide my trademark information?
Why is my listing enabled in multiple marketplaces?


amazon seller central
Individual Information
Billing
Store
4
Verification
FAQ
Why is verification needed?
How will I know that I have been v
What can I do while being verified?
Identity Verification
Help
I am the sole owner or point of contact for this account
Upload Document
Name
Point of contact
Date of birth
Country of birth
Pakistan
Country of citizenship
Pakistan
Identity data
National ID # :
Country of issue : PK
ntity document
Upload front side

| | |
|---|---|
| Name | Point of contact |
| Date of birth | |
| Country of birth | Pakistan |
| Country of citizenship | Pakistan |
| Identity data | **National ID # :**<br>Country of issue : PK |
| Identity document | Upload front side<br>Upload back side<br>Upload the back side even if it's blank |
| Business address | |
| Additional document | Choose a document type from the drop-down list<br>Bank account statement<br>Upload Additional document |


Country of issue : PK
Identity document
Upload front side
Upload back side
Upload the back side even if it's blank
Business address
Additional document
Choose a document type from the drop-down list
✓ Bank account statement
Credit card statement
Upload Additional document
Previous
Submit


Country of issue : PK
Identity document
Upload front side
Upload back side
Upload the back side even if it's blank
Business address
Additional document
Choose a document type from the drop-down list
Bank account statement
Upload Additional document
Previous
Submit


Country of issue : PK
Identity document
Upload front side
Upload back side
Upload the back side even if it's blank
Business address
Additional document
Choose a document type from the drop-down list
Bank account statement
Upload Additional document
Previous
Submit

Individual Information | Billing | Store | Verification

# Identity Verification

**Thank you for sharing your information**

Please wait while we process your information. This may take up to 60 seconds.

Help

You have submitted the following information for verification.

^ Hide submitted information

Individual Information | Billing | Store | 4 Verification

# Identity Verification

✓ **Thank you for your request**

We have received your information and may reach out to you for further clarification within 2 business days.

# ایمازون سیلر اکاؤنٹ میں بینک اکاؤنٹ شامل کرنے کا طریقہ کار:



# ٹریڈمارک

# Trademark

# رجسٹریشن کیسے کروائیں؟



https://brandservices.amazon.com/ipaccelerator

# برینڈ رجسٹری کیا ہے اور کیسے کروائیں؟

https://brandregistry.amazon.com/brand/enrollment



# ایمازون ورچوئل اسسٹنٹ کیا ہے؟



ایمزون اکاؤنٹس چلانے کے اعتبار سے دو قسم کے ہوتے ہیں:

اونر اکاؤنٹ (Owner Account)

سب اکاؤنٹ یا چائلڈ اکاؤنٹ (Sub Account or Child Account)

تفصیل اس ویڈیو میں۔۔۔۔۔

https://youtu.be/2jSpW0i0d20



# پروڈکٹ ری-سرچ یا پروڈکٹ ہنٹنگ

# Product Hunting or Product Research کیا ہے؟

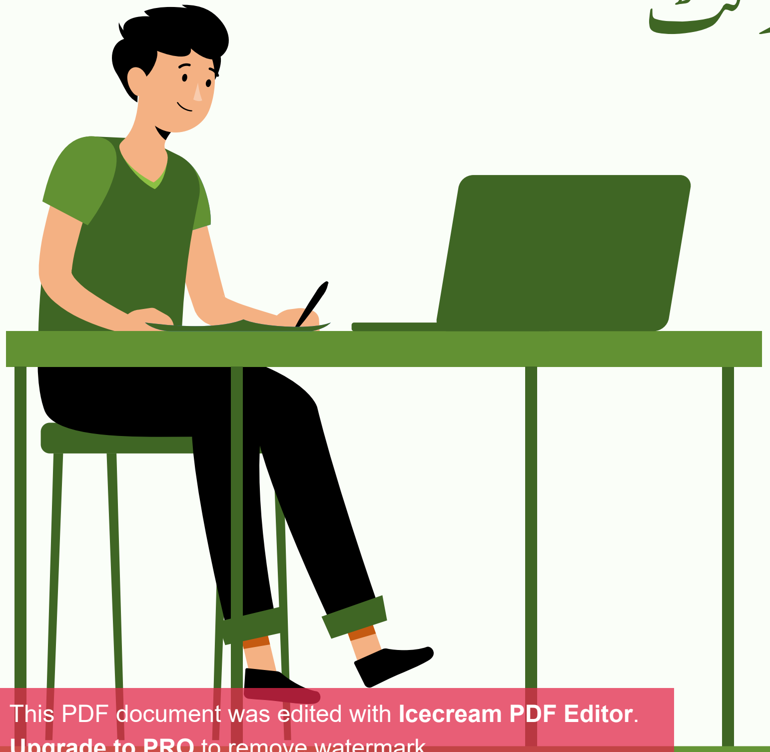


ایمزون پر ہم کوئی بھی چیز کو اٹھا کر یونہی نہیں بیچ سکتے ہیں اسی لئے بہترین پروڈکٹ جسکو سیل کر کے اچھا منافع بنایا جاسکتا ہے اسکو ڈھونڈنے کا کام ایمزون پروڈکٹ ہنٹنگ یا پروڈکٹ ریسرچ کہلاتا ہے

# کی-ورڈز (Keywords) کیا ہیں؟

کی-ورڈز (Keywords) وہ الفاظ ہیں جن کی مدد سے گاہک اپنی پروڈکٹ کو تلاش کرتا ہے

کی-ورڈز سے صارف کوئی چیز انٹرنیٹ پر تلاش کرتا ہے اور کی ورڈز صارف کی تلاش کرنے والی چیز کو بیان کرتے ہیں



# پروڈکٹ ری-سرچنگ کا ورچوئل اسسٹنٹ سے کیا کام ہے؟

ورچوئل اسسٹنٹ، کاروباری حضرات کو پروڈکٹ ری-سرچنگ کر کے دیتا ہے اور اسکے بدلے معاوضہ لیتا ہے



# پروڈکٹ ری-سرچنگ کیسے کی جائے؟

پروڈکٹ ری-سرچنگ کے لئے آلات کی ضرورت ہوتی ہے جنکی مدد سے آپ

یہ تجزیہ لگا سکتے ہیں کہ کونسی پروڈکٹ بہتر ہے

جیسا کہ

Jungle Scout, Helium 10





# چلیں پروڈکٹ ہنٹنگ شروع کرتے ہیں۔

# پروڈکٹ آئیڈیا اپنے ذہن میں کیسے لائیں؟

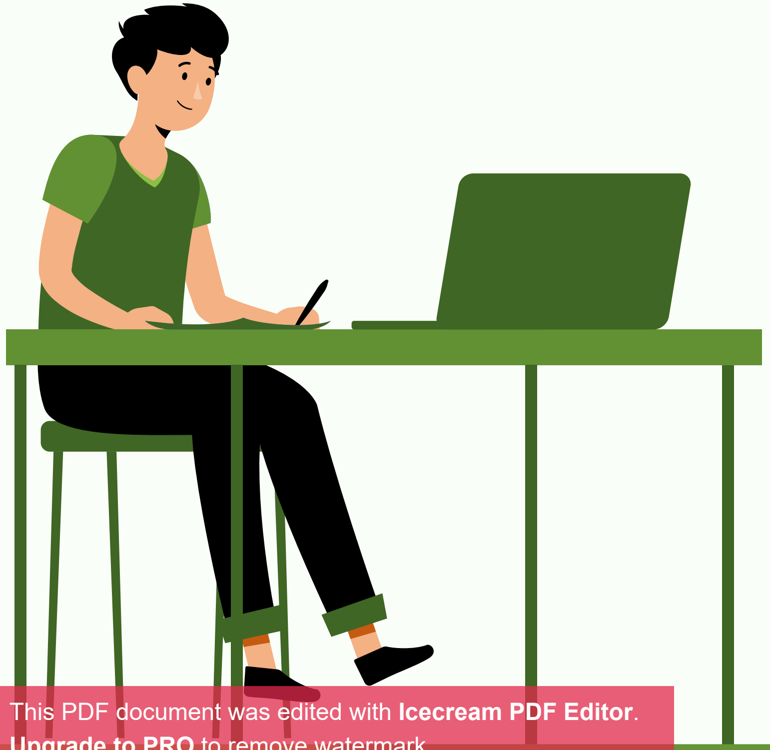


ہیلیم 10 کے Magnet آپشن میں جا کر ایک کی ورڈ کوئی بھی لکھیں

اس سے متعلق بے شمار پروڈکٹس سامنے آجائیں گی



کسی بھی Best seller پروڈکٹ کا ASIN آپ کاپی کریں اور ہیلیم 10 میں Cerebro میں پیسٹ کریں اور آپ کو بے شمار پروڈکٹس آئیڈیاز مل جائیں گے



https://www.ecommanagers.com/difference-between-private-label-and-wholesale-products/

آپ ایمزون پروڈکٹ سرچ بار میں کوئی بھی نام لکھیں تو ایمزون کچھ الفاظ آپ کو
نیچے دیکھا دیتا ہے آپ ان سے بھی آئیڈیا حاصل کر سکتے ہیں
اسی کے ساتھ اگر آپ

## AMZ Suggestion Expander

نام کی ایکسٹنشن کو گوگل کروم میں انسٹال کر لیتے ہیں تو ایمزون سرچ بار میں آپ
پھر جب بھی کوئی نام لکھیں گے تو آپ کو ایکسٹنشن پہل سے زیادہ آئیڈیاز شئیر کریگی



# گیٹڈ(Gated) کیٹگری کیا ہوتی ہے؟

اسی کیٹگری جس کی پروڈکٹ کو ایمزون کی طرف سے منظوری درکار ہو اور ایمزون کو کچھ وقت درکار ہوتا ہے اور چیک کرنے کے بعد ایمزون اسکو اپنے سٹور پر لگانے کی اجازت دیتا ہے





Babies Items — بچوں کی چیزیں

Toys and Games — کھلونے اور گیمز وغیرہ

Households and Health — گھریلو سامان اور صحت سے متعلق سامان

Industrial and Scitific Items — انڈسٹریل و سائنسی آلات

Electronics — بجلی کا سامان

Automobiles — گاڑیوں کا سامان

# گیٹڈ کیٹگری کی لسٹ:

https://www.junglescout.com/blog/amazon-restricted-categories/





# اب ہم ان شرائط کو دیکھیں گے کہ ہماری پروڈکٹ ان پر پورا اترتی ہے یا نہیں۔

# بہترین پروڈکٹ کے لئے شرائط: (امریکن USA ایمزون مارکیٹ کے لئے)

پہلے دس سیلرز کے رویوز Reviews میں سے کم از کم 3 سیلرز کے رویوز 400 سے کم ہوں

پروڈکٹ کی ورڈ کا مہینے کا سرچ والیم Search Valume وہ 10,000 سے زائد ہو۔

پروڈکٹ کی قیمت 12 ڈالر سے لیکر 40 ڈالر کے درمیان ہونی چاہئے

اس کی ورڈ کے سرچ رزلٹ میں 2000 سے زیادہ پروڈکٹس نہیں ہونی چاہییں

پہلے دس سیلرز میں سے پانچ کا ماہانہ ریونیو Revenue وہ 7,000 ڈالرز سے زیادہ ہونا چاہیے۔

ایمزون خود تین سے زیادہ بار اس جگہ اپنی پروڈکٹ نہ بیچ رہا ہو

پہلے دس سیلرز میں سے تین یا تین سے زیادہ ایک ہی برانڈ کی چیز کو فروخت نہ کر رہے ہوں

پروڈکٹ ٹرینڈی نہ ہو (اسکو دیکھنے کے لئے آپ گوگل ٹرینڈ کا استعمال کرتے ہیں)

پروڈکٹ کا سائز اور وزن زیادہ نہیں ہونا چاہئے (پروڈکٹ کا وزن 3.2 پاؤنڈ سے کم ہو)



# بہترین پروڈکٹ کے لئے شرائط: (EU/UK) ایمزون مارکیٹ کے لئے



پہلے دس سیلرز کے رویوز Reviews میں سے کم از کم 3 سیلرز کے رویوز 200 سے کم ہوں

پروڈکٹ کی ورڈ کا مہینے کا سرچ والیم Search Valume وہ 5,000 سے زیادہ ہو۔

پروڈکٹ کی قیمت 8 یورو/پاؤنڈز سے لیکر 25 یورو/پاؤنڈز کے درمیان ہونی چاہئے

اس کی ورڈ کے سرچ رزلٹ میں 1000 سے زیادہ پروڈکٹس نہیں ہونی چاہییں

پہلے دس سیلرز میں سے پانچ کا ماہانہ ریونیو Revenue وہ 5,000 پاؤنڈز/یورو سے زیادہ ہونا چاہیے۔

ایمزون خود تین سے زیادہ بار اس جگہ اپنی پروڈکٹ نہ بیچ رہا ہو

پہلے دس سیلرز میں سے تین یا تین سے زیادہ ایک ہی برانڈ کی چیز کو فروخت نہ کر رہے ہوں

پروڈکٹ ٹرینڈی نہ ہو (اسکو دیکھنے کے لئے آپ گوگل ٹرینڈ کا استعمال کرتے ہیں)

پروڈکٹ کا سائز اور وزن زیادہ نہیں ہونا چاہئے (پروڈکٹ کا وزن 3.2 پاؤنڈ سے کم ہو)

# برانڈ بلڈنگ لانچ BBL کیا ہے؟

اس میں سیلر ایک پروڈکٹ کو چن کر سیل کرنے کے بجائے ایک ہی کیٹگری میں تین سے زائد پروڈکٹس کو سیل کرتا ہے

نوٹ:

اب تین پروڈکٹس یا اس سے زیادہ پروڈکٹس کے لئے ہماری شرائط کچھ الگ ہوتی ہیں



# BBL پروڈکٹس کے لئے شرائط: (امریکن USA ایمزون مارکیٹ کے لئے)



پہلے دس سیلرز کے رویوز Reviews میں سے کم از کم 3 سیلرز کے رویوز 200 سے کم ہوں

پروڈکٹ کی ورڈ کا مہینے کا سرچ والیم Search Valume وہ 4,500 سے زائد ہو۔

پروڈکٹ کی قیمت 5 ڈالرز سے لیکر 12 ڈالرز کے درمیان ہونی چاہیئے

اس کی ورڈ کے سرچ رزلٹ میں 1000 سے زیادہ پروڈکٹس نہیں ہونی چاہییں

پہلے دس سیلرز میں سے پانچ کا ماہانہ ریونیو Revenue وہ 3,500 ڈالرز سے زیادہ ہونا چاہیے۔

ایمزون خود تین سے زیادہ بار اس جگہ اپنی پروڈکٹ نہ بیچ رہا ہو

پہلے دس سیلرز میں سے تین یا تین سے زیادہ ایک ہی برانڈ کی چیز کو فروخت نہ کر رہے ہوں

پروڈکٹ ٹرینڈی نہ ہو (اسکو دیکھنے کے لئے آپ گوگل ٹرینڈ کا استعمال کرتے ہیں)

پروڈکٹ کا سائز اور وزن زیادہ نہیں ہونا چاہیئے (کم وزن والی پروڈکٹ کو ترجیح دی جاتی ہے)

# BBL پروڈکٹس کے لئے شرائط: (EU/UK) ایمزون مارکیٹ کے لئے

پہلے دس سیلرز کے رویوز Reviews میں سے کم از کم 3 سیلرز کے رویوز 100 سے کم ہوں

پروڈکٹ کی ورڈ کا مہینے کا سرچ والیم Search Valume وہ 3,000 سے زیادہ ہو۔

پروڈکٹ کی قیمت 5 یورو/پاؤنڈز سے لیکر 10 یورو/پاؤنڈز کے درمیان ہونی چاہئے

اس کی ورڈ کے سرچ رزلٹ میں 500 سے زیادہ پروڈکٹس نہیں ہونی چاہییں

پہلے دس سیلرز میں سے پانچ کا ماہانہ ریونیو Revenue وہ 2,000 پاؤنڈز/یورو سے زیادہ ہونا چاہیے۔

ایمزون خود تین سے زیادہ بار اس جگہ اپنی پروڈکٹ نہ بیچ رہا ہو

پہلے دس سیلرز میں سے تین یا تین سے زیادہ ایک ہی برانڈ کی چیز کو فروخت نہ کر رہے ہوں

پروڈکٹ ٹرینڈی نہ ہو (اسکو دیکھنے کے لئے آپ گوگل ٹرینڈ کا استعمال کرتے ہیں)

پروڈکٹ کا سائز اور وزن زیادہ نہیں ہونا چاہئے (کم وزن والی پروڈکٹ کو ترجیح دی جاتی ہے)



https://www.ecommanagers.com/difference-between-private-label-and-wholesale-products/

# کونسی پروڈکٹ کو سیل کرنے سے اجتناب کریں؟



# ایسی پروڈکٹ سے اجتناب کریں۔

زیادہ وزن والی پروڈکٹ

https://sellercentral.amazon.com/gp/help/external/GG5KW835AHDJCH8W

آسانی سے ٹوٹ جانے والی پروڈکٹ

آسانی سے آگ پکڑ لینے والی پروڈکٹ

بیٹری والی پروڈکٹ

زیادہ Variations والی پروڈکٹ

ہتھیاروں سے متعلق پروڈکٹ



# پیٹنٹ(Patent)کیا ہے؟

پیٹنٹPatentانگریزی زبان کا لفظ ہے جسکا مطلب ”سند حقِ تحفظ“ بنتا ہے

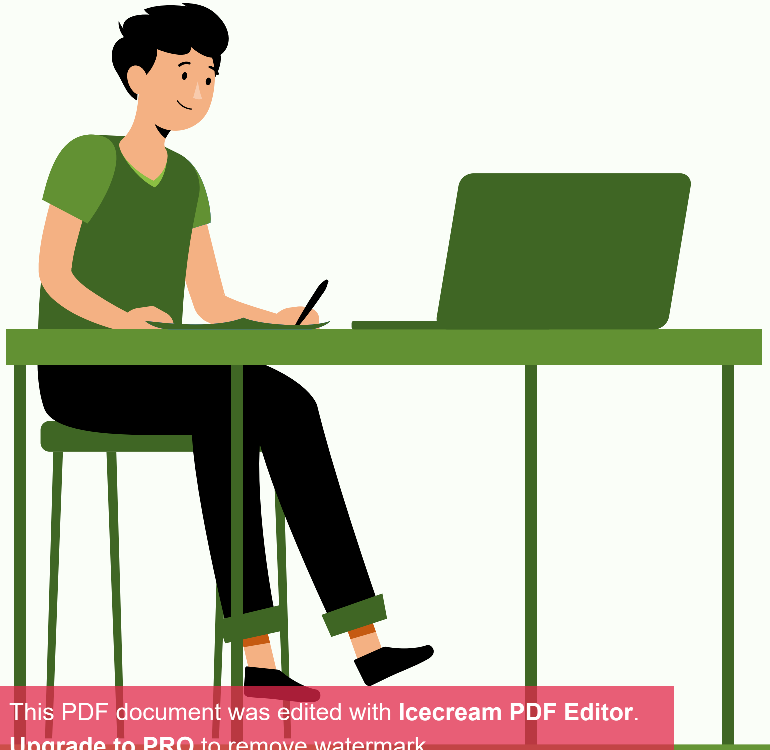
پیٹنٹ بلکل ایسے ہیں جیسے کوئی اپنی چیز کو رجسٹرڈ کروالیتا ہے تاکہ کوئی اسکی چیز کو فروخت نہ کرسکے اور فروخت کا حق صرف اسی کے پاس چلا جاتا ہے



# کیا پیٹنٹ کی اقسام بھی ہیں اگر ہیں تو کونسی ہیں؟

یوٹیلٹی پیٹنٹس Utility Patents

ڈیزائن پیٹنٹس Design Patents



# یوٹیلٹی پیٹنٹس Utility Patents

اس طرح کے پیٹنٹ میں کسی چیز کے استعمال کو دیکھا جاتا ہے اور اگر کسی چیز پر یہ پیٹنٹ ہو تو آپ اس چیز کی طرح کام کرنے والی کوئی بھی چیز نہیں بیچ نہیں سکتے



# ڈیزائن پیٹنٹس Design Patents

اس طرح کے پیٹنٹ میں کسی چیز کے ڈیزائن کو دیکھا جاتا ہے اگر کسی چیز پر یہ پیٹنٹ ہو تو آپ اس چیز کی طرح کا ڈیزائن استعمال نہیں کر سکتے



# پیٹنٹ (Patent) کیسے چیک کریں؟

پیٹنٹ آپ خود بھی Google Patent سے چیک کر سکتے ہیں مگر آپ نے اسکو خود چیک نہیں کرنا بلکہ اپنے کلائنڈ کو بتادیں کے وہ فائیور سے اسکو چیک کروالے کیونکہ یہ کام پروڈکٹ ہنٹنگ میں نہیں ہوتا ہے مگر سورسنگ سے پہلے چیک کروانا ضروری ہوتا ہے

https://www.fiverr.com/pro_usa/do-a-patent-search-for-your-idea-or-product



# ایمزون پروڈکٹ ہنٹنگ ٹولز کہاں سے خریدیں؟

ایمزون پروڈکٹ ہنٹنگ ٹولز کو مختلف ایمزون یا ای کامرس گروپس (فیس بک) میں لوگ سیل کررہے ہوتے ہیں آپ وہاں پر پوسٹ کر کے سب کی قیمت کو معلوم کر سکتے ہیں اور پھر اپنی مرضی سے جو بہتر لگے اسکو خرید سکتے ہیں

یہاں سے بھی ٹولز خرید سکتے ہیں

واٹس ایپ رابطہ نمبرز

۱)

+923349004255

۲)

+923244448940

۳)

+923248295337

سب کی قیمتیں دیکھنے کے بعد آپ ٹولز خریدیئے گا۔



# کمپٹیٹر پکنگ یا کمپٹیٹر پک اپ (Competitor pickup or Competitor picking) کیا ہے؟

اس میں ہم اپنے حریف کو تلاش کرتے ہیں جس جیسی پروڈکٹ ہم بنانا چاہتے ہیں عام طور پر ہم ایسی پروڈکٹ کا انتخاب کرتے ہیں جس کے رویوز کم ہوں اور ہم اس پروڈکٹ سے کچھ بہتر اور کم قیمت پر اپنی پروڈکٹ کو بنواتے ہیں۔



# پروڈکٹ سورسنگ (Product Sourcing) کیا ہے؟

پروڈکٹ سورسنگ وہ عمل ہے جس کے ذریعے کاروبار فروخت کرنے کے لئے کسی مصنوعات کو حاصل کرتا ہے۔ بہت سے ایسے طریقے ہیں جن کے ذریعہ بیچنے والے اپنی مصنوعات کا ذریعہ بناتے ہیں۔



## سورسنگ ویب سائٹس کونسی ہیں؟

Alibaba

DHGate

Made-in-China

Globalsources

Tradekey

AsianProducts

SaleHoo

Aliexpress.com

WorldWideBrands

WholesaleCentral

VietnamManufacturers

نوٹ:

اسکے علاوہ بھی بے شمار ویب سائٹس ہیں جو کہ آپ گوگل پر سرچ کر کے تلاش کر سکتے ہیں



## بہترین طریقے سے علی بابا(AliBaba.com)پرپروڈکٹ سورسنگ کیسے کی جائے؟

مندرجہ ذیل چیزوں کو دیکھتے ہوئے ہم ایسا کر سکتے ہیں:

- تصدیقی سپلائیر بیچ(Verified Supplier Batch)
- تجارت کی یقین دہانی (ٹریڈ ایشورنس -Trade Assurance)
- ردعمل کی شرح 80٪ سے زیادہ ہو یعنی<6 hours (More than 80% response rate <6 hours--)
- علی بابا پر اسکو اپنا کاروبار کرتے ہوئے 1 سال سے زائد ہو چکا ہو
- ہمیشہ وقت پر ڈیلیوری کی شرح 85٪ سے زائد ہو
- لوگو(Logo)اور پیکیجنگ کی سہولت فراہم کرتا ہو



Dear [Company name]

My name is (your name) and I’m the owner of (Company) a company specializing in products for (Field). We are currently looking to expand our product line and are interested in one of the items that you manufacture (Product name).



Could you please provide me with the following additional information so that we can determine if this is a good fit for our product line?

- Are you able to provide custom packaging or logo?
- What is the standard production time for each order?
- What is the price per unit (including packaging and logo) at the following MOQs:

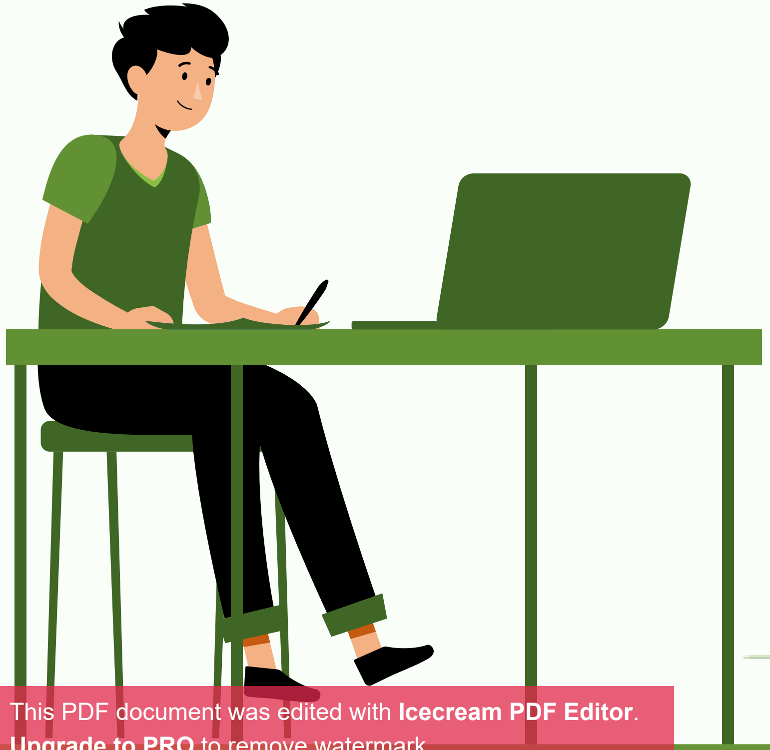
1) 100 to 500 pcs: (ExW, FOB and DDP)
2) 501 to 1000 pcs: (ExW, FOB and DDP)

Also, for estimating our shipping costs, can you please tell me the following:

- How many items usually come in a carton?
- What are the dimensions of each case in cubic meters and kilograms?

I appreciate your time and look forward to hearing from you soon so that we can move forward with our next order.

Regards,



مینوفیکچر آپ کو کچھ اسطرح قیمتیں بتائیگا کہ :

2$ EXW

3$ FOB

4$ DDP



# ExWکیا ہے؟

ایکس ورک(ExW-Ex Work)میں چیز بنانے والا آپکی چیز کو تیار کر کے اپنے گودام میں رکھ دیتا ہے اسکے بعد یہ آپکی ذمہ داری ہے کہ اسکو جتنی جلدی ہو سکے وہاں سے اٹھا کر اسکی اصل منزل تک پہنچایا جائے



# FOB کیا ہے؟

ایف او بی (FOB-Free on Board) میں مینوفیکچرر جو آپکی چیز کو بناتا ہے وہ آپکی چیز کو بنانے کے بعد آپ کی بتائی ہوئی جگہ (ائیر پورٹ یا بندرگاہ) تک پہنچا دیتا ہے اسکے بعد کی ذمہ داریاں آپ پر عائد ہوتی ہیں



https://www.ecommanagers.com/difference-between-private-label-and-wholesale-products/

# DDP کیا ہے؟

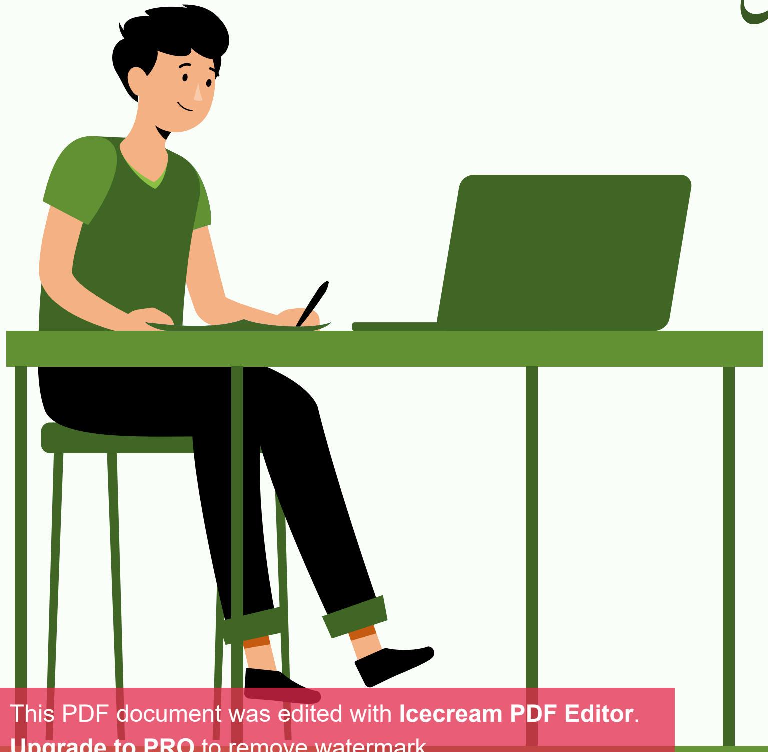
ڈی ڈی پی (DDP-Delivered Duty Paid) میں مینوفیکچر رخود آپکی پروڈکٹ کو خود اسکی آخری منزل تک پہنچانے کا ذمہ دار ہو گا اور اس قیمت کو آپ لینڈنگ کاسٹ بھی کہہ سکتے ہیں



لینڈنگ کاسٹ (Landing Cost) وہ قیمت ہوتی ہے جس میں اس چیز کو ایک مخصوص مقام تک پہنچانے کی قیمت بھی شامل ہو۔یعنی کہ کسی چیز کو بنانے سے لیکر ایمزون تکمیلی مراکز تک پہنچنے میں کتنا خرچہ ہو گیا ہوتا ہے یہ لینڈنگ کاسٹ سے معلوم پڑتا ہے

## فریٹ فارورڈر کیا ہے؟

فریٹ فارورڈر (Freight Forwarder-FF)ایک ایسی کمپنی سمجھ لیں جو یہ سہولت فراہم کرتی ہے کہ آپ اپنی چیزوں کو ایک ملک سے دوسرے ملک بھیجوا سکتے ہیں اور اس میں آپ ایسے دیکھیں کہ اگر آپ نے چائنہ سے چیز کو برطانیہ یا امریکہ میں کسی مخصوص مقام تک پہنچانا ہے تو آپ انکی خدمت لے سکتے ہیں



# ایمزون آمدنی کلکولیٹر کیا ہے؟

ایمزون آمدنی کلکولیٹر (Amazon Revenue Calculator) ایک ایمزون کی جانب سے سروس ہے جس سے آپ اپنی پروڈکٹ کے بارے میں جان سکتے ہیں کہ وہ منافع بخش ثابت ہوگی یا نہیں اور اسکے ساتھ آپ اپنا منافع یا نقصان کی تفصیلی رپورٹ دیکھ سکتے ہیں

## اسکے لئے آپ گوگل پر Amazon Revenue Calculator لکھیں



https://www.junglescout.com/blog/individual-vs-professional-seller-plans/

## سیمپل پروڈکٹ کن سے آرڈر کروائی جائے؟

سیمپل میں آپ نے تین مینوفیکچرز کا انتخاب کرنا ہے اور ان سے سیمپل آرڈر کروانے ہیں آپ وہ سیمپل اپنے کلائنٹ جس نے آپ کو سورسنگ کی ذمہ داری دی ہوگی اسکے ایڈریس پر کروانے ہیں اور سیمپل کی قیمتیں بھی آپ کا کلائنٹ ہی ادا کریگا

نوٹ:

اسی کے ساتھ آپ کا کلائنٹ کمپٹیٹر کی پروڈکٹ کو بھی آرڈر کروائے گا تاکہ سیمپل پروڈکٹ کو کمپٹیٹر پروڈکٹ سے موازنہ کروا کر دیکھا جاسکے۔

## پروڈکٹ سورسنگ کے عمل میں 2 سے 3 ماہ تک لگ جاتے ہیں



## ہماری تیارہ کردہ چیزوں میں کوئی خرابی تو نہیں کیسے چیک کریں؟

اسکے لئے بہت سے ادارے سہولت فراہم کرتے ہیں جس میں وہ اپنے لوگ بھیجوا کر تسلی کرتے ہیں کہ آپ کی تمام تیارہ کردہ پروڈکٹس بہترین حالت میں ہیں اور انکو کسی قسم کا نقصان نہیں پہنچایا کسی طرح سے خراب نہیں ہے

اسکے لئے بہترین سہولت فراہم کرنے والی ویب سائٹ درج ذیل ہے:

www.Qima.com

اس عمل کا خرچہ 150$ سے لیکر 250$ تک ہو جاتا ہے

تمام اخراجات آپکا کلائنڈ پے کریگا



# ایمزون پروڈکٹ لسٹنگ کیا ہے؟

ایمزون پروڈکٹ لسٹنگ سے مراد ایمزون پر پروڈکٹ کو لگانا ہے تاکہ لوگ اس پروڈکٹ کو دیکھ سکیں اور چیز کو خرید سکیں

پروڈکٹ لسٹنگ میں پروڈکٹ آئی ڈی -یو پی سی، ای اے این یا آئی ایس بی این(Product ID – UPC, EAN or ISBN)، عنوان(Title)، بلٹ پوائنٹس(Bullet Points)، تفصیل(Description)، تصاویر(Images)، قیمت(Price)، ویری ایشنز جیسا کہ رنگ، سائز وغیرہ( Variations like colors, sizes etc)اور شپنگ طریقہ کار جیسا کہ ایف بی اے یا ایف بی ایم(Shipping Method like FBA or FBM)



# پروڈکٹ لسٹنگ کے لئے آپکو کیا کچھ چاہیے ہو گا؟

پروڈکٹ لسٹنگ کے لئے آپ کو مندرجہ بالا چیزوں کی ضرورت ہو گی۔

ایمزون سیلر اکاؤنٹ تک رسائی (Access to the Amazon Seller account)

لسٹنگ مواد-پروڈکٹ آئی ڈی، عنوان، بلٹ بوائنٹس، تصاویر، تفصیل وغیرہ (Listing content-

(Product ID, Title, Bullet points, Images, Description etc

فلفلمنٹ طریقہ کار (Fulfilment method)

ویری ایشنز معلومات-اگر کوئی ہو (Variations details – if any)

ایمزون سیلر اکاؤنٹ تک رسائی (Access to the Amazon Seller account)

https://youtu.be/2jSpW0i0d20



# پروڈکٹ لسٹنگ میں آئی ڈی - یو پی سی، ای اے این یا آئی ایس بی این (Product ID – UPC, EAN or ISBN) کیا ہے؟



یہ ایک ایسا نمبر ہوتا ہے جو آپ کی پروڈکٹ کو ایک شناخت دیتا ہے

اس نمبر سے دنیا بھر میں صرف آپ ہی کی پروڈکٹ جانی جاتی ہے

یہ مفت نہیں ہوتا بلکہ آپ کو خریدنا پڑتا ہے

اہم بات:

Product Variation میں ہر ایک کے لئے الگ سے یہ نمبر خریدنا پڑیگا

https://www.nationwidebarcode.com

# تصاویر- Images کے بارے میں:

پروڈکٹ کی تصاویر کے حوالے سے آپکو کچھ اہم باتیں یادرکھنی ہیں:

پہلی تصویر ہمیشہ سفید بیک گراؤنڈ میں ہو

تصویر میں وہی چیز ہو جو آپ بیچ رہے ہیں

تصویر مکمل طور پر نظر آرہی ہو

تصویر کا حقیقی زندگی میں استعمال آپ ظاہر کر سکتے ہیں

تصویر سائز ہمیشہ ایسے ہو کہ لمبائی چوڑائی برابر ہو (1000x1000 px)



# ایس کے یو- SKU کیا ہے؟

یہ ایک نمبر ہے جو سیلر خود سے اپنی پروڈکٹ کو دیتا ہے تاکہ بعد میں اسکو یاد رہے کہ یہ کونسی پروڈکٹ تھی اس کے بارے میں کیا اہم باتیں ہیں

مثال کے طور پر آپ ایک جوتوں کی دکان پر ہیں وہاں آپ اپنی تمام پروڈکٹس کو ایک رجسٹر ڈمیں لکھنا چاہتے ہیں ایسے میں آپ ہر پروڈکٹ کو ایک اپنی طرف سے SKU دیں گے اور پھر اس پروڈکٹ سے متعلق معلومات محفوظ رکھیں گے



# Search Term کی ورڈز کیا ہیں؟

Search Term میں آپ نے زیادہ سرچ کئے جانے والے کی ورڈز لکھنے ہیں یہ والے کی ورڈز کسی کو نظر نہیں آئیں گے اور یہ پروڈکٹ رینکنگ میں معاون ثابت ہوتے ہیں یہاں غیر ضروری کی ورڈز کے بجائے اپنی پروڈکٹس کے متعلق جو کی-ورڈز رہ گئے ہوں وہ درج کریں

مثال کے طور پر:

Flash Drive Jump Pen

درمیان میں کوئی "،" نہیں ڈالنا



# Manufacturer Part Number-MPN کیا ہوتا ہے؟



یہ ایسا نمبر ہوتا ہے جو بندہ اپنی برانڈ والی چیز کے لئے خود سے لکھتا ہے تا کہ کوئی اس کی پروڈکٹ کی نقالی نہ کر سکے ایک ورچوئل اسسٹنٹ یہ نمبر اس بندے سے لیگا جس کے لئے وہ پروڈکٹ لسٹنگ کر رہا ہو گا اگر اسکو نہ معلوم ہو کہ کیا ہے تو اسکو MPN کیا ہے سب بتانا ہے تا کہ آپکو اجازت دے کہ کچھ بھی نمبر بنا کر لکھ دو۔

# تین طرح کی لسٹنگز ہوتی ہیں؟

سنگل پروڈکٹ لسٹنگ

ویری ایشنز پروڈکٹ لسٹنگ

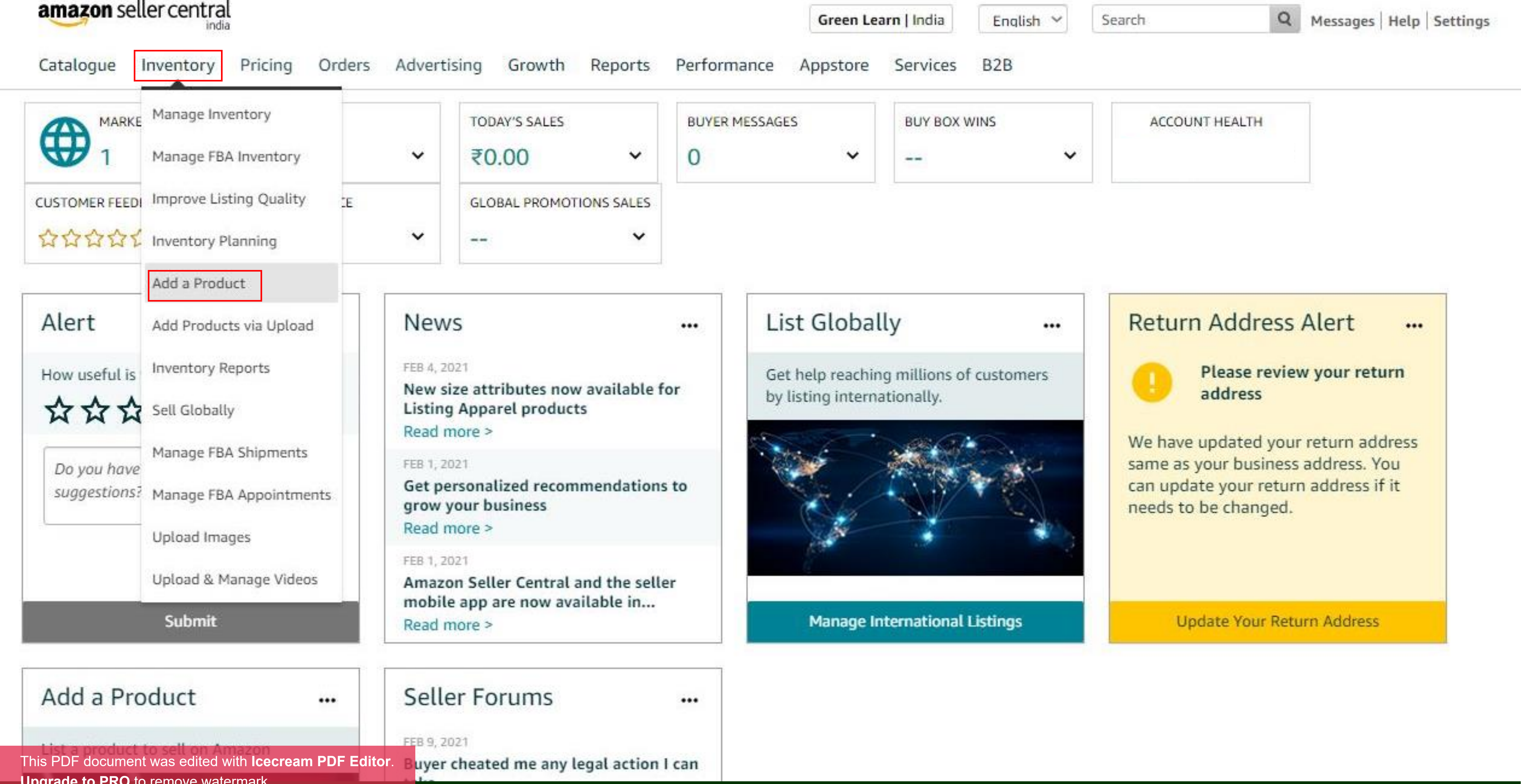
پہلے سے موجود پروڈکٹ کی لسٹنگ



# سنگل پروڈکٹ لسٹنگ کیا ہے؟

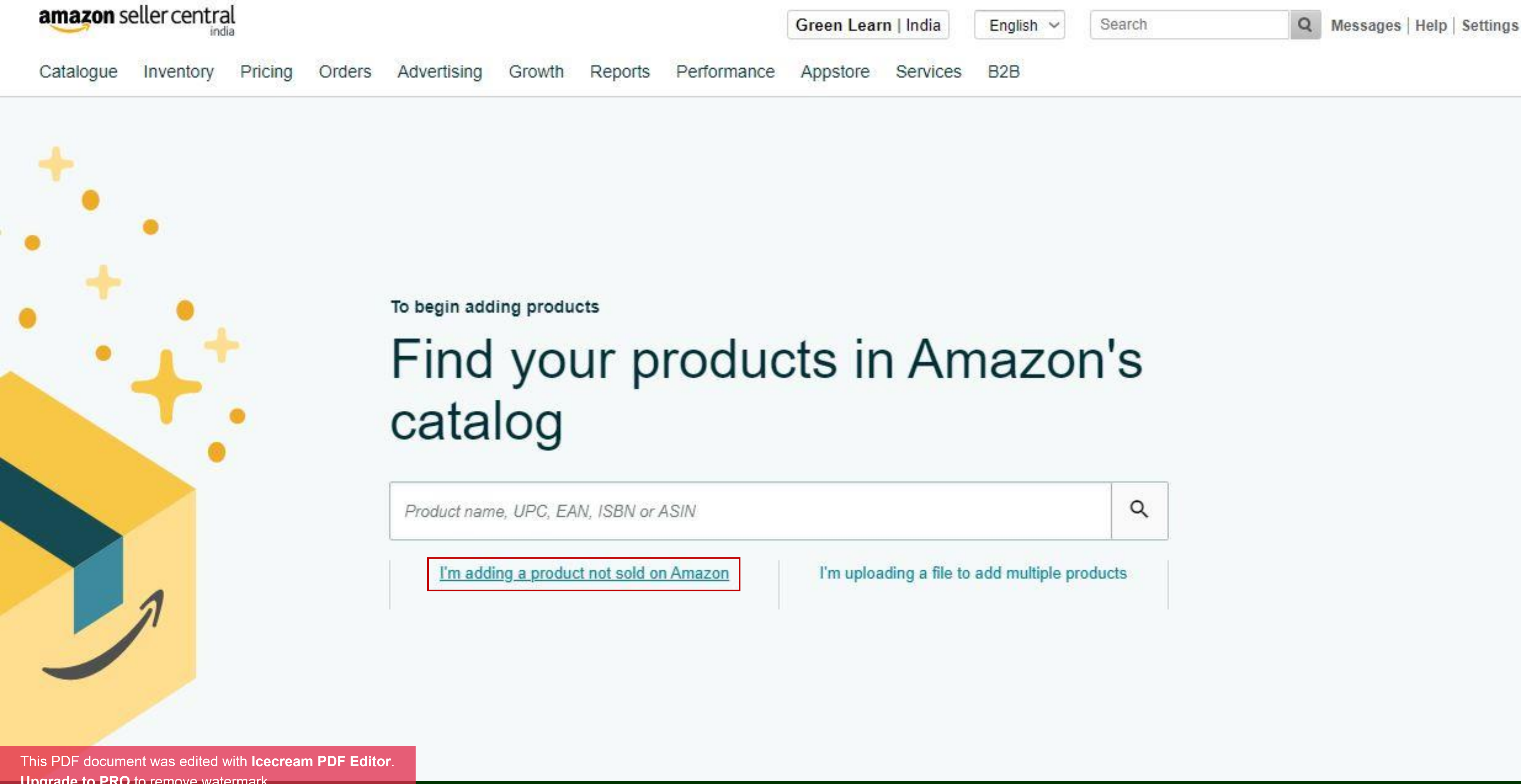
اس میں ہم ایک پروڈکٹ کی لسٹنگ کرتے ہیں مگر اس پروڈکٹ کا کوئی سائز یا رنگ (کلر) وغیرہ نہیں ہوتا ہے اور صرف ایک پروڈکٹ ہی ہوتی ہے یعنی کوئی بھی آرڈر اگر کریگا تو ایک ہی کی طرح کی پروڈکٹ ملے گی





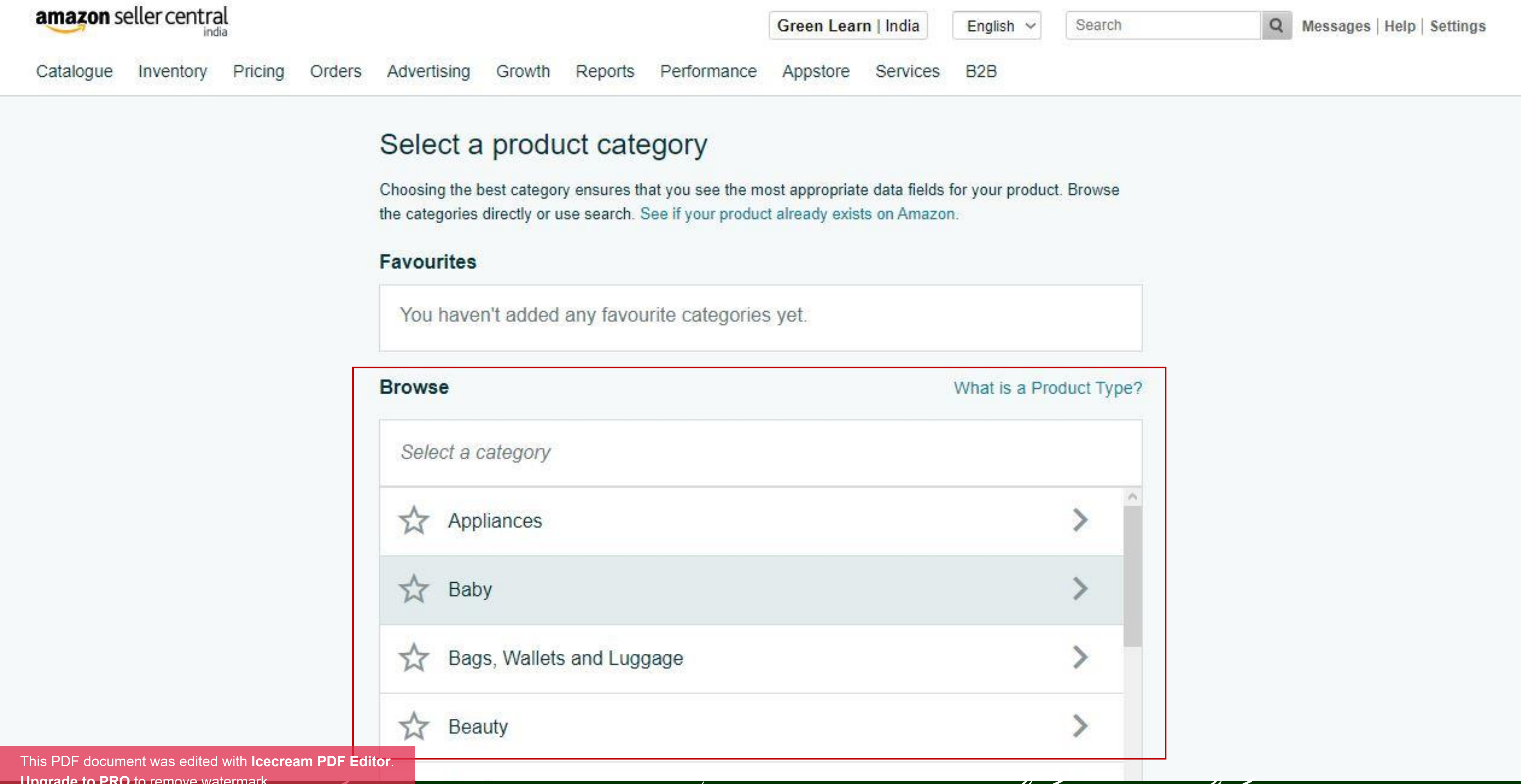



Inventory پر کلک کریں اور پھر Add a Product پر کلک کریں



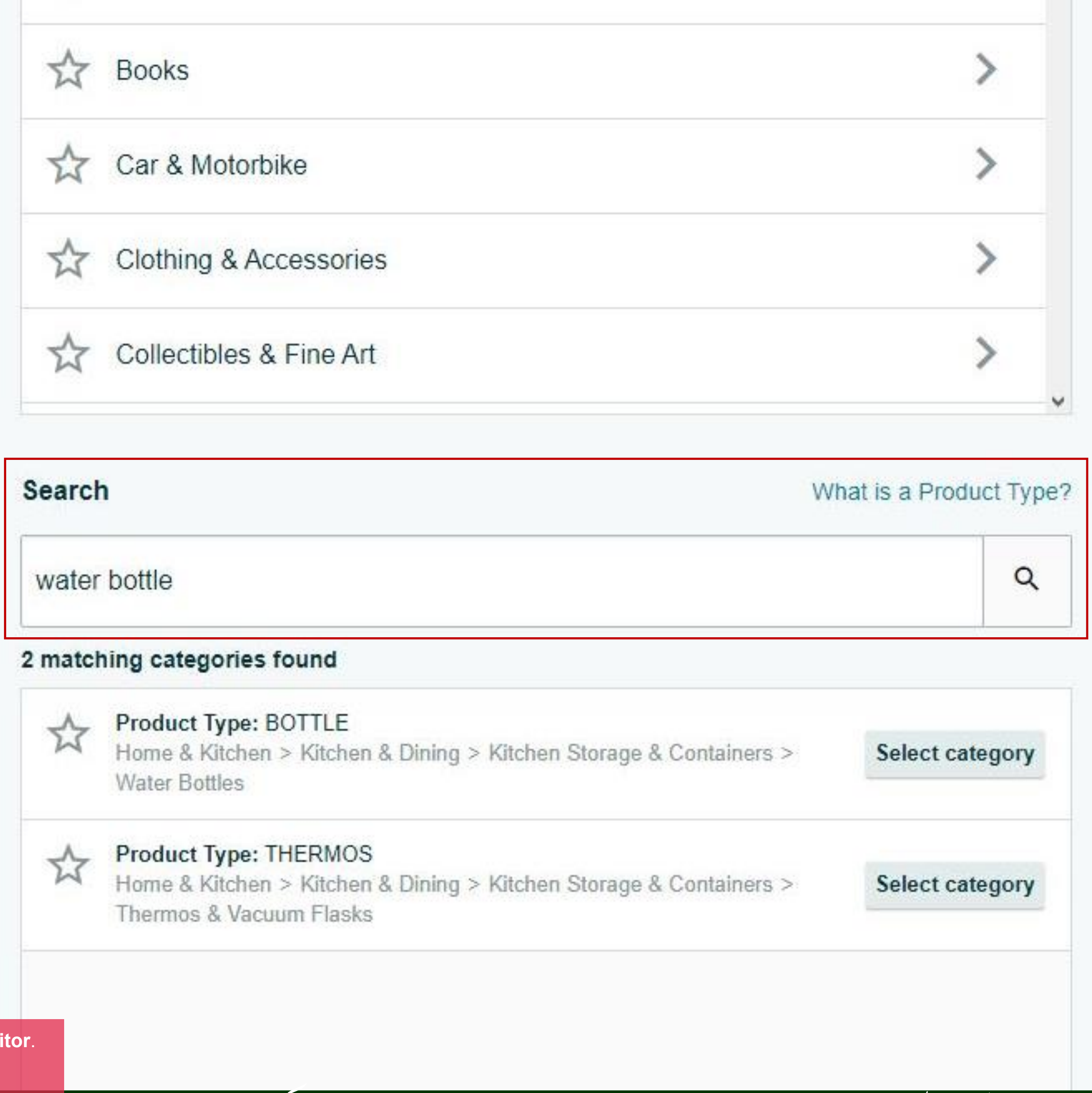



I’m adding a product not sold on Amazon پر کلک کریں



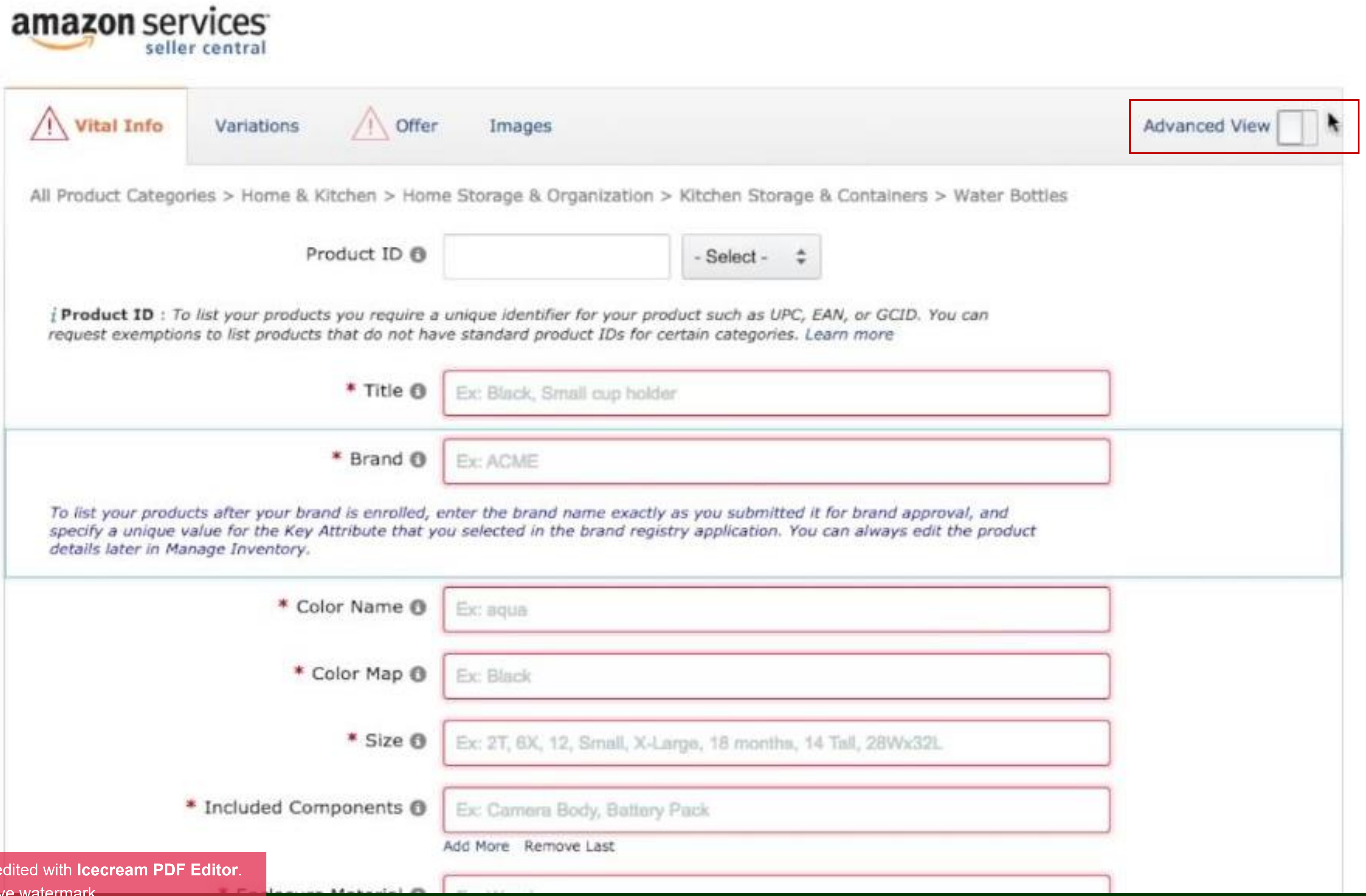



کیٹگریز میں سے کیٹگری منتخب کریں یا پھر نیچے (سکرول کریں اور) سرچ کا آپشن دیکھیں



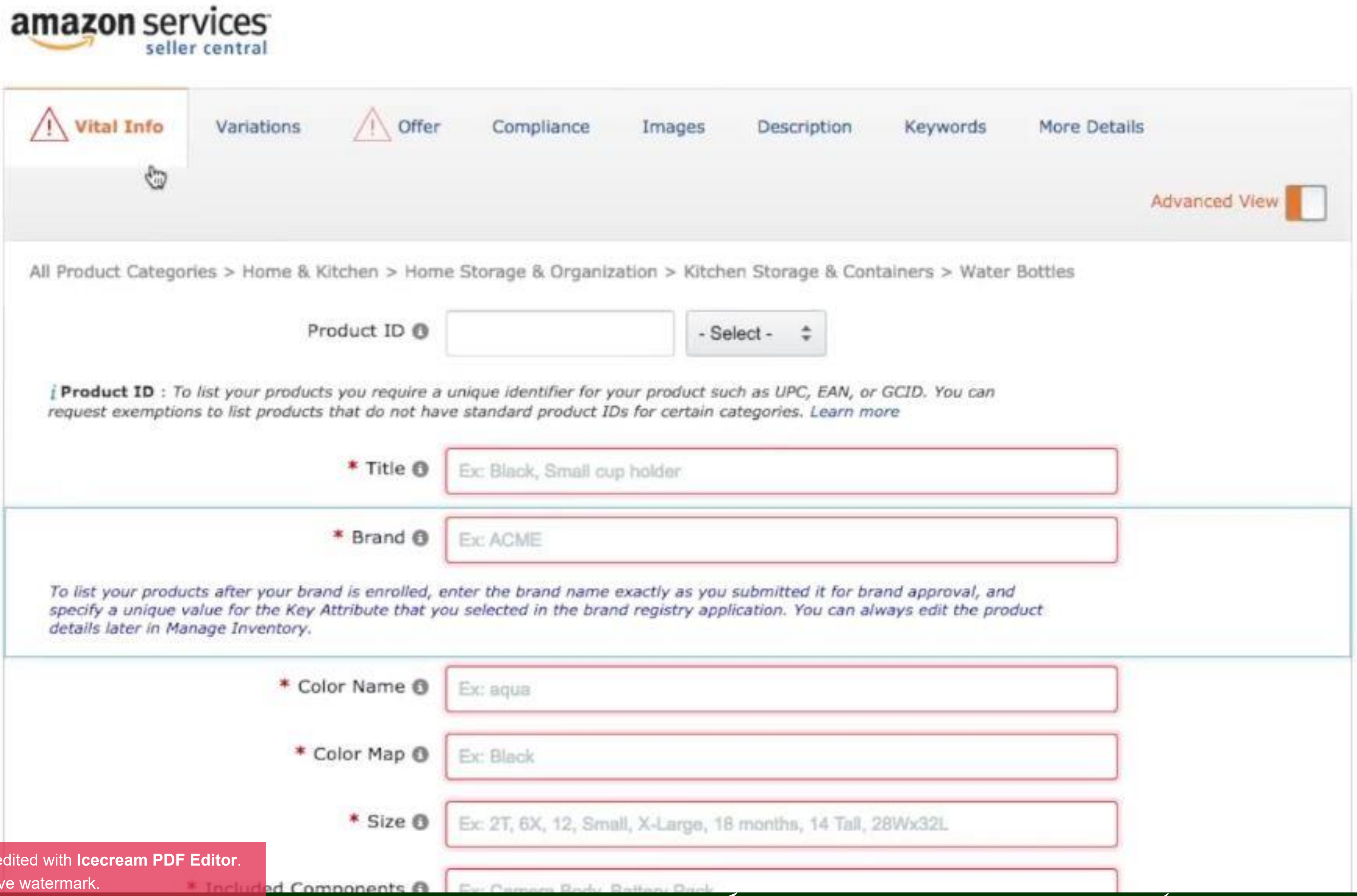



سرچ باکس میں اپنی پروڈکٹ سے ملتی جلتی یا پھر اپنے مدمقابل بندے کی پروڈکٹ کا نام لکھیں اور Select Category پر کلک کریں



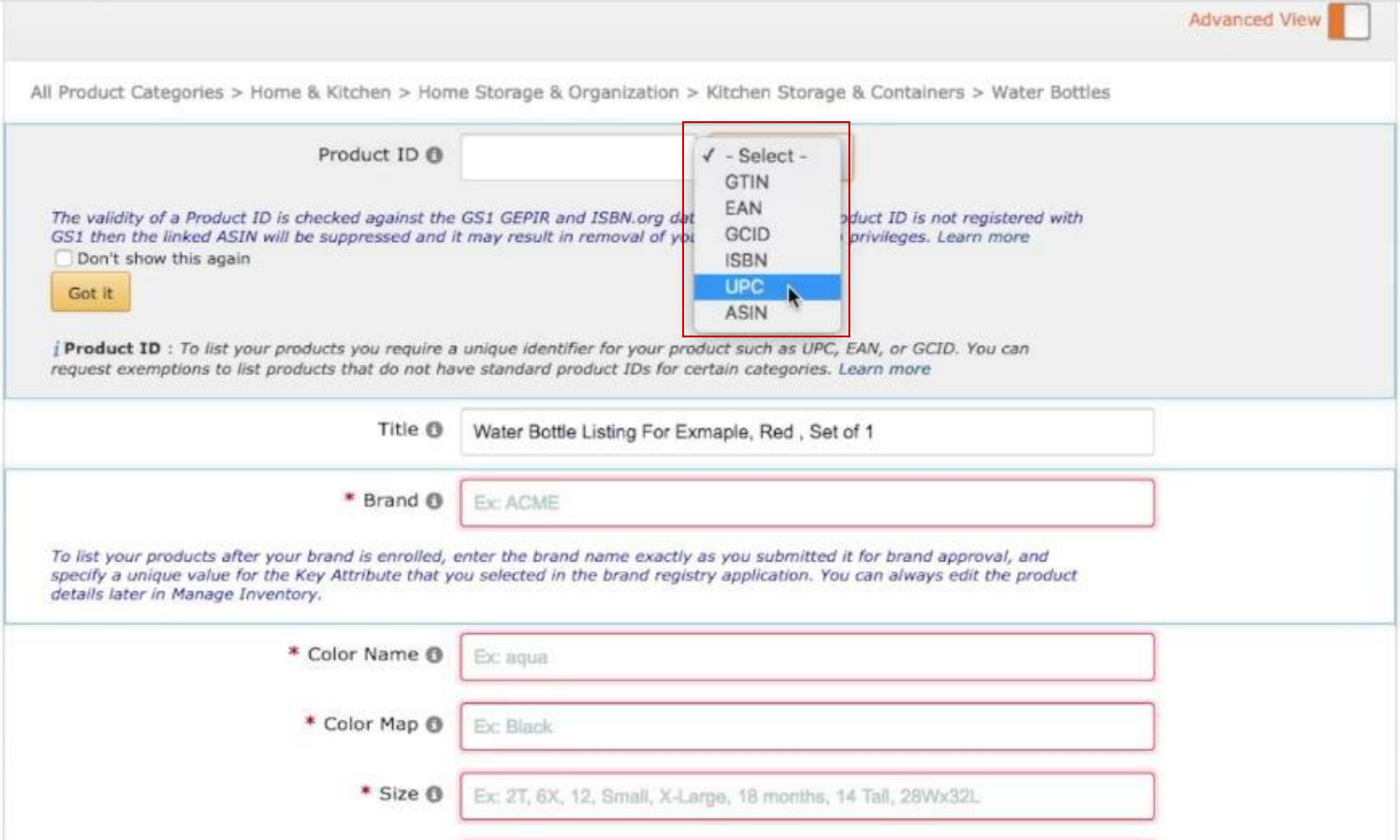



Advance View کاآپشن Enable/فعال/آن کریں

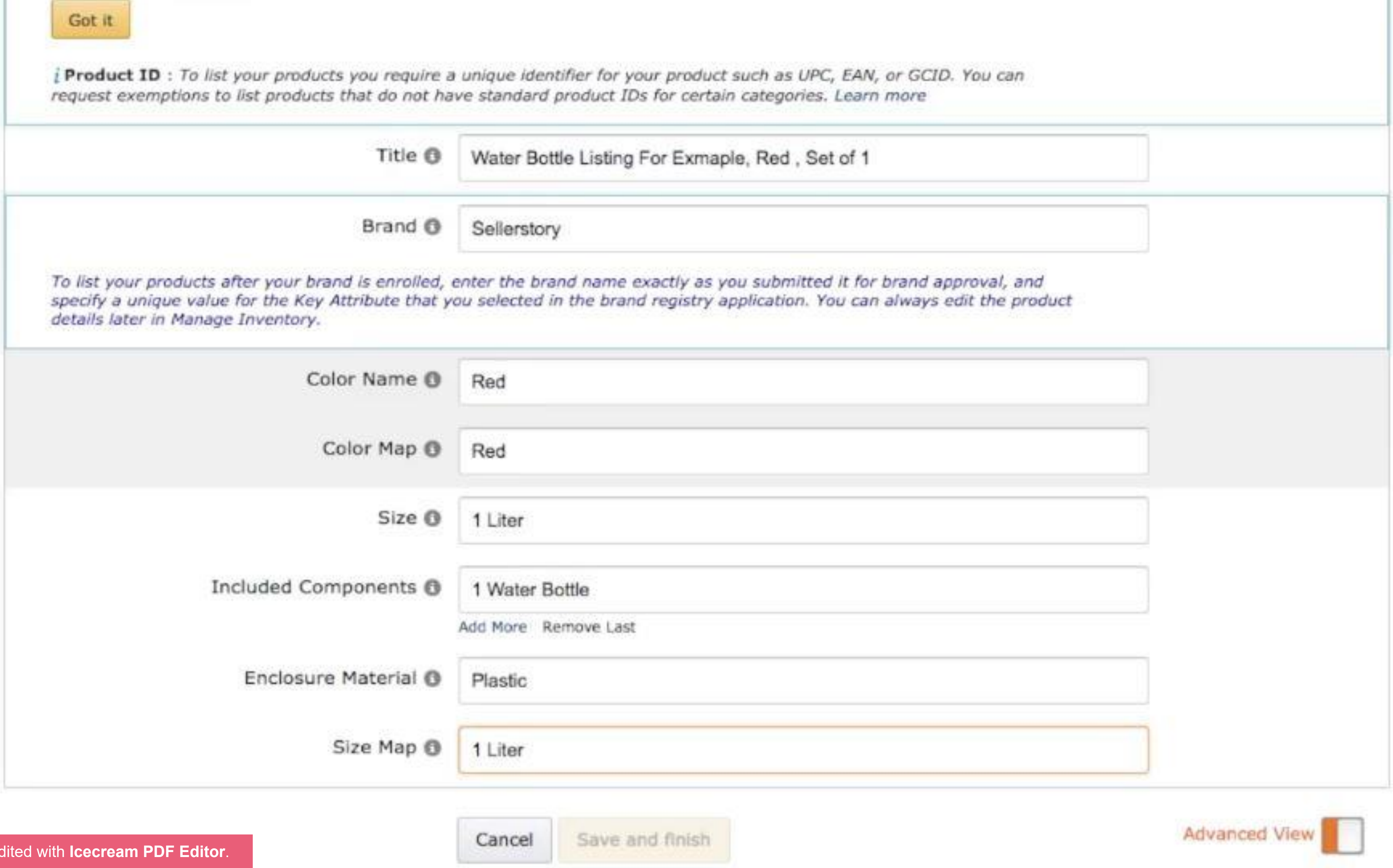





اب آپ مزید آپشنز دیکھ سکتے ہیں جو پہلے موجود نہیں تھے اور یاد رکھیں کہ لال ستارہ (*) جن کے ساتھ ہے وہ معلومات لازمی دینی ہوتی ہے

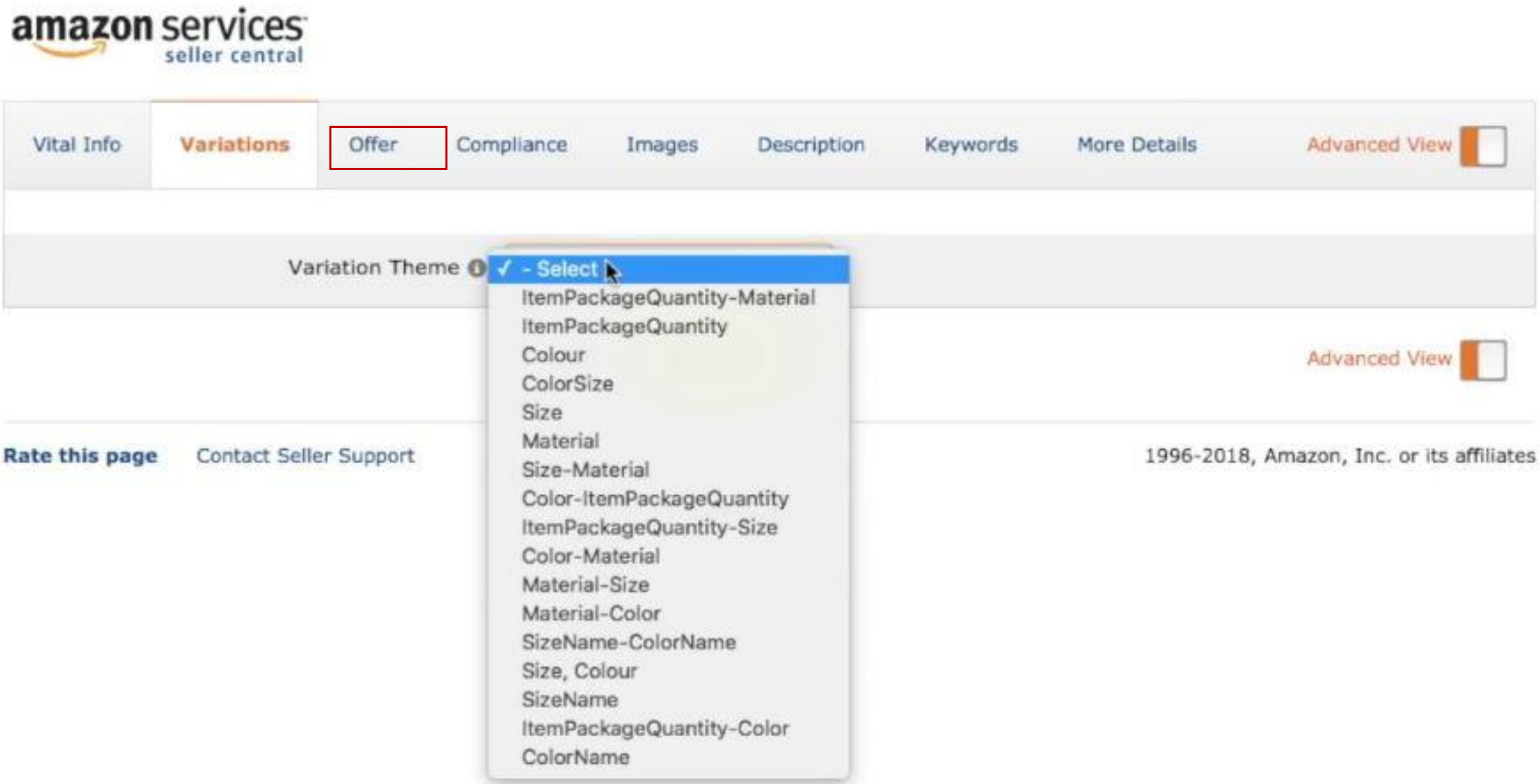



Product Id دراصل GTIN نمبر ہے جو آپ نے لکھنا ہے مطلب UPC نمبر آپ نے جو خریدا ہو گا یا آپکو آپکا ایمزون اکاؤنٹ
کا مالک دیگا اسے یہاں لکھیں

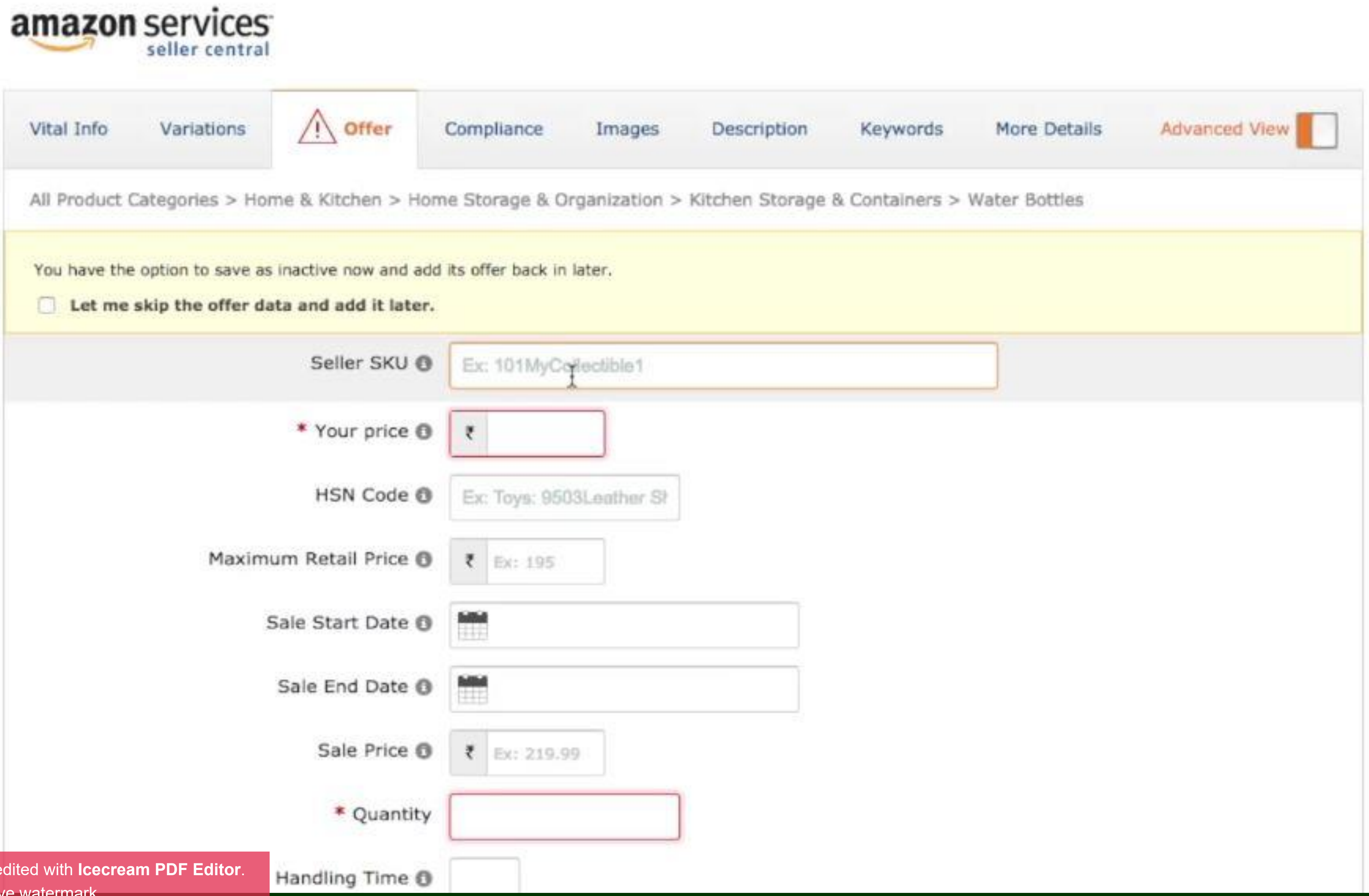





پروڈکٹ سے متعلق معلومات جوآپکو معلوم ہے اسکو درست اندراج کریں

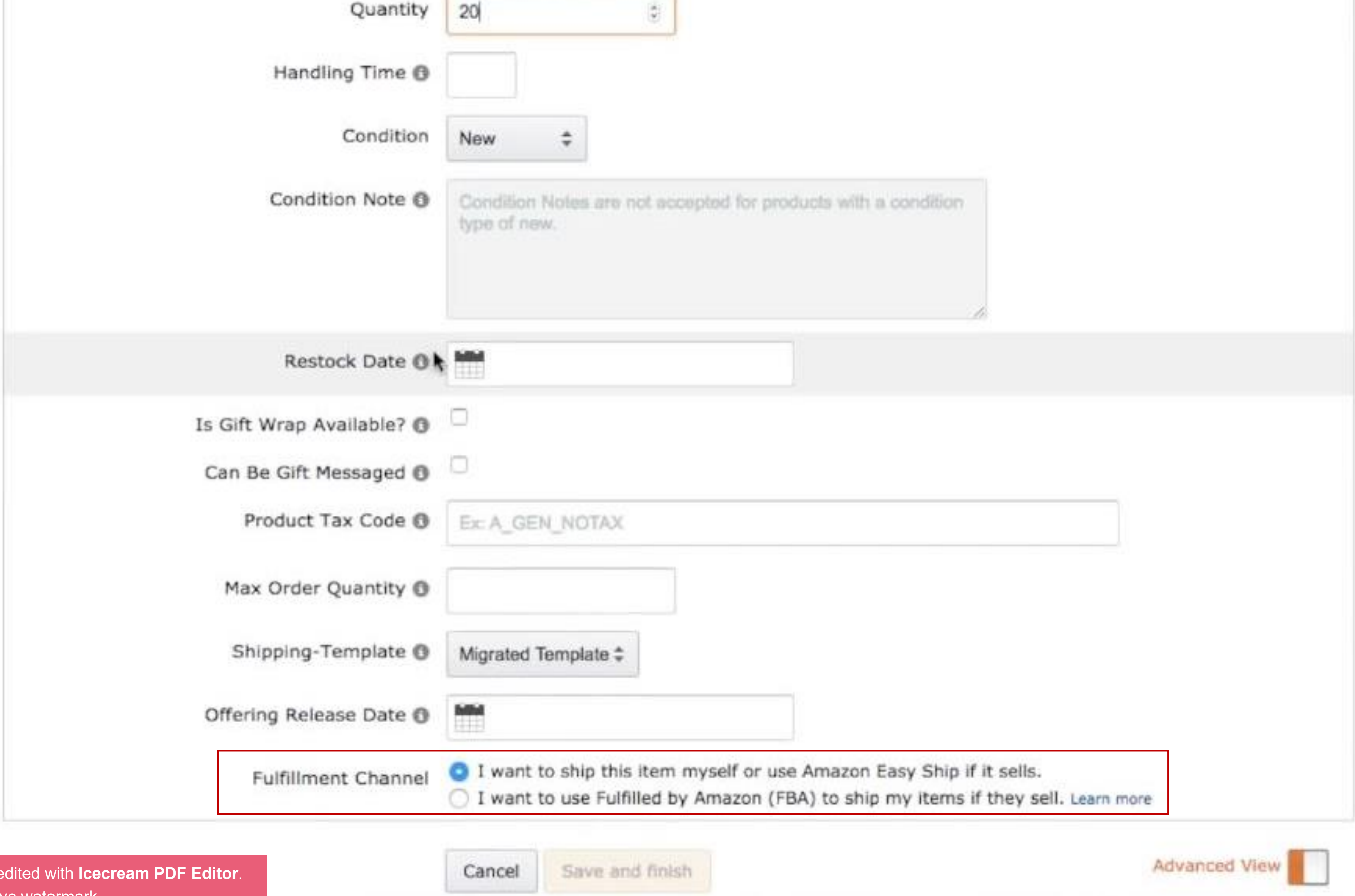



اگر آپکی پروڈکٹ مختلف رنگوں میں یا قسموں میں ہے تو Variations میں انکو درج کر سکتے ہیں جسکو ہم آگے لیکچر میں مزید بہترین
طریقے سے دیکھیں گے اسی لئے ابھی ہم Offer پر کلک کرتے ہیں



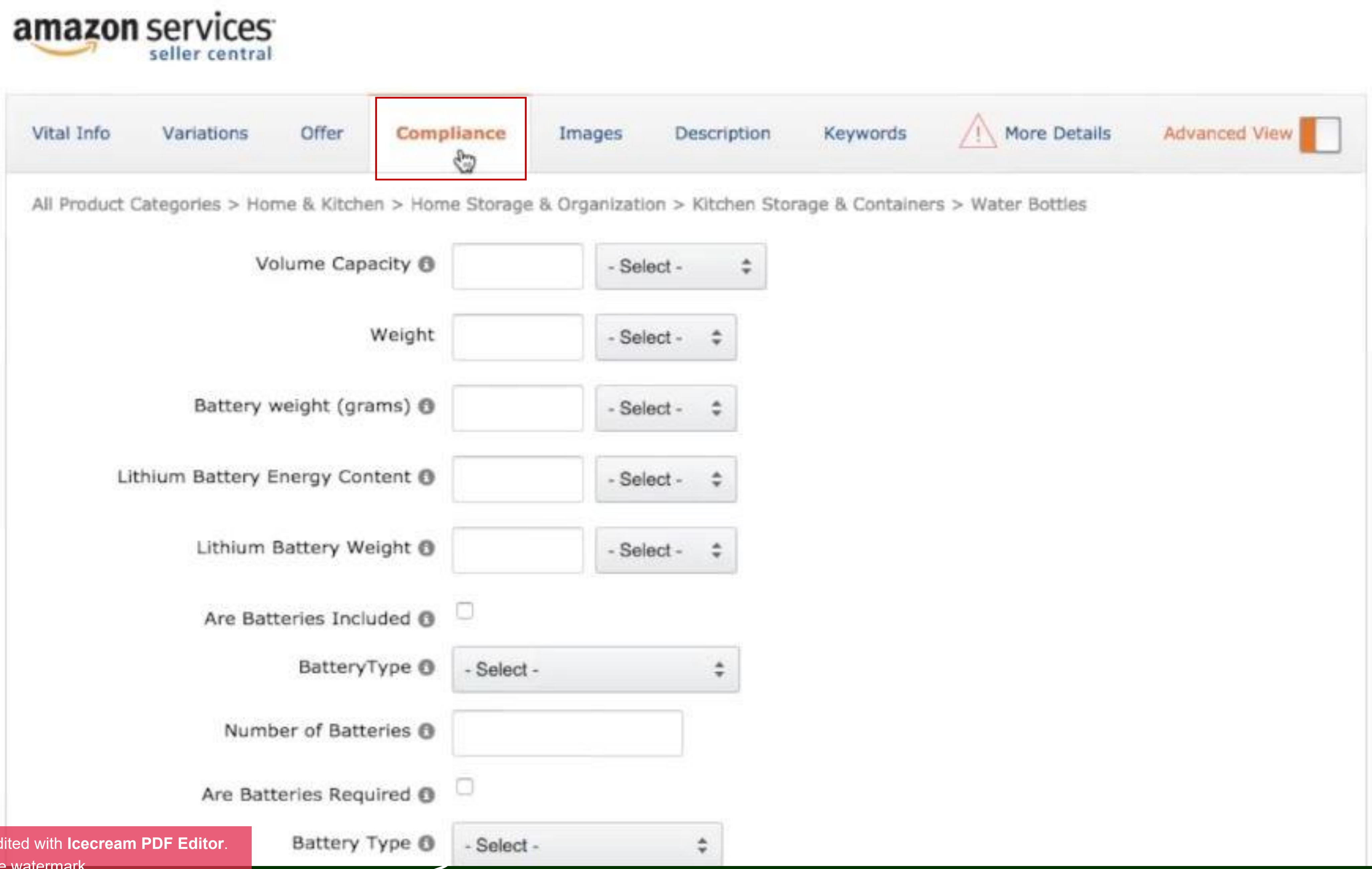



Offer میں پروڈکٹ سے متعلق ضروری معلومات کا اندراج کریں

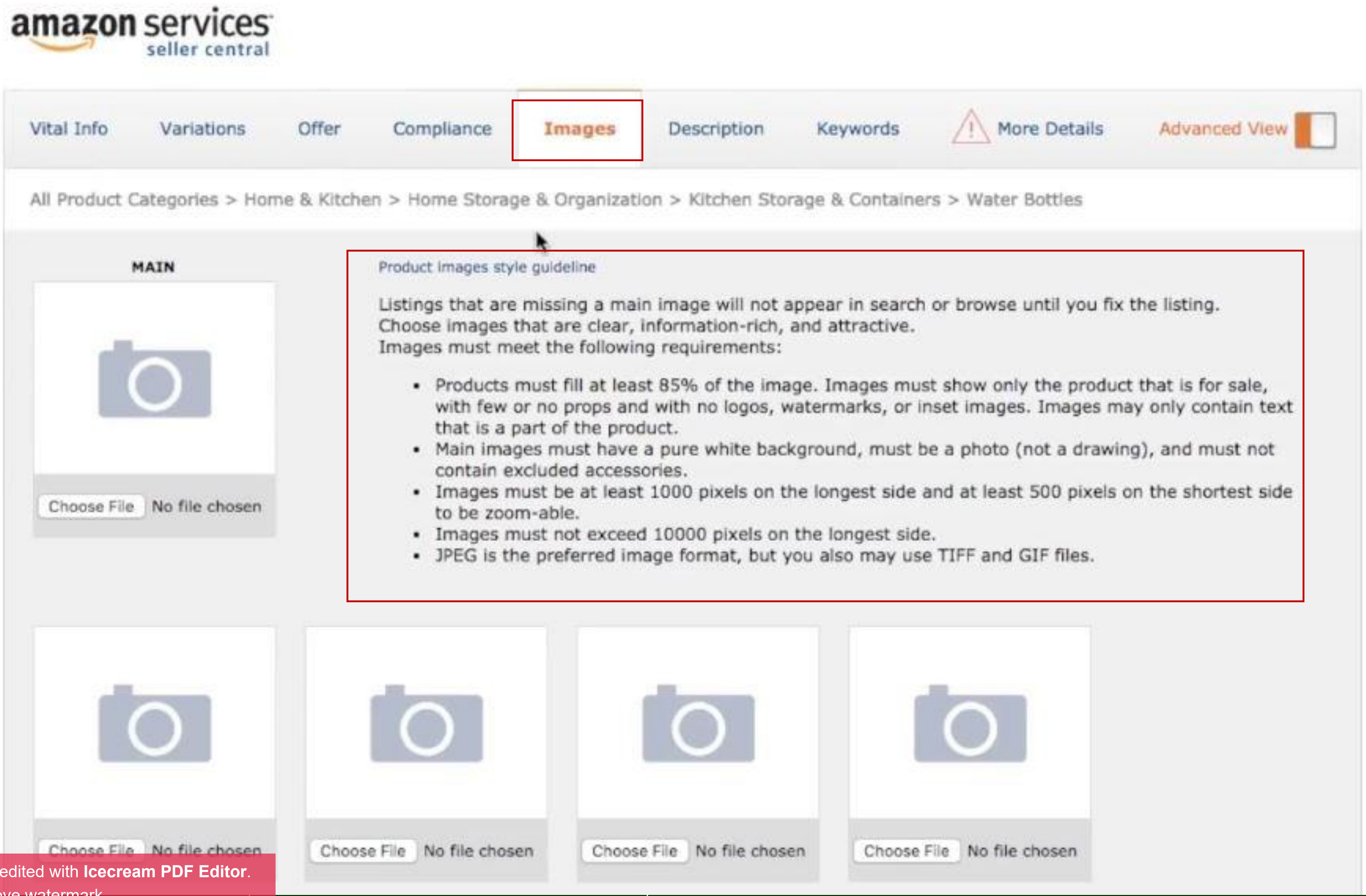





Fulfillment Channel میں بتائیں کہ آپ نے FBA کرنا ہے یا FBM

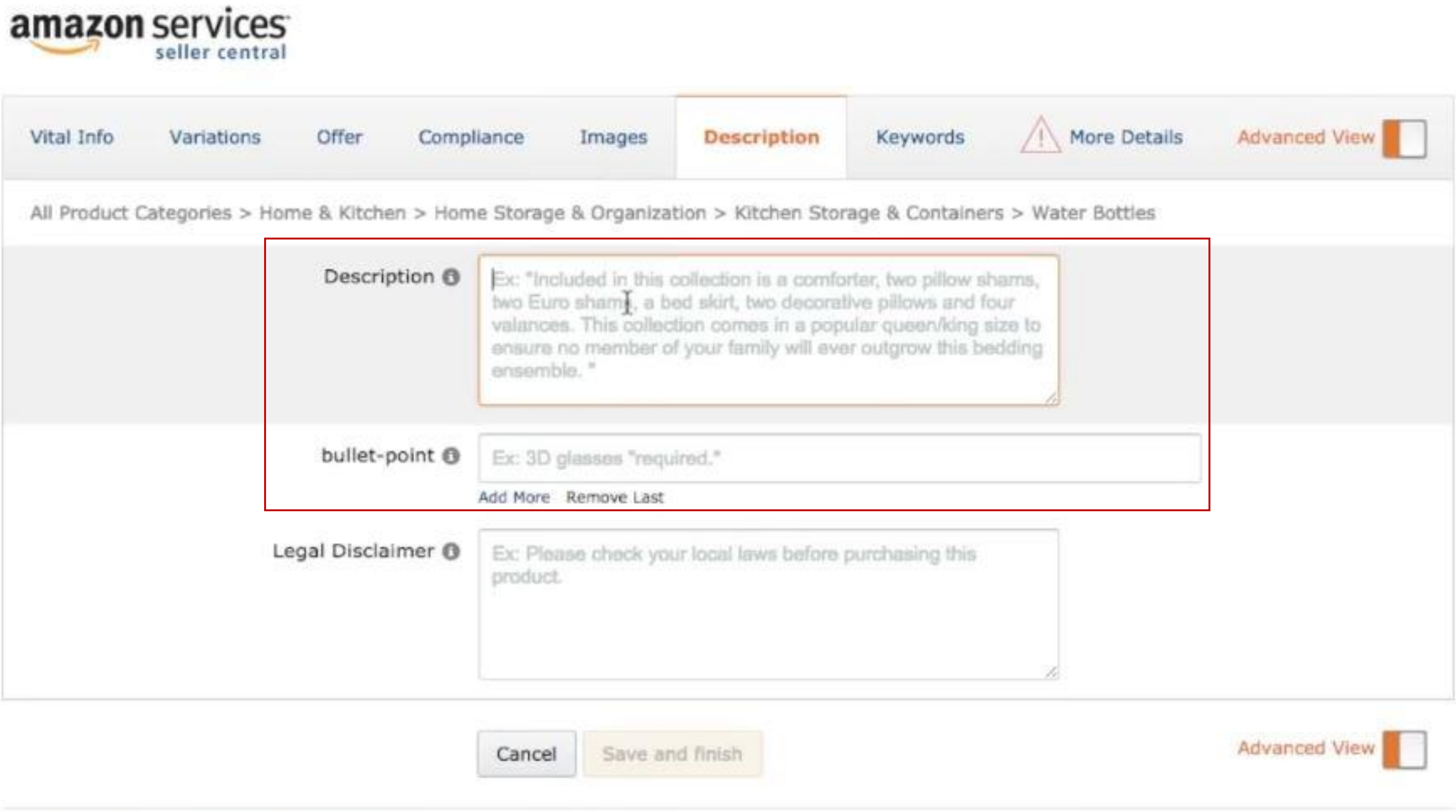



اگرآپ کی پروڈکٹ الیکٹرونک ہے تو یہاں (Compliance) سیکشن میں معلومات کا اندراج کریں






Images میں پروڈکٹ کی تصاویر ڈالیں مگر ہدایات کو غور سے پڑھ لیں




Description سیکشن میں آپ نے تفصیل اور بلٹ پوائنٹس لکھنے ہیں بہترین Description کے لئے HTML کا استعمال کیجئے گا

مزید معلومات کے لئے آپ وزٹ کریں

https://www.junglescout.com/blog/optimized-amazon-product-listing/

Vital Info | Variations | Offer | Images | **Description** | Keywords | More Details | Advanced View

bullet-point

- SUPER SOFT, SNUGGLY & ABSORBENT – With a mix of the highest quality na
- GENEROUS SIZING – A larger size of 35" x 35" makes this baby towel suitable
- BONUS WASHCLOTH – Get a Jungle Snugs washcloth with every baby towel s
- EXTRA VERSATILE – The simply adorable bear design is gender neutral. Use it
- SUPPORT CHILDREN & EDUCATION – 100% of the profits of every Jungle Snu

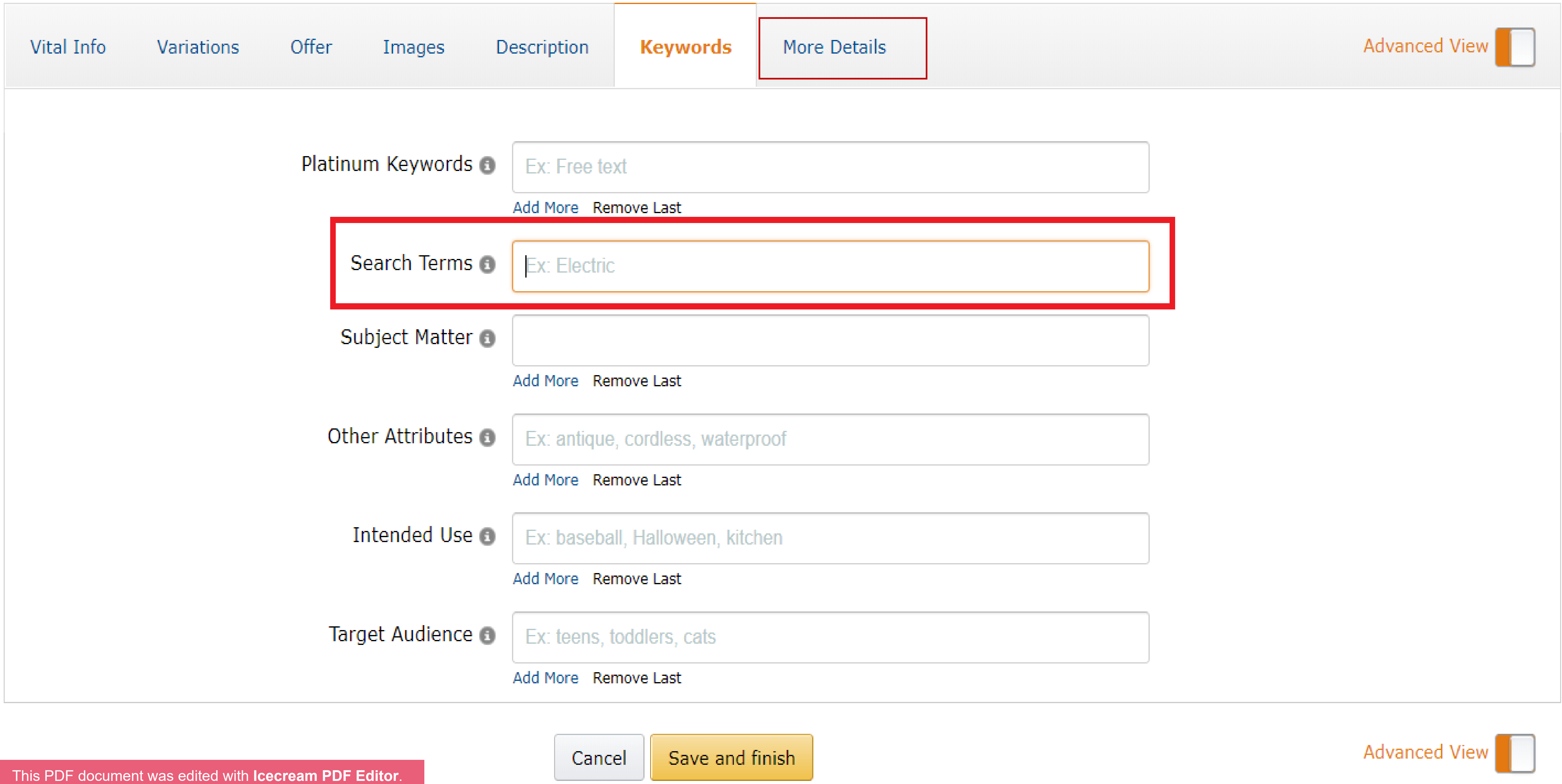
Add More Remove Last

Description

Super Soft & Fluffy Hooded Baby Towel</b><br><br>Baby bath time will take on a whole new meaning with the Jungle Snugs hooded baby towel set.<br><br>Moms and Dads love Jungle Snugs! In a timeless bear design in white, soft pink or blue, your baby will look adorable and feel happy, dry and warm. It helps keep parents dry too, and gives you more reasons to follow bath time with snuggle and dry time! An additional washcloth is included: a delicate way to wash your baby's skin. For infants, toddlers, bath time, beaches and more.... Use it as a baby bathrobe, at the pool or on the beach. You will be safe in the knowledge that your child is cozy, dry and warm. For younger infants, the luxury hooded baby towel allows you to keep both hands free – wrap the generously sized towel around your baby for extra snuggles and parent child bonding. Generous 35" x 35" Size Your baby can grow into the towel making it the perfect bath time companion for years to come. Imaginative toddlers even enjoy wearing the Jungle Snugs hooded towel as a cape or poncho.<br><br><b>► Safe, Antibacterial & Hypoallergenic Your baby's skin deserves luxury fabrics. This baby towel set has been thoughtfully designed with a mixture of 92% Bamboo Rayon & 8% Microfiber. A fluffy, yet high wicking fabric. Take care of Jungle Snugs by washing warm in baby friendly detergents and dry naturally. Perfect as a gift</b><br><br>The Jungle Snugs hooded baby towel and baby washcloth is presented in a beautiful box that will delight new parents. Superb for baby showers, baby hampers or a baby's first birthday. Supporting Children & Education: All Proceeds to Pencils of Promise</b><br><br>Absolutely all of the profits from all Jungle Snugs baby towels will be donated to Pencils of Promise, a charity devoted to building schools and providing education in communities around the world. Support this incredible mission with every purchase!

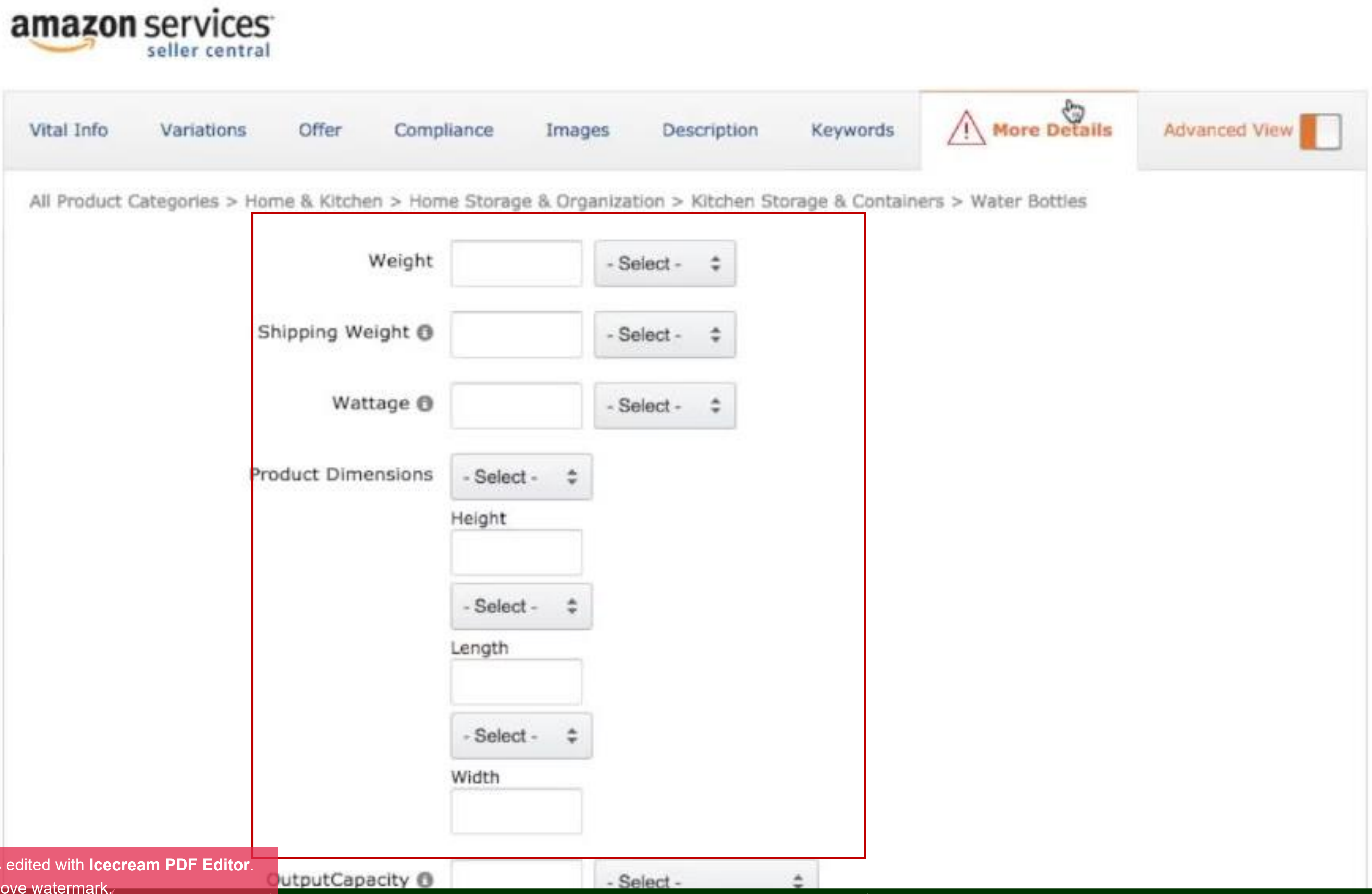


Add More سے مزید بلٹ پوائنٹس بن جائیں گے ٹوٹل 5 ہوتے ہیں i پر ماؤس پوائنٹر لیجانے پر مدد والی ہدایات سامنے آجائیں گی



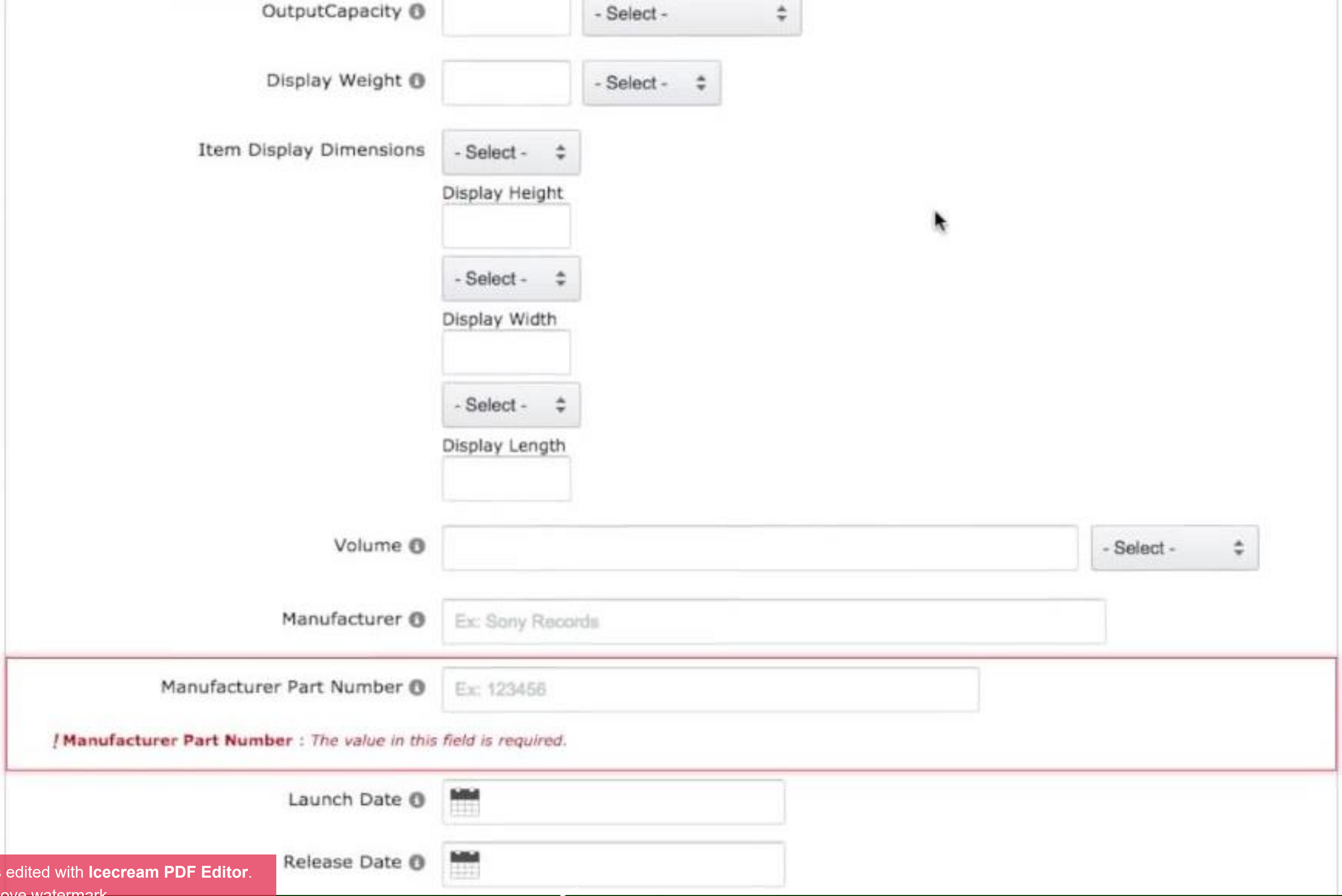



اس جگہ Search Terms کی ورڈز لکھیں اور پھر More Details پر کلک کردیں



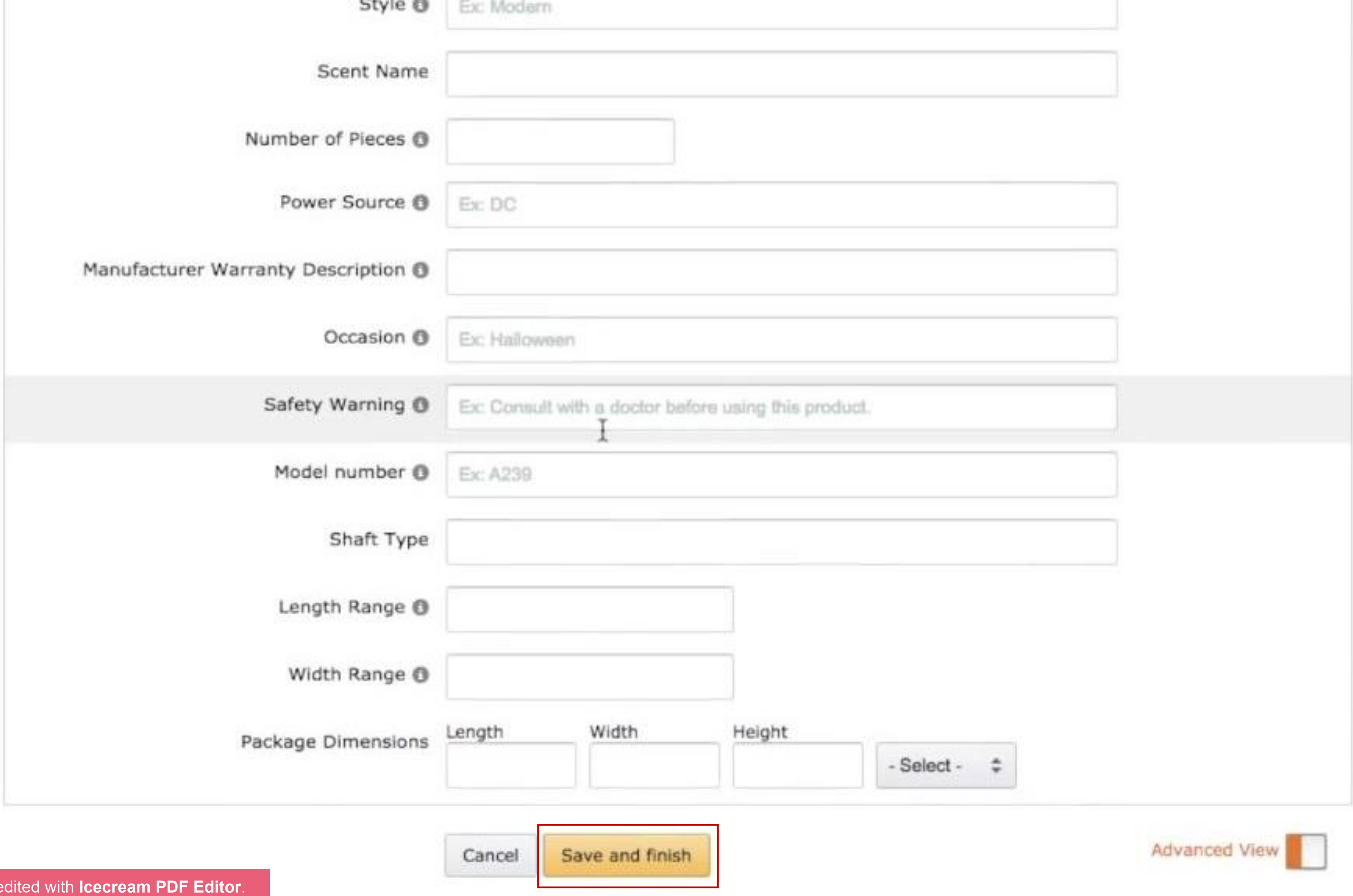



More Details میں اپنی پروڈکٹ کی مزید معلومات فراہم کریں اور پھر نیچے ماؤس کی مدد سے سکرول کریں



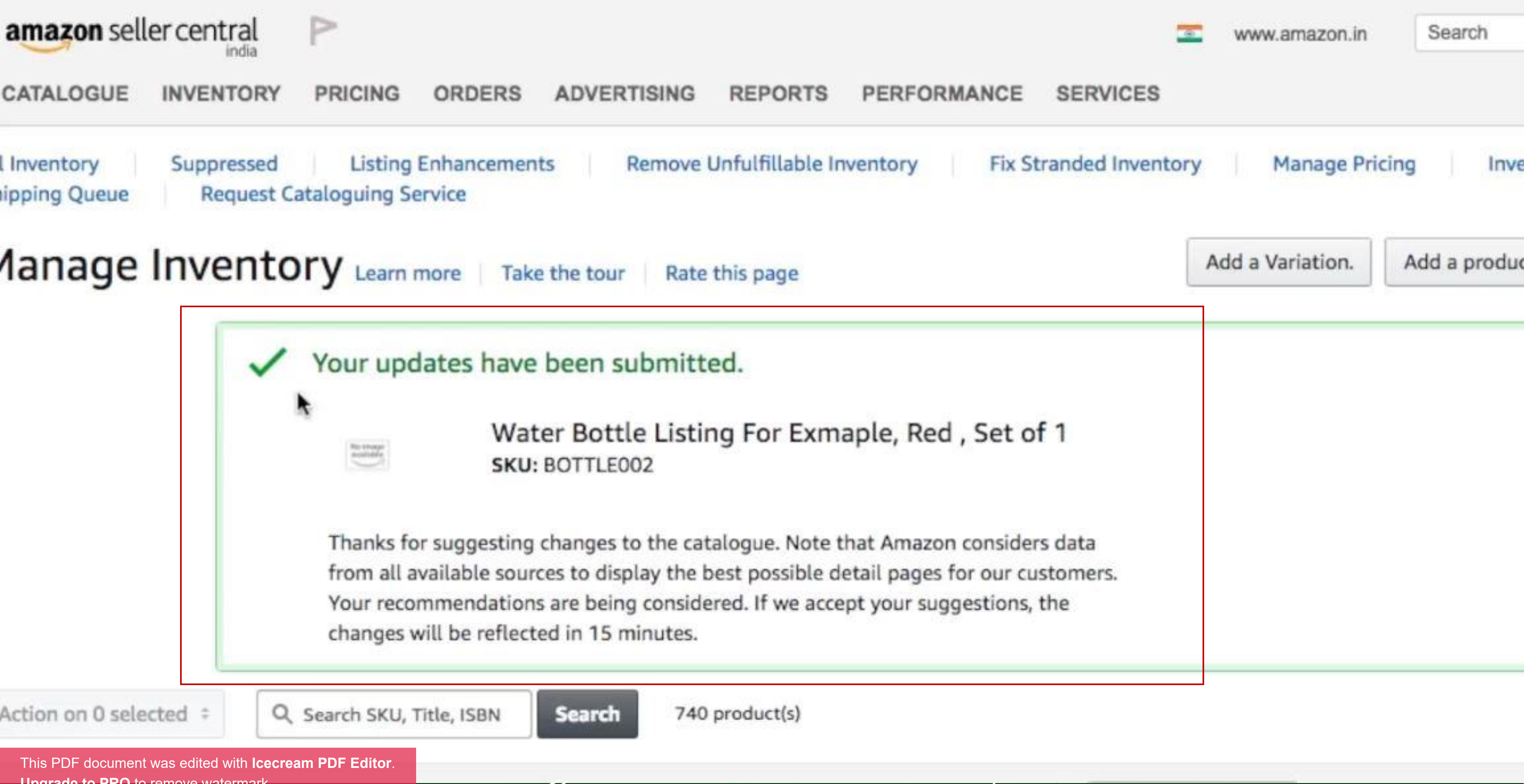



یہاں پر MPN نمبر لکھیں






Save and finish پر کلک کریں



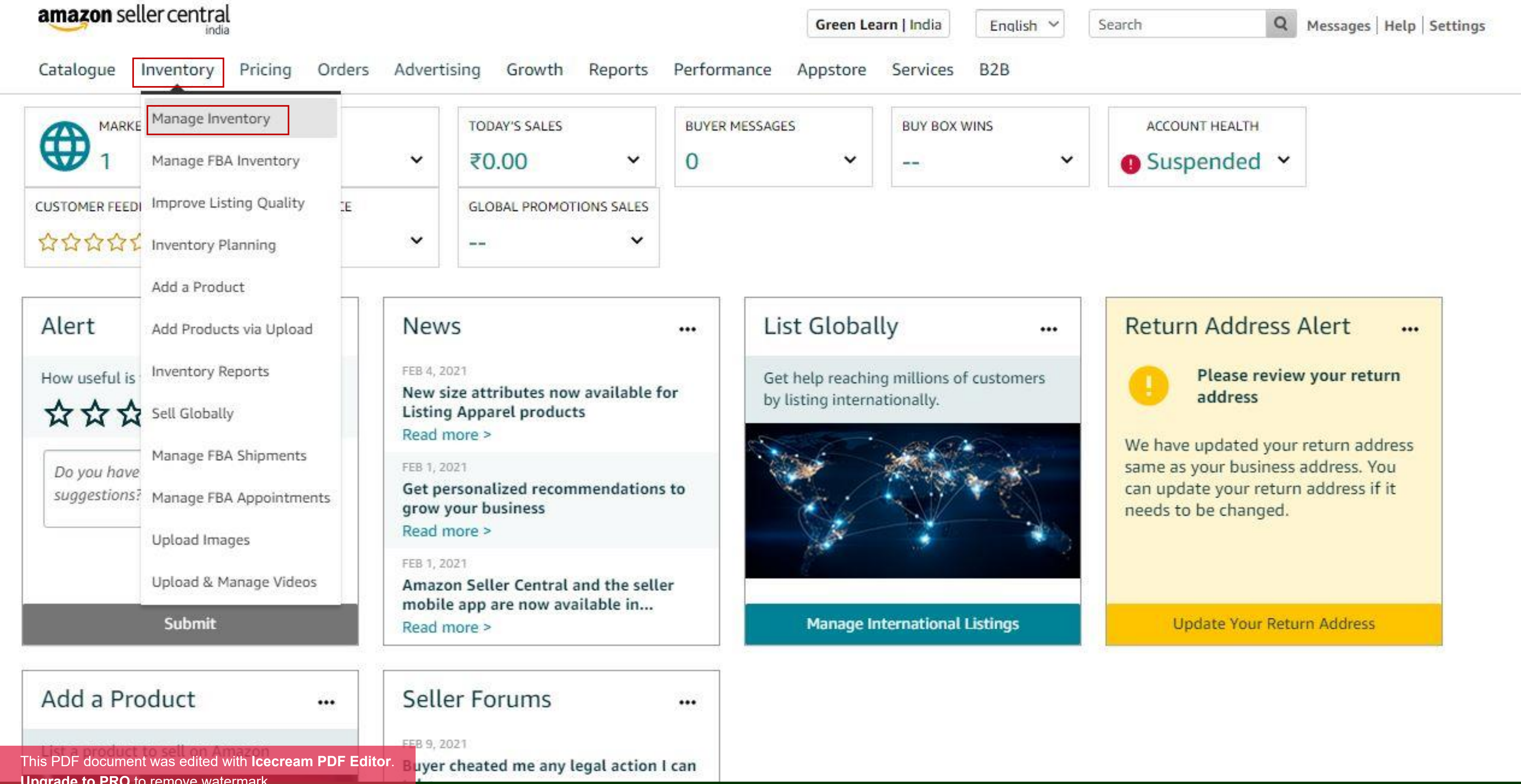



آپکی پروڈکٹ 15 منٹ میں لسٹ ہو جائیگی

# ویری ایشنز پروڈکٹ لسٹنگ کیا ہے؟

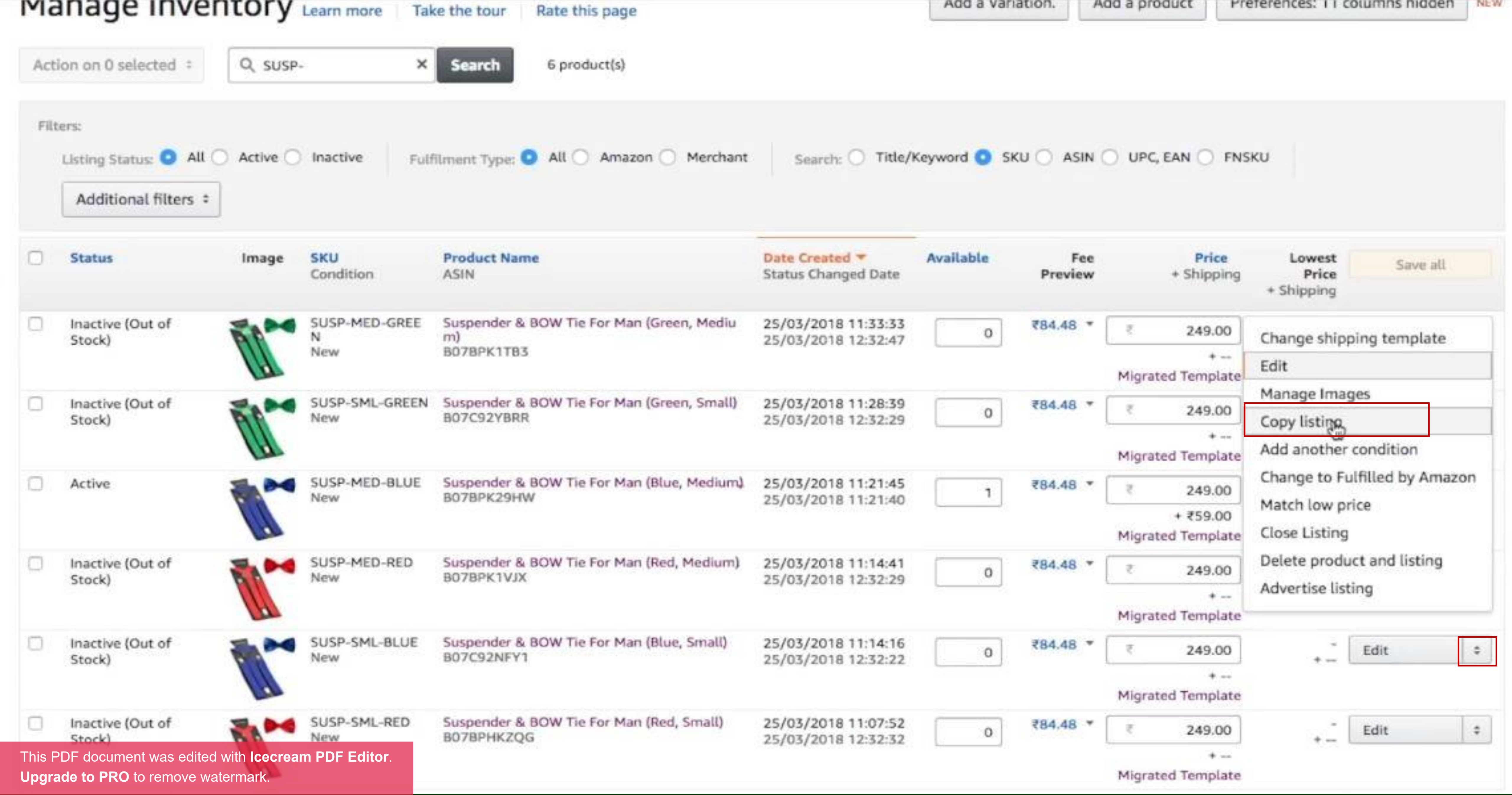
اگر کسی پروڈکٹ کے مختلف رنگ یا سائزز وغیرہ ہو تو اس کی لسٹنگ کو ویری
ایشنز لسٹنگ کہتے ہیں





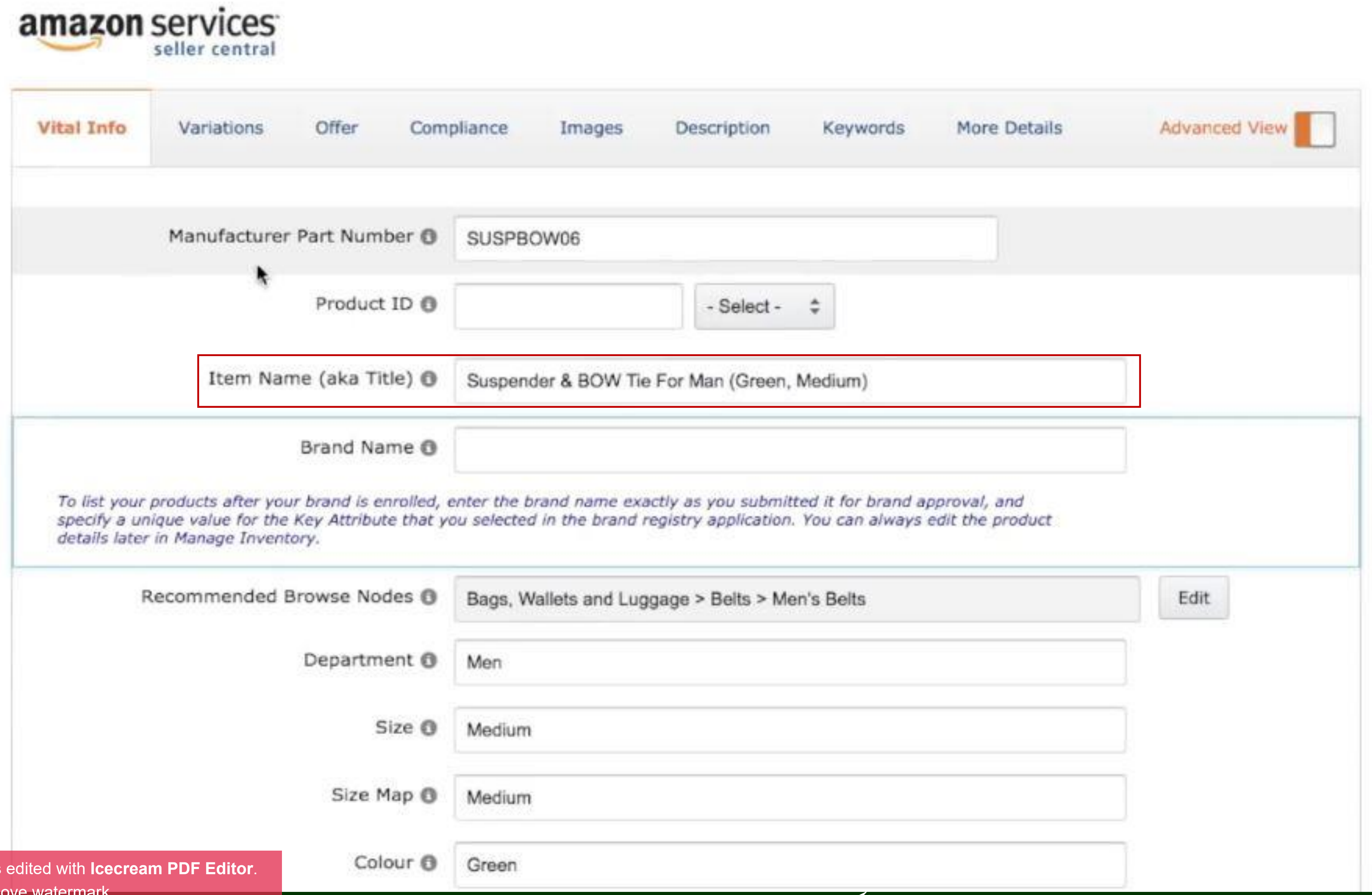



Inventory پر کلک کریں اور پھر Manage Inventory پر کلک کریں



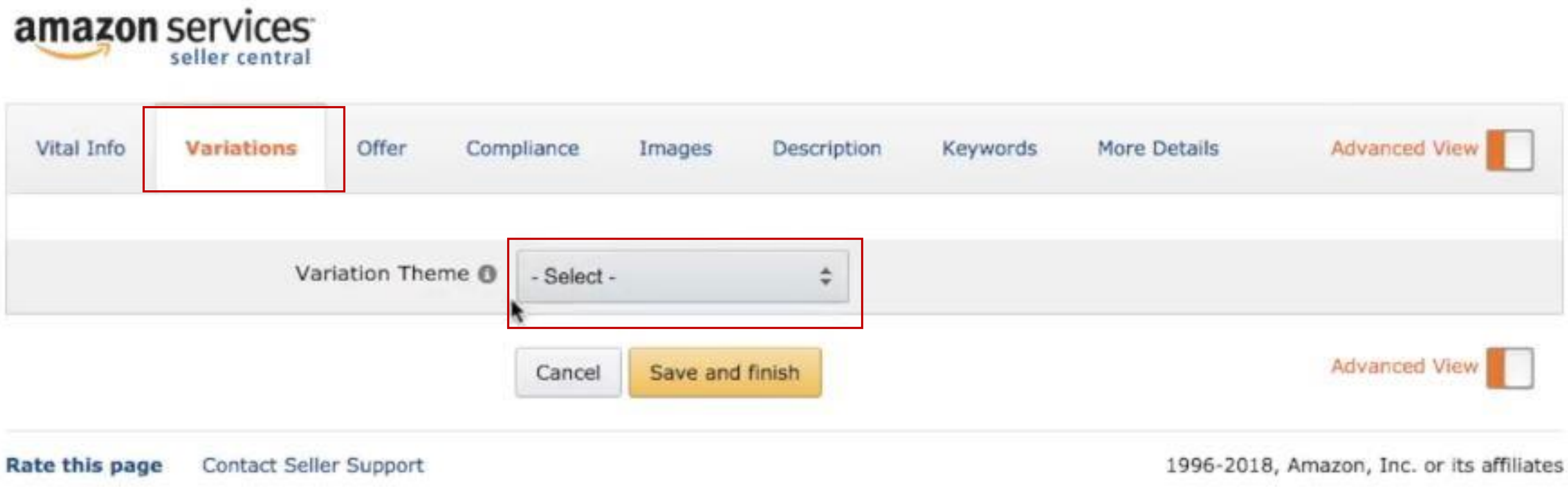



وہ Product جس کے ذریعے آپ Parent SKU بنانا چاہتے ہیں اسکے سامنے Edit کے ساتھ بٹن پر کلک کریں اور پھر Copy listing پر کلک کریں



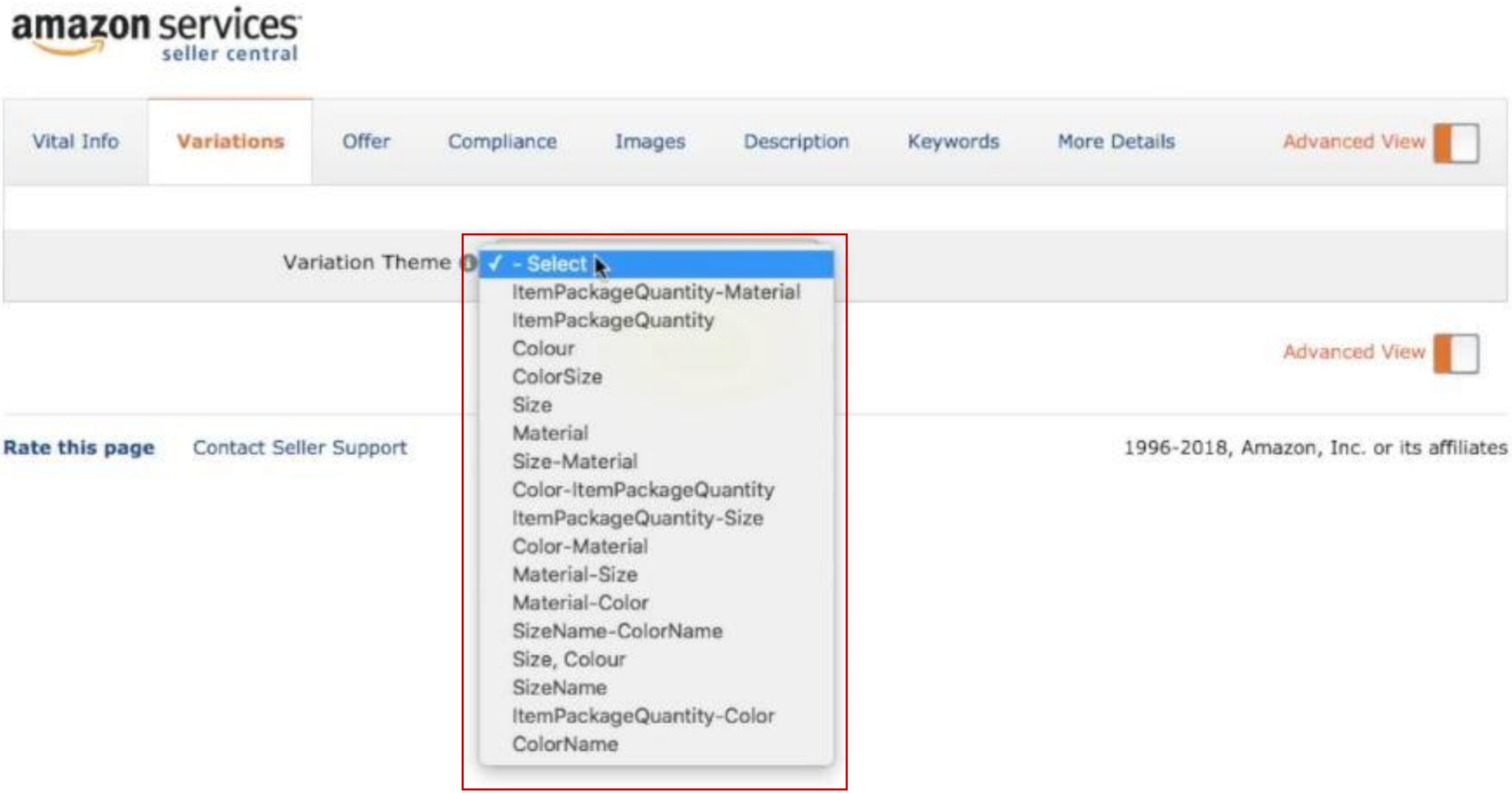



آپ کے سامنے تمام معلومات کاپی ہو کر آگئی ہے اب آپ نے Title سے غیر ضروری معلومات ہٹا دینی ہے



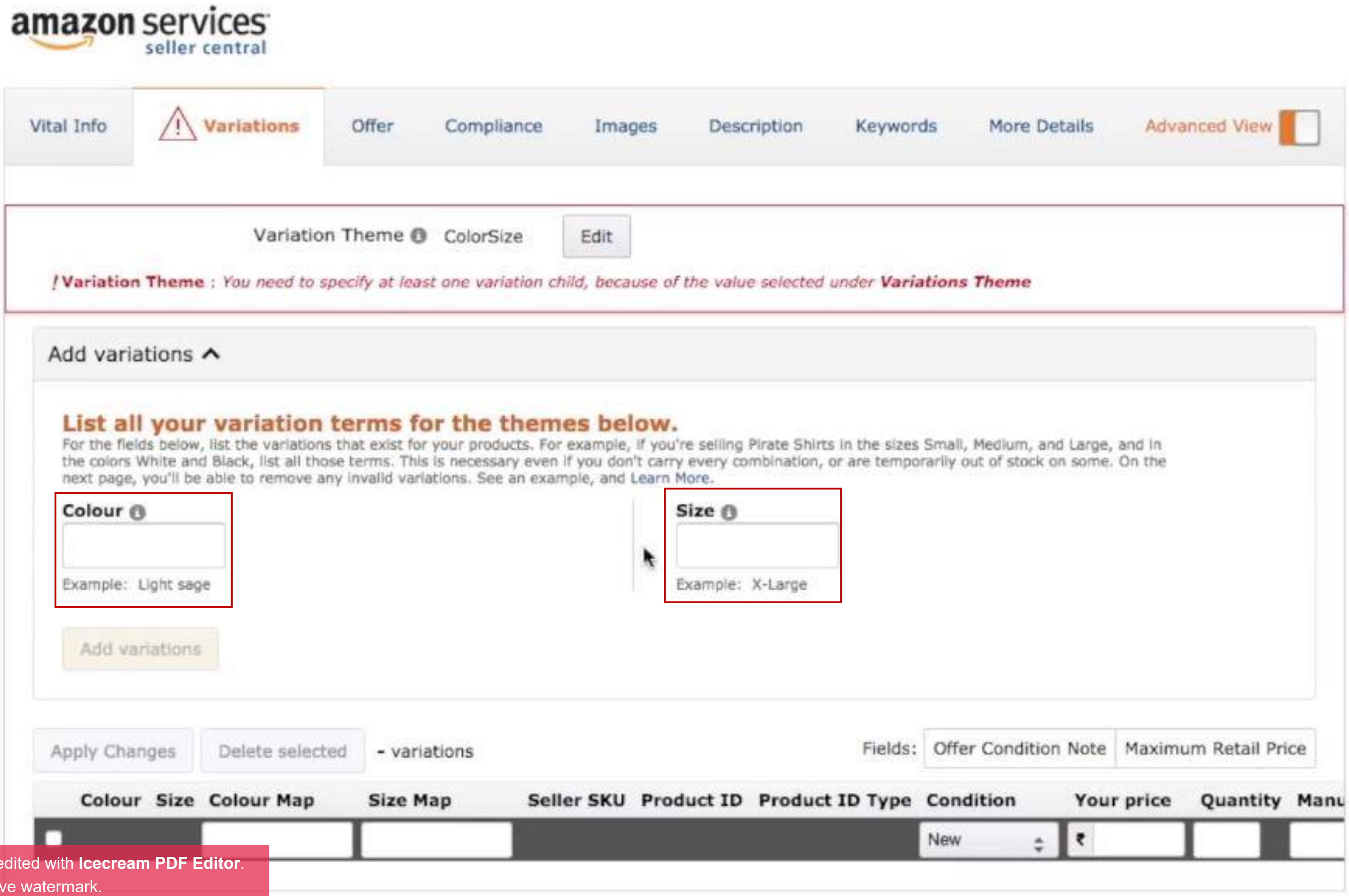



اب آپ Variations ٹیب پر جا کر -Select- پر کلک کریں



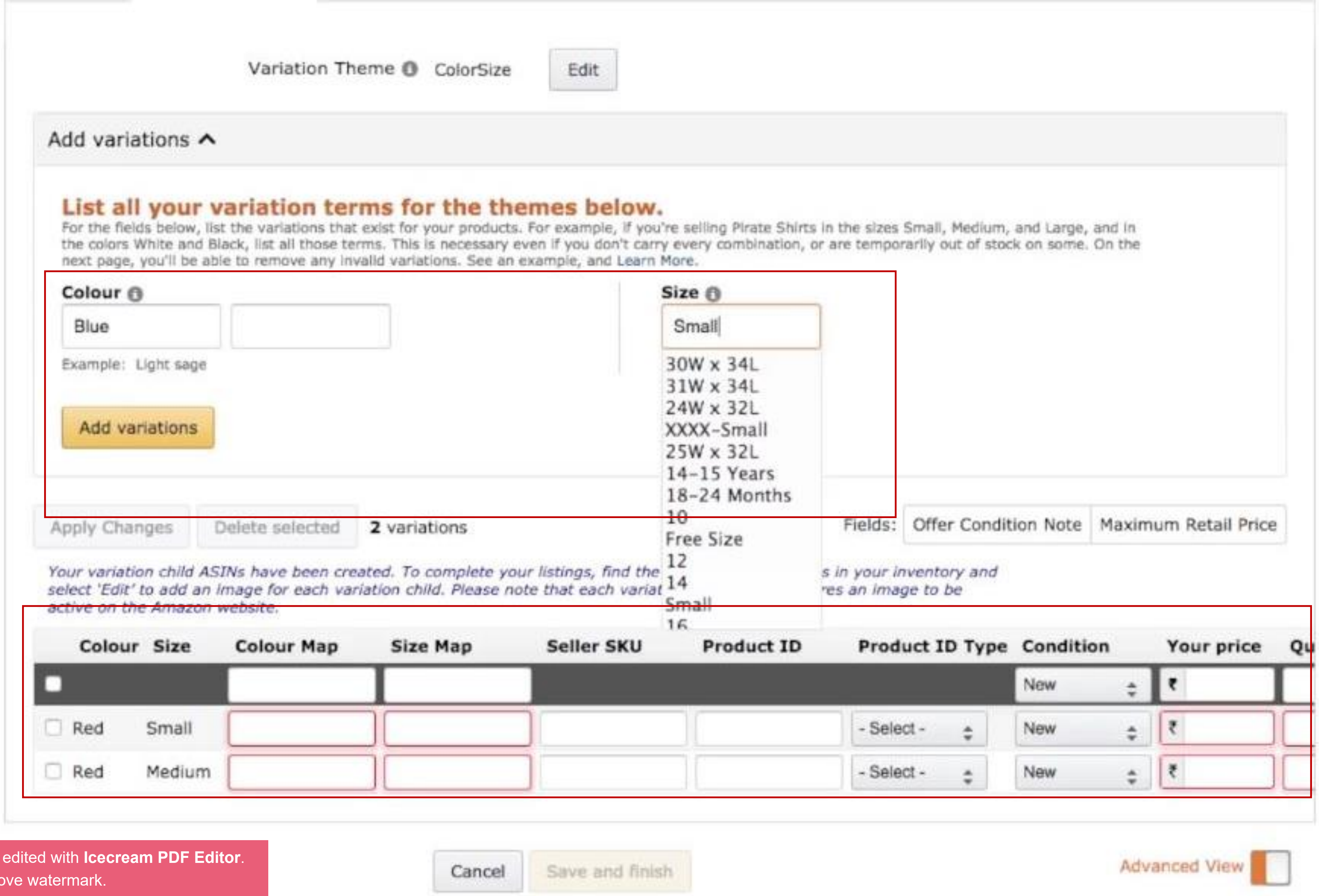



اب آپ Variation Theme کے سامنے نظر آنے والی فہرست سے اپنی پروڈکٹ کی Variation کا انتخاب کریں



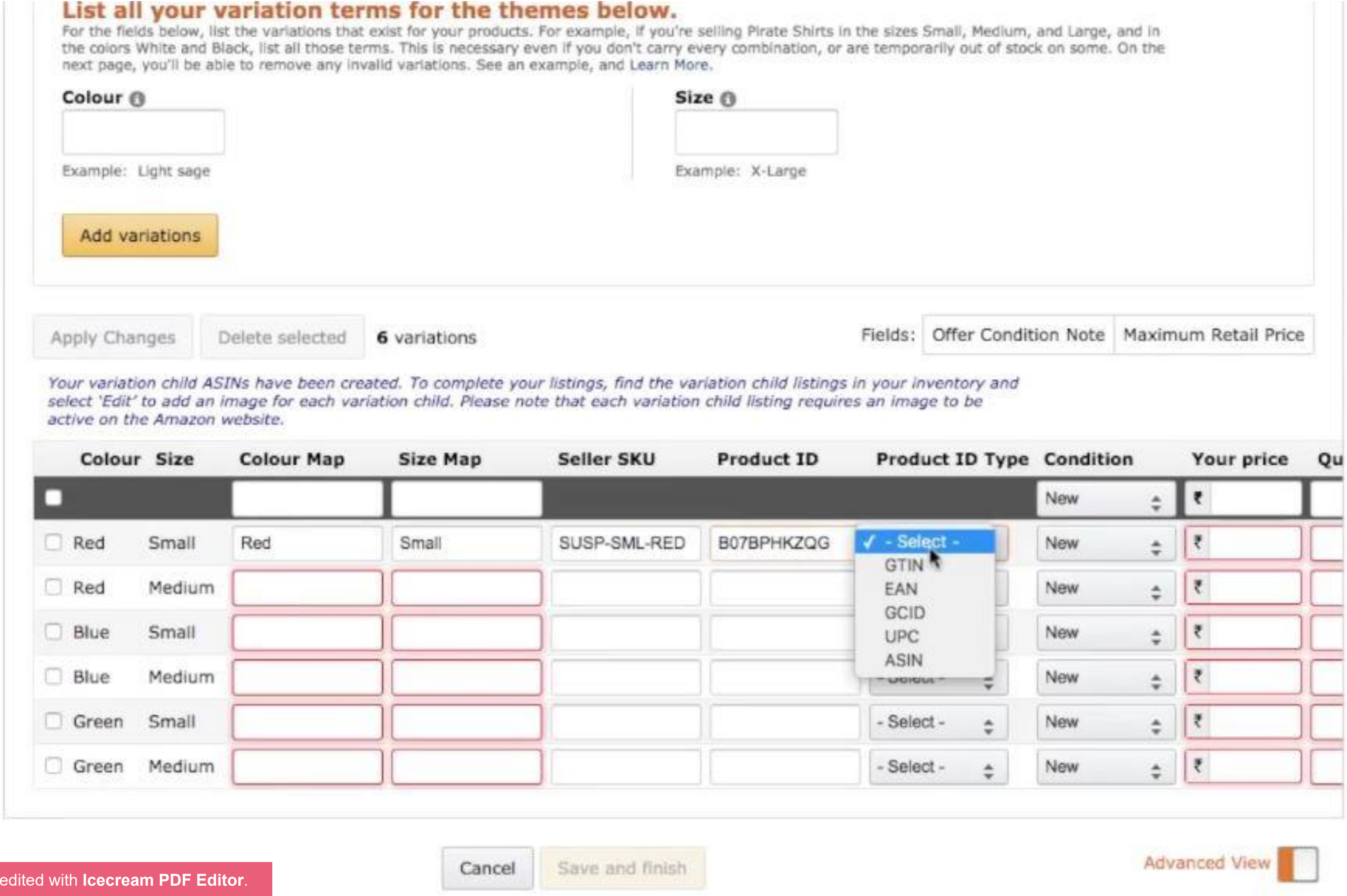



مندرجہ ذیل بنیادی معلومات کااندراج کرنا ہے



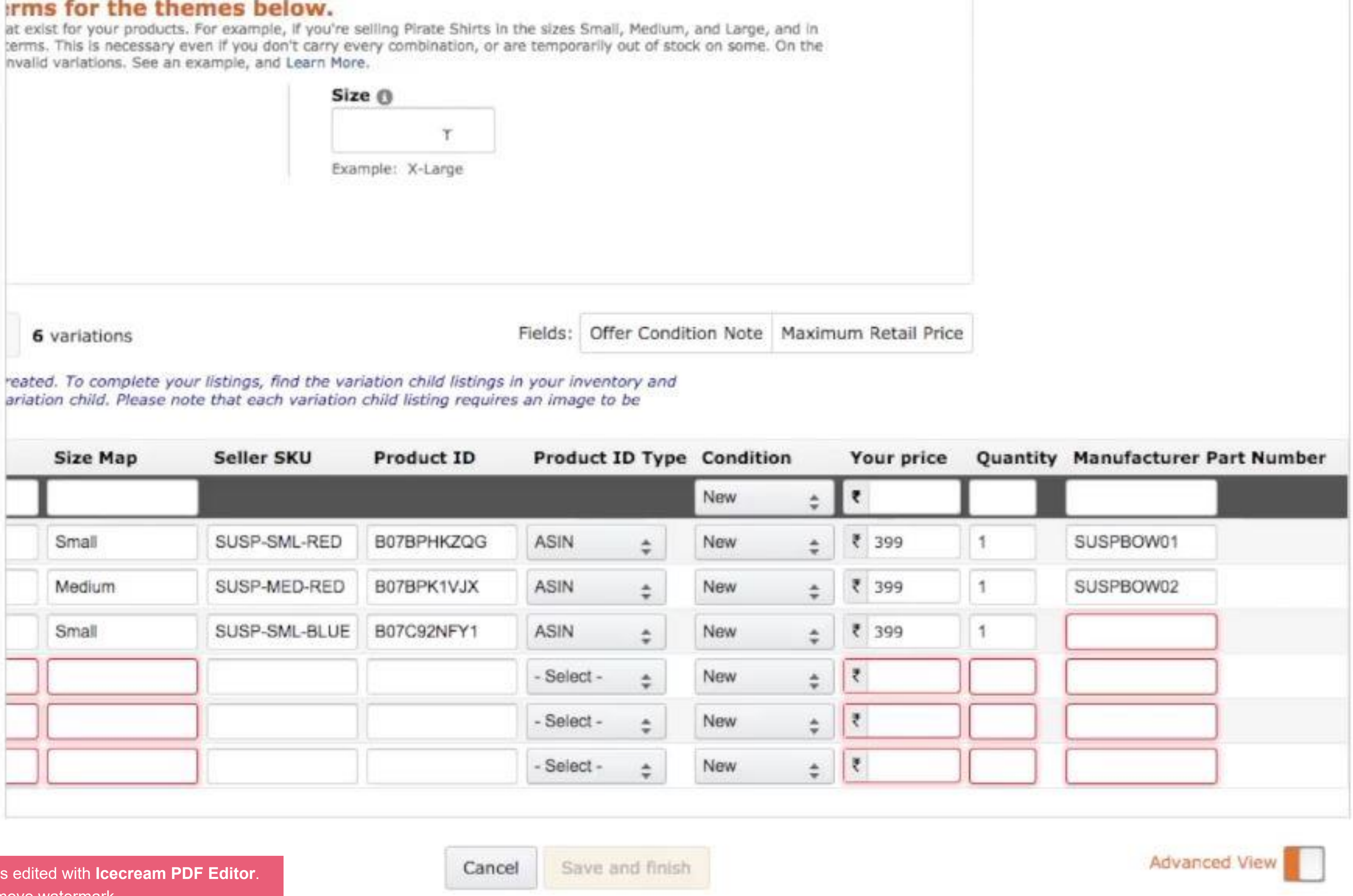



اب آپ بنیادی معلومات ڈال کر Add variations پر کلک کریں اور یونہی ایک ایک کر کے تمام Variations کی بنیادی معلومات کا اندراج کرتے جائیں



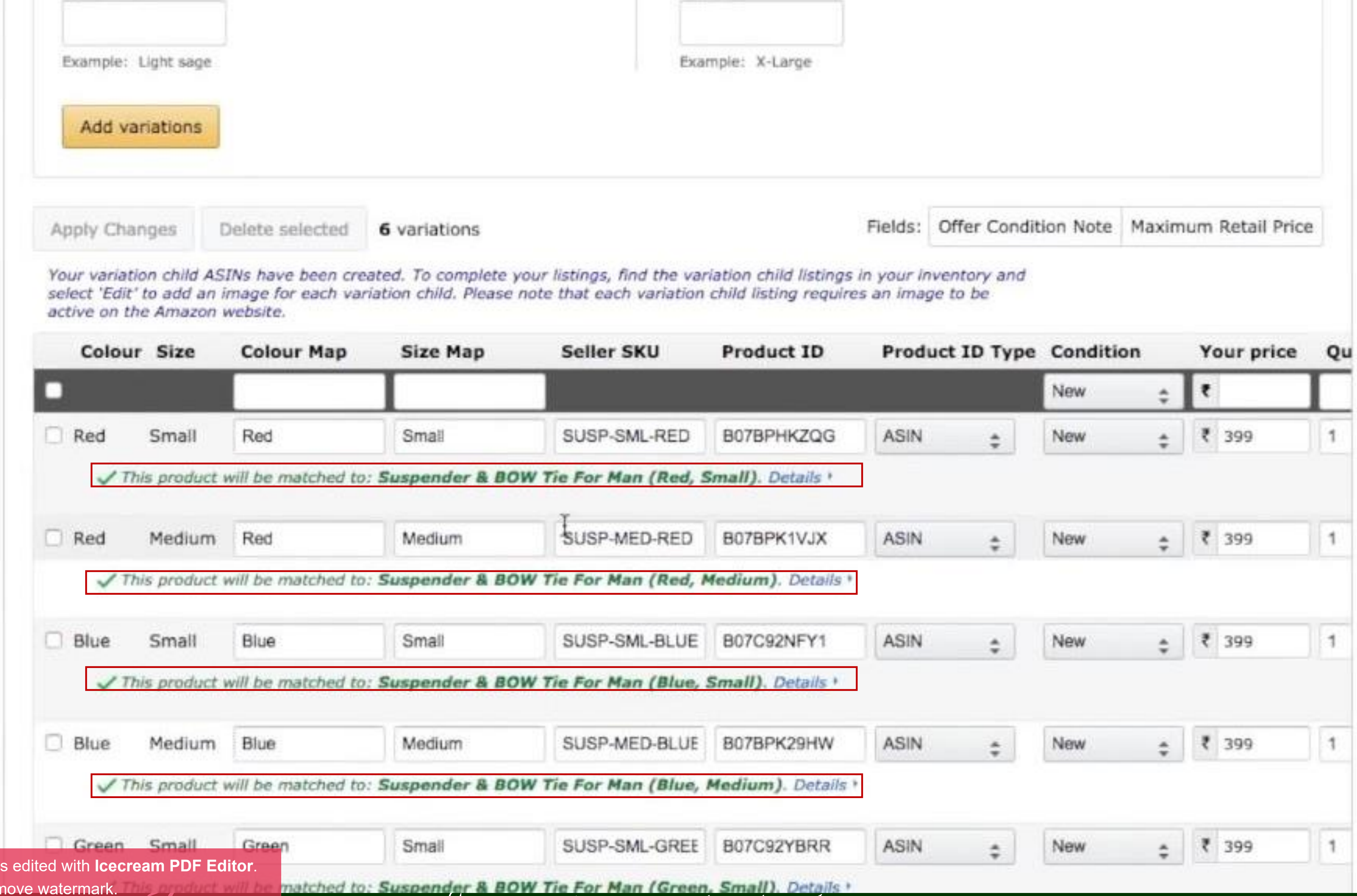



جب آپ تمام Variations کی بنیادی معلومات ڈال دیں پھر آپ مزید معلومات کے لئے نیچے آئیں گے اور مزید معلومات دیں گے






یادرکھیں کے Parent SKU میں آپ نے Seller SKU پہلے سے موجود پروڈکٹ کا دینا ہے اور Product Id میں پہلے سے موجود پروڈکٹ کا ASIN نمبر دینا ہے






جب آپ تمام معلومات کا اندراج کر چکے گے تو سبز رنگ میں لکھی عبارت ظاہر ہو جائیگی

active on the Amazon website.

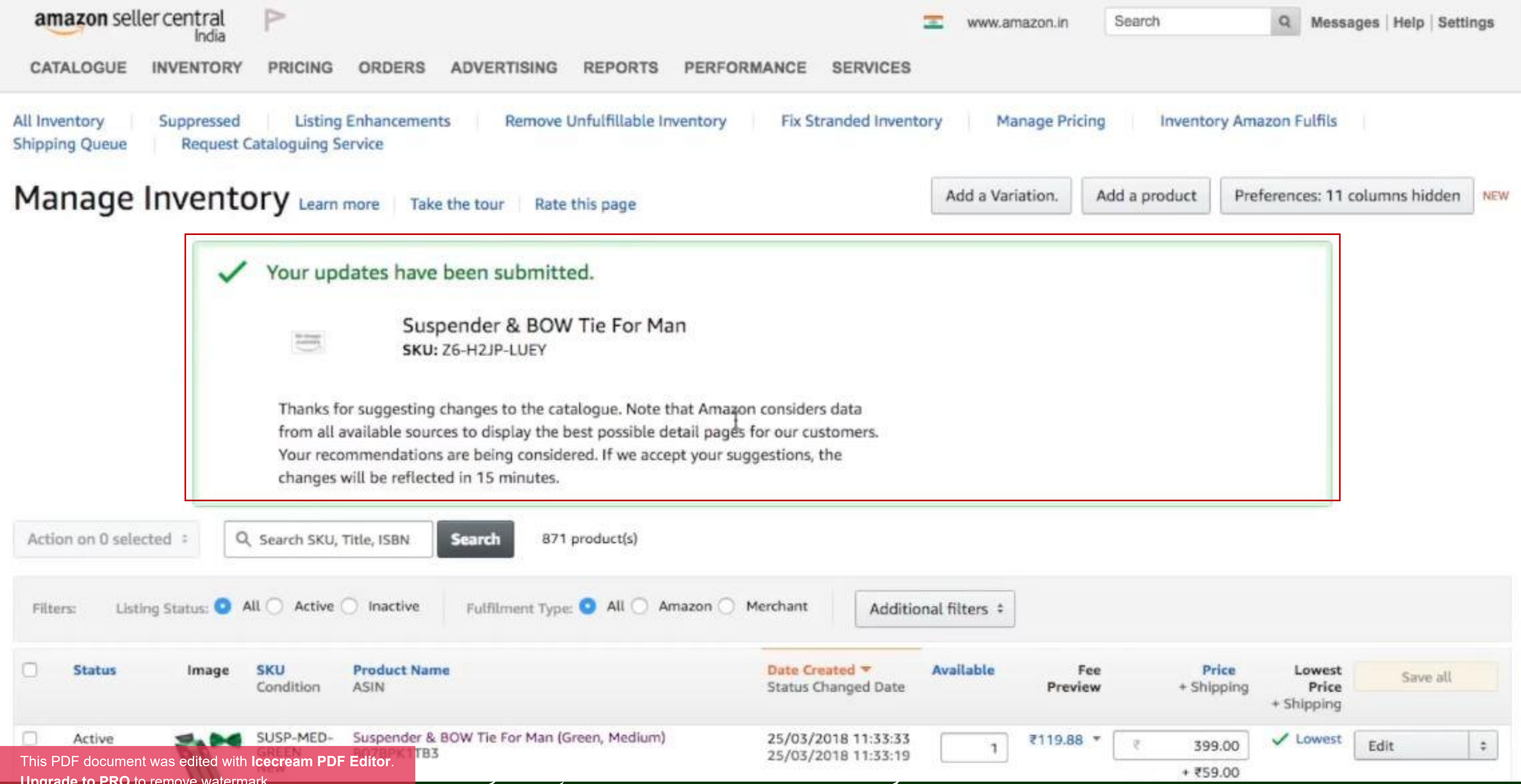
| | Colour | Size | Colour Map | Size Map | Seller SKU | Product ID | Product ID Type | Condition | Your price | Qu |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | | | | New | ₹ | |
| | Red | Small | Red | Small | SUSP-SML-RED | B07BPHKZQG | ASIN | New | ₹ 399 | 1 |
| | Red | Medium | Red | Medium | SUSP-MED-RED | B07BPK1VJX | ASIN | New | ₹ 399 | 1 |
| | Blue | Small | Blue | Small | SUSP-SML-BLUE | B07C92NFY1 | ASIN | New | ₹ 399 | 1 |
| | Blue | Medium | Blue | Medium | SUSP-MED-BLUE | B07BPK29HW | ASIN | New | ₹ 399 | 1 |
| | Green | Small | Green | Small | SUSP-SML-GREE | B07C92YBRR | ASIN | New | ₹ 399 | 1 |
| | Green | Medium | Green | Medium | SUSP-MED-GREI | B07BPK1TB3 | ASIN | New | ₹ 399 | 1 |

- ✓ *This product will be matched to:* ***Suspender & BOW Tie For Man (Red, Small).*** Details ›
- ✓ *This product will be matched to:* ***Suspender & BOW Tie For Man (Red, Medium).*** Details ›
- ✓ *This product will be matched to:* ***Suspender & BOW Tie For Man (Blue, Small).*** Details ›
- ✓ *This product will be matched to:* ***Suspender & BOW Tie For Man (Blue, Medium).*** Details ›
- ✓ *This product will be matched to:* ***Suspender & BOW Tie For Man (Green, Small).*** Details ›
- ✓ *This product will be matched to:* ***Suspender & BOW Tie For Man (Green, Medium).*** Details ›

Cancel | Save and finish | Advanced View



پھر آپ نے Save and finish پر کلک کر دینا ہے





چند منٹس میں آپکی Parent SKU بن چکی ہو گی



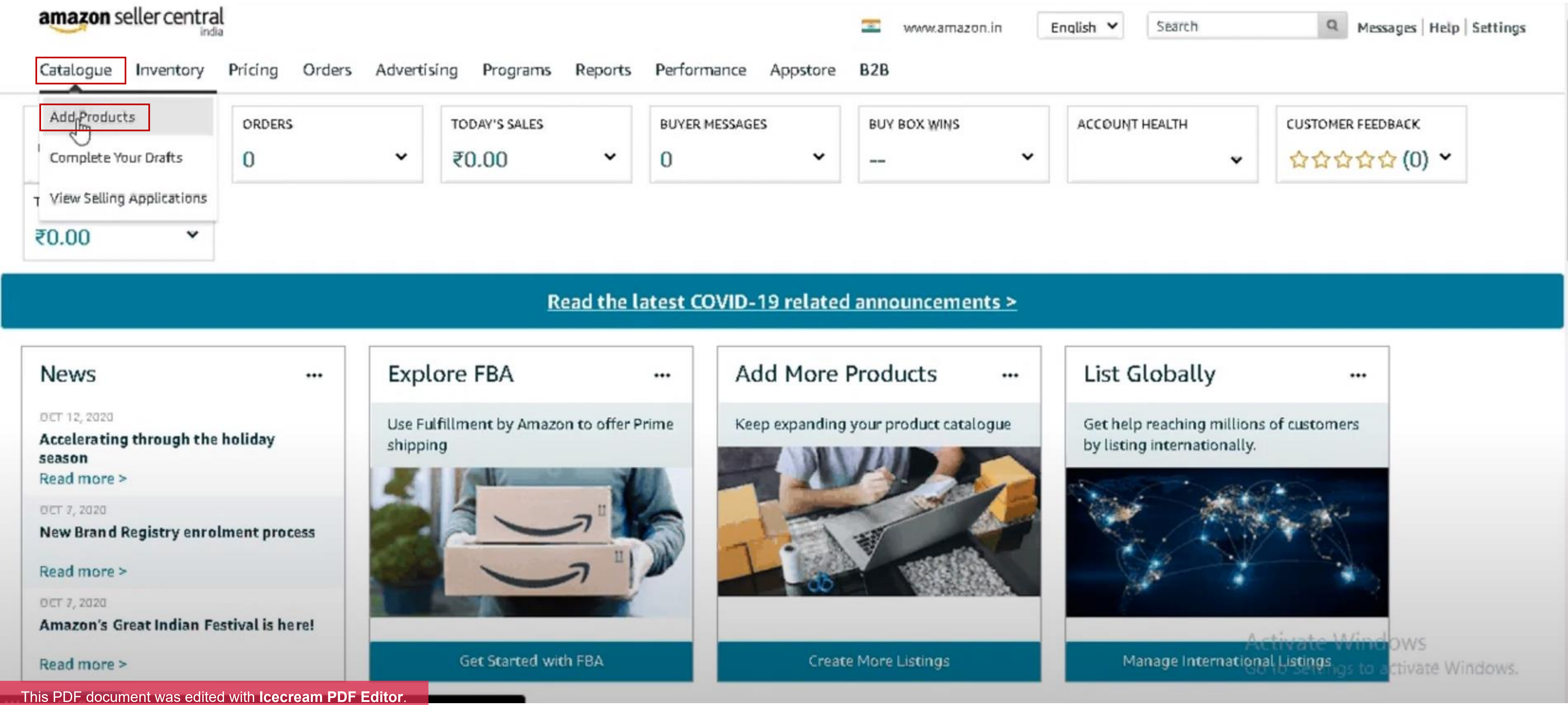
# پہلے سے موجود پروڈکٹ کی لسٹنگ کیا ہے؟

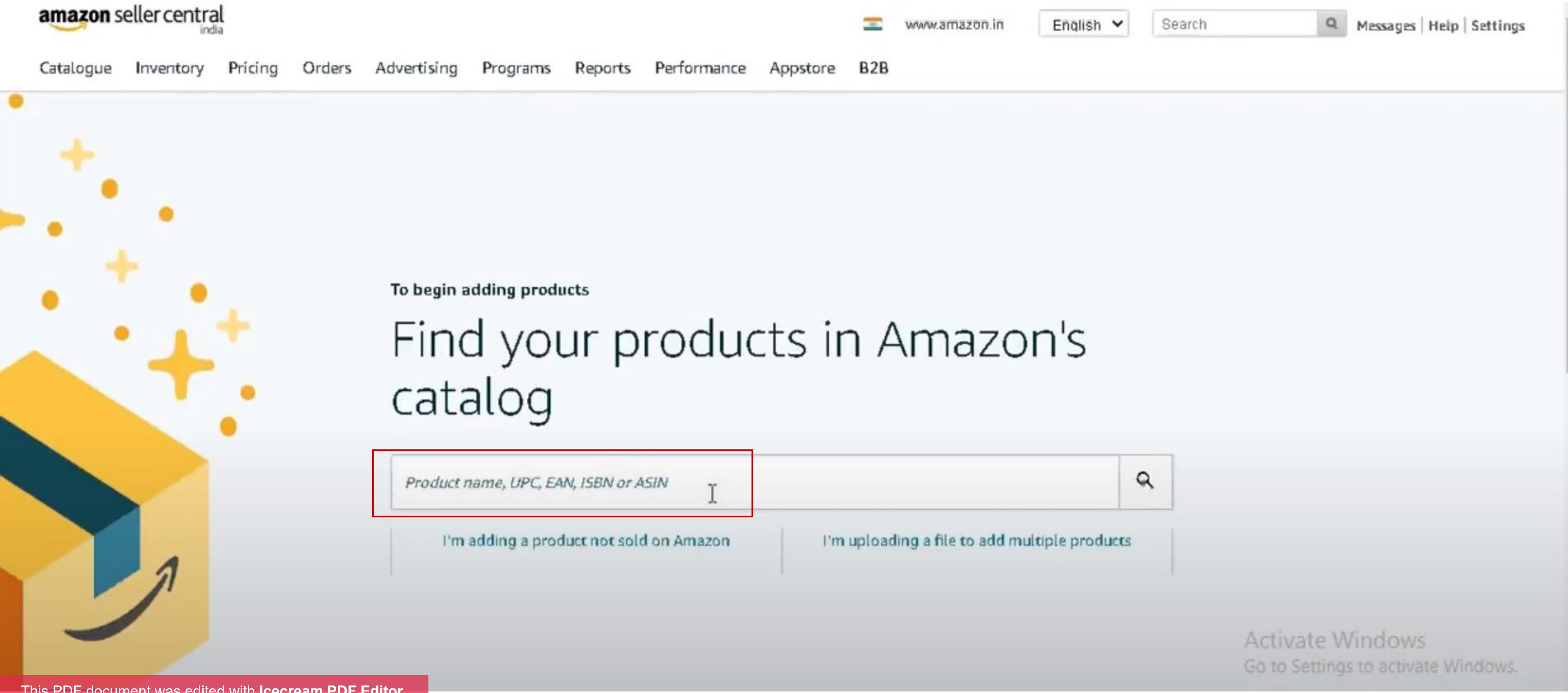
اگرآپ کی کوئی پروڈکٹ آپ کی نہیں اور اسکو آپ لسٹنگ کرنا چاہتے ہیں مگر وہ پہلے سے کسی اور نے بھی لسٹنگ کی ہوئی ہے اس صورت میں آپ پہلے سے موجود پروڈکٹ پر ہی اپنی پروڈکٹ لگاتے ہیں(اس طرح کی لسٹنگ میں پروڈکٹ آئی ڈی کی ضرورت نہیں ہوتی ہے البتہ اگرآپ ہول سیل کرنے والے ہیں توآپ کے پاس Authorizationلیٹر ہونا چاہیے۔

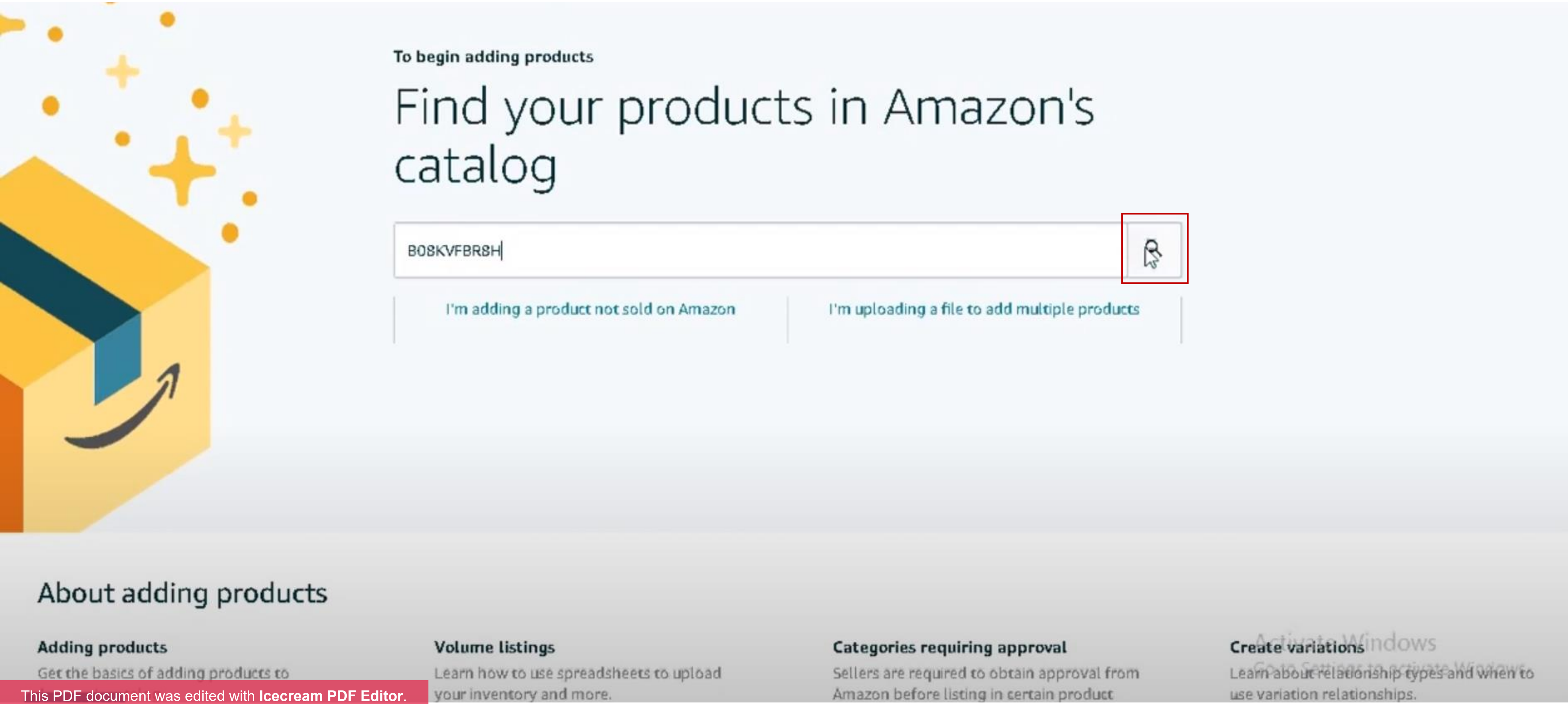
# بائے باکس – Buy Box کیا ہے؟

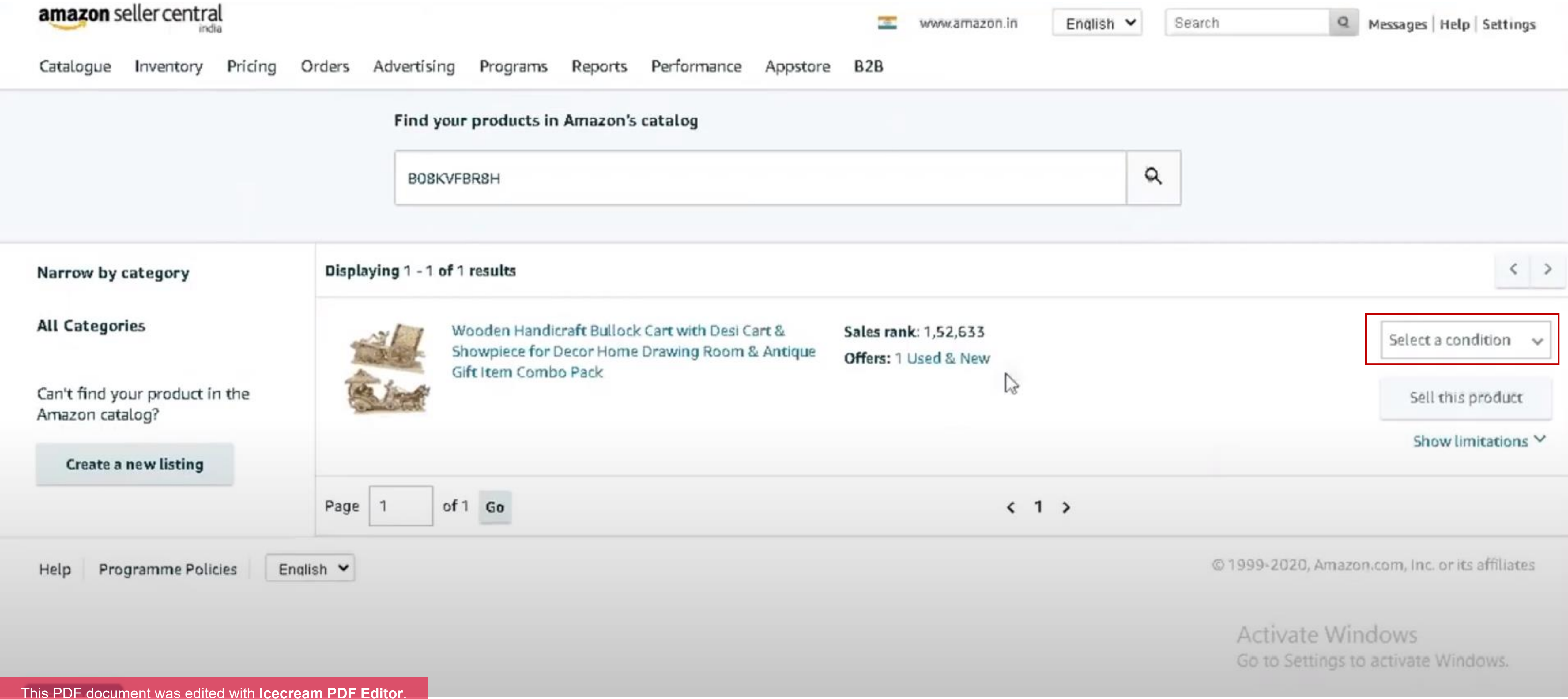
یہ ایمزون پر ایسے سمجھ لیں کہ جس کے پاس ہوگا اسکی سیل زیادہ آئیگی یہ ایک ڈبے کی طرح ہوتا ہے اور اسکو حاصل کرنے کا طریقہ یہی ہے کہ آپ اپنی ریٹنگز Ratings بہتر رکھتے ہیں اور قیمت کم رکھتے ہیں اپنے مقابلے والے سیلر سے اور پھر یہ باکس آپ کو مل جاتا ہے

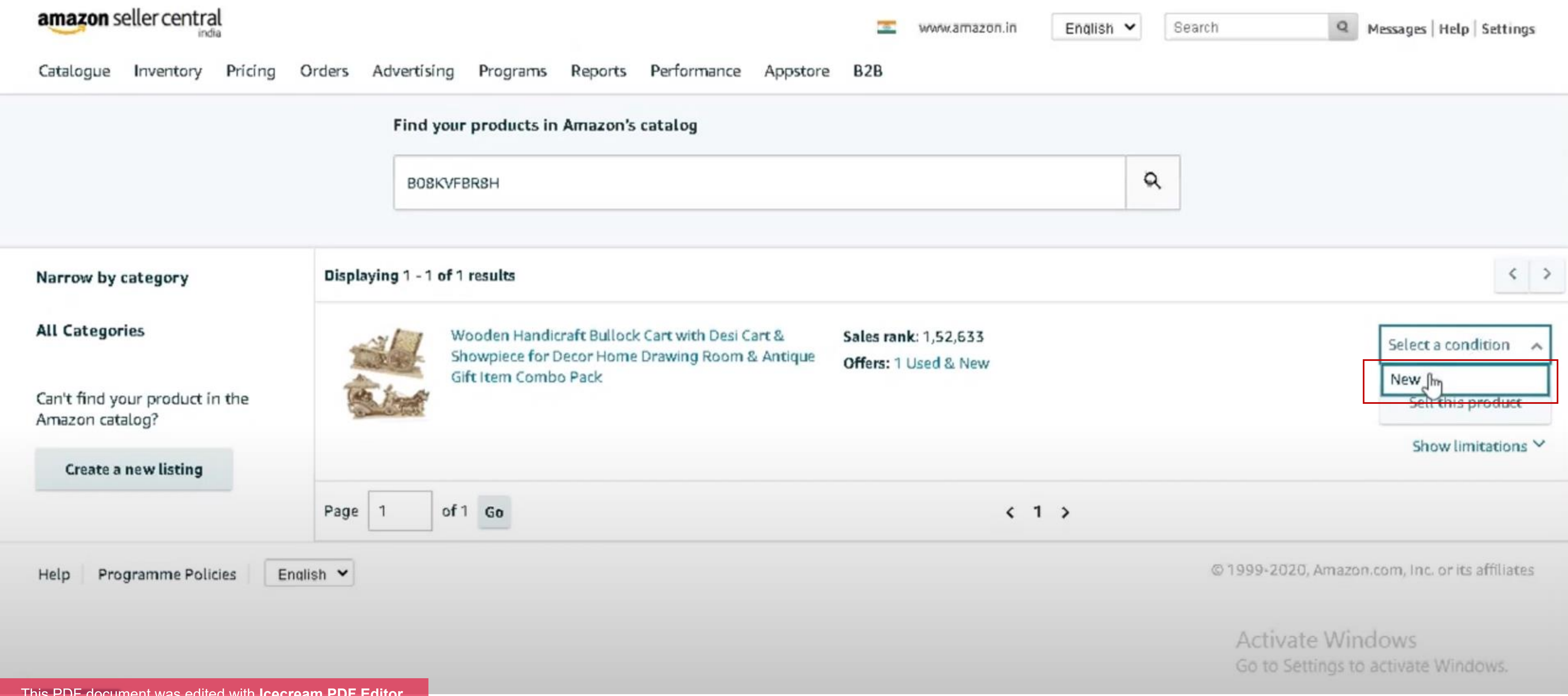


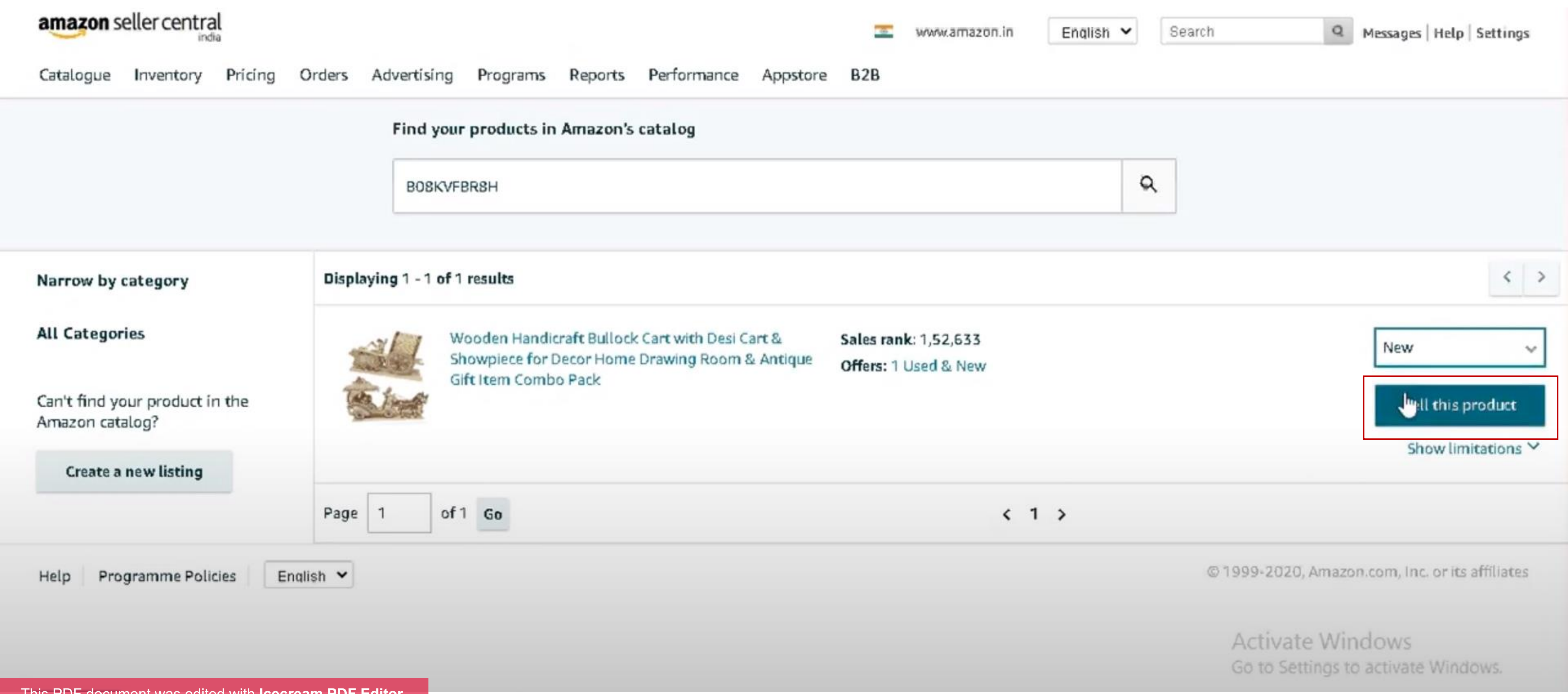

amazon seller central
india
www.amazon.in
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalogue
Inventory
Pricing
Orders
Advertising
Programs
Reports
Performance
Appstore
B2B
Add Products
Complete Your Drafts
View Selling Applications
₹0.00
ORDERS
0
TODAY'S SALES
₹0.00
BUYER MESSAGES
0
BUY BOX WINS
--
ACCOUNT HEALTH
CUSTOMER FEEDBACK
(0)
Read the latest COVID-19 related announcements >
News
OCT 12, 2020
Accelerating through the holiday season
Read more >
OCT 7, 2020
New Brand Registry enrolment process
Read more >
OCT 7, 2020
Amazon's Great Indian Festival is here!
Read more >
Explore FBA
Use Fulfillment by Amazon to offer Prime shipping
Get Started with FBA
Add More Products
Keep expanding your product catalogue
Create More Listings
List Globally
Get help reaching millions of customers by listing internationally.
Manage International Listings
Activate Windows
Go to Settings to activate Windows.


amazon seller central
india
www.amazon.in
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalogue
Inventory
Pricing
Orders
Advertising
Programs
Reports
Performance
Appstore
B2B
To begin adding products
Find your products in Amazon's catalog
Product name, UPC, EAN, ISBN or ASIN
I'm adding a product not sold on Amazon
I'm uploading a file to add multiple products
Activate Windows
Go to Settings to activate Windows.


To begin adding products
Find your products in Amazon's catalog
B08KVFBR8H
I'm adding a product not sold on Amazon
I'm uploading a file to add multiple products
About adding products
Adding products
Get the basics of adding products to
Volume listings
Learn how to use spreadsheets to upload your inventory and more.
Categories requiring approval
Sellers are required to obtain approval from Amazon before listing in certain product
Create variations
Learn about relationship types and when to use variation relationships.


amazon seller central
india
www.amazon.in
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalogue
Inventory
Pricing
Orders
Advertising
Programs
Reports
Performance
Appstore
B2B
Find your products in Amazon's catalog
B08KVFBR8H
Narrow by category
All Categories
Can't find your product in the Amazon catalog?
Create a new listing
Displaying 1 - 1 of 1 results
Wooden Handicraft Bullock Cart with Desi Cart & Showpiece for Decor Home Drawing Room & Antique Gift Item Combo Pack
Sales rank: 1,52,633
Offers: 1 Used & New
Select a condition
Sell this product
Show limitations
Page 1 of 1 Go
1
Help
Programme Policies
English
© 1999-2020, Amazon.com, Inc. or its affiliates
Activate Windows
Go to Settings to activate Windows.


amazon seller central india
www.amazon.in
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalogue Inventory Pricing Orders Advertising Programs Reports Performance Appstore B2B
Find your products in Amazon's catalog
B08KVFBR8H
Narrow by category
All Categories
Can't find your product in the Amazon catalog?
Create a new listing
Displaying 1 - 1 of 1 results
Wooden Handicraft Bullock Cart with Desi Cart & Showpiece for Decor Home Drawing Room & Antique Gift Item Combo Pack
Sales rank: 1,52,633
Offers: 1 Used & New
Select a condition
New
Show limitations
Page 1 of 1 Go
1
Help Programme Policies English
© 1999-2020, Amazon.com, Inc. or its affiliates
Activate Windows
Go to Settings to activate Windows.


amazon seller central india
www.amazon.in
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalogue Inventory Pricing Orders Advertising Programs Reports Performance Appstore B2B
Find your products in Amazon's catalog
B08KVFBR8H
Narrow by category
All Categories
Can't find your product in the Amazon catalog?
Create a new listing
Displaying 1 - 1 of 1 results
Wooden Handicraft Bullock Cart with Desi Cart & Showpiece for Decor Home Drawing Room & Antique Gift Item Combo Pack
Sales rank: 1,52,633
Offers: 1 Used & New
New
ell this product
Show limitations
Page 1 of 1 Go
1
Help Programme Policies English
© 1999-2020, Amazon.com, Inc. or its affiliates
Activate Windows
Go to Settings to activate Windows.

amazon seller central



**Wooden Handicraft Bullock Cart with Desi Cart & Showpiece for Decor Home Drawing Room & Antique Gift Item Combo Pack**

₹499.00

**ASIN:** B08KVFBR8H
**Amazon Sales Rank:** 152633

**Competing Marketplace Offers:**
1 New from ₹499+ ₹0 shipping
View Listings on Amazon

More Info >

# Offer

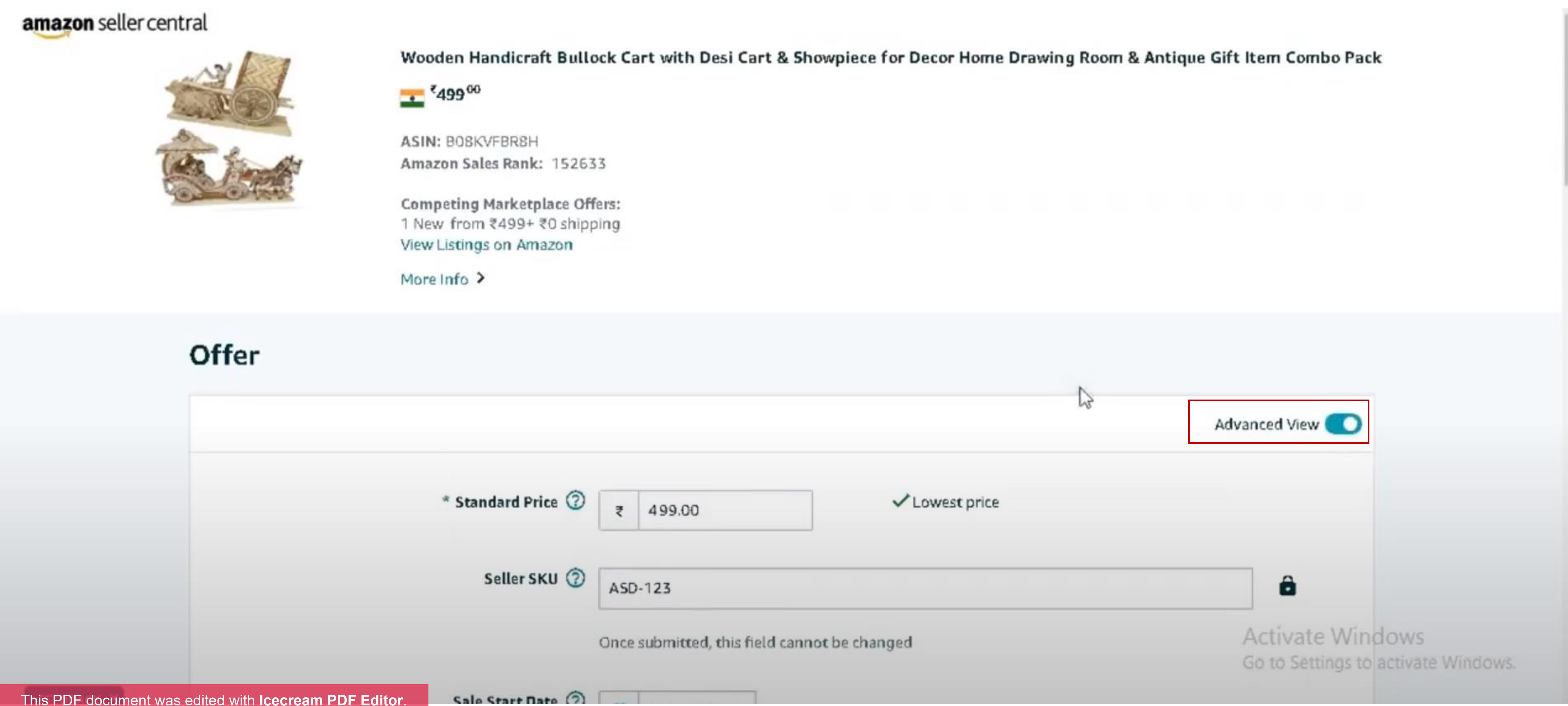
Advanced View

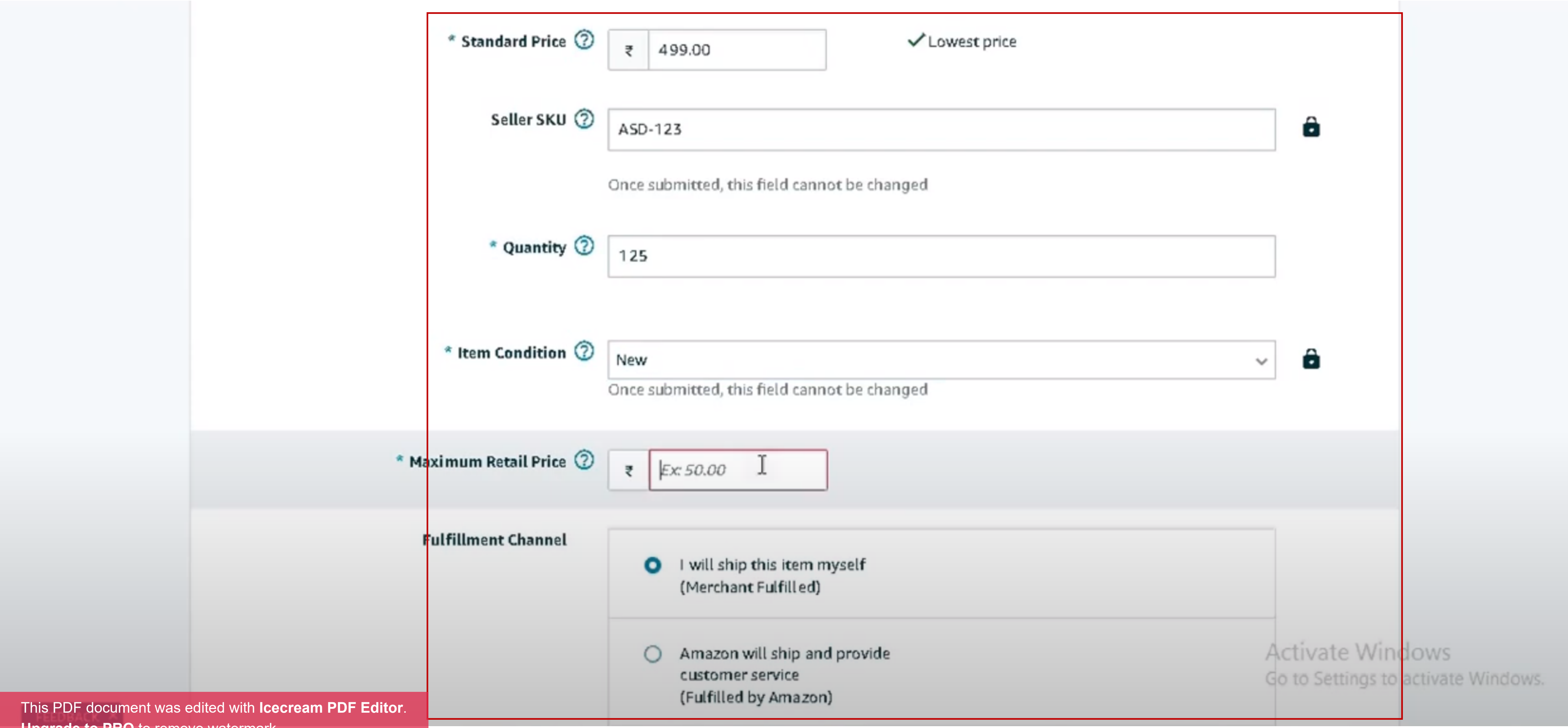
* **Standard Price** ? ₹ Ex: 50.00 Match lowest price: ₹499.00

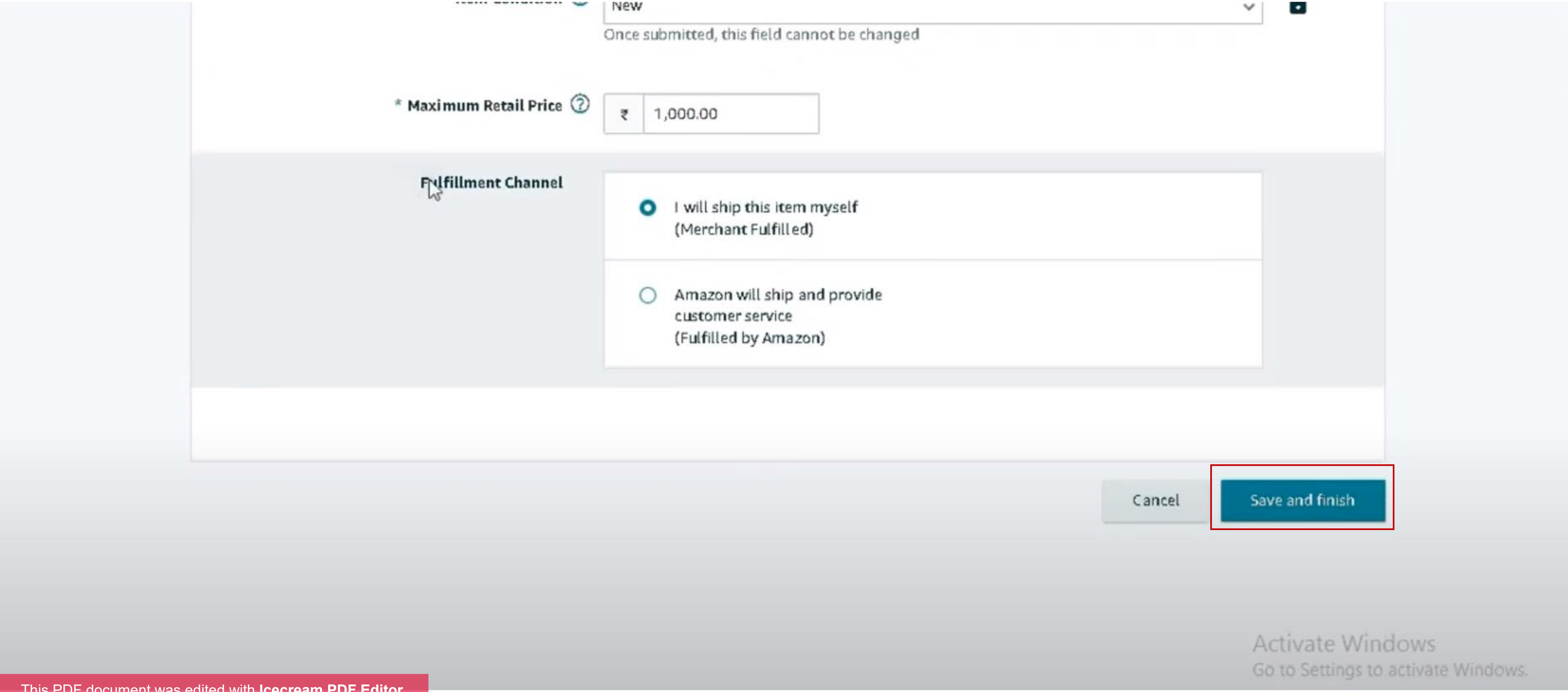
**Seller SKU** ? 101MyCollectible1

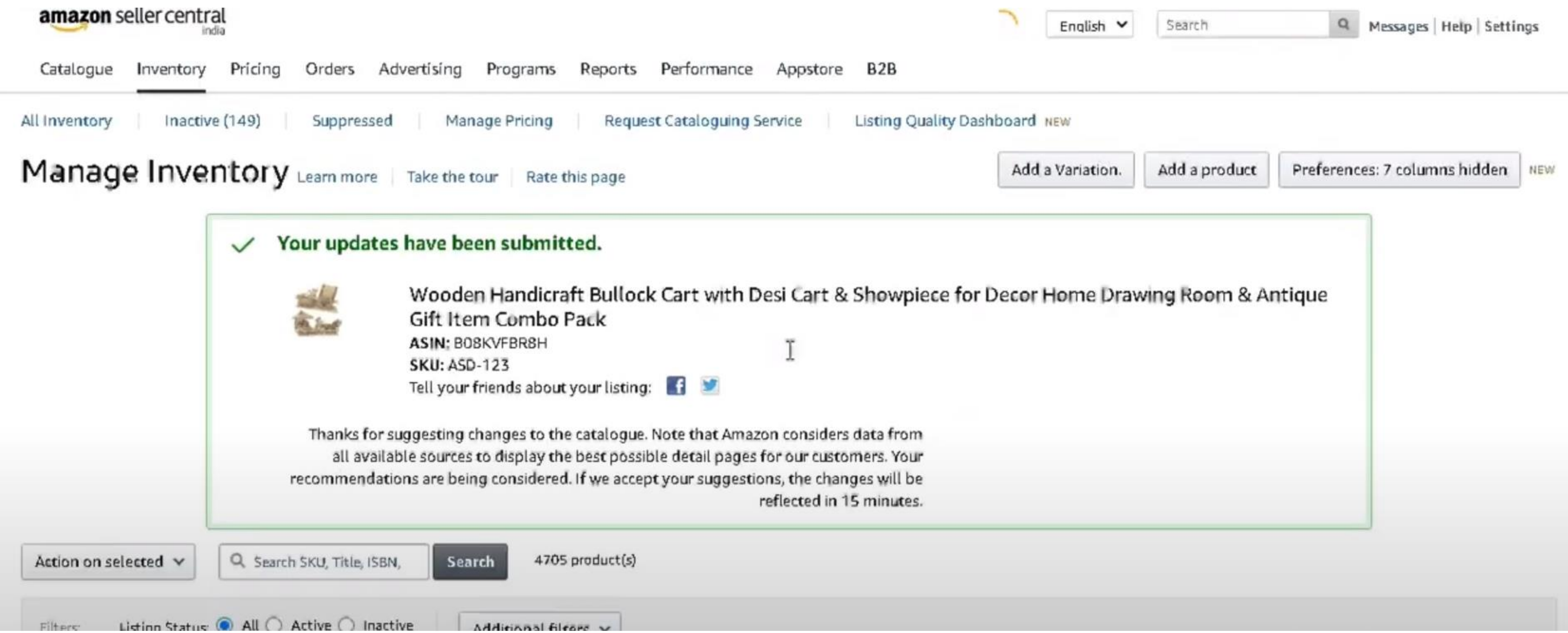
Once submitted, this field cannot be changed

* Quantity ?


amazon seller central
Wooden Handicraft Bullock Cart with Desi Cart & Showpiece for Decor Home Drawing Room & Antique Gift Item Combo Pack
₹499.00
ASIN: B08KVFBR8H
Amazon Sales Rank: 152633
Competing Marketplace Offers:
1 New from ₹499+ ₹0 shipping
View Listings on Amazon
More Info
Offer
Advanced View
* Standard Price
₹ 499.00
Lowest price
Seller SKU
ASD-123
Once submitted, this field cannot be changed
Sale Start Date
Activate Windows
Go to Settings to activate Windows.


* Standard Price
₹ 499.00
Lowest price
Seller SKU
ASD-123
Once submitted, this field cannot be changed
* Quantity
125
* Item Condition
New
Once submitted, this field cannot be changed
* Maximum Retail Price
₹ Ex: 50.00
Fulfillment Channel
I will ship this item myself
(Merchant Fulfilled)
Amazon will ship and provide
customer service
(Fulfilled by Amazon)
Activate Windows
Go to Settings to activate Windows.


New
Once submitted, this field cannot be changed
* Maximum Retail Price
₹ 1,000.00
Fulfillment Channel
I will ship this item myself
(Merchant Fulfilled)
Amazon will ship and provide
customer service
(Fulfilled by Amazon)
Cancel
Save and finish
Activate Windows
Go to Settings to activate Windows.


amazon seller central india
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalogue Inventory Pricing Orders Advertising Programs Reports Performance Appstore B2B
All Inventory | Inactive (149) | Suppressed | Manage Pricing | Request Cataloguing Service | Listing Quality Dashboard NEW
Manage Inventory Learn more | Take the tour | Rate this page
Add a Variation.
Add a product
Preferences: 7 columns hidden
NEW
Your updates have been submitted.
Wooden Handicraft Bullock Cart with Desi Cart & Showpiece for Decor Home Drawing Room & Antique Gift Item Combo Pack
ASIN: B08KVFBR8H
SKU: ASD-123
Tell your friends about your listing:
Thanks for suggesting changes to the catalogue. Note that Amazon considers data from all available sources to display the best possible detail pages for our customers. Your recommendations are being considered. If we accept your suggestions, the changes will be reflected in 15 minutes.
Action on selected
Search SKU, Title, ISBN,
Search
4705 product(s)
Listing Status: All Active Inactive



## ایمزون پروڈکٹ لسٹنگ کیا ہے؟

ایمزون پروڈکٹ لسٹنگ سے مراد ایمزون پر پروڈکٹ کو لگانا ہے تا کہ لوگ اس پروڈکٹ کو دیکھ سکیں اور چیز کو خرید سکیں

## لسٹنگ Creating کیا ہے؟

اس میں ہم ایمزون لسٹنگ کو بہتر انداز میں لکھتے ہیں تا کہ وہ سرچ رزلٹ میں سامنے آئے

## لسٹنگ Optimization کیا ہے؟

اس میں ہم لسٹنگ کو بہتر کرتے ہیں تا کہ ایمزون سرچ رزلٹ میں پروڈکٹ سامنے آئے

# پروڈکٹ عنوان – Title سے متعلق اہم باتیں:

Max 200 characters (150-170 characters recommended)

Capitalize the first letter of each word.

Conjuctions (and, or, for) and Articles (the, a ,an) should not be capitalized.

Use numerals (2 instead of two)

Spell out measurements (6 inches not like 6")

Don't use symbols, such as /*?>< etc.

Don't include price or promotional messages such as "sale" or "free ship" etc.



# بلٹ پوائنٹس(Bullet Points)

آپ نے 5 بلٹ پوائنٹس میں پروڈکٹ کی خصوصیات کو بیان کرنا ہوتا ہے اور ہر بلٹ پوائنٹ میں آپ زیادہ سے زیادہ 500 کریکٹرز لکھ سکتے ہیں۔



# تفصیل- Description

ڈسکرپشن میں آپ پروڈکٹ سے متعلق تمام معلومات فراہم کرتے ہیں اور آپ ڈسکرپشن میں زیادہ سے زیادہ 2000 الفاظ کا استعمال کر سکتے ہیں اور اگر Brand registry ہوئی ہو تو پھر اشتہارات کو شامل کر کے A+ content بناتے ہیں۔

# لسٹنگ بنانے کے لئے:

کی ورڈ ریسرچ سے سب سے زیادہ سرچ ہونے والے الفاظ جو آپ کی
پروڈکٹ سے متعلق ہوں انکو تلاش کریں گے (ہر کی ورڈ کا سرچ والیم
1500 سے زیادہ ہو)

کمپٹیٹر کی پروڈکٹ جن کی ورڈز پر رینک ہوئی ہو انکو تلاش کریں کم از کم پہلے
سب سے زیادہ سرچ ہونے والے 20 کی ورڈز جن کا سرچ والیم
1500 سے زیادہ ہو

ہیلیم 10 میں Scribble کا ٹول استعمال کر کے لسٹنگ بنائیں



# Search Term کی ورڈز کیا ہیں؟

Search Term میں آپ نے زیادہ سرچ کئے جانے والے کی ورڈز لکھنے ہیں یہ والے کی ورڈز کسی کو نظر نہیں آئیں گے اور یہ پروڈکٹ رینکنگ میں معاون ثابت ہوتے ہیں یہاں غیر ضروری کی ورڈز جن پر آپ اپنی پروڈکٹ کو دیکھانا چاہتے ہیں وہ لکھیں گے اور اپنی پروڈکٹ سے متعلق جو کی- ورڈز رہ گئے ہوں وہ درج کریں گے

مثال کے طور پر:

Flash Drive Jump Pen

درمیان میں کوئی "،" نہیں ڈالنا



# ڈسکرپشن Descriptionکو HTMLمیں کیسے کریں؟

اسکے لئے آپ Sellerapp html گوگل پر لکھیں گے اور انکی ویب  سائٹ پر جاکر اپنی ڈسکرپشن کو ایچ ٹی ایم ایل میں کریں گے

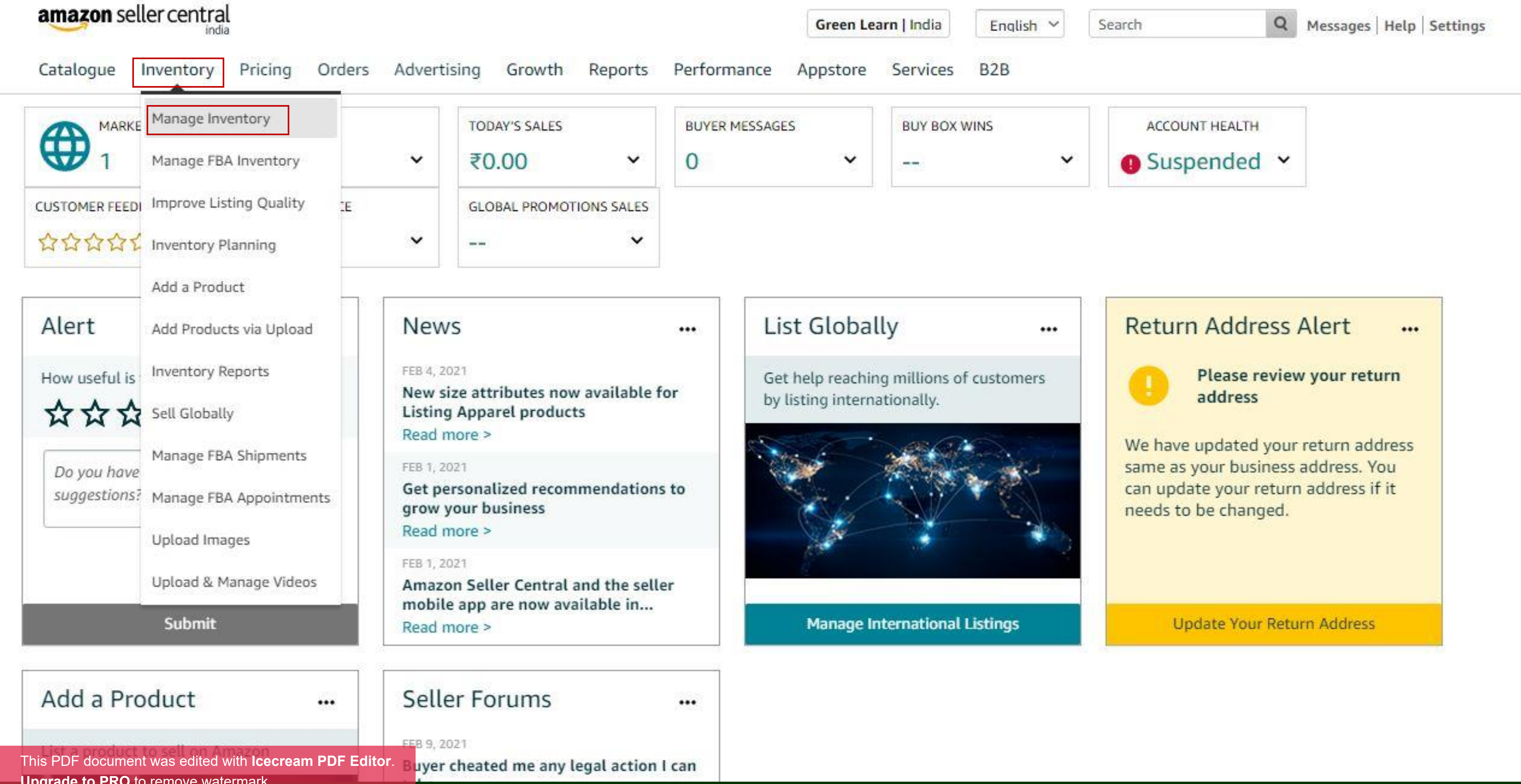
https://www.sellerapp.com/amazon-product-description-editor.html



# شپمنٹ پلان بنانا (Shipment plan creation) کیا ہے؟

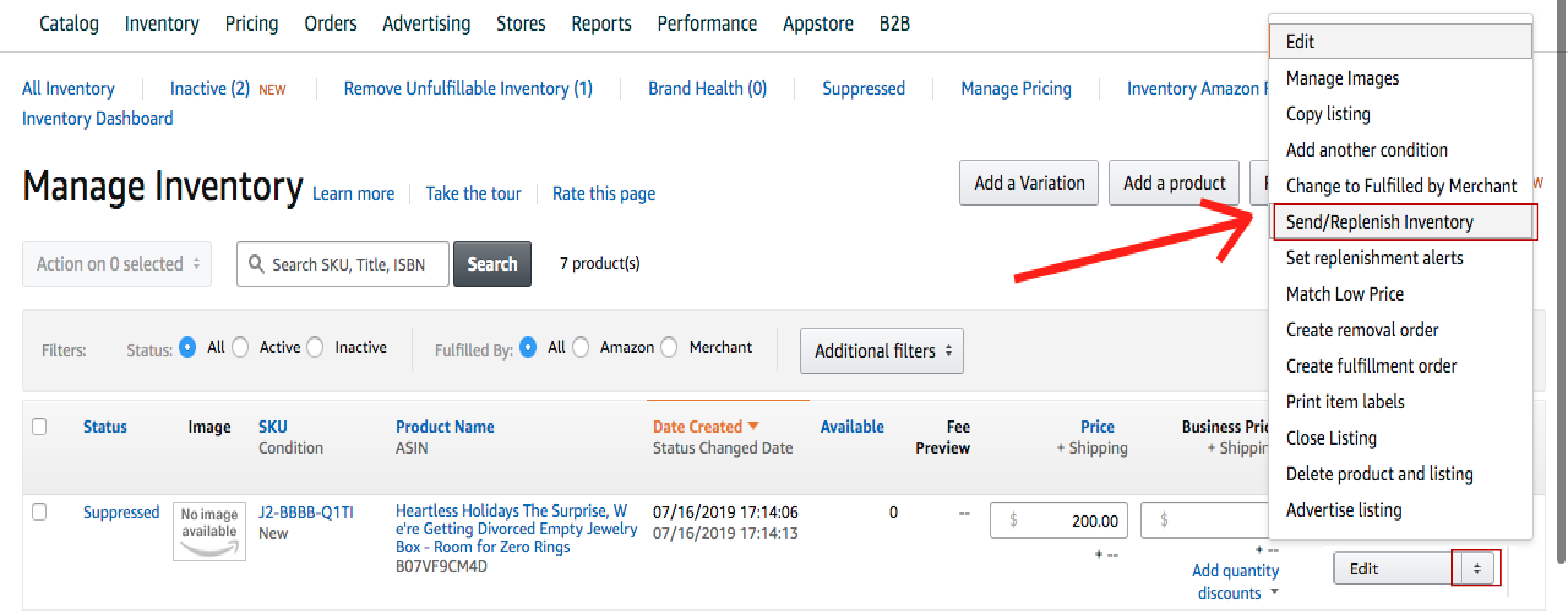
اپنی پروڈکٹس کو کس ایمزون ویئر ہاؤس تک پہنچانا ہے اور کیسے ایمزون کو بتانا ہے کہ میں اپنی پروڈکٹس بھیج رہا ہوں یہ سارا عمل ایمزون شپمنٹ پلان بنانا کہلاتا ہے



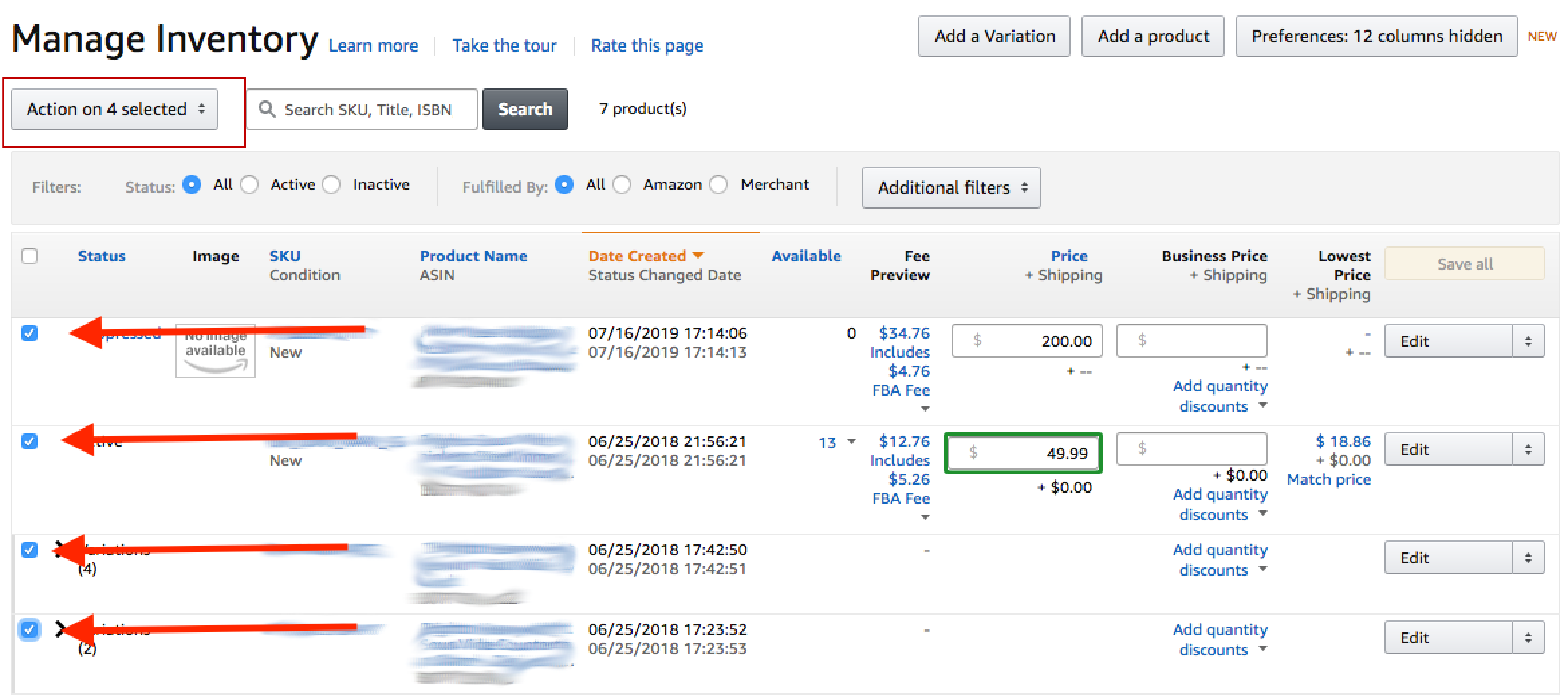





Inventory پر کلک کریں اور پھر Manage Inventory پر کلک کریں

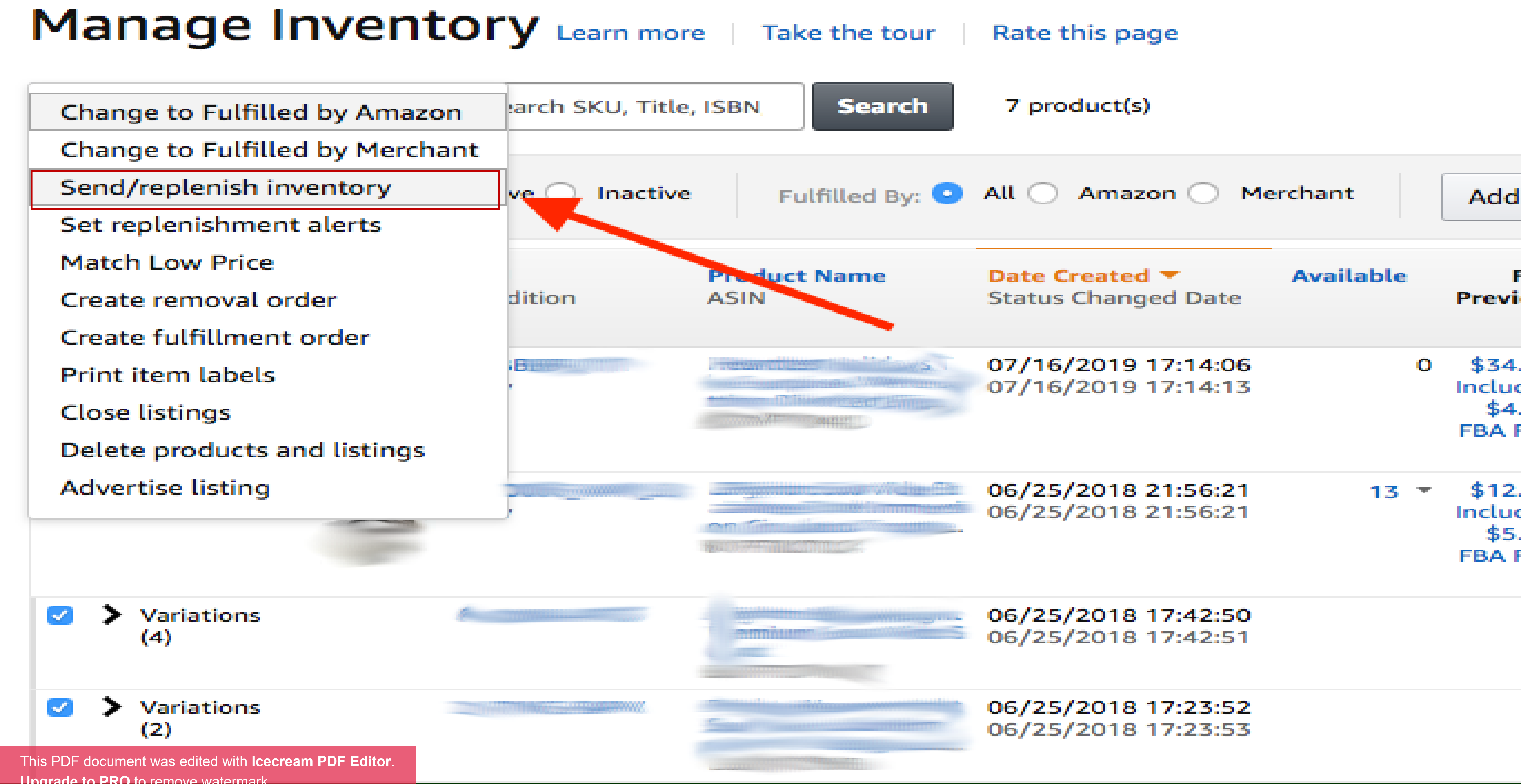



اگر آپ ایک پروڈکٹ کے لئے شپنگ پلان بنا رہے ہیں تو آپ اسکے سامنے لکھے Edit کے سامنے
والے نشان کو کلک کریں اور پھر سامنے آنے والے مینیو میں سے Send/Replenish
Inventory پر کلک کریں



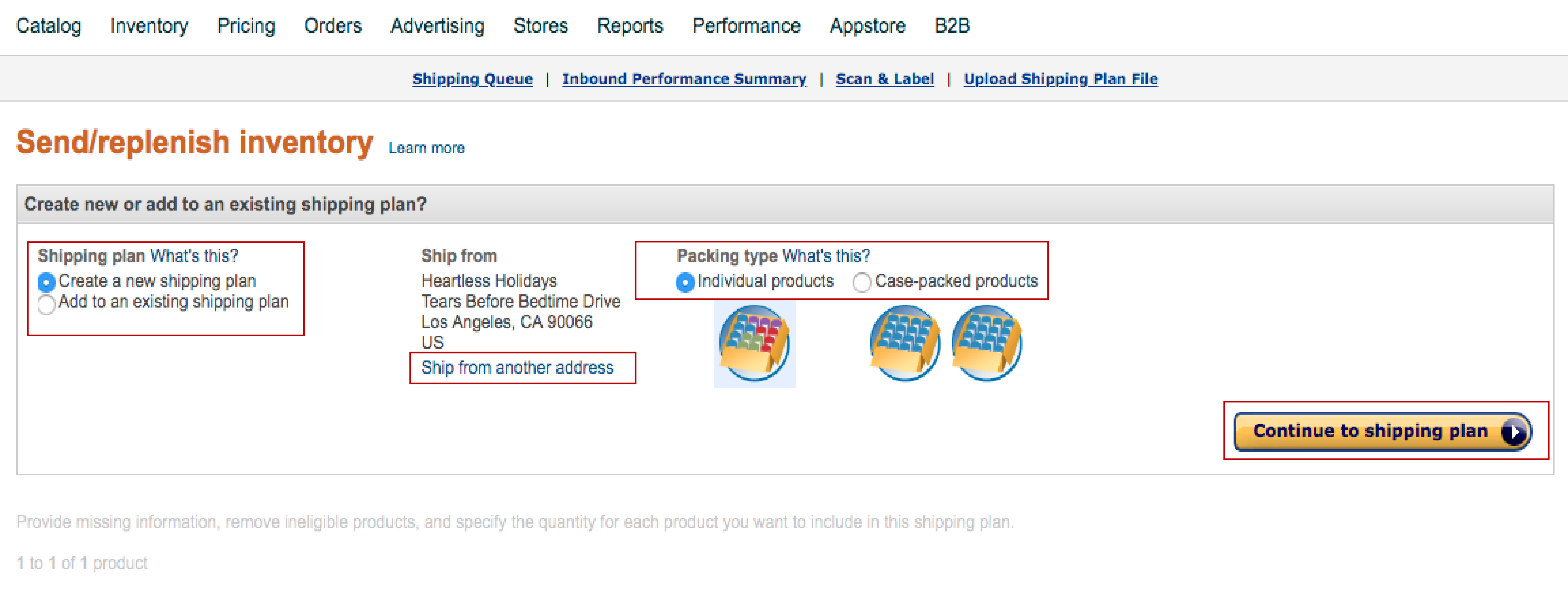

اگر آپ ایک سے زائد پروڈکٹس کے لئے شپنگ پلان بنا رہے ہیں تو ان سب کو منتخب کریں اور پھر

Action on selected پر کلک کریں

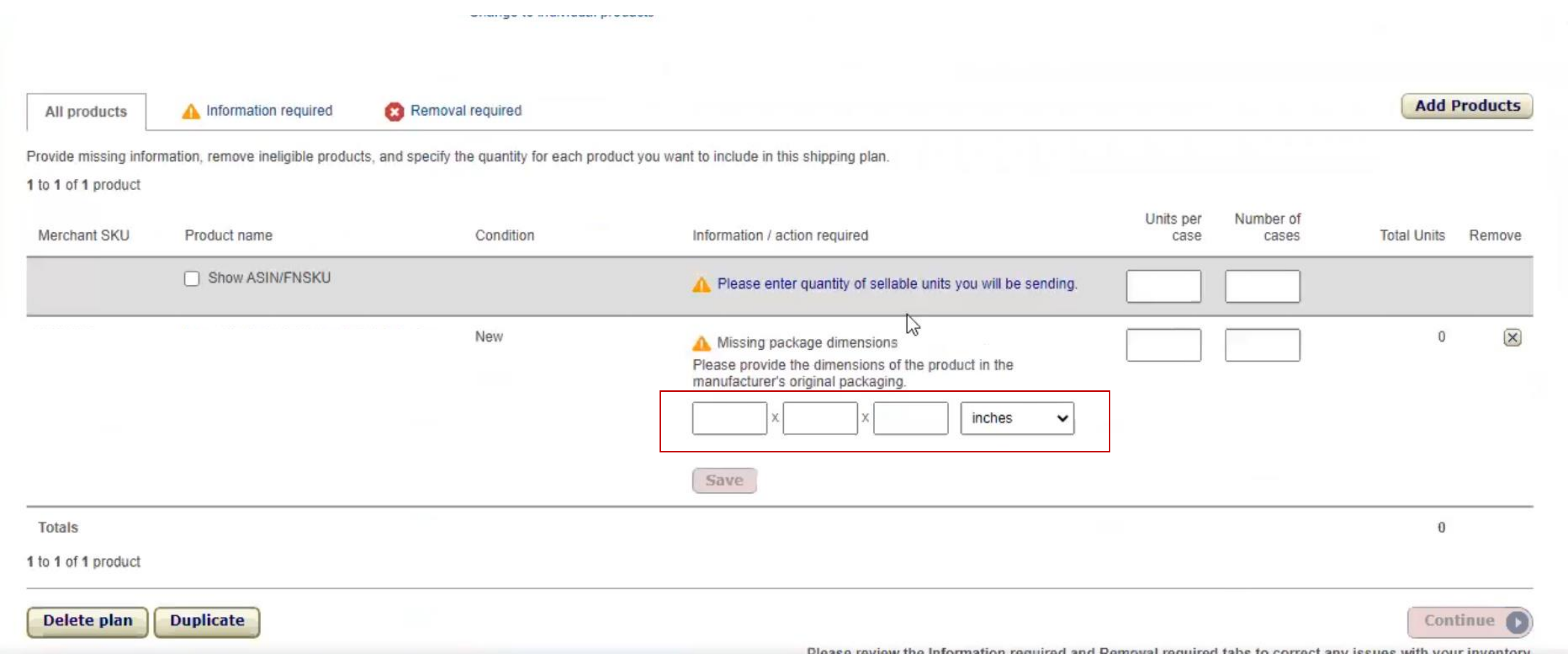




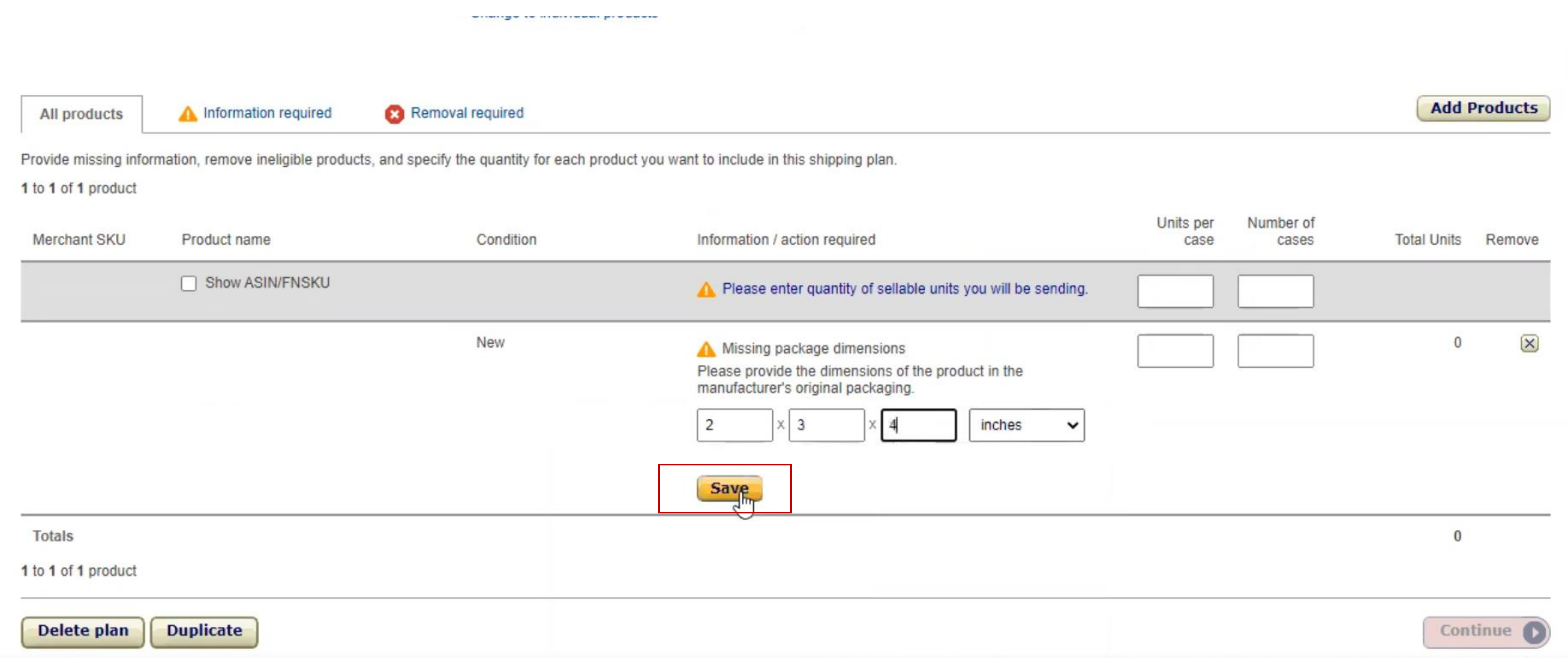

پھر آپ کے سامنے مینیو آیگا اس میں سے Send/replenish inventory پر کلک کیجیے




Send/replenish inventory کے آپشنز آپکے سامنے آچکے ہیں اب آپ نے اگر پہلے سے موجود شپنگ پلان میں کچھ مزید پروڈکٹس کو شامل کرنا ہے تو Add to an existing shipping plan کو منتخب کریں اگر آپ نیا شپنگ پلان بنانا چاہتے ہیں تو آپ Create a new shipping plan کا انتخاب کریں گے اسکے بعد آپ کس جگہ سے اپنی پروڈکٹس بھجوا رہے ہیں اس ایڈریس کو Ship from میں دیکھیں اگر اس میں کوئی ترمیم کرنی ہو تو Ship from another address پر کلک کریں اگر سب درست ہے تو پھر آپ اپنی پروڈکٹس کی پیکنگ ٹائپ منتخب کریں اور Continue to shipping plan پر کلک کریں

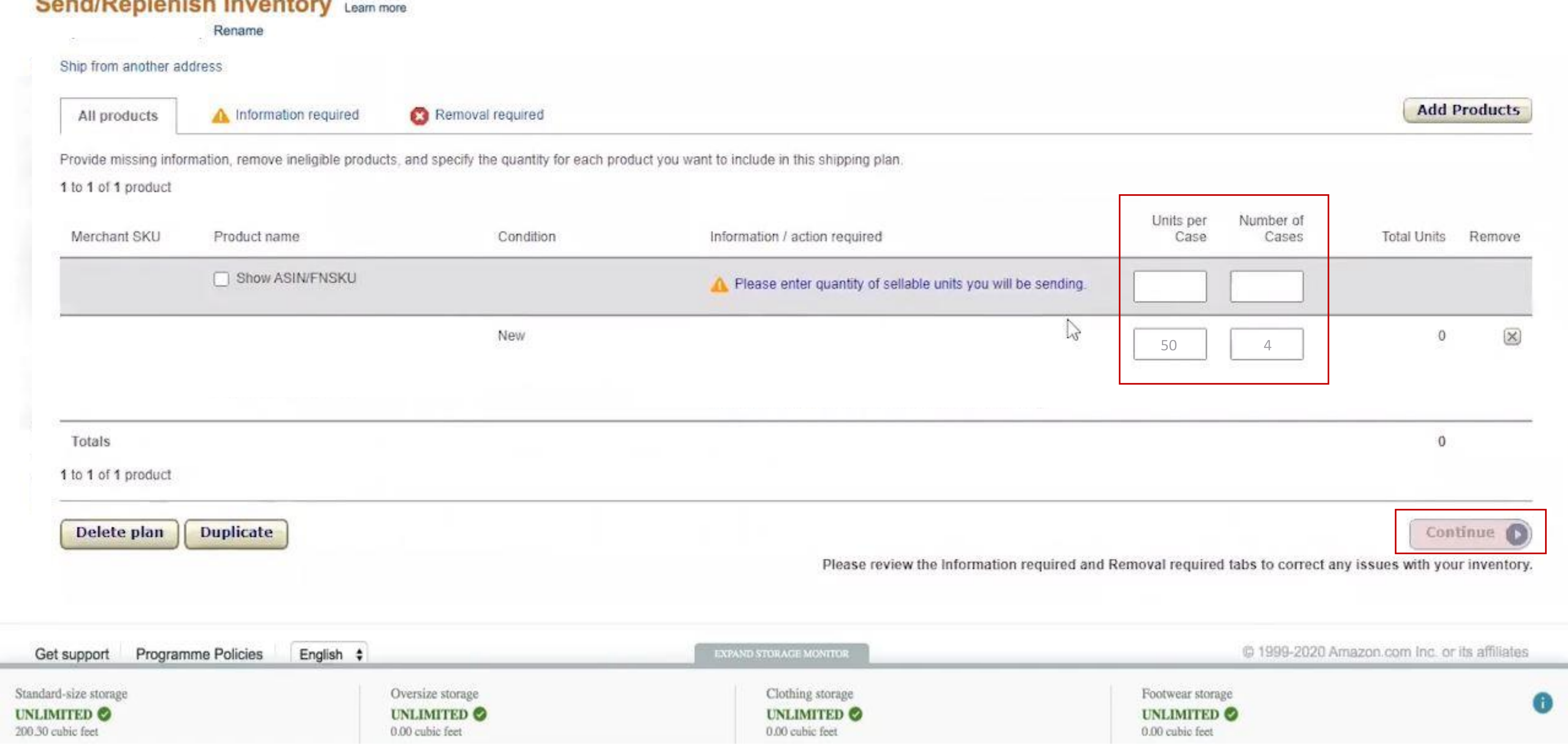



آپ اپنی ایک پروڈکٹ کی Dimensions مینو فیکچر سے پوچھ کر یہاں ڈالیں گے

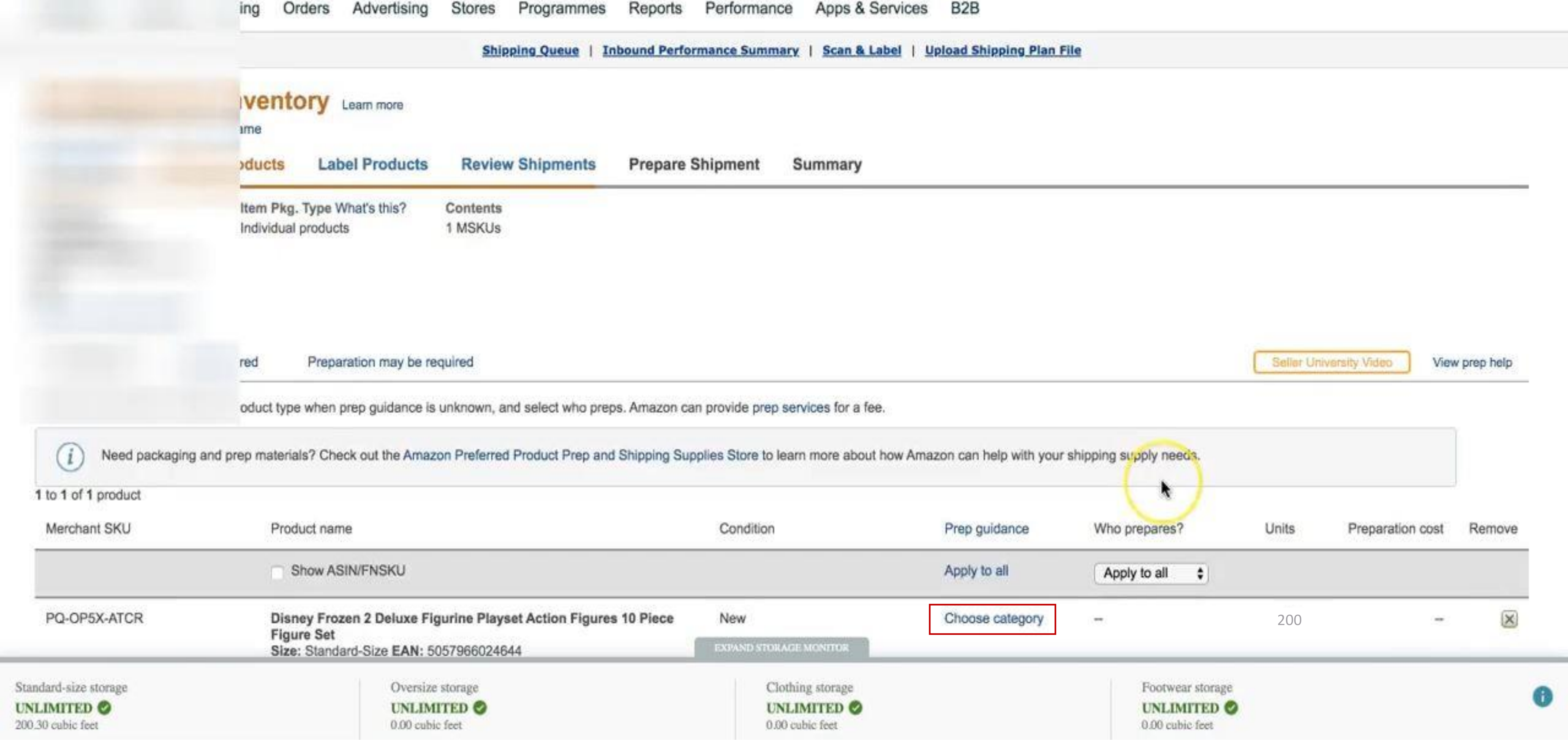




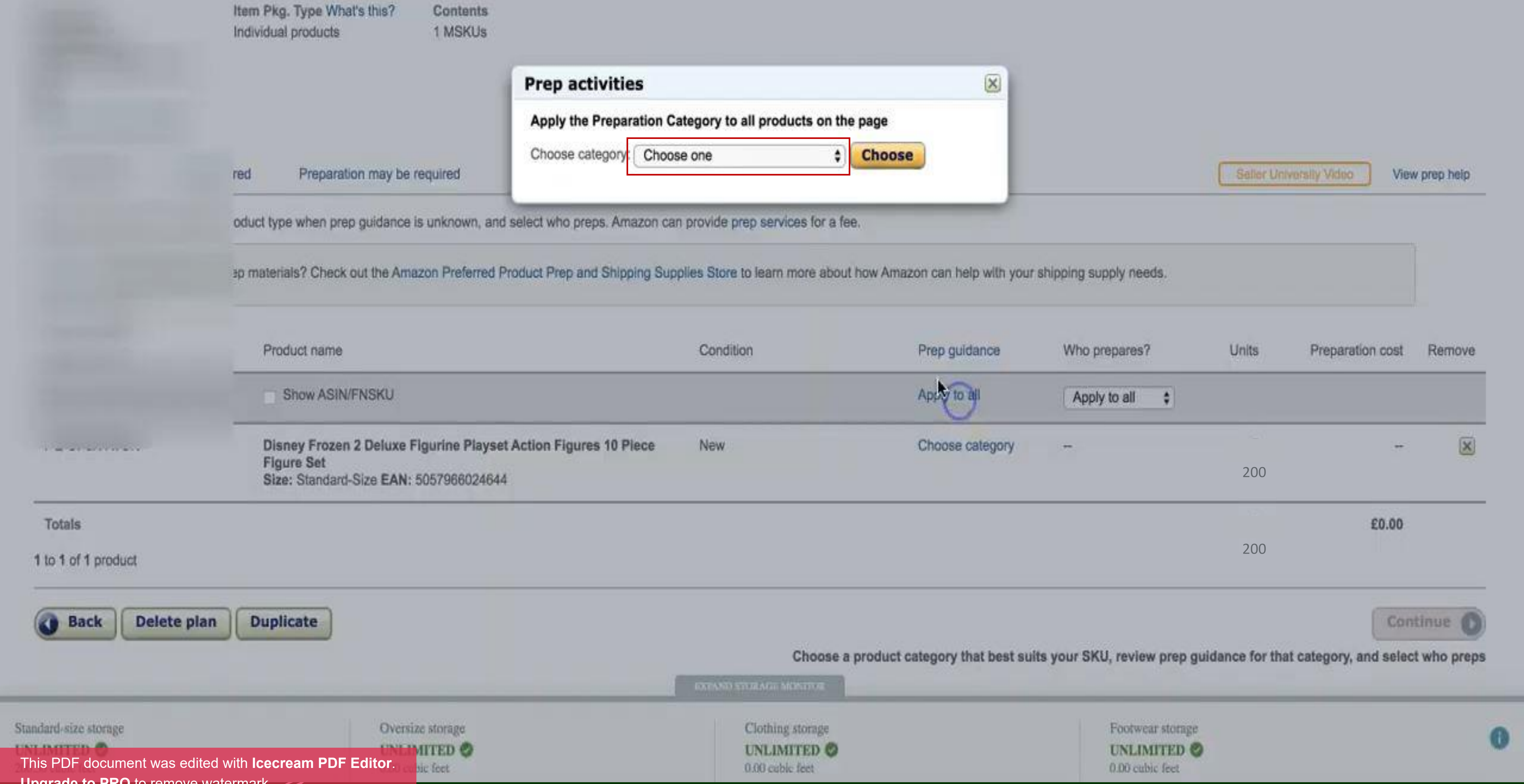

اور پھر Save پر کلک کر دیں گے




اب آپ کے سامنے جو ونڈو آئیگی اس میں آپ کتنی پروڈکٹس بھیجوانا چاہتے ہیں اس کو Units کے ڈبے میں لکھیں گے اور اور کتنے
ڈبے بھیجوا رہے ہیں اسکو Number of cases میں لکھنا ہے اور پھر بغیر کچھ کئے Continue پر کلک کریں گے

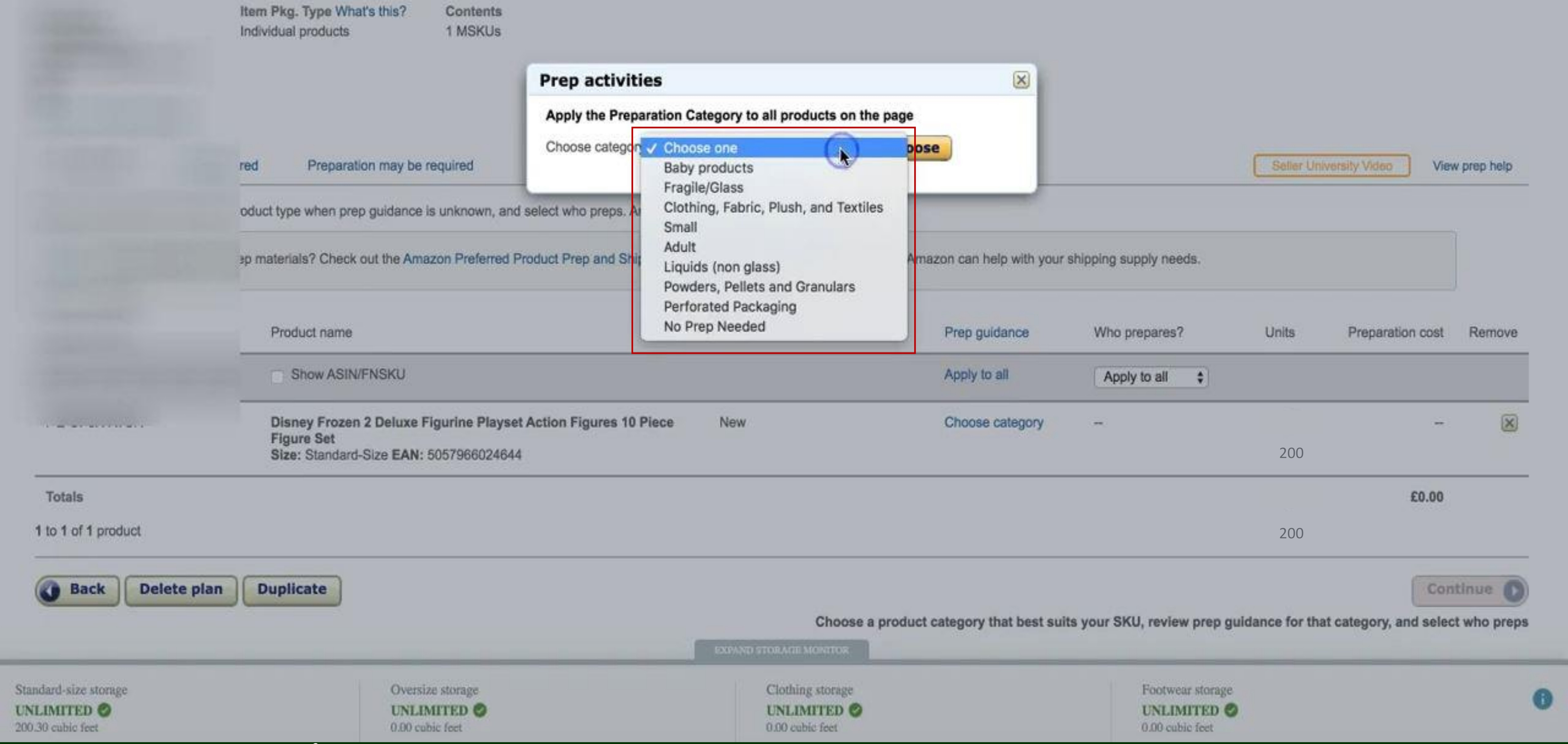



اب آپ Prepare Product میں آچکے ہیں یہاں پر Choose category پر کلک کرنا ہے اسکے بعد ایک Pop up
ونڈو آپکے سامنے آجائیگا



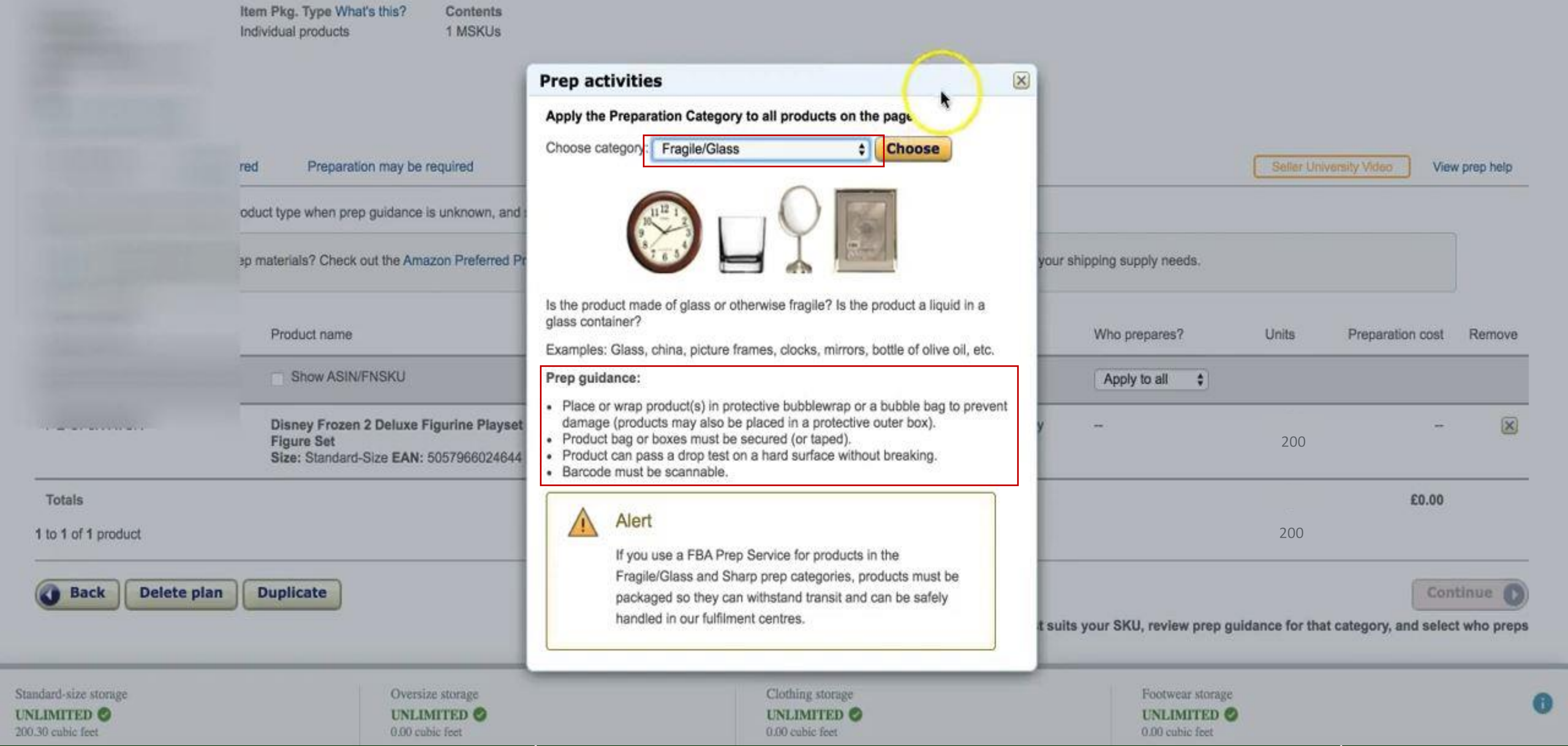



یہاں پر آپ Choose one پر کلک کریں گے تو آپکے سامنے ایک مینیو لسٹ آجائیگی

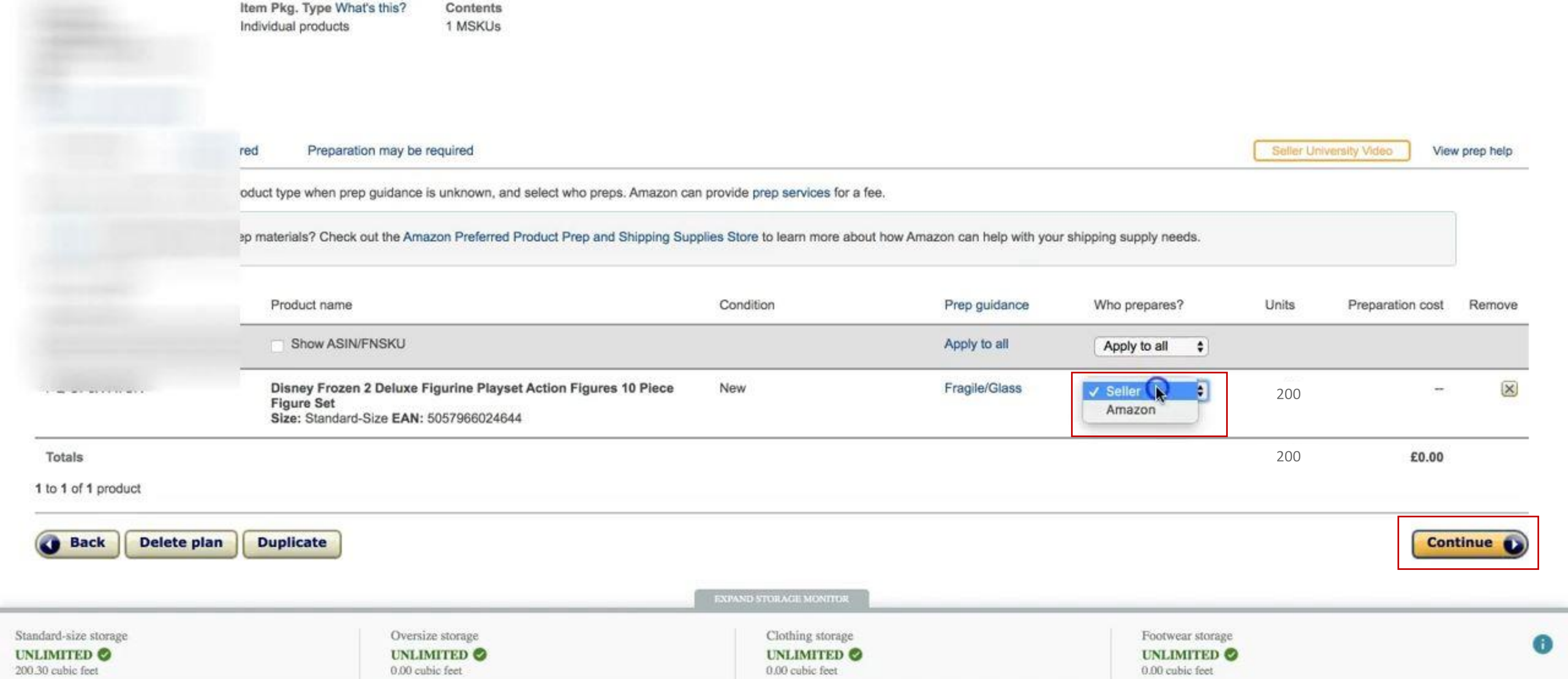



اگرآپ کی پروڈکٹ درج ذیل میں سے ہے توآپ اسکاانتخاب کریں گے اوردرج ذیل ہدایات پرعمل کریں گے

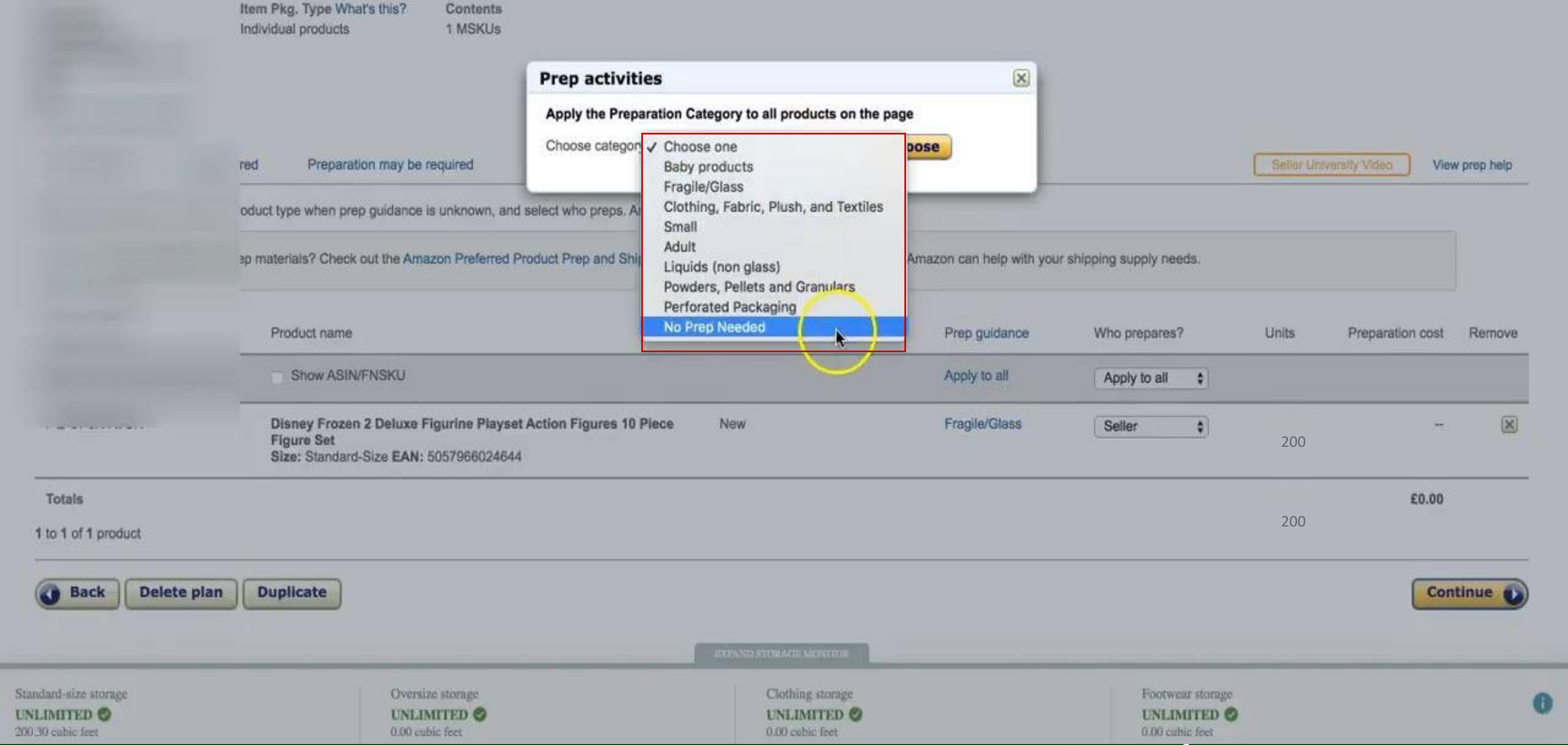
مثال کے طورپرآپ کی پروڈکٹ اگرشیشے کی ہے تواس کاانتخاب کریں



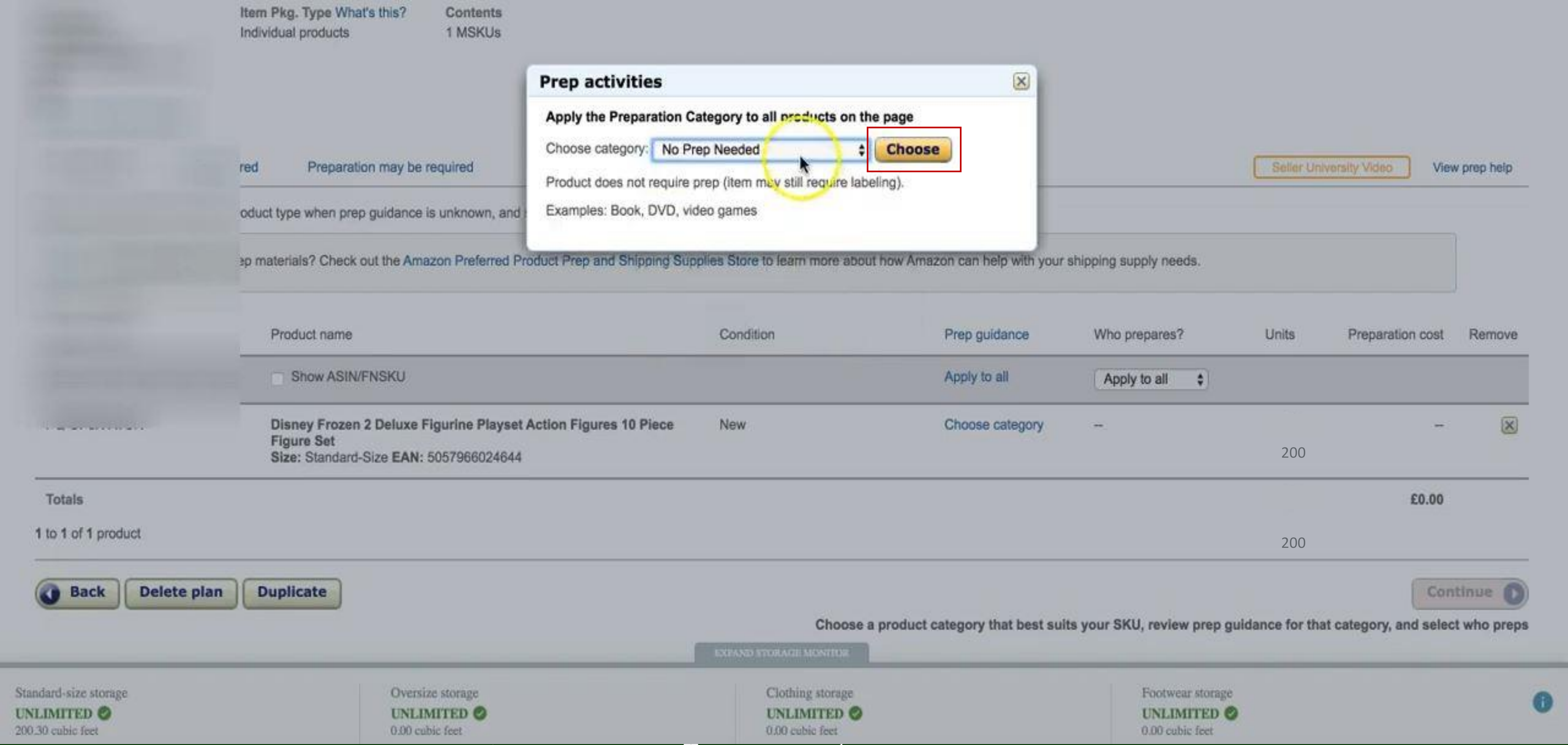

یہاں پر آپ دیکھ سکتے ہیں کہ شیشے کی پروڈکٹ سے متعلق ایمزون کی جانب سے ہدایات آگئی ہیں کہ آپ نے ان ہدایات پر عمل کرتے
ہوئے اس طرح اپنی پروڈکٹس کو پیک کروا کر بھجوانا ہے مزید مثال کو دیکھنے کے لئے Choose پر کلک کرتے ہیں



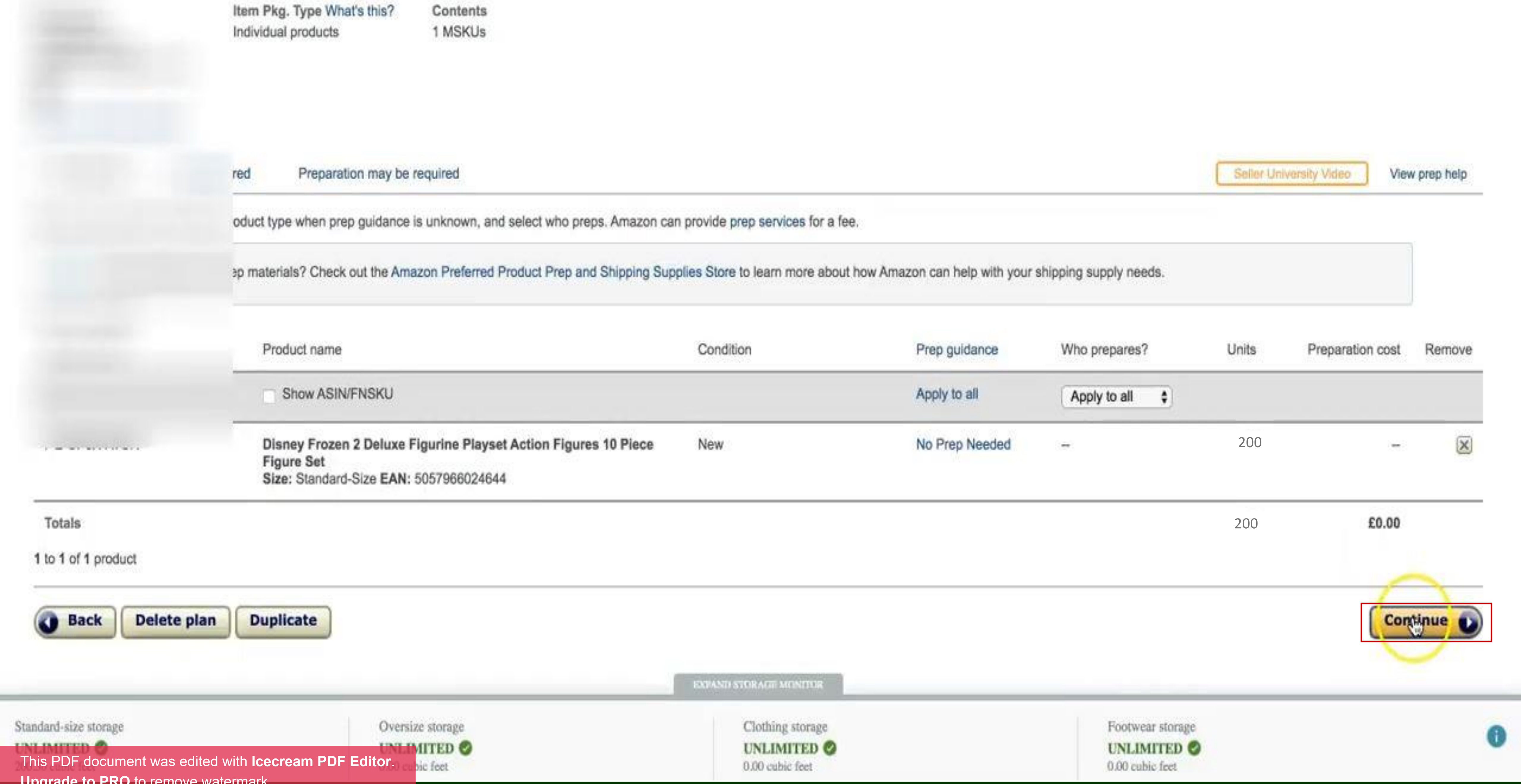

اب ایمزون کہے گا کہ اگر آپ کی پروڈکٹ شیشے کی ہے تو اسکو ہماری ہدایات کے مطابق کون پیک کریگا اور آپشنز میں وہ Seller اور
Amazon دیگا اگر آپ Amazon منتخب کرتے ہیں تو Amazon اپنی فیس آپکو بتائیگا اور اگر آپ Seller کا انتخاب
کرتے ہیں تو اسکا مطلب ہوگا کہ آپ خود سے پیک کروا کر بھیجیں گے




اگرآپ کی پروڈکٹ ان میں سے کسی بھی قسم کی ہو تو آپ اس کا انتخاب کر کے پیکنگ ہدایات یہاں
جس سے پروڈکٹ آپ تیار کر رہے ہیں اس کو بتا دیں کہ آپکی پروڈکٹ کو وہ ایسے پیک کرے

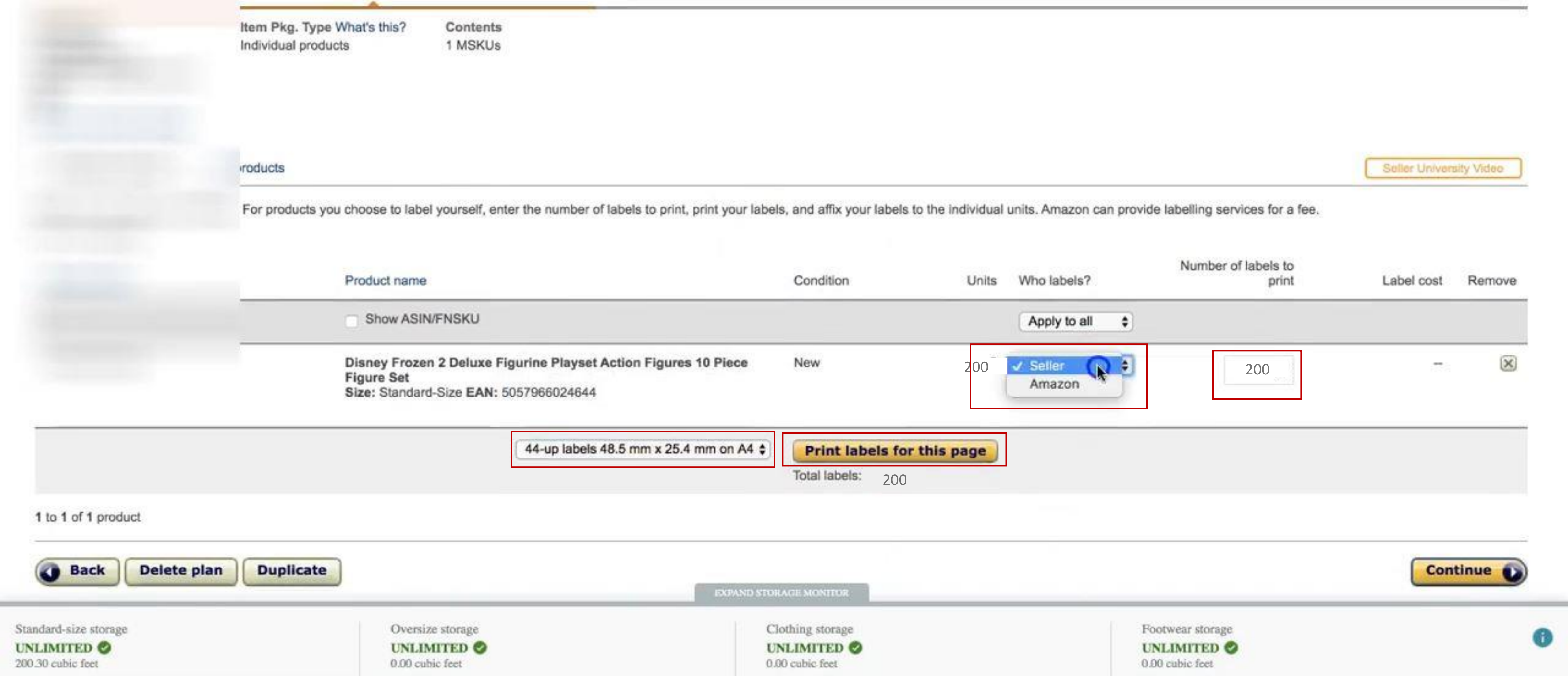



اب ہم نے No prep Needed کا انتخاب کرلیا ہے اسکی وجہ یہی تھی کہ دیکھائے گئے انتخاب مینیو میں سے ہماری پروڈکٹ
ان جیسی نہیں تھی جب انتخاب کرلیا ہے تو اب Choose پر کلک کردیں گے



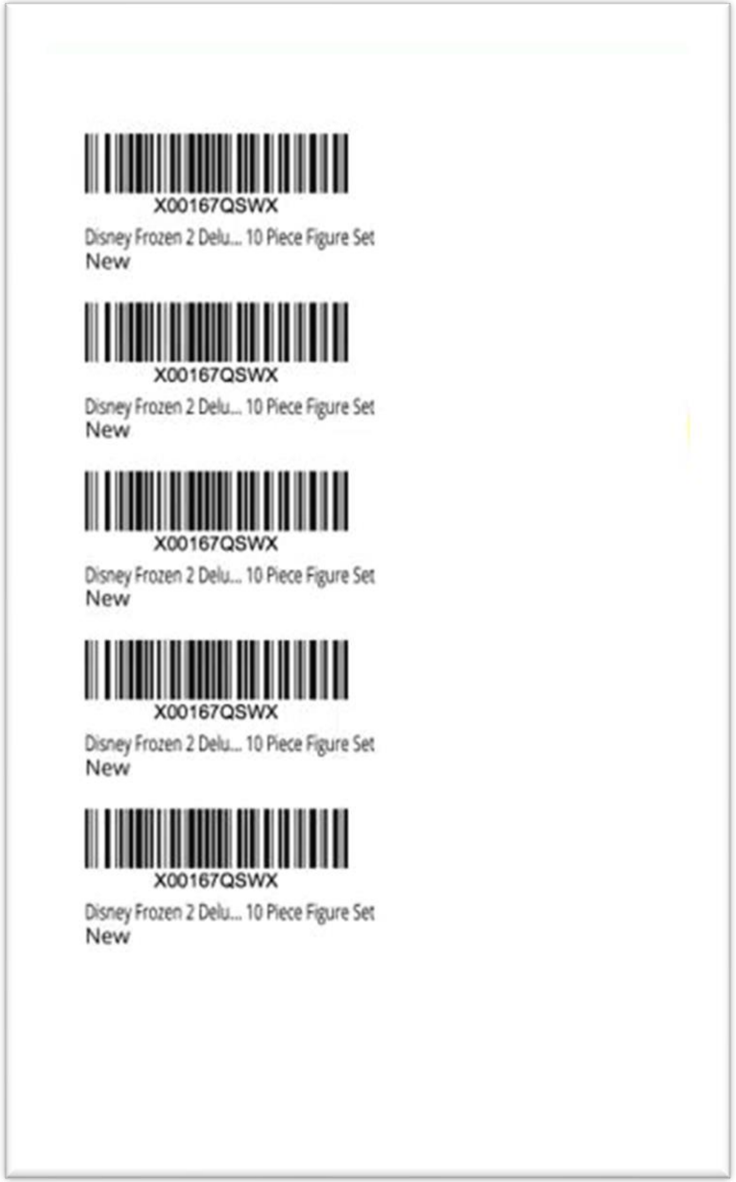


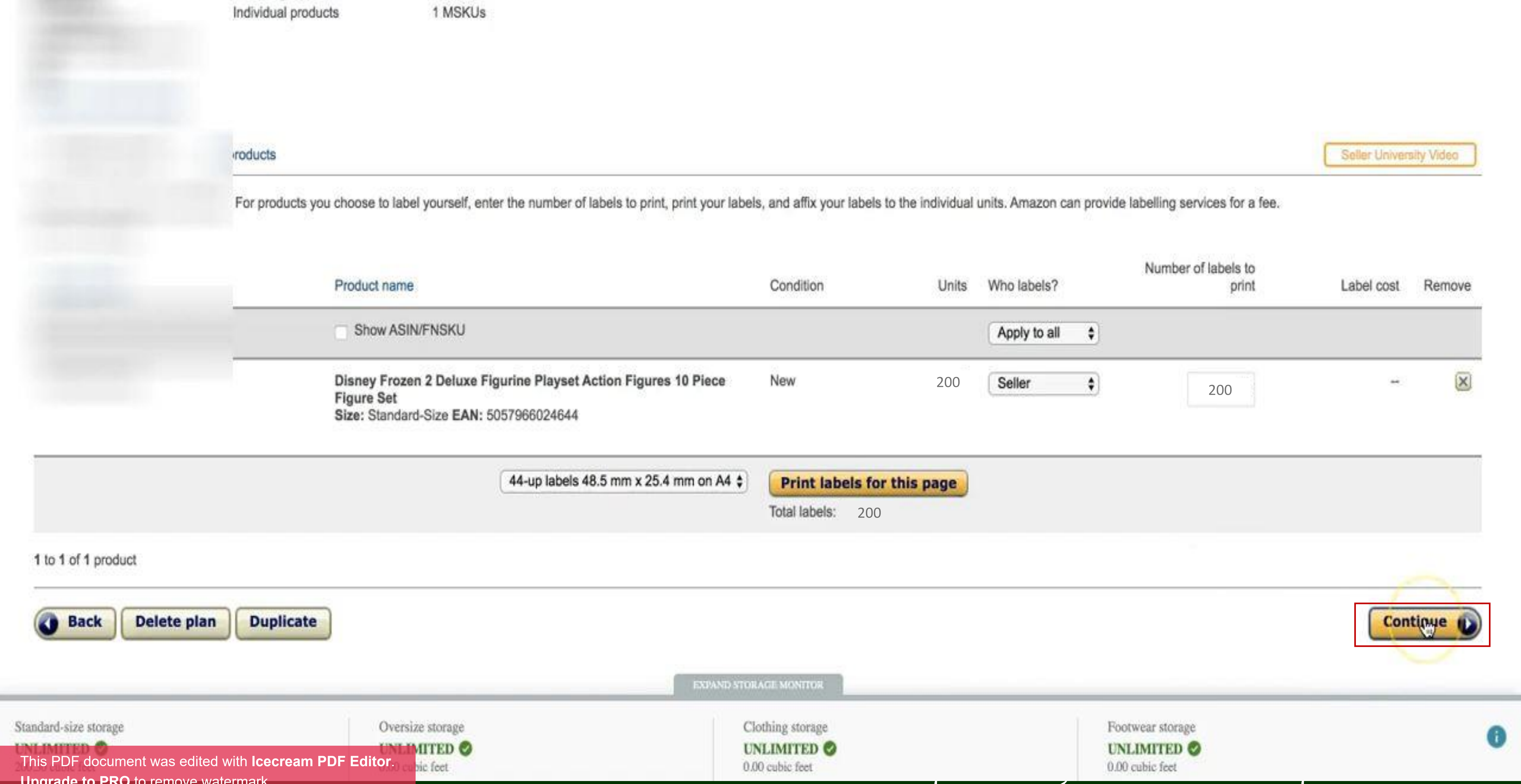

ہم اب کچھ کئے بغیر Continue پر کلک کر دیں گے




اب آپ Label Products کے مینیو میں آچکے ہیں یہاں پر آپکو پھر سے Who Lebels میں دو آپشنز دیگا اگر آپ
Amazon کو منتخب کرتے ہیں تو ایمزون اسکی قیمت آپکو بتائیگا اگر آپ Seller کا انتخاب کرتے ہیں تو پھر آپکو
Print labels for this page پر کلک کرکے لیبلز ڈاؤنلوڈ کرنے ہیں اور اپنی پروڈکٹس پر لگوا دینے ہیں

آپ لیبلز کو دیکھ سکتے ہیں یہ لیبلز آپکی پروڈکٹس پر ہونگے مطلب کہ آپ کی ہر
پروڈکٹ کے پیکٹ پر یہ لیبل ہونے چاہیئں اور یہ آپ لیبلر
Manufacturer کو ڈاؤنلوڈ کر کے دیں گے تو وہ خود انکو آپکی پروڈکٹس پر
لگا دیگا








آپ لیبل کا سائز بھی بدل سکتے ہیں اور لیبل ڈاؤنلوڈ کرنے کے بعد آپ نے Continue پر کلک کر دینا ہے

The inventory you send to Amazon may be split at the Merchant SKU (MSKU) level into multiple shipments. We will assign each shipment to a specific fulfillment center based on several factors, including the size and category of the product and other fulfillment network factors. Learn more

| | Shipment name | MSKUs | Cases | Units | Ship to | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Create new | FBA (10/29/21, 5:19 AM) - 1 | 1 | 1 | 50 | MEM1 Memphis, TN | View shipment contents |
| Create new | FBA (10/29/21, 5:19 AM) - 2 | 1 | 3 | 150 | KRB4 PERRIS, CA | View shipment contents |

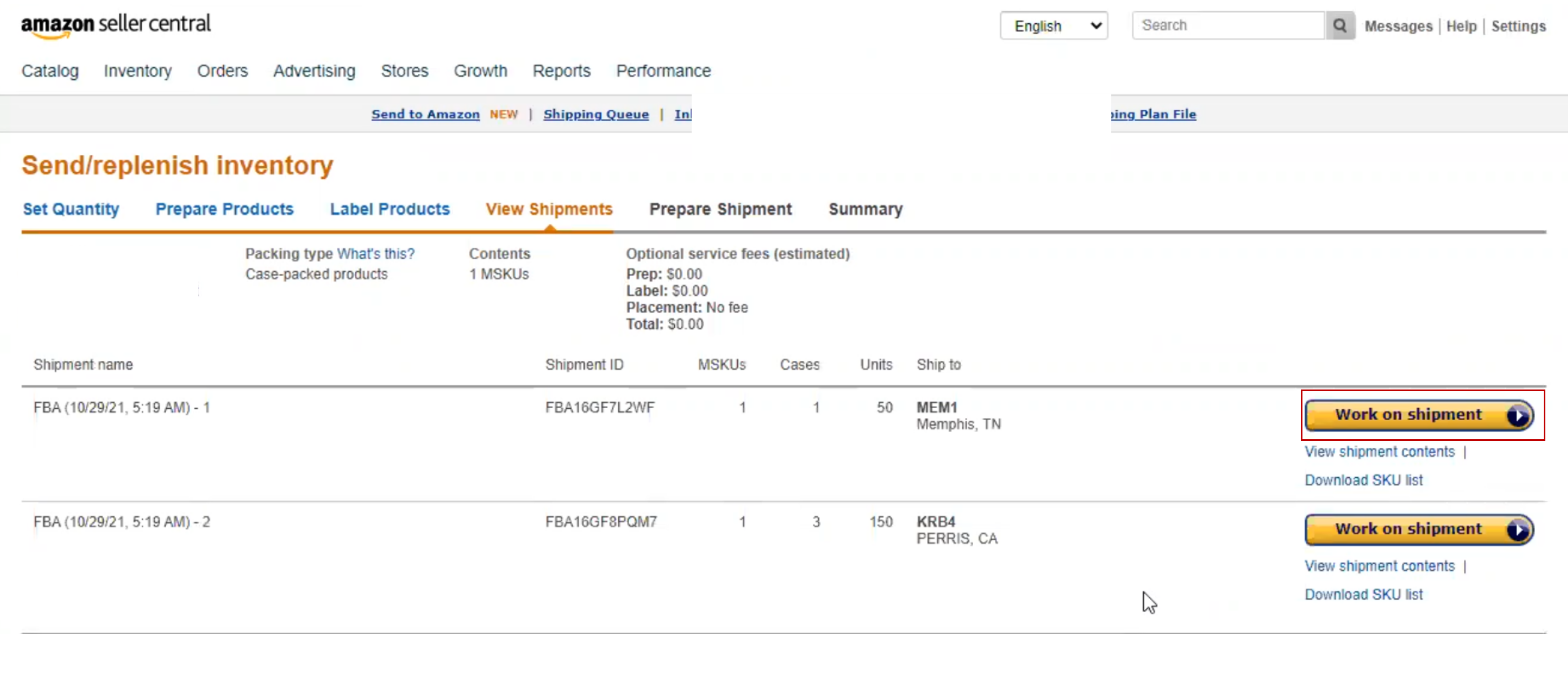
Why don't I see my shipment? Learn more

Back | Delete plan | Approve & continue

Help | Program Policies | English



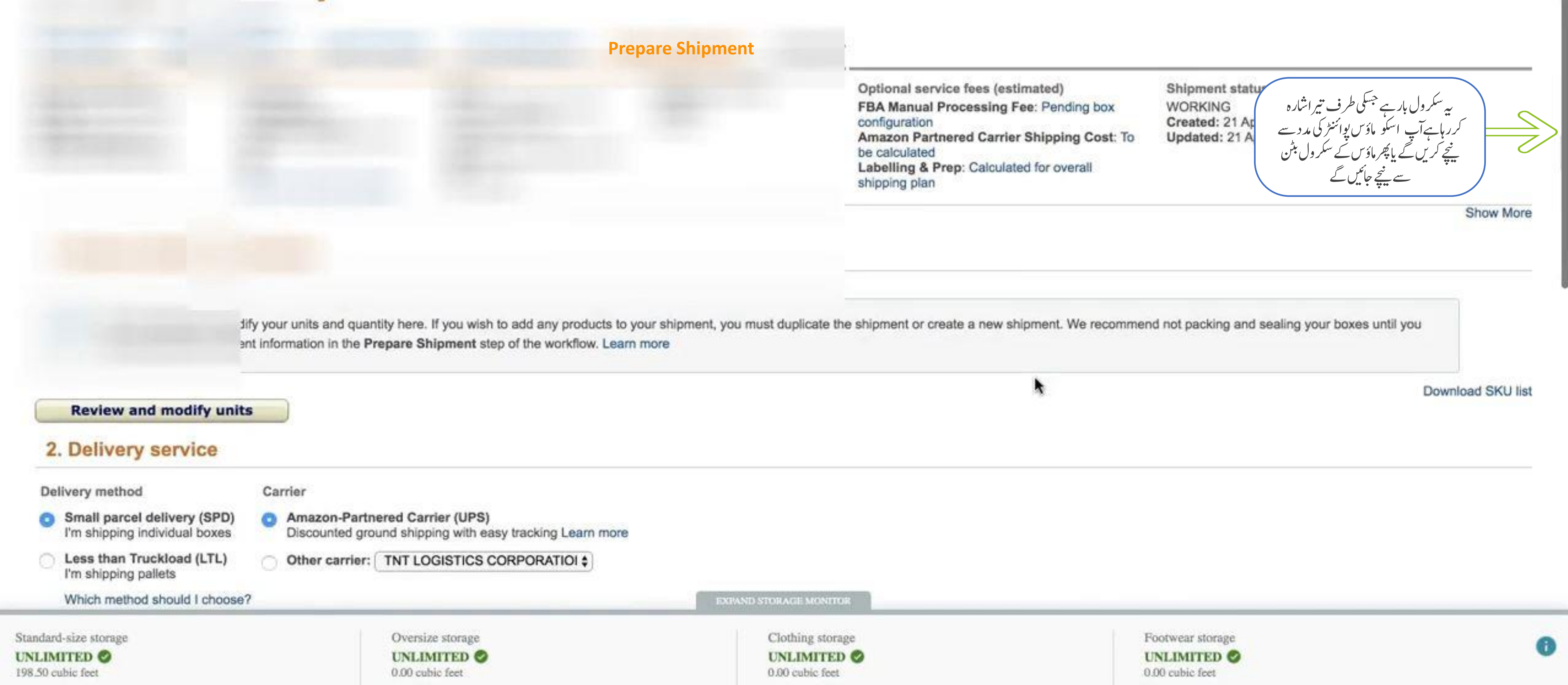
اب آپ Review Shipments پر پہنچیں گے یہاں پر آپ تمام معلومات کو دیکھ سکتے ہیں اور اگر کچھ غلط ہو تو آپ پیچھے جا کر
اسکو درست کر سکتے ہیں اگر سب درست ہے تو آپ پھر Approve shipment پر کلک کریں



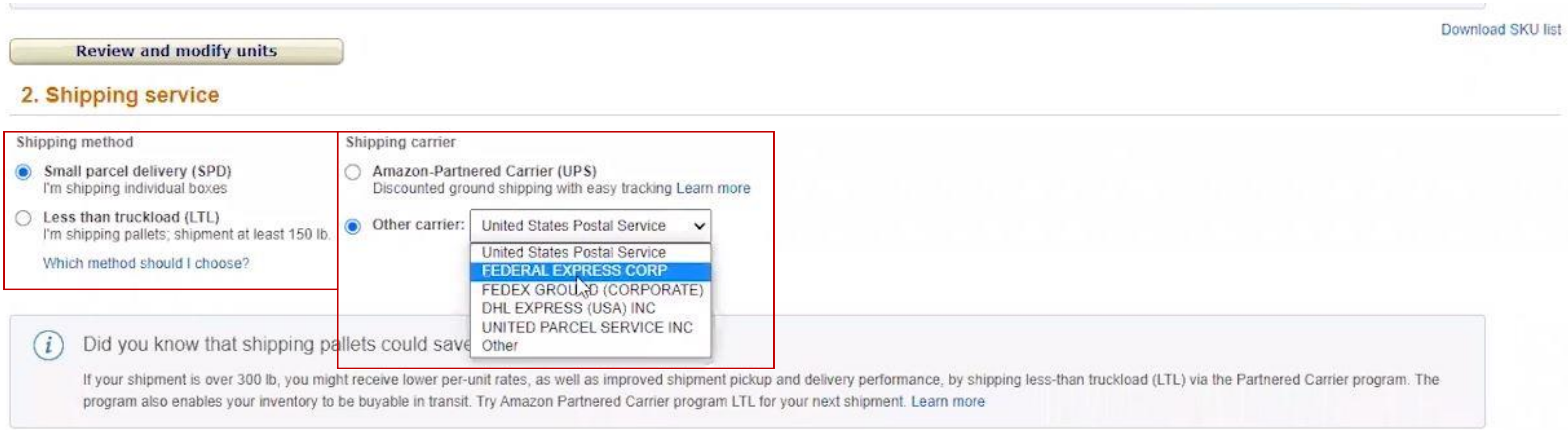

پھر آپ نے Work on shipment پر کلک کرنا ہے

نوٹ: آپ کی پروڈکٹس زیادہ ہونے کی وجہ سے بعض اوقات دو وئیر ہاؤس کے ایڈریس آجاتے ہیں ان دونوں کو الگ الگ کر کے

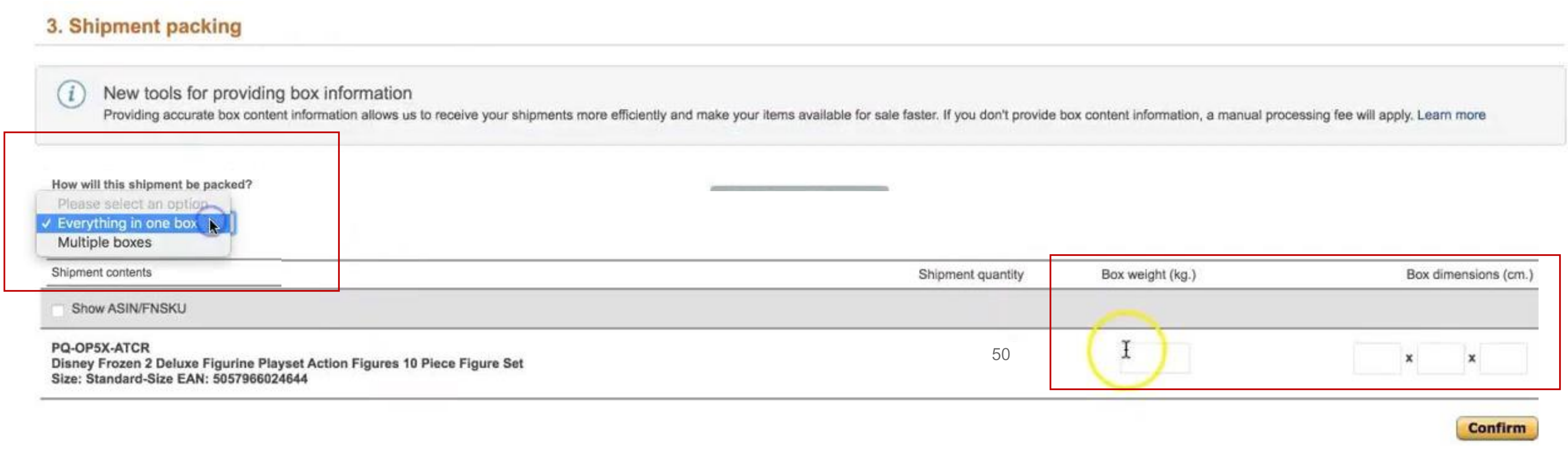
پھر چیزوں کو ایمزون وئیر ہاؤس بھیجنا ہوتا ہے



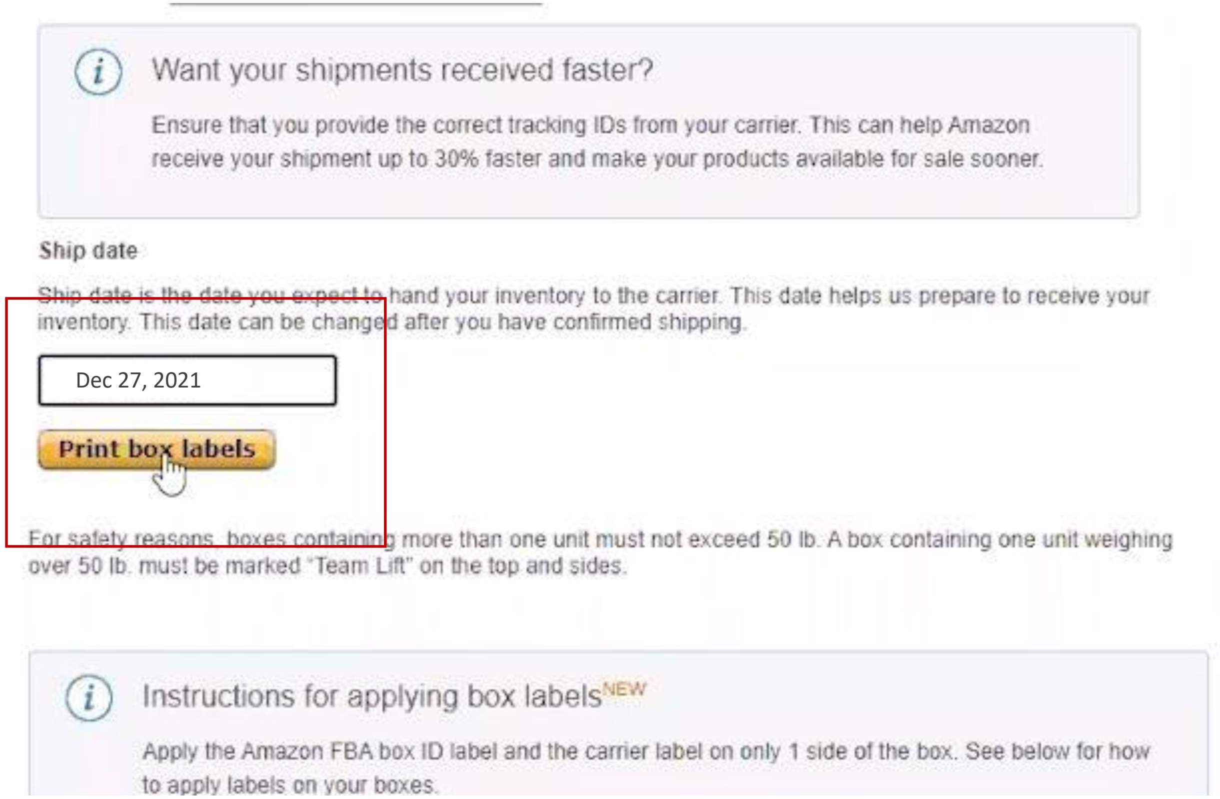

اب آپ کے سامنے Prepare shipment کے آپشنز آجائیں گے جنکو آپ نے ماؤس کی مدد سے سکرول کر کے دیکھتے جانا ہے
تمام ضروری آپشنز کا انتخاب کرنا ہے اور Dimensions بھی دینی ہے اور پھر Box Label بھی ڈاؤنلوڈ کرنا ہے جسکی اگلی
سلائیڈ میں اس سیکشن کی مکمل معلومات فراہم کر دی گئی ہے




جب آپ Prepare shipment میں سکرول کریں گے تو Delivery service میں یہ معلومات دینا ہو گی یہ معلومات آپکو معلوم ہو گی اگر آپ خود سے شپنگ کر رہے ہونگے اور اگر آپ خود سے نہیں کروا رہے اور Manufacturer کر رہا ہے تو وہ آپکو یہ معلومات دیگا یا پھر آپ اس سے یہ معلومات لینگے اور یہاں وہ معلومات دیں گے اور دینے کے بعد آپ اسی ونڈو پر مزید سکرول کر کے نیچے جائیں گے

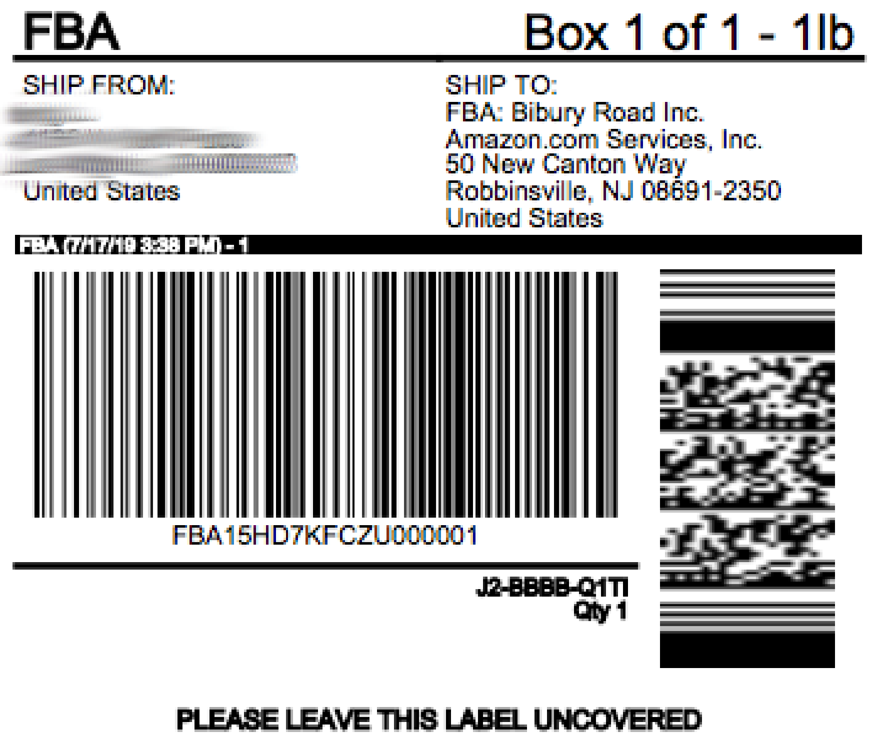



جب آپ Prepare shipment میں مزید سکرول کریں گے تو Shipping packing میں یہ معلومات دینا ہو گی یہ معلومات آپکو معلوم ہو گی اگر آپ خود سے شپنگ کر رہے ہونگے اور اگر آپ خود سے نہیں کروا رہے اور Manufacturer کر رہا ہے تو وہ آپکو یہ معلومات دیگا یا پھر آپ اس سے یہ معلومات لینگے اور یہاں وہ معلومات دیں گے اور دینے کے بعد آپ اسی ونڈو پر مزید سکرول کر کے نیچے جائیں گے




جب آپ Prepare shipment میں مزید سکرول کریں گے تو Print box labels سے پہلے کب آپ اپنی پروڈکٹس بھیجوا رہے ہیں پر وہ تاریخ درج کریں جب آپ بھیجوا رہے ہوں یا پھر آپ یہ بھی Manufacturer سے پوچھ لیں اور درج کر دیں اور پھر Print box labels کو کلک کر کے باکس لیبل ڈاؤنلوڈ کر لیں

باکس لیبل کچھ اسطرح کا ہو گا جو آپ
Manufacturer کو بھیجیں گے


FBA

Box 1 of 1 - 1lb

SHIP FROM:

United States

SHIP TO:
FBA: Bibury Road Inc.
Amazon.com Services, Inc.
50 New Canton Way
Robbinsville, NJ 08691-2350
United States

FBA (7/17/19 3:38 PM) - 1

FBA15HD7KFCZU000001

J2-BBBB-Q1TI
Qty 1

PLEASE LEAVE THIS LABEL UNCOVERED

Each box label is unique. Make sure to print all box labels. Learn more

- unit weighing over 50 lb. must be marked "Team Lift" on the top and sides.
- Use only approved packing material

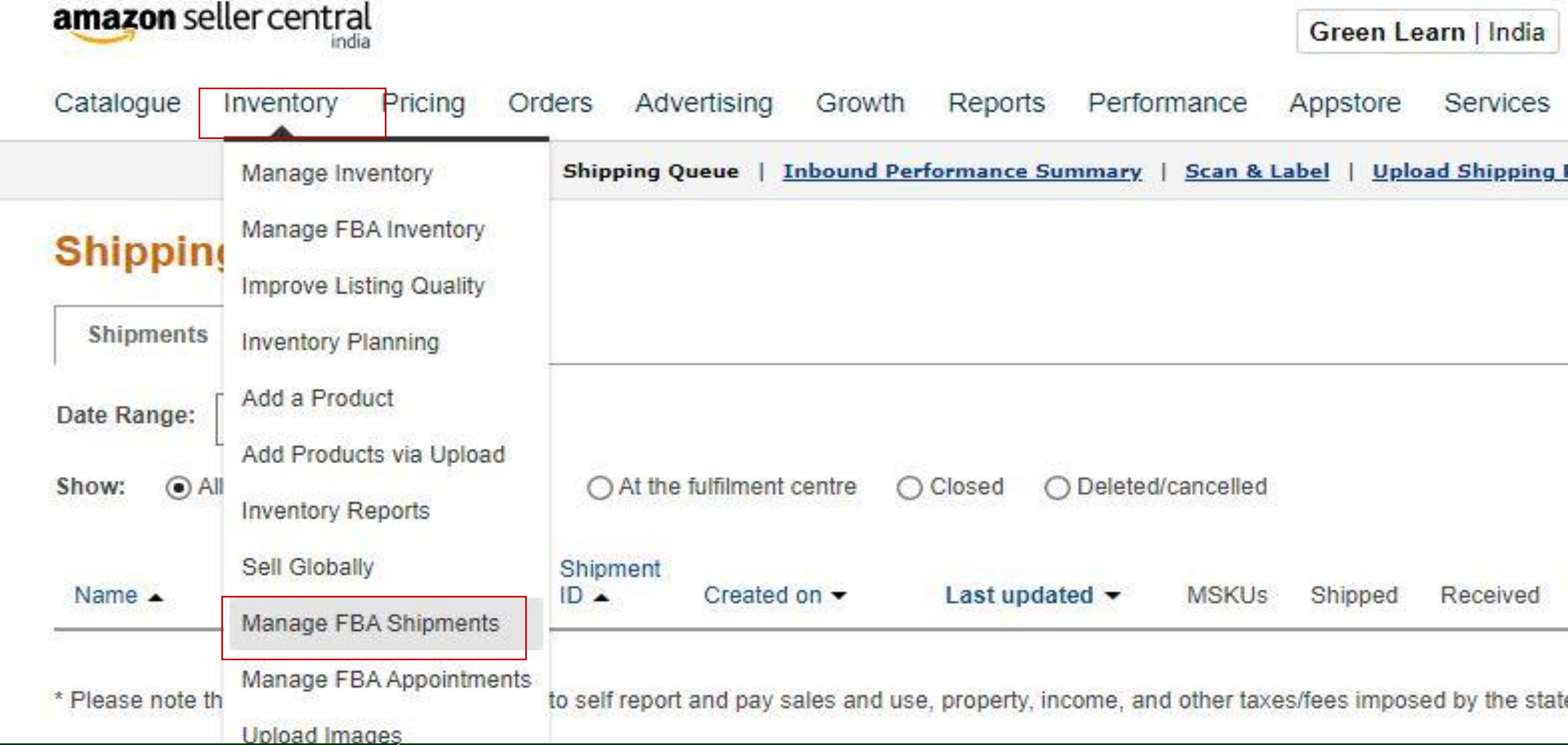
**Labeling your boxes**

- **Print the full set of labels. Because each label is unique, do not photocopy, reuse, or modify labels for use on additional boxes.**
- For each box, affix a shipping label and its accompanying carrier label.
- Place labels so they don't cover box seams.

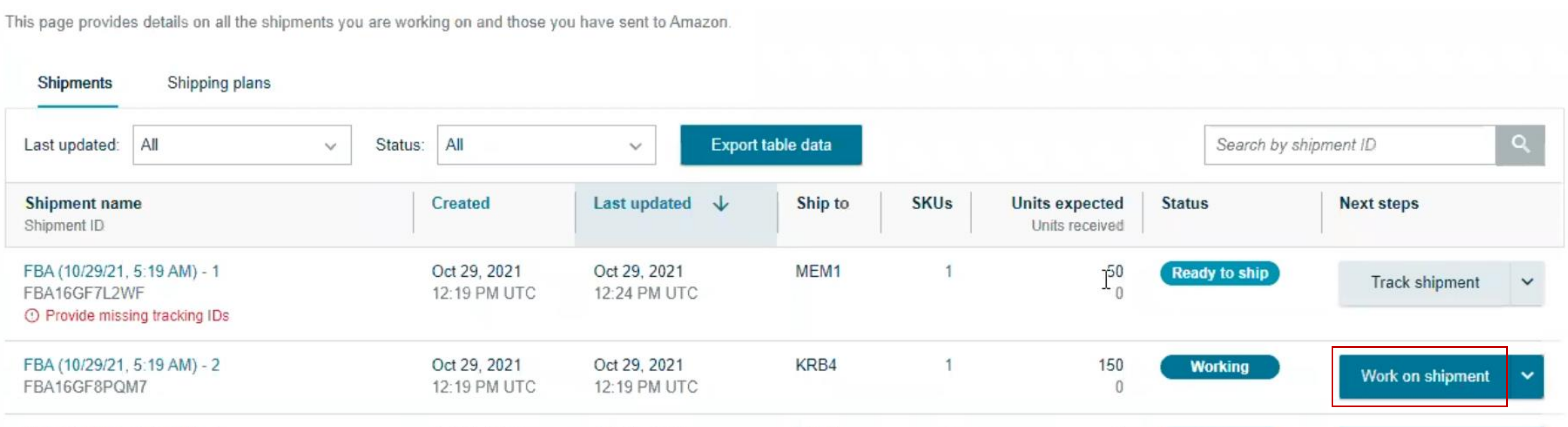
Learn more about shipping and routing requirements.

**Work on another shipment** | **Delete shipment** | **Duplicate** | **Complete shipment**

جب آپ Prepare shipment میں مزید سکرول کریں گے تو آخر میں یہ آپشنز موجود ہونگے آپ Complete shipment پر کلک کریں گے اور آپکا شپنگ پلان کامیابی سے بن جائے گا اگر آپ Delete shipment پر کلک کریں گے تو آپکا بنایا ہوا شپنگ پلان ڈیلیٹ ہو جائیگا

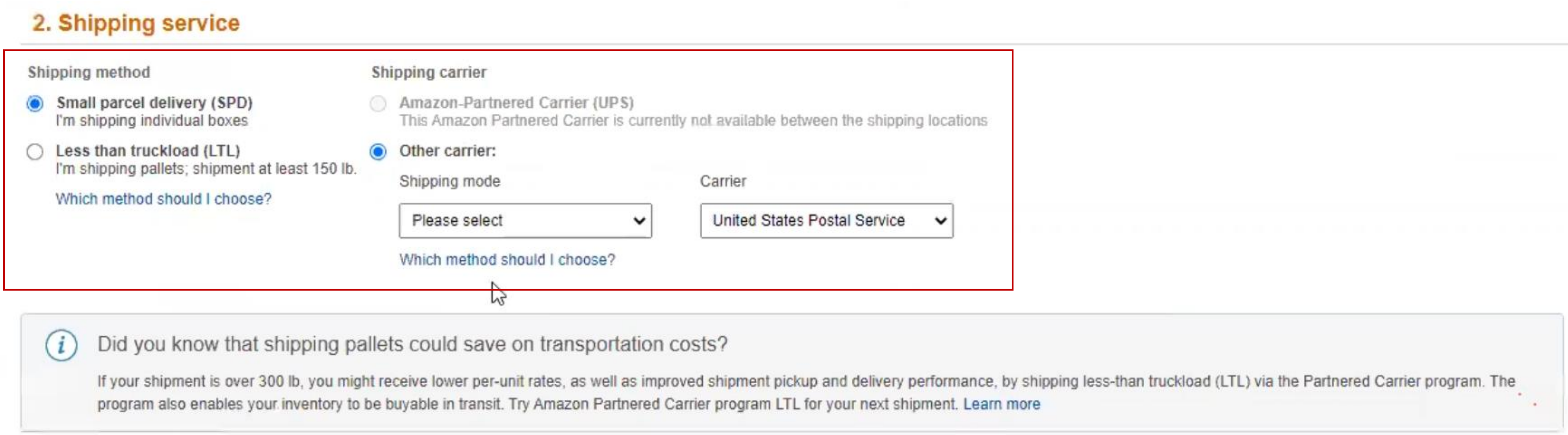



آپ اپنا بنایا ہوا شپنگ پلان کا Status جاننے کے لئے یا ماضی کے شپمنٹ پلانز کو دیکھنے کے لئے
Inventory میں جاکر Manage FBA Shipments پر کلک کرکے دیکھ سکتے ہیں

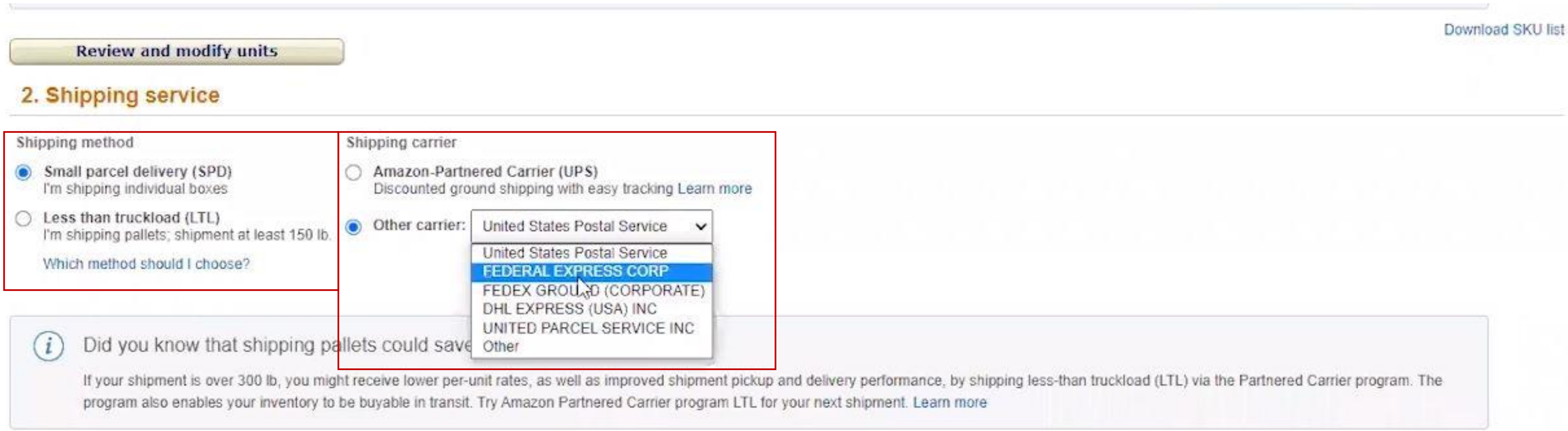




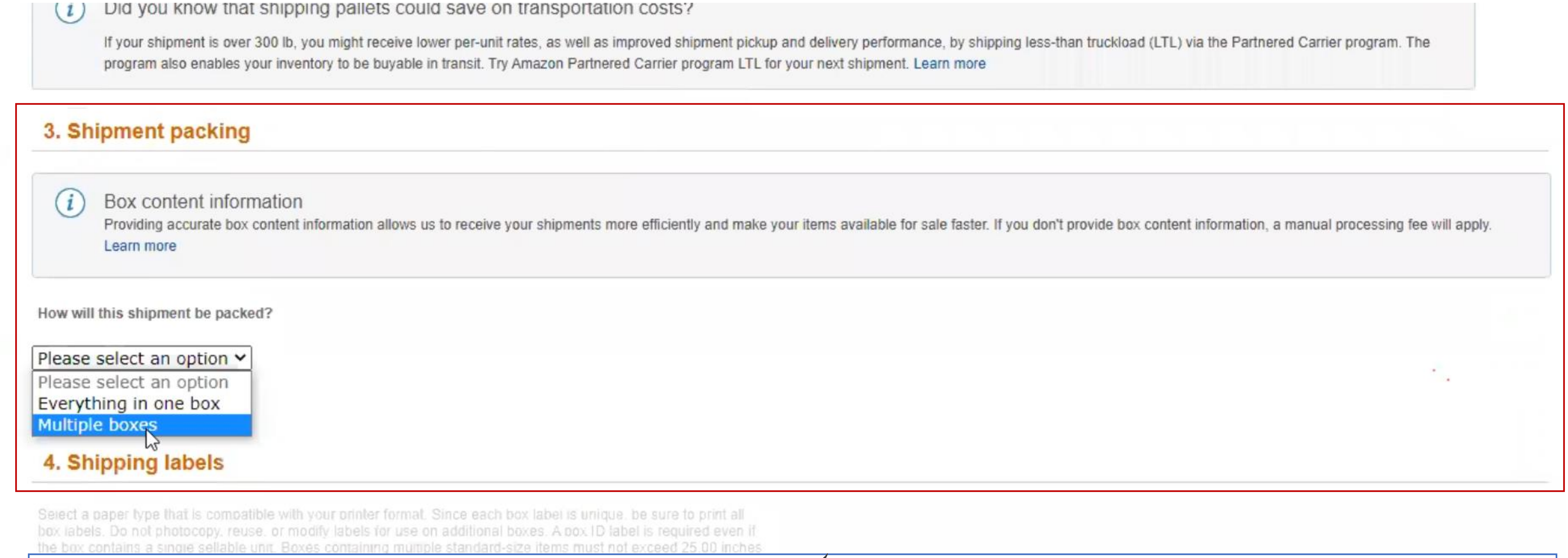

پھر آپ نے Work on shipment پر کلک کرنا ہے




جب آپ Prepare shipment میں سکرول کریں گے تو Delivery service میں یہ معلومات دینا ہو گی یہ معلومات آپکو معلوم ہو گی اگر آپ خود سے شپنگ کر رہے ہونگے اور اگر آپ خود سے نہیں کر وا رہے ہے اور Manufacturer کر رہا ہے تو وہ آپکو یہ معلومات دیگا یا پھر آپ اس سے یہ معلومات لینگے اور یہاں وہ معلومات دیں گے اور دینے کے بعد آپ اسی ونڈو پر مزید سکرول کر کے نیچے جائیں گے



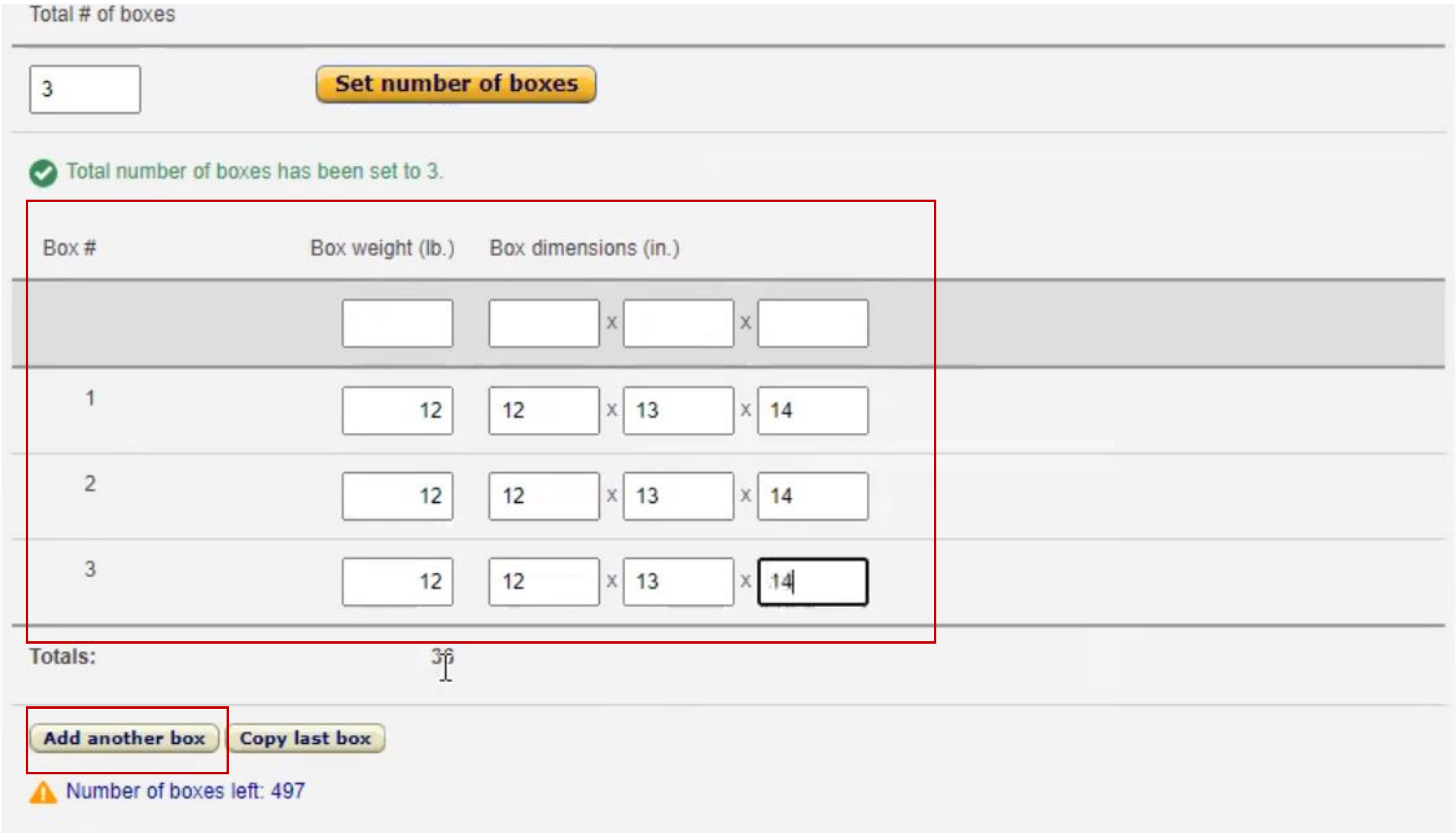

جب آپ Prepare shipment میں سکرول کریں گے تو Delivery service میں یہ معلومات دینا ہو گی یہ معلومات آپکو معلوم ہو گی اگر آپ خود سے شپنگ کر رہے ہونگے اور اگر آپ خود سے نہیں کروا رہے ہے اور Manufacturer کر رہا ہے تو وہ آپکو یہ معلومات دیگا یا پھر آپ اس سے یہ معلومات لینگے اور یہاں وہ معلومات دیں گے اور دینے کے بعد آپ اسی ونڈو پر مزید سکرول کر کے نیچے جائیں گے



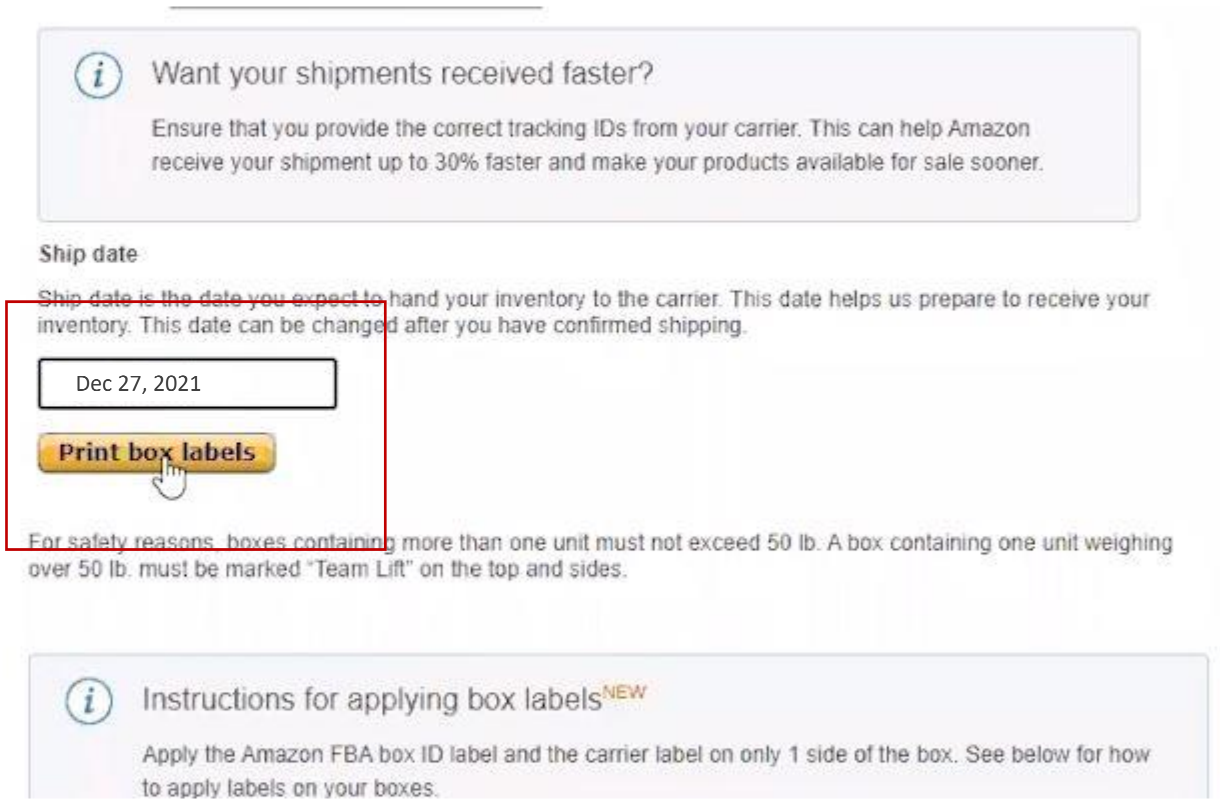

جب آپ Prepare shipment میں مزید سکرول کریں گے تو Shipping packing میں یہ معلومات دینا ہو گی یہ معلومات آپکو معلوم ہو گی اگر آپ خود سے شپنگ کر رہے ہونگے اور اگر آپ خود سے نہیں کروا رہے اور Manufacturer کر رہا ہے تو وہ آپکو یہ معلومات دیگا یا پھر آپ اس سے یہ معلومات لینگے اور یہاں وہ معلومات دیں گے اور دینے کے بعد آپ اسی ونڈو پر مزید سکرول کر کے نیچے جائیں گے




جب آپ Prepare shipment میں مزید سکرول کریں گے تو Shipping packing میں یہ معلومات دینا ہو گی یہ معلومات آپکو معلوم ہو گی اگر آپ خود سے شپنگ کر رہے ہونگے اور اگر آپ خود سے نہیں کروا رہے اور Manufacturer کر رہا ہے تو وہ آپکو یہ معلومات دیگا یا پھر آپ اس سے یہ معلومات لینگے اور یہاں وہ معلومات دیں گے اور دینے کے بعد آپ اسی ونڈو پر مزید سکرول کر کے نیچے جائیں گے




جب آپ Prepare shipment میں مزید سکرول کریں گے تو Shipping packing میں یہ
معلومات دینا ہو گی یہ معلومات آپکو معلوم ہو گی اگر آپ خود سے شپنگ کر رہے ہونگے اور اگر آپ خود سے نہیں
کروا رہے اور Manufacturer کر رہا ہے تو وہ آپکو یہ معلومات دیگا یا پھر آپ اس سے یہ معلومات لینگے اور یہاں
وہ معلومات دیں گے اور دینے کے بعد آپ اسی ونڈو پر مزید سکرول کر کے نیچے جائیں گے




جب آپ Prepare shipment میں مزید سکرول کریں گے تو Print box labels سے پہلے کب آپ اپنی پروڈکٹس بھجوا رہے ہیں پر وہ تاریخ درج کریں جب آپ بھجوا رہے ہوں یا پھر آپ یہ بھی Manufacturer سے پوچھ لیں اور درج کر دیں اور پھر Print box labels کو کلک کر کے باکس لیبل ڈاؤنلوڈ کر لیں

# باکس لیبل کچھ اسطرح کا ہوگا جو آپ
# Manufacturer کو بھیجیں گے

**FBA** Box 1 of 1 - 1lb

SHIP FROM:
United States

SHIP TO:
FBA: Bibury Road Inc.
Amazon.com Services, Inc.
50 New Canton Way
Robbinsville, NJ 08691-2350
United States

FBA (7/17/19 3:38 PM) - 1

FBA15HD7KFCZU000001

J2-BBBB-Q1TI
Qty 1

PLEASE LEAVE THIS LABEL UNCOVERED


**FBA** Box 1 of 1 - 1lb

SHIP FROM:
United States

SHIP TO:
FBA: Bibury Road Inc.
Amazon.com Services, Inc.
50 New Canton Way
Robbinsville, NJ 08691-2350
United States

FBA (7/17/19 3:38 PM) - 1

FBA15HD7KFCZU000001

J2-BBBB-Q1TI
Qty 1

PLEASE LEAVE THIS LABEL UNCOVERED

**FBA** Box 1 of 1 - 1lb

SHIP FROM:
United States

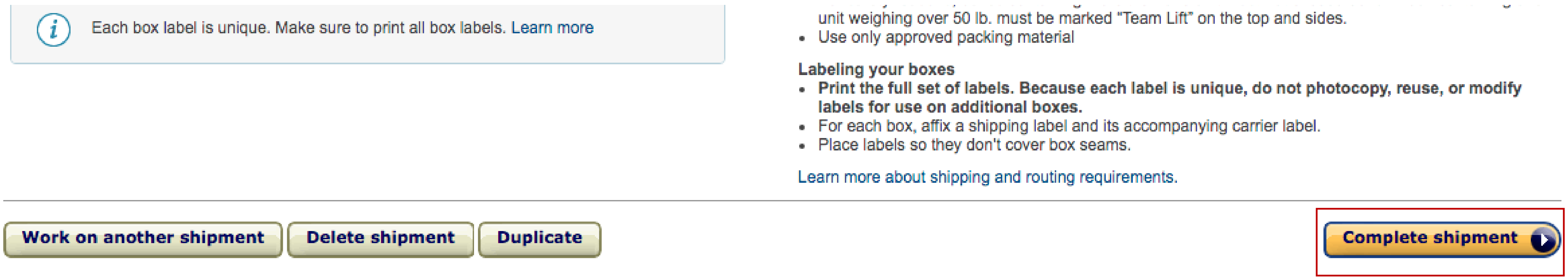
SHIP TO:
FBA: Bibury Road Inc.
Amazon.com Services, Inc.
50 New Canton Way
Robbinsville, NJ 08691-2350
United States

FBA (7/17/19 3:38 PM) - 1

FBA15HD7KFCZU000001

J2-BBBB-Q1TI
Qty 1

PLEASE LEAVE THIS LABEL UNCOVERED




جب آپ Prepare shipment میں مزید سکرول کریں گے تو آخر میں یہ آپشنز موجود ہونگے آپ
Complete shipment پر کلک کریں گے اور آپکا شپنگ پلان کامیابی سے بن جائے گا اگر آپ
Delete shipment پر کلک کریں گے تو آپکا بنایا ہوا شپنگ پلان ڈیلیٹ ہو جائیگا

This page provides details on all the shipments you are working on and those you have sent to Amazon.

**Shipments** Shipping plans

Last updated: All Status: All **Export table data** Search by shipment ID

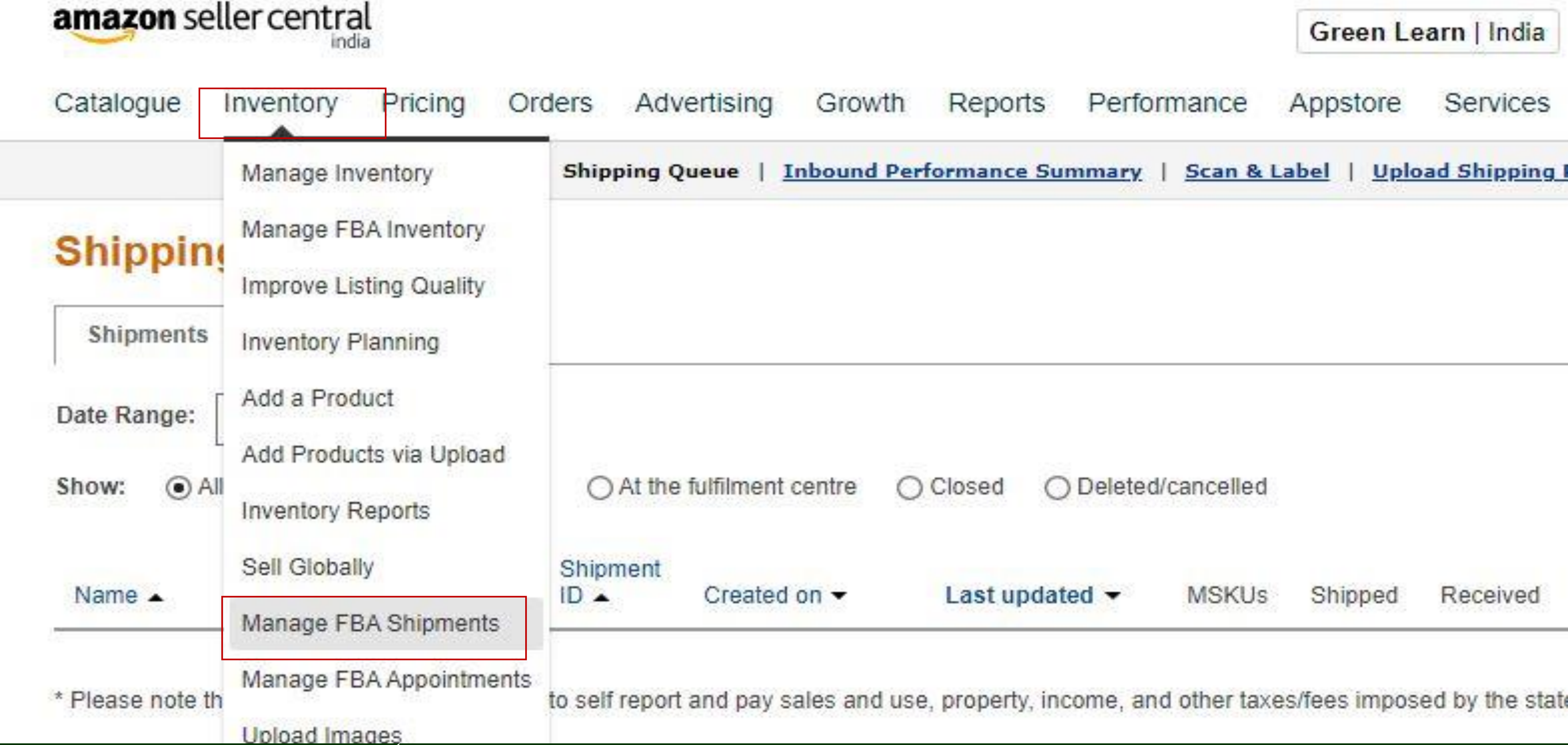
| Shipment name<br>Shipment ID | Created | Last updated ↓ | Ship to | SKUs | Units expected<br>Units received | Status | Next steps |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| FBA (10/29/21, 5:19 AM) - 2<br>FBA16GF8PQM7<br>ⓘ Provide missing tracking IDs | Oct 29, 2021<br>12:19 PM UTC | Oct 29, 2021<br>12:26 PM UTC | KRB4 | 1 | 150<br>0 | Ready to ship | Track shipment |
| FBA (10/29/21, 5:19 AM) - 1<br>FBA16GF7L2WF<br>ⓘ Provide missing tracking IDs | Oct 29, 2021<br>12:19 PM UTC | Oct 29, 2021<br>12:25 PM UTC | MEM1 | 1 | 50<br>0 | Ready to ship | Track shipment |



آپ کا شپنگ پلان بن گیا ہے لیکن ٹریکنگ آئی ڈی آپ کو جب فراہم کی جائے وہ آپ نے اس وقت لکھنی ہے

# شپمنٹ پلان بنانے کے بعد اس میں ٹریکنگ آئی ڈالنے کا عمل:






آپ اپنا بنایا ہوا شپنگ پلان کا Status جاننے کے لئے یا ماضی کے شپمنٹ پلانز کو دیکھنے کے لئے
Inventory میں جا کر Manage FBA Shipments پر کلک کر کے دیکھ سکتے ہیں

This page provides details on all the shipments you are working on and those you have sent to Amazon.

**Shipments** Shipping plans

Last updated: All Status: All **Export table data** Search by shipment ID

| Shipment name / Shipment ID | Created | Last updated ↓ | Ship to | SKUs | Units expected / Units received | Status | Next steps |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| FBA (10/29/21, 5:19 AM) - 2<br>FBA16GF8PQM7<br>Provide missing tracking IDs | Oct 29, 2021<br>12:19 PM UTC | Oct 29, 2021<br>12:26 PM UTC | KRB4 | 1 | 150<br>0 | Ready to ship | Track shipment |
| FBA (10/29/21, 5:19 AM) - 1<br>FBA16GF7L2WF<br>Provide missing tracking IDs | Oct 29, 2021<br>12:19 PM UTC | Oct 29, 2021<br>12:25 PM UTC | MEM1 | 1 | 50<br>0 | Ready to ship | Track shipment |



اب آپ نے ٹریکنگ نمبر ڈالنے ہیں لہذا Provide missing tracking Ids پر کلک کریں

**Shipment**

**Created:** Oct 29, 2021
ID: FBA16GF8PQM7
**Created using:**
Send/replenish inventory (view)
**Amazon reference ID:** 3RTNY13I

Mark as shipped

Show more

**Ship From**

**Ship to**

**Contents**

1 MSKUs
150 Units
View contents

**Fees (estimated)**

**FBA manual processing fee:** $22.50
**Prep and labeling:** Calculated for overall shipping plan View details

Shipment events | Track shipment | Contents New | Problems

Add individual tracking IDs    Upload tracking IDs in bulk

| Box # | Amazon FBA box label number | Tracking # | Status | Carrier status | Weight (LB) | Dimensions (IN) |
|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | FBA16GF8PQM7U000001 | 534534534 | | - | 12 | 14 x 12 x 13 |
| 2 | FBA16GF8PQM7U000002 | 5345345345 | | - | 12 | 14 x 12 x 13 |
| 3 | FBA16GF8PQM7U000003 | Enter tracking number | | - | 12 | 14 x 12 x 13 |

**Prefer to scan your tracking IDs?**



You can now quickly scan carrier tracking IDs using a connected hand scanner Learn more



ایک ایک کرکے سب ٹریکنگ آئی ڈی ڈالیں

| Box # | Amazon FBA box label number | Tracking # | Status | Carrier status | Weight (LB) | Dimensions (IN) |
|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | FBA16GF8PQM7U000001 | 534534534 | | - | 12 | 14 x 12 x 13 |
| 2 | FBA16GF8PQM7U000002 | 5345345345 | | - | 12 | 14 x 12 x 13 |
| 3 | FBA16GF8PQM7U000003 | 34534534534 | | - | 12 | 14 x 12 x 13 |

**Prefer to scan your tracking IDs?**



You can now quickly scan carrier tracking IDs using a connected hand scanner Learn more

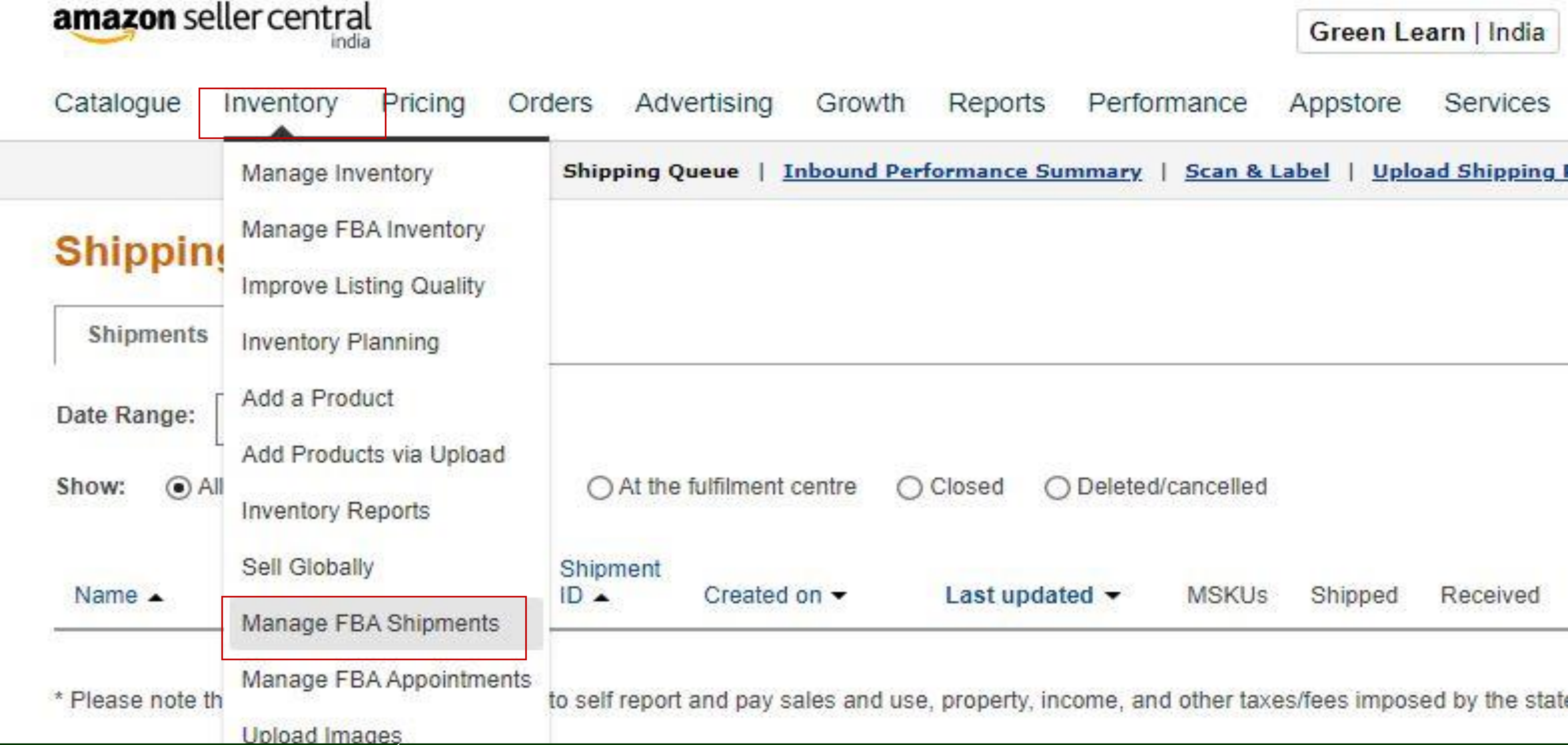
Update all

Return to Shipping Queue

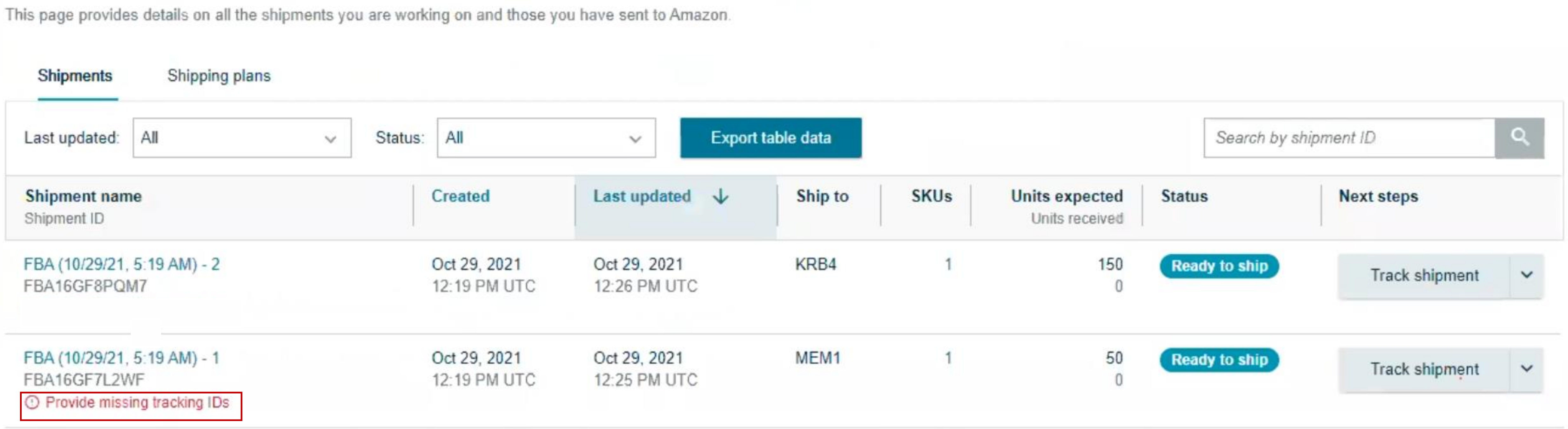
Delete shipment



ٹریکنگ نمبر ڈالنے کے بعد Update all پر کلک کریں گے




آپ اپنا بنایا ہوا شپنگ پلان کا Status جاننے کے لئے یا ماضی کے شپمنٹ پلانز کو دیکھنے کے لئے
Inventory میں جا کر Manage FBA Shipments پر کلک کر کے دیکھ سکتے ہیں






اب آپ نے دوسری میں بھی ٹریکنگ نمبر ڈالنا ہے لہذا Provide missing tracking Ids پر کلک کریں

| Box # | Amazon FBA box label number | Tracking # | Status | Carrier status | Weight (LB) | Dimensions (IN) |
|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | FBA16GF8PQM7U000001 | 534534534 | | - | 12 | 14 x 12 x 13 |

**Prefer to scan your tracking IDs?**

You can now quickly scan

Update all

Return to Shipping Queue

Delete shipment



ٹریکنگ نمبر ڈالنے کے بعد Update all پر کلک کریں گے

This page provides details on all the shipments you are working on and those you have sent to Amazon.

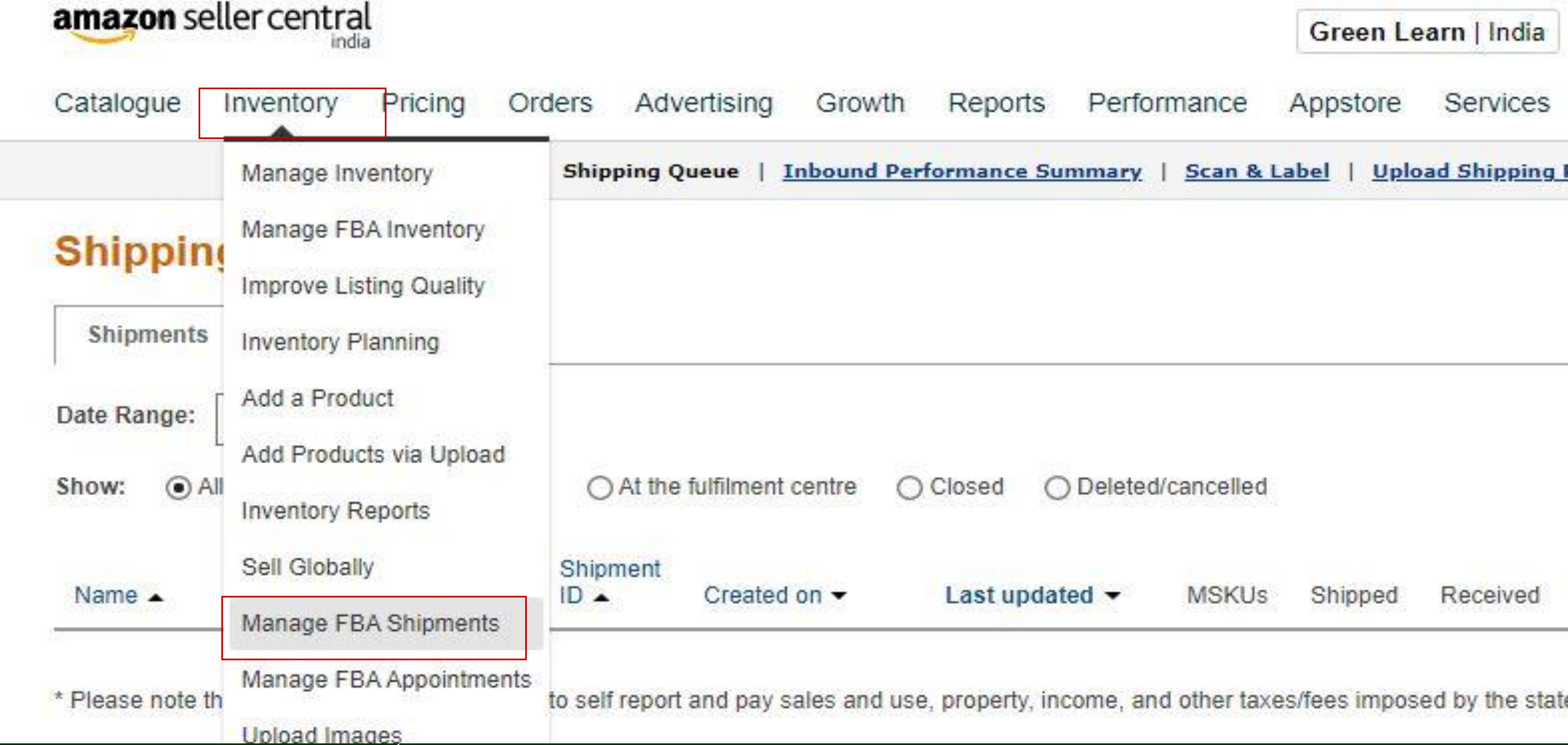
**Shipments** Shipping plans

Last updated: All | Status: All | Export table data | Search by shipment ID

| Shipment name<br>Shipment ID | Created | Last updated ↓ | Ship to | SKUs | Units expected<br>Units received | Status | Next steps |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| FBA (10/29/21, 5:19 AM) - 2<br>FBA16GF8PQM7 | Oct 29, 2021<br>12:19 PM UTC | Oct 29, 2021<br>12:26 PM UTC | KRB4 | 1 | 150<br>0 | Ready to ship | Track shipment |
| FBA (10/29/21, 5:19 AM) - 1<br>FBA16GF7L2WF | Oct 29, 2021<br>12:19 PM UTC | Oct 29, 2021<br>12:25 PM UTC | MEM1 | 1 | 50<br>0 | Ready to ship | Track shipment |



# شپمنٹ پلان ڈلیٹ کرنے کا عمل:




آپ اپنا بنایا ہوا شپنگ پلان کا Status جاننے کے لئے یا ماضی کے شپمنٹ پلانز کو دیکھنے کے لئے
Inventory میں جاکر Manage FBA Shipments پر کلک کرکے دیکھ سکتے ہیں

This page provides details on all the shipments you are working on and those you have sent to Amazon.

Shipments | Shipping plans

Last updated: All | Status: All | Export table data | Search by shipment ID

| Shipment name<br>Shipment ID | Created | Last updated ↓ | Ship to | SKUs | Units expected<br>Units received | Status | Next steps |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| FBA (10/29/21, 5:19 AM) - 2<br>FBA16GF8PQM7 | Oct 29, 2021<br>12:19 PM UTC | Oct 29, 2021<br>12:26 PM UTC | KRB4 | 1 | 150<br>0 | Ready to ship | Track shipment |
| FBA (10/29/21, 5:19 AM) - 1<br>FBA16GF7L2WF | Oct 29, 2021<br>12:19 PM UTC | Oct 29, 2021<br>12:25 PM UTC | MEM1 | 1 | 50<br>0 | Ready to ship | Track shipment |

| Box # | Amazon FBA box label number | Tracking # | Status | Carrier status | Weight (LB) | Dimensions (IN) |
|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | FBA16GF8PQM7U000001 | 534534534 | | - | 12 | 14 x 12 x 13 |
| 2 | FBA16GF8PQM7U000002 | 5345345345 | | - | 12 | 14 x 12 x 13 |
| 3 | FBA16GF8PQM7U000003 | 34534534534 | | - | 12 | 14 x 12 x 13 |

**Prefer to scan your tracking IDs?**



You can now quickly scan carrier tracking IDs using a connected hand scanner Learn more

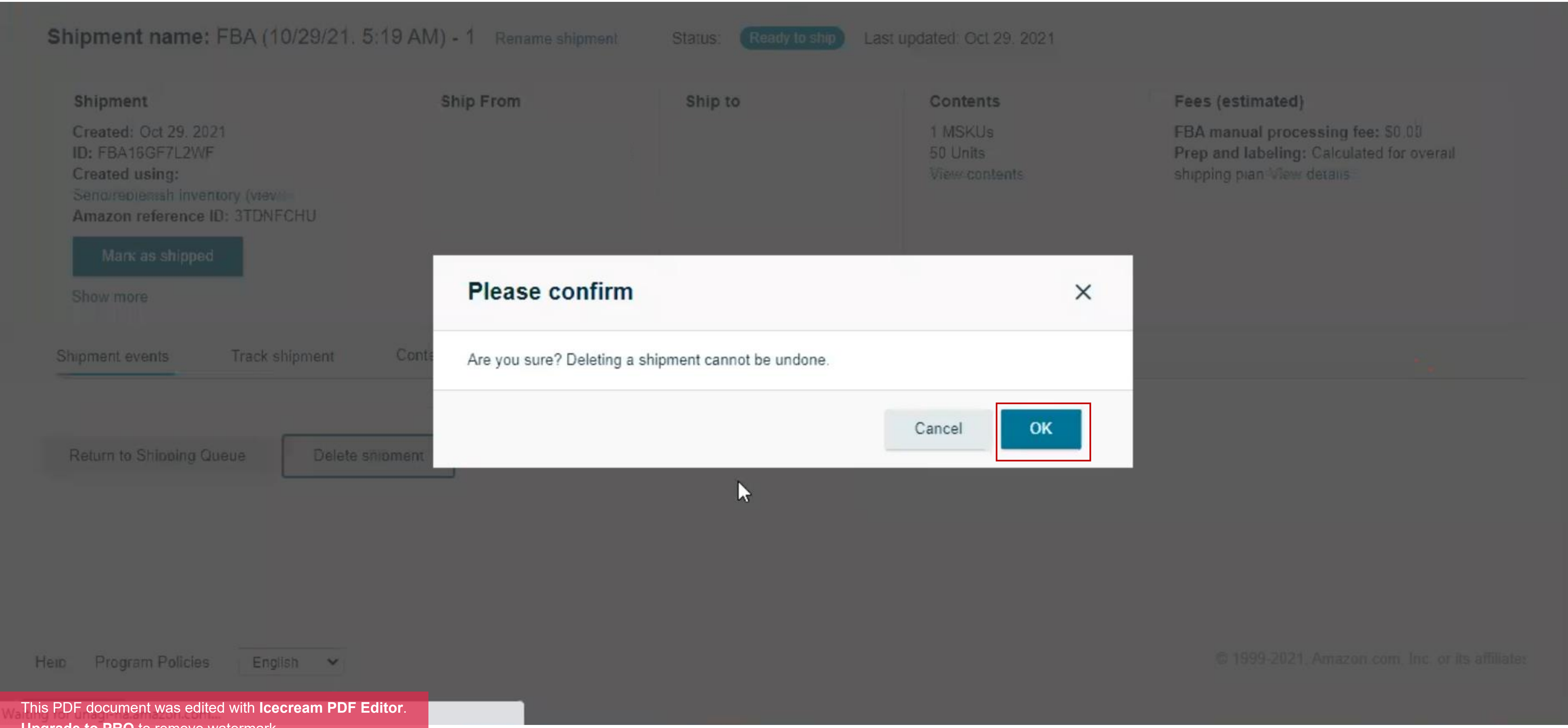
Update all

Return to Shipping Queue

Delete shipment

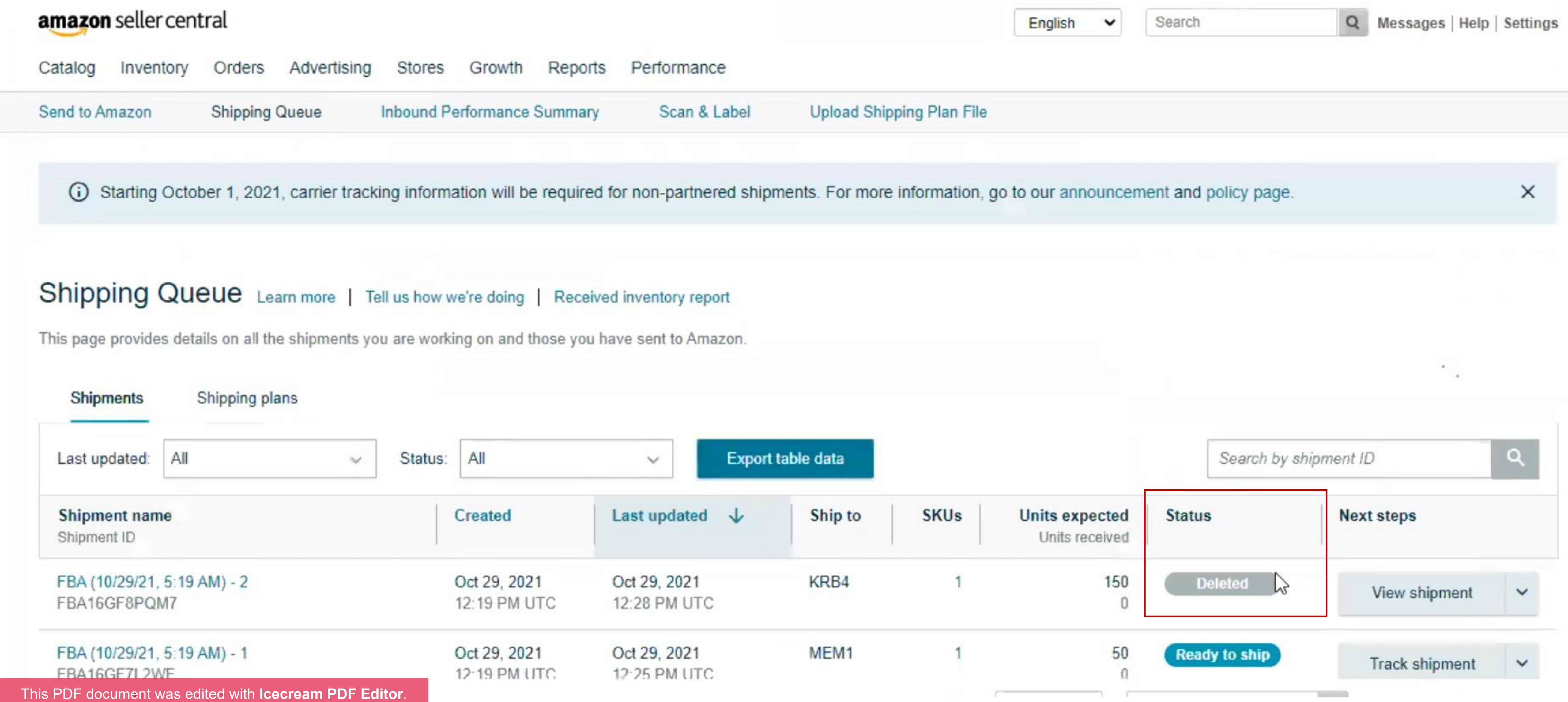


Delete shipment پر کلک کریں






OKپر کلک کریں



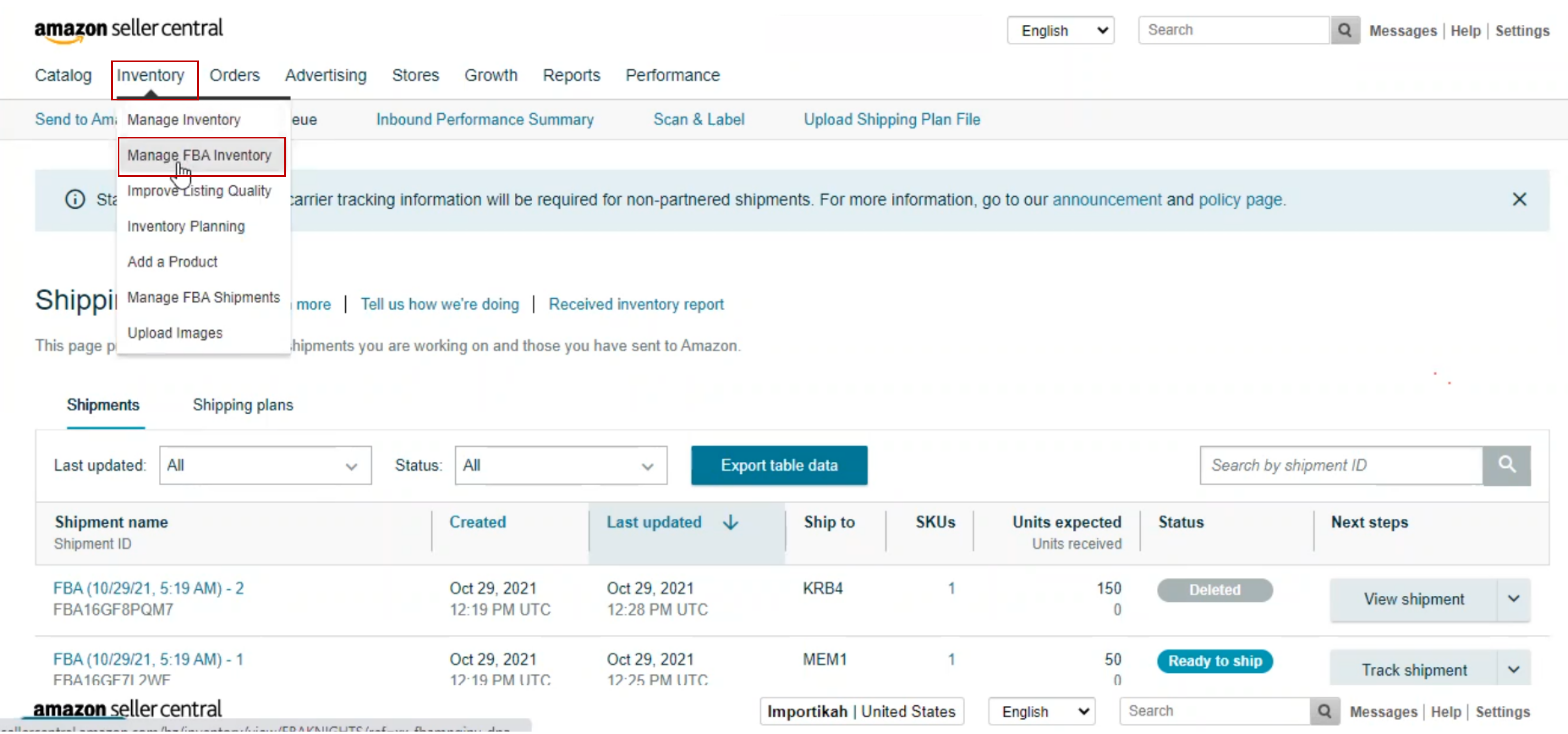



Status میں Deleted لکھا ہوا ظاہر ہو رہا ہو گا جو اس کی نشاندہی کرتا ہے کہ شپمنٹ پلان ڈلیٹ ہو چکا ہے

# ایم سی ایف MCF آرڈر (MCF – Multi Channel fulfilment order) کیا ہے؟

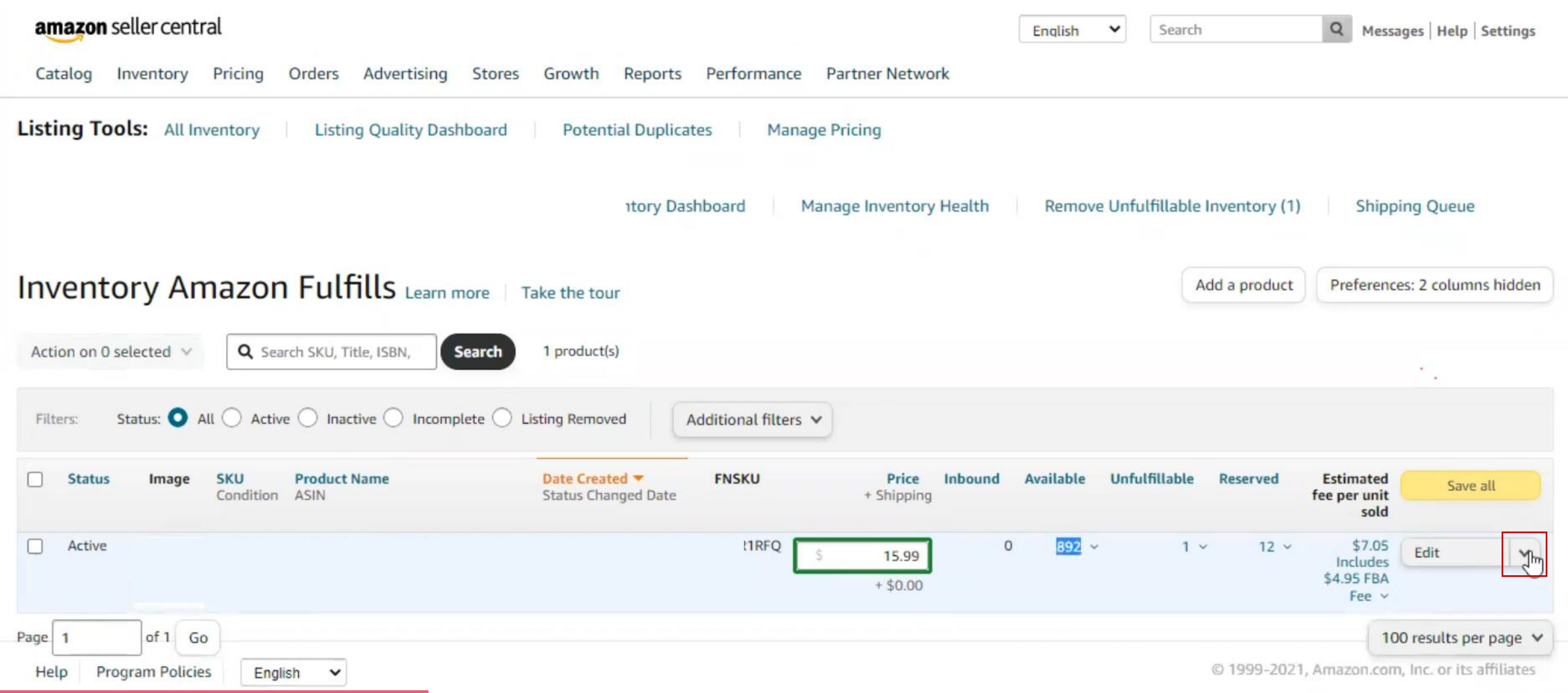
اگر آپ ایمزون کے علاوہ کہیں اور سیلنگ کر رہے ہیں اور چاہتے ہیں کہ ایمزون
وئیر ہاؤس میں آپکی پروڈکٹس موجود ہوں اور جب کہیں دوسری جگہ سے آرڈر
آئے تو آپ ایمزون وئیر ہاؤس سے اس آرڈر کو بھیجوا دیں
اس میں آپ ایمزون کے ساتھ ساتھ کہیں اور بھی اپنی پروڈکٹس سیل کر سکتے ہیں
اور ایمزون بس آپ سے اپنے وئیر ہاؤس کی فیس لیگا۔





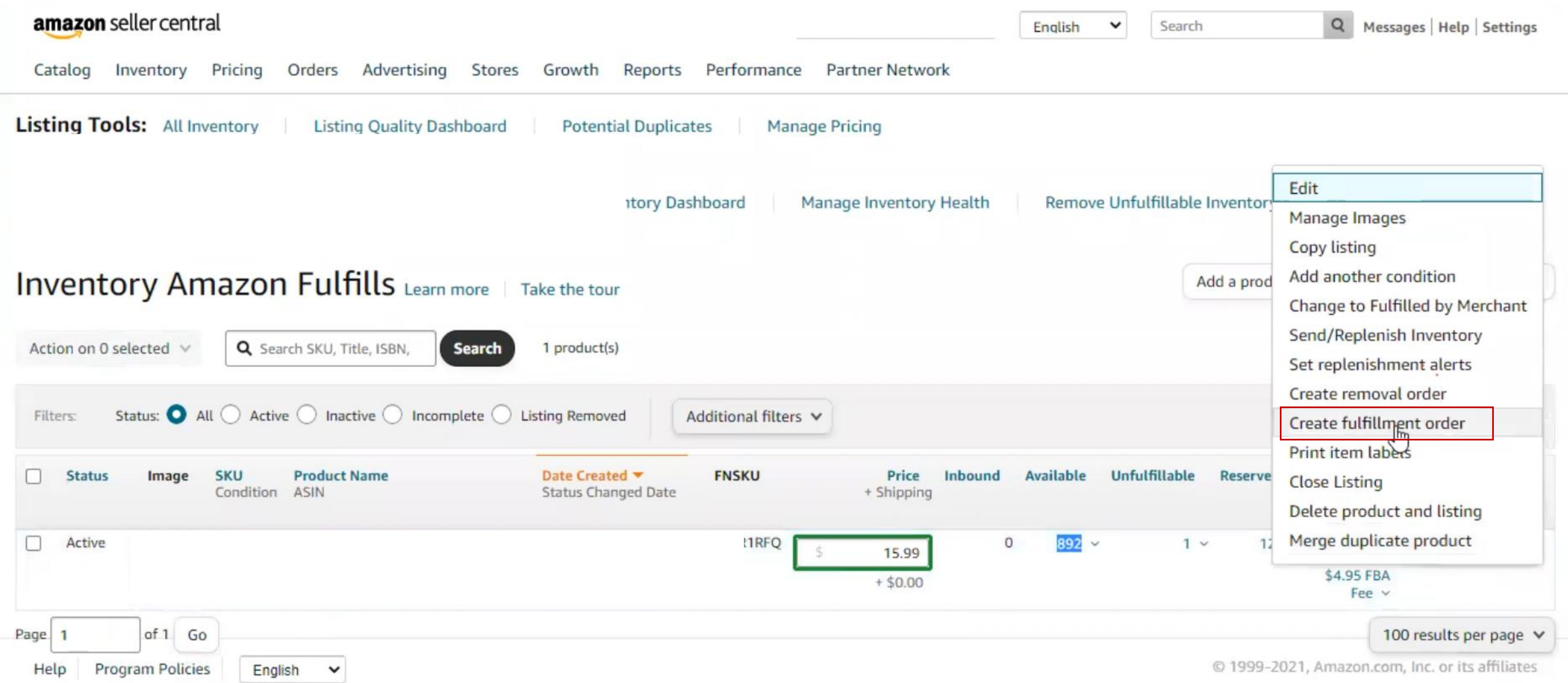



Inventory میں Manage FBA Inventory پر کلک کریں



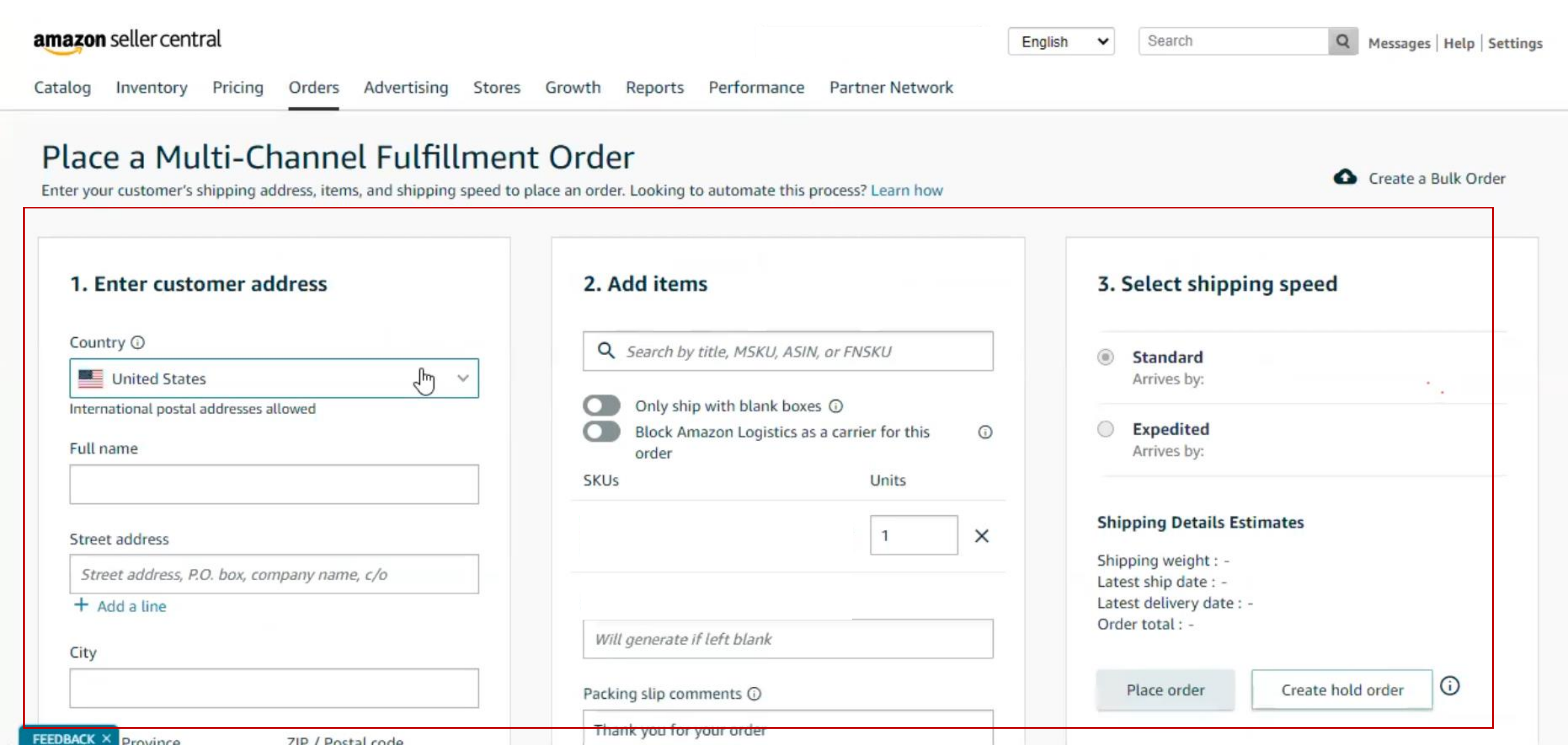



Edit کے ساتھ v کے نشان پر کلک کریں



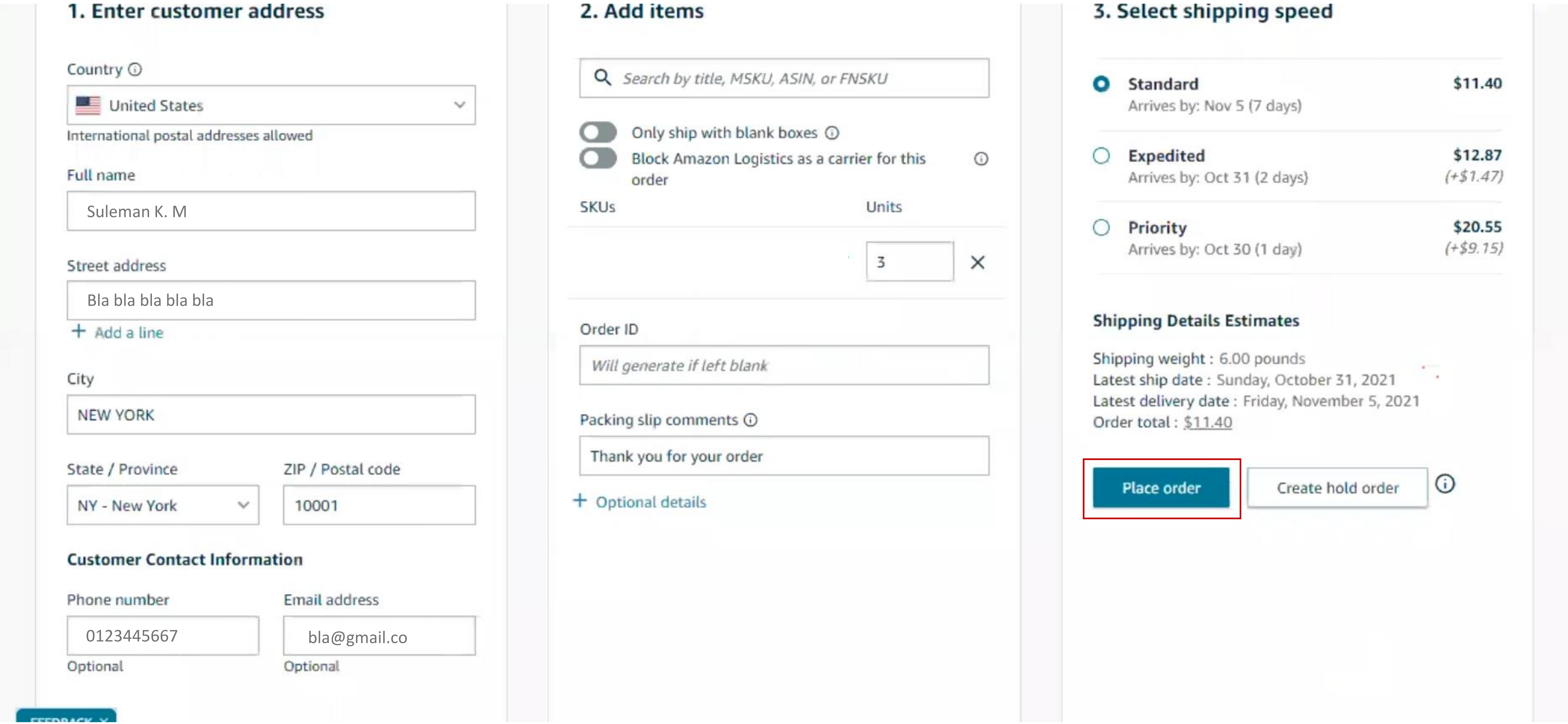



Create fulfilment order پر کلک کریں






جس کو اپنی پروڈکٹ بھیجنی ہو اسکا ایڈریس نام فون نمبر و دیگر مندرجہ بالا معلومات ڈالیں






سب معلومات ڈالنے کے بعد Place order پر کلک کر دیں

# اگر کوئی مسئلہ آجائے تو ایمزون ٹیم سے کیسے بات کریں گے؟

اگر آپ کو کوئی بھی مسئلہ آجائے تو ہمیشہ یاد رکھیں ایمزون اپنے سیلرز کو بات چیت کی سہولت فراہم کرتا ہے جس کی مدد سے آپ ایمزون ٹیم سے بات چیت کر کے مسئلہ حل کروا سکتے ہیں

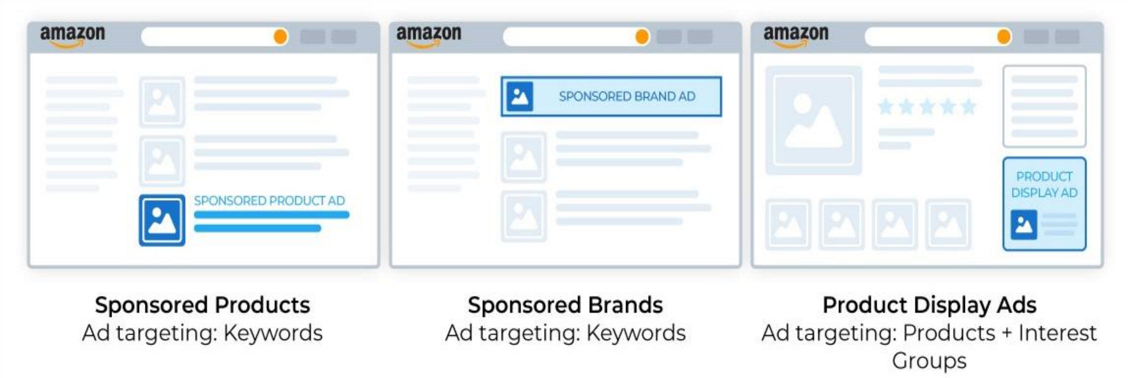


# PPC-Pay Per Click کیا ہے؟

- PPC-Pay Per Click دراصل ایک بزنس ماڈل ہے اور ایمزون پر اسکو Amazon Sponsored Ad بھی کہا جاتا ہے اور اس میں جب کوئی ان اشتہارات کو کلک کرتا ہے تو اس صورت میں ایمزون اکاؤنٹ سے پیسے کاٹتا ہے
- اس میں تین اقسام کے ایڈز شامل ہوتے ہیں جو ایمزون پر چلتے ہیں۔

1. Sponsored Products Ads
2. Sponsored Brand Ads
3. Sponsored/Product Display Ads





# Sponsored Product Ads کیا ہے؟

اس طرح کے ایڈز پروڈکٹ سرچ رزلٹ کے بعد پروڈکٹس میں ظاہر ہوتے ہیں جنکے ساتھ Sponsored لکھا ہوتا ہے جبکہ یہ اشتہار کسی پروڈکٹ کو اوپن کرنے کے بعد اس پروڈکٹ کے آخر میں بھی ظاہر ہوتے ہیں



# Sponsored Brand Ads کیا ہے؟

یہ اشتہارات۔ان سٹورز کو لگوانے کی اجازت ہوتی ہے جنکی برانڈر جسٹری ہوتی
ہے اور یہ اشتہارات سرچ کے بعد سب سے اوپر برانڈ لوگو کے ساتھ تین پروڈکٹس
کی شکل میں سب سے اوپر ایک پٹی کی صورت میں نظر آتے ہیں



# Product Display Adsکیا ہے؟

اس قسم کے اشتہار کسی پروڈکٹ پر کلک کرنے کے بعد اس پروڈکٹ کے دائیں جانب ڈبے کی صورت ظاہر ہوتا ہے



# PPC Campaign Targeting Types

- ❑ ہم اسطرح کے اشتہارات دو طریقوں سے چلاتے ہیں

1. Automatic
2. Manual



## Automatic طریقہ کار میں کیا ہوتا ہے؟

اس آپشن سے آپ خود سے فیصلہ نہیں کرتے کہ آپ کا اشتہار کہاں ظاہر ہو بلکہ آپ ایمزون کو اجازت دیتے ہیں کہ وہ خود تحقیق کر کے آپ کے اشتہار مناسب جگہ پر لگائے



# Manual طریقہ کار میں کیا ہوتا ہے؟

اس طریقہ کار میں آپ خود سے فیصلہ کرتے ہیں کہ آپ کے اشتہارات کونسے کی ورڈز کے سرچ رزلٹ میں ظاہر ہوں اور کونسی پروڈکٹ کے نیچے آپکے کی ورڈز ظاہر ہوں اور آپ اسکے لئے کی ورڈز خود سے دیتے ہیں یا پھر اپنے مد مقابل بندے کی پروڈکٹ بتاتے ہیں کہ اس پروڈکٹ پر ظاہر کیا جائے



# Dynamic Bidding کیا ہے؟

- ❑ یہ ایک ایسا عمل ہے جس میں آپ کو تین آپشنز دیکھائے جاتے ہیں

1. Dynamic Bid Down
2. Dynamic Bid Up and Down
3. Dynamic Bid set Fixed



# Dynamic Bid Down

اگرآپ اس آپشن کا انتخاب کرتے ہیں توایمزون آپکے اشتہارات ایسی جگہ دیکھانا بند کردیگا جہاں پرآپکو سیلز آنے کے امکانات کم ہونگے



# Dynamic Bid Up and Down

اس آپشن کے انتخاب پر ایمزون آپ کے فی کلک پر جو رقم سیٹ ہے اسکو تبدیل کر سکے گا مطلب یہ کہ اگر ایسی جگہ جہاں آپ کی پروڈکٹ کو سیلز آنا ممکن ہے وہاں وہ آپکی پروڈکٹ سب سے پہلے دیکھانے کے لئے فی کلک رقم کو بڑھادیگا تاکہ پہلے آپکی پروڈکٹ ظاہر ہو اور شروعاتی دنوں میں اسی چیز کا انتخاب کیا جاتا ہے تاکہ تجزیہ کے لئے ڈیٹا مل سکے



# Dynamic Bid Fixed

جیسا کہ نام سے ہی ظاہر ہے اس میں آپ کے طے کردہ اصولوں سے تجاوز نہیں کیا جاتا بلکہ آپ کے حساب سے ہی اشتہارات چلتے ہیں



# Keyword Match Types



- ❑ Manual اشتہاری مہم میں آپکو کچھ کی ورڈز دینے ہوتے ہیں تاکہ انکے سرچ رزلٹ میں آپکے اشتہارات ظاہر ہوں اور اسی کے ساتھ تین مزید آپشن دیے جاتے ہیں جنکو آپ Keyword Match Types بھی کہہ سکتے ہیں
- ❑ Broad
- ❑ Phrase
- ❑ Exact

# Broad کی ورڈز میں کیا ہوتا ہے؟



- اس آپشن میں آپ جو کی ورڈز دیتے ہیں اس کو ایسے تصور کیا جاتا ہے کہ کوئی بھی جب کچھ سرچ کرتا ہے تو اس کے سرچنگ جملے میں اگر وہ کی ورڈ موجود ہوں تو آپکا اشتہار سامنے آئیگا
- بیشک وہ آگے یا پیچھے کچھ بھی لکھ دے مگر اگر آپ کا الفاظ اسکے سرچنگ جملے میں موجود ہے تو آپ کا اشتہار سامنے آئیگا

# Phrase کی ورڈ آپشن کیا ہے؟



- ❑ اس میں آپ جو جملہ دیتے ہیں اور کوئی بھی شخص جو اس جو سرچ کرتا ہے ایمزون پر کوئی پروڈکٹ ڈھونڈنے کے لئے اگر اسکی سرچنگ لائن میں آپکا جملہ موجود ہو تو پھر آپ کا اشتہار ظاہر ہوگا مگر جملے کی ترتیب ایک جیسی ہونا لازم ہے
- ❑ مثال
- ❑ اگر آپ Wrist Watch کا انتخاب کرتے ہیں اور کوئی بندہ آکر لکھتا ہے کہ Men Wrist Watch تو آپکا اشتہا وہاں ظاہر ہوگا

# Exact کی ورڈ آپشن کیا ہے؟

- اس میں جو آپ لفظ یا جملہ دیتے ہیں اگر کوئی صرف وہی لکھتا ہے تو پھر آپکا اشتہار ظاہر ہو گا مگر اگر کوئی اس میں کچھ اضافی لکھ دیتا ہے تو پھر آپکا اشتہار ظاہر نہیں ہو گا



# Daily Budget کیا ہے؟



- اس آپشن میں آپکو دن کا بجٹ بتانا ہوتا ہے کہ ایک دن میں آپ کتنی رقم خرچ کر سکتے ہیں تا کہ اگر اس رقم تک کلک پر جائیں تو اشتہاری مہم رک جائے

# Product Targeting کیا ہے؟



- اس آپشن میں آپ اپنے مدمقابل کی پروڈکٹ کا ASIN نمبر ڈالتے ہیں تاکہ اسکی پروڈکٹ کو جب کوئی اوپن کرے تو اسکے نیچے آپکی پروڈکٹ کا اشتہار ظاہر ہو

# Create an Ad Group



- اس میں آپ ایک گروپ بنادیتے ہیں جس میں آپ ایک پروڈکٹ کی مختلف Variations پر اشتہار چلا کر دیکھتے ہیں کہ کونسی Variation بہتر ہے جس پر اشتہار سود مند ثابت ہورہا ہے یا پھر آپ Broad، Phrase اور Exact کے حساب سے گروپ بنا کر دیکھتے ہیں کہ کس آپشن پر مجھے زیادہ سیلز ملتی ہے

# Negative Keyword Targeting

- اس آپشن میں آپ ایسے کی ورڈز جن پر آپکو  سیلز  بلکل نہیں آرہی ہوتی مگر آپکو کلکز پڑ رہے ہوتے ہیں انکو بلاک کرتے ہیں تاکہ وہاں پر آپکا اشتہار ظاہر نہ ہو

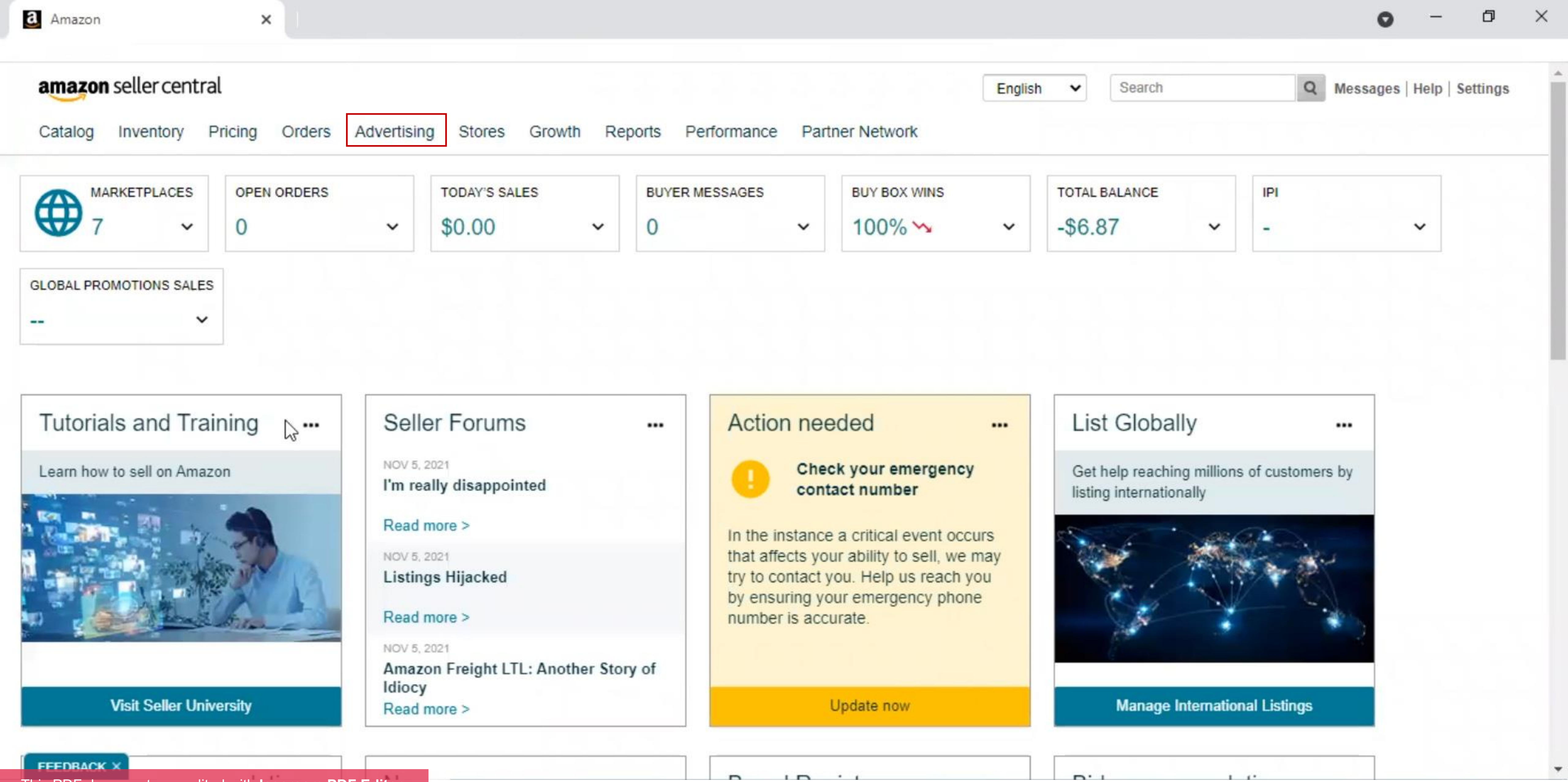


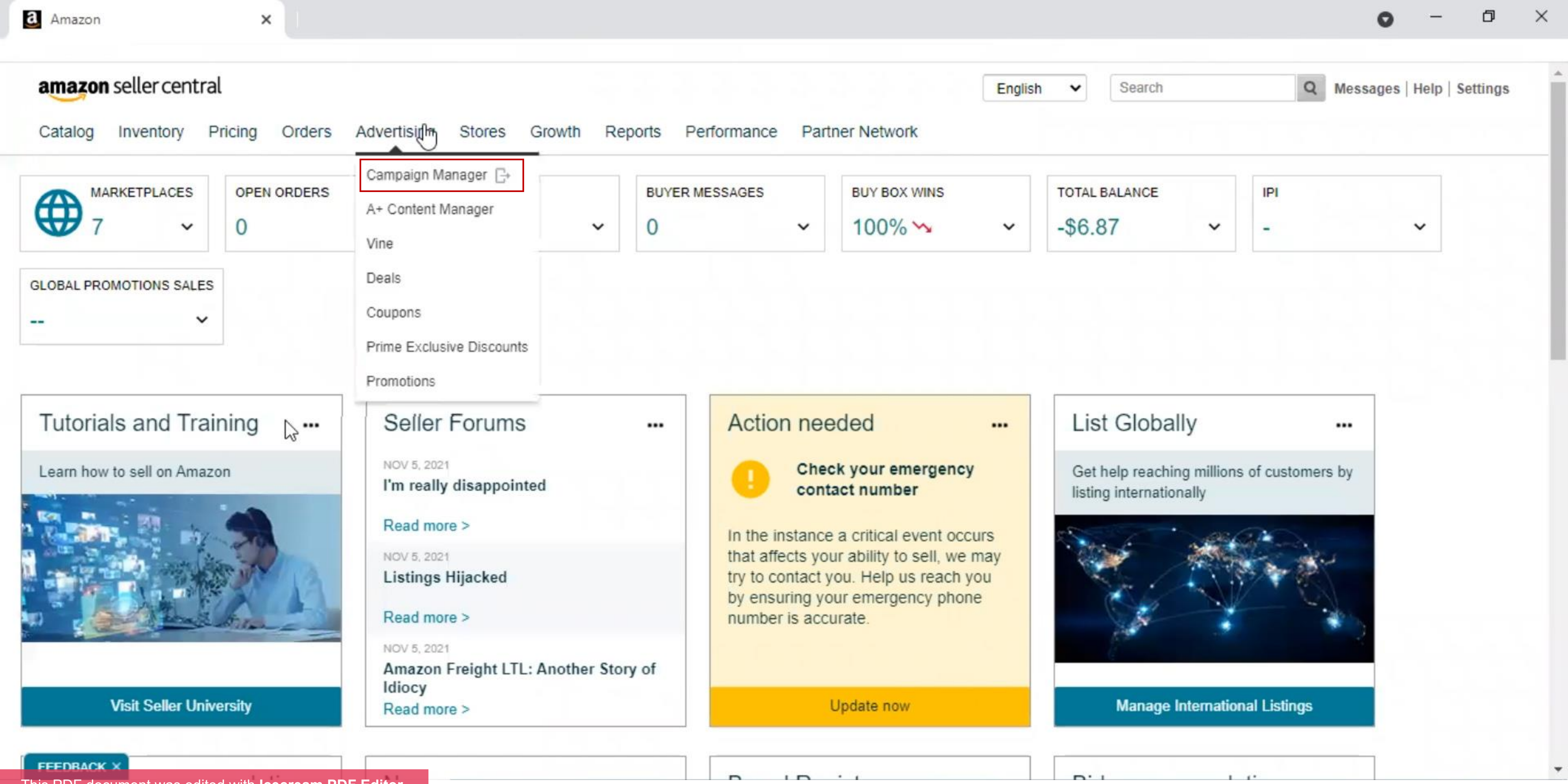
# PPC Campaign کیسے بنانی ہے؟

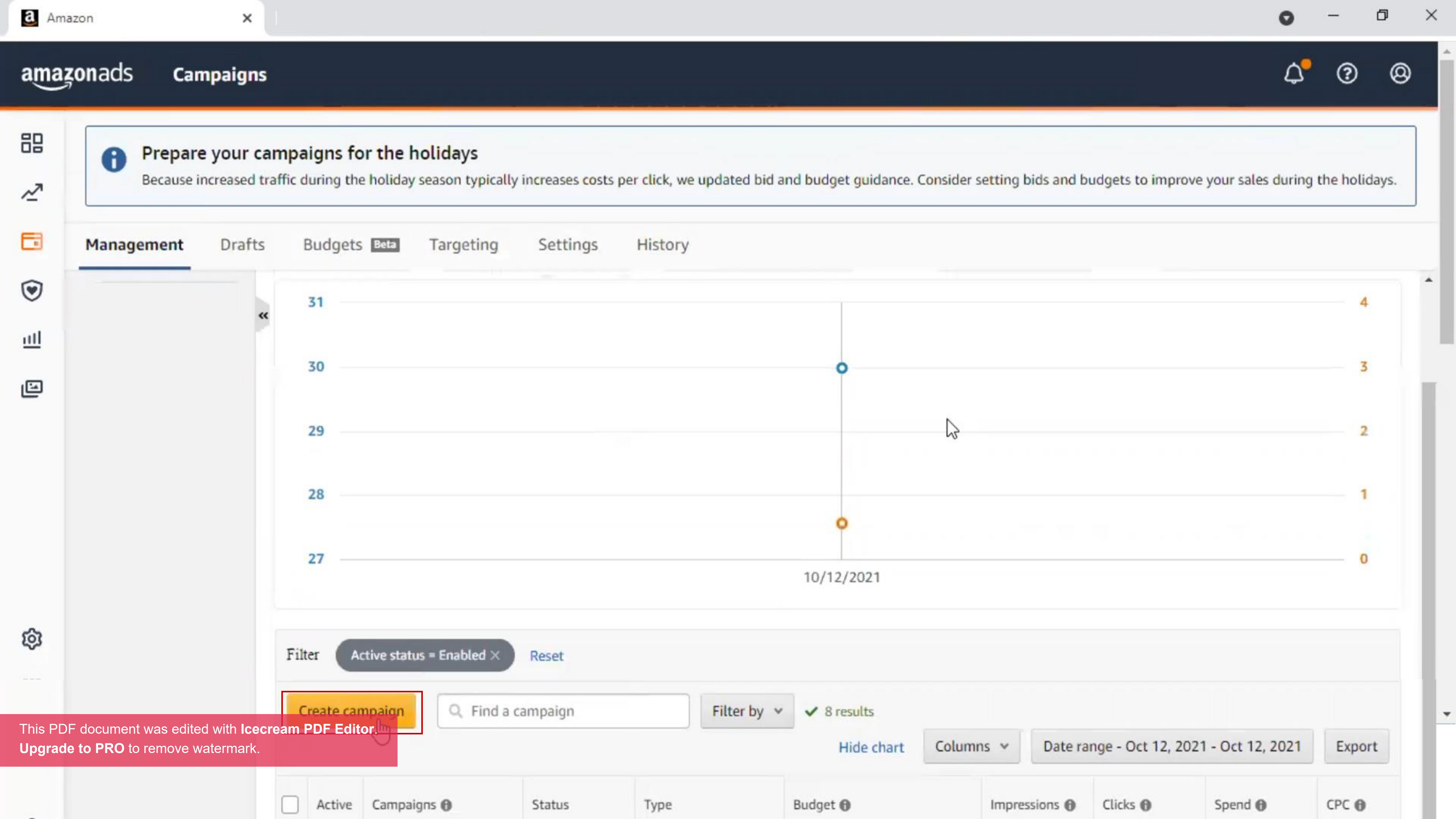


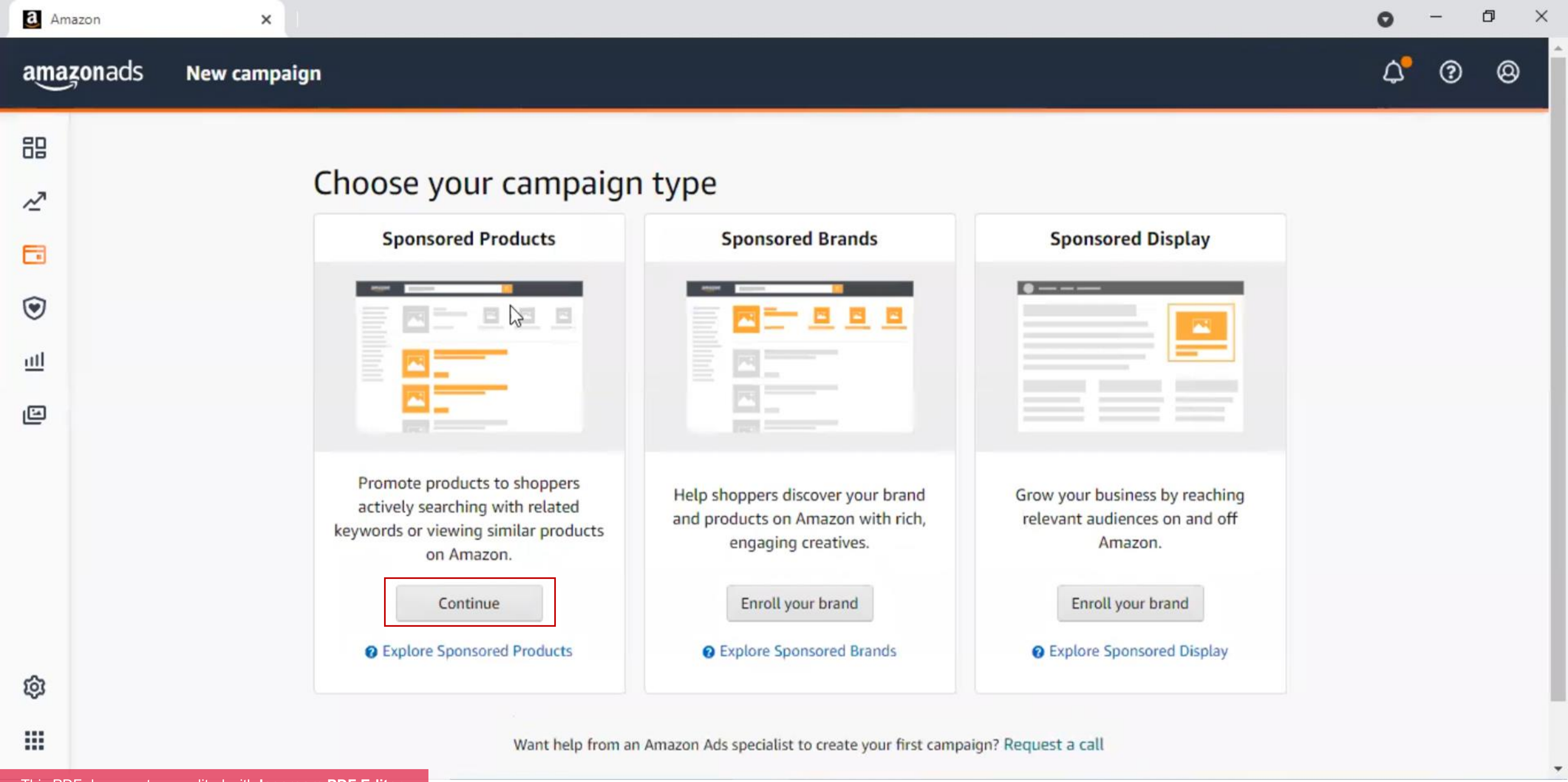
Go to > Amazon Seller Central Account > Advertising > Campaign Manager > Create Campaign > Choose Your Campaign Type > Create Campaign.

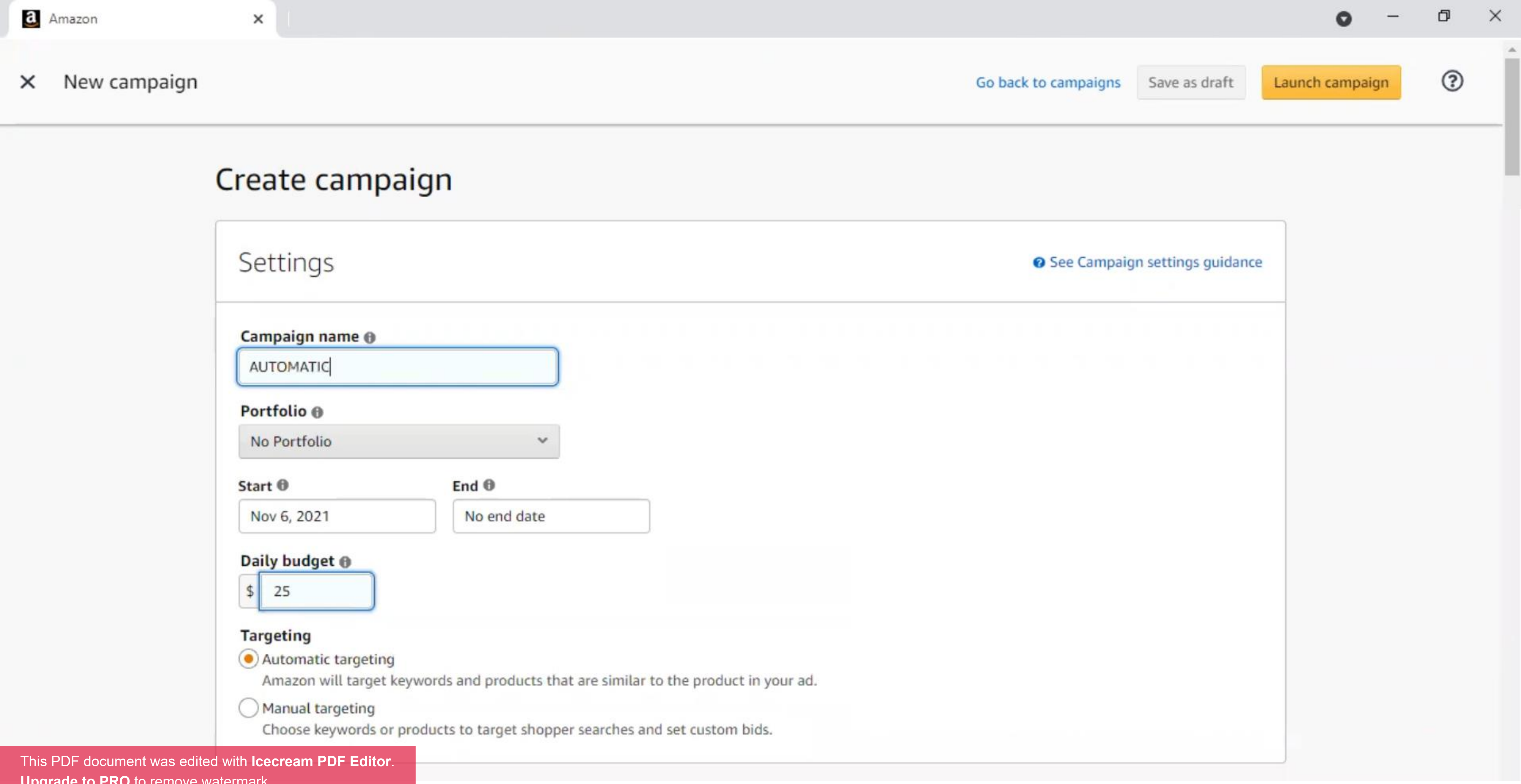
ان آپشن کے بعد آپ مندرجہ ذیل جو جو معلومات سامنے آئے اسکو بتانا ہے جسکے بارے میں ہم اوپر تفصیل سے بات کر چکے ہیں

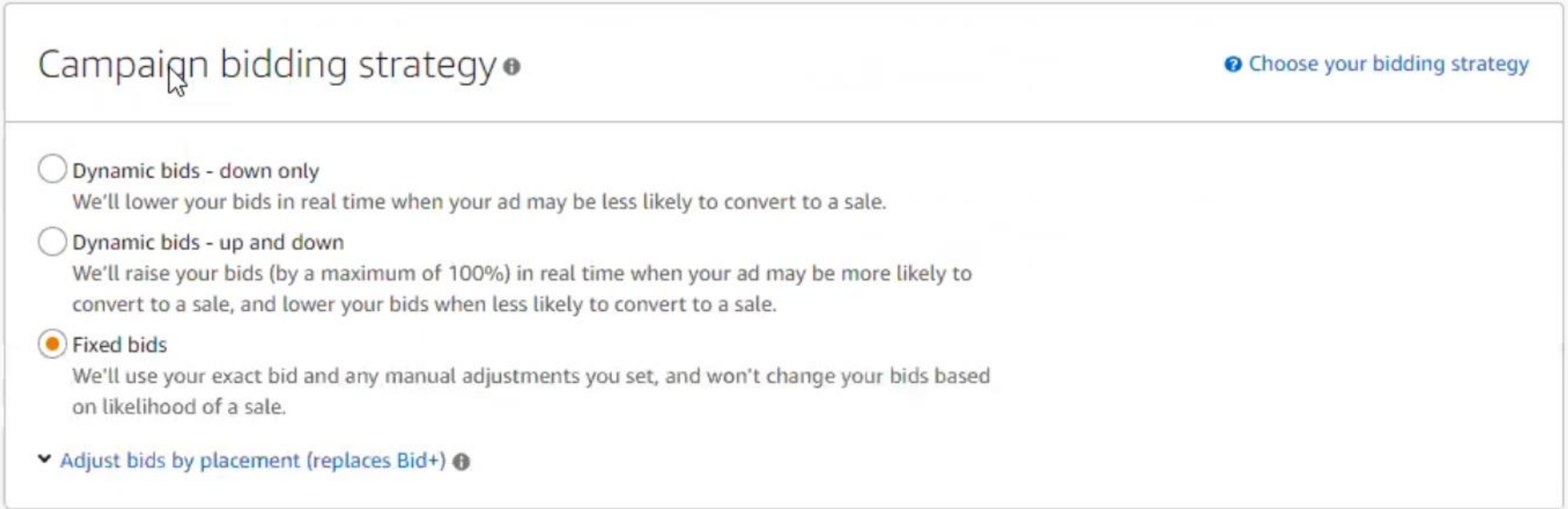

Amazon
amazon seller central
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalog
Inventory
Pricing
Orders
Advertising
Stores
Growth
Reports
Performance
Partner Network
MARKETPLACES
7
OPEN ORDERS
0
TODAY'S SALES
$0.00
BUYER MESSAGES
0
BUY BOX WINS
100%
TOTAL BALANCE
-$6.87
IPI
-
GLOBAL PROMOTIONS SALES
--
Tutorials and Training
Learn how to sell on Amazon
Visit Seller University
Seller Forums
NOV 5, 2021
I'm really disappointed
Read more >
NOV 5, 2021
Listings Hijacked
Read more >
NOV 5, 2021
Amazon Freight LTL: Another Story of Idiocy
Read more >
Action needed
Check your emergency contact number
In the instance a critical event occurs that affects your ability to sell, we may try to contact you. Help us reach you by ensuring your emergency phone number is accurate.
Update now
List Globally
Get help reaching millions of customers by listing internationally
Manage International Listings
FEEDBACK


Amazon
amazon seller central
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalog
Inventory
Pricing
Orders
Advertising
Stores
Growth
Reports
Performance
Partner Network
Campaign Manager
A+ Content Manager
Vine
Deals
Coupons
Prime Exclusive Discounts
Promotions
MARKETPLACES
7
OPEN ORDERS
0
BUYER MESSAGES
0
BUY BOX WINS
100%
TOTAL BALANCE
-$6.87
IPI
-
GLOBAL PROMOTIONS SALES
--
Tutorials and Training
Learn how to sell on Amazon
Visit Seller University
Seller Forums
NOV 5, 2021
I'm really disappointed
Read more >
NOV 5, 2021
Listings Hijacked
Read more >
NOV 5, 2021
Amazon Freight LTL: Another Story of Idiocy
Read more >
Action needed
Check your emergency contact number
In the instance a critical event occurs that affects your ability to sell, we may try to contact you. Help us reach you by ensuring your emergency phone number is accurate.
Update now
List Globally
Get help reaching millions of customers by listing internationally
Manage International Listings
FEEDBACK


Amazon
amazonads
Campaigns
Prepare your campaigns for the holidays
Because increased traffic during the holiday season typically increases costs per click, we updated bid and budget guidance. Consider setting bids and budgets to improve your sales during the holidays.
Management
Drafts
Budgets Beta
Targeting
Settings
History
31
30
29
28
27
4
3
2
1
0
10/12/2021
Filter
Active status = Enabled
Reset
Create campaign
Find a campaign
Filter by
8 results
Hide chart
Columns
Date range - Oct 12, 2021 - Oct 12, 2021
Export
Active
Campaigns
Status
Type
Budget
Impressions
Clicks
Spend
CPC


Amazon
amazonads
New campaign
Choose your campaign type
Sponsored Products
Promote products to shoppers actively searching with related keywords or viewing similar products on Amazon.
Continue
Explore Sponsored Products
Sponsored Brands
Help shoppers discover your brand and products on Amazon with rich, engaging creatives.
Enroll your brand
Explore Sponsored Brands
Sponsored Display
Grow your business by reaching relevant audiences on and off Amazon.
Enroll your brand
Explore Sponsored Display
Want help from an Amazon Ads specialist to create your first campaign? Request a call


Amazon
New campaign
Go back to campaigns
Save as draft
Launch campaign
Create campaign
Settings
See Campaign settings guidance
Campaign name
AUTOMATIC
Portfolio
No Portfolio
Start
Nov 6, 2021
End
No end date
Daily budget
$ 25
Targeting
Automatic targeting
Amazon will target keywords and products that are similar to the product in your ad.
Manual targeting
Choose keywords or products to target shopper searches and set custom bids.


Campaign bidding strategy
Choose your bidding strategy
Dynamic bids - down only
We'll lower your bids in real time when your ad may be less likely to convert to a sale.
Dynamic bids - up and down
We'll raise your bids (by a maximum of 100%) in real time when your ad may be more likely to convert to a sale, and lower your bids when less likely to convert to a sale.
Fixed bids
We'll use your exact bid and any manual adjustments you set, and won't change your bids based on likelihood of a sale.
Adjust bids by placement (replaces Bid+)

# Create an ad group

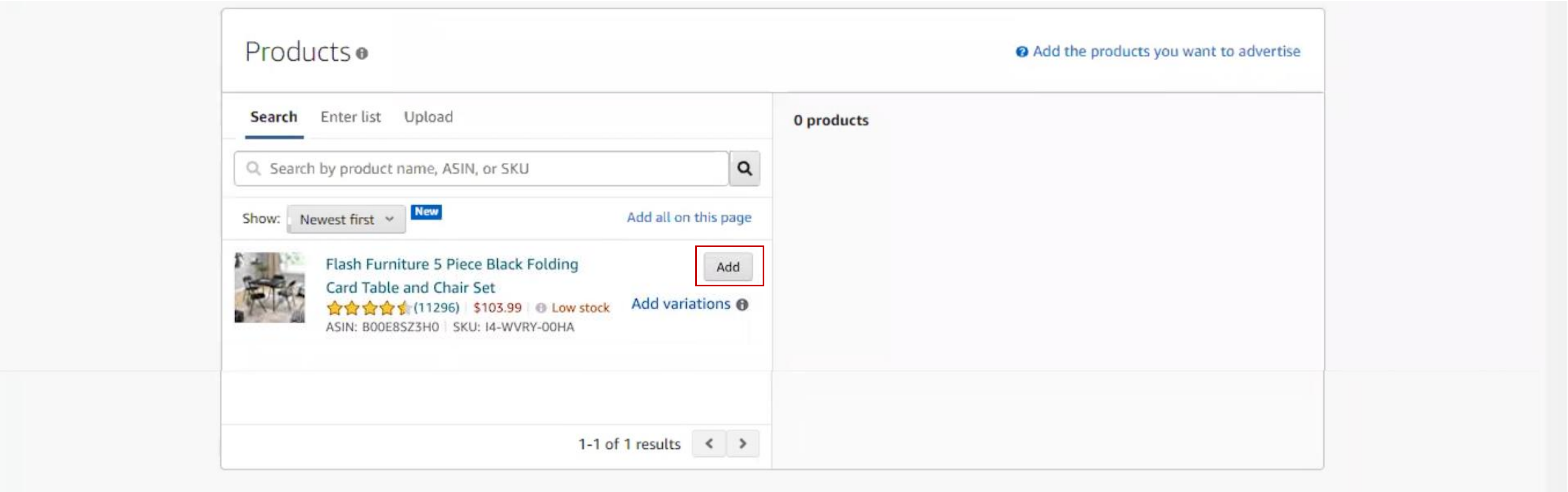
An ad group is a group of ads sharing the same set of keywords and products. Consider grouping products that fall within the same category and price point range. You can edit your campaign after launch to create additional ad groups in campaign manager.

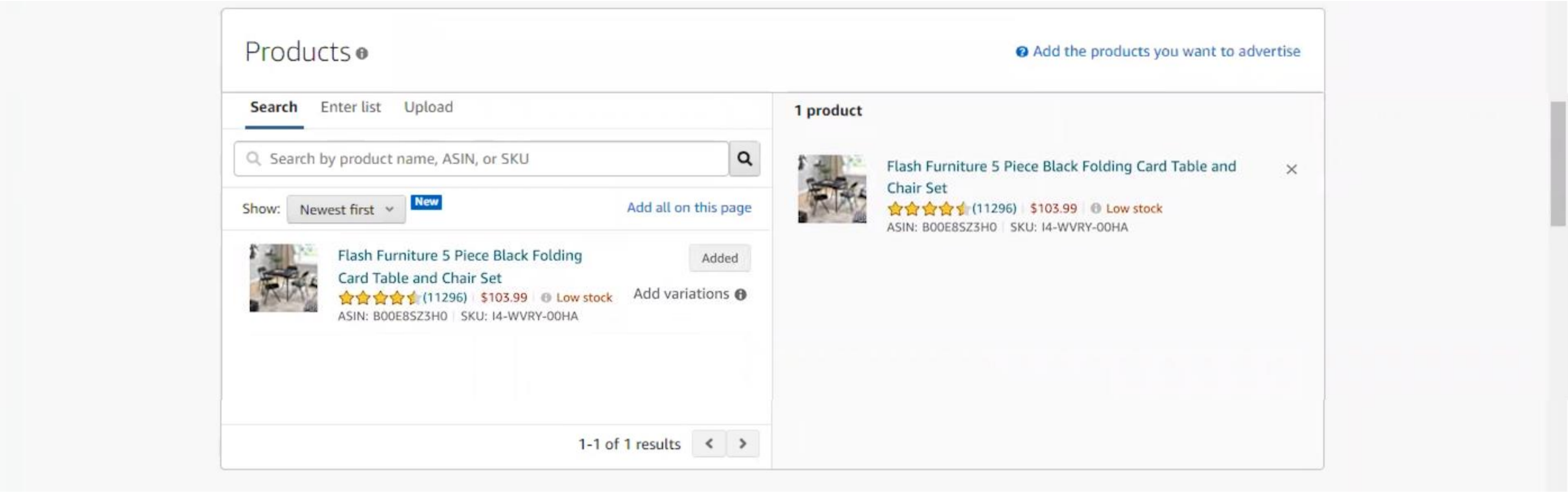
## Settings

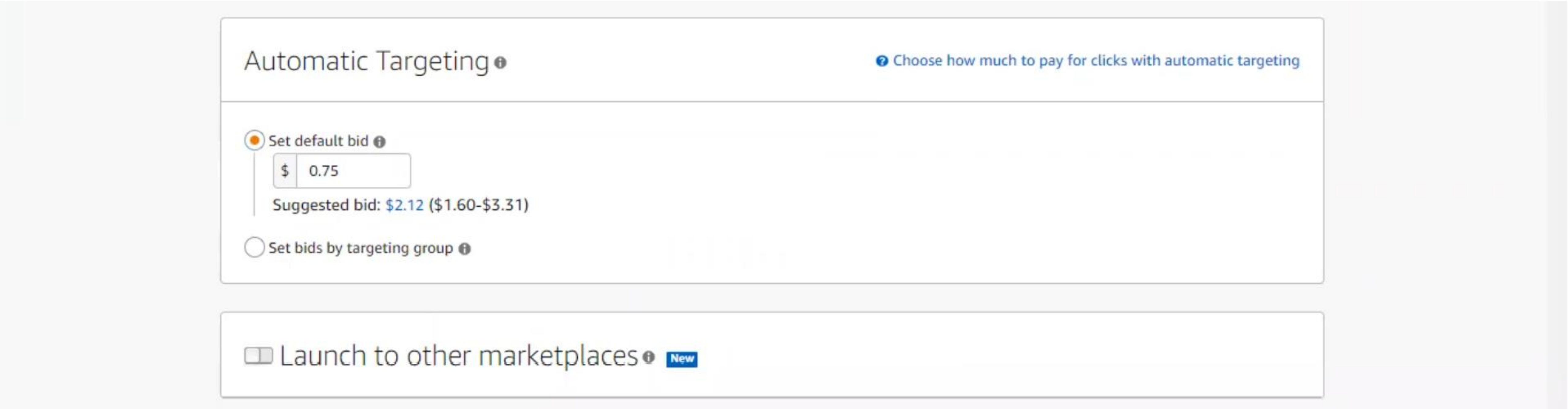
Create an ad group

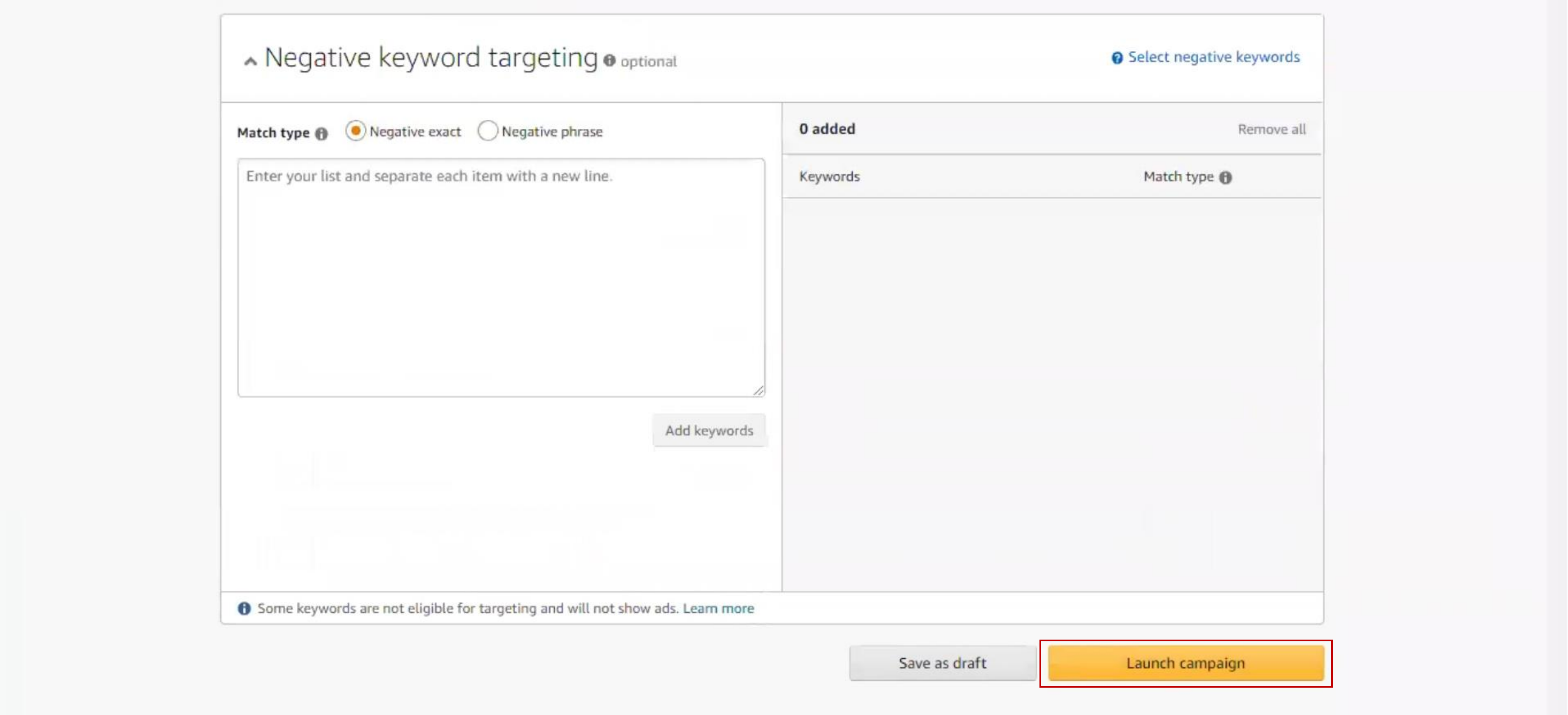
**Ad group name**

Ad group 1


Products
Add the products you want to advertise
Search
Enter list
Upload
0 products
Search by product name, ASIN, or SKU
Show:
Newest first
New
Add all on this page
Flash Furniture 5 Piece Black Folding Card Table and Chair Set
(11296)
$103.99
Low stock
ASIN: B00E8SZ3H0
SKU: I4-WVRY-00HA
Add
Add variations
1-1 of 1 results


Products
Add the products you want to advertise
Search
Enter list
Upload
Search by product name, ASIN, or SKU
Show:
Newest first
New
Add all on this page
Flash Furniture 5 Piece Black Folding Card Table and Chair Set
(11296)
$103.99
Low stock
ASIN: B00E8SZ3H0
SKU: I4-WVRY-00HA
Added
Add variations
1-1 of 1 results
1 product
Flash Furniture 5 Piece Black Folding Card Table and Chair Set
(11296)
$103.99
Low stock
ASIN: B00E8SZ3H0
SKU: I4-WVRY-00HA

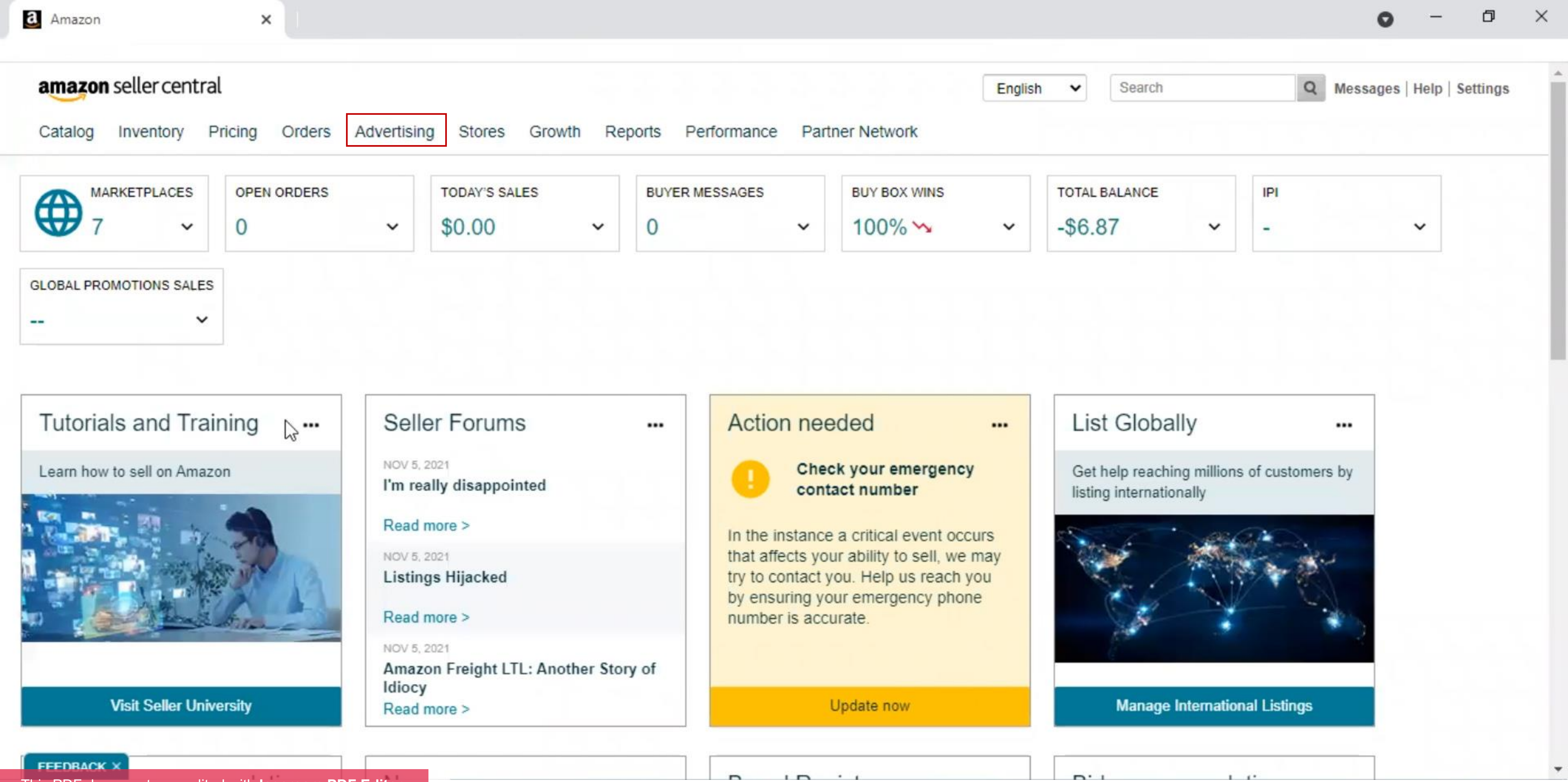

Automatic Targeting
Choose how much to pay for clicks with automatic targeting
Set default bid
$ 0.75
Suggested bid: $2.12 ($1.60-$3.31)
Set bids by targeting group
Launch to other marketplaces
New

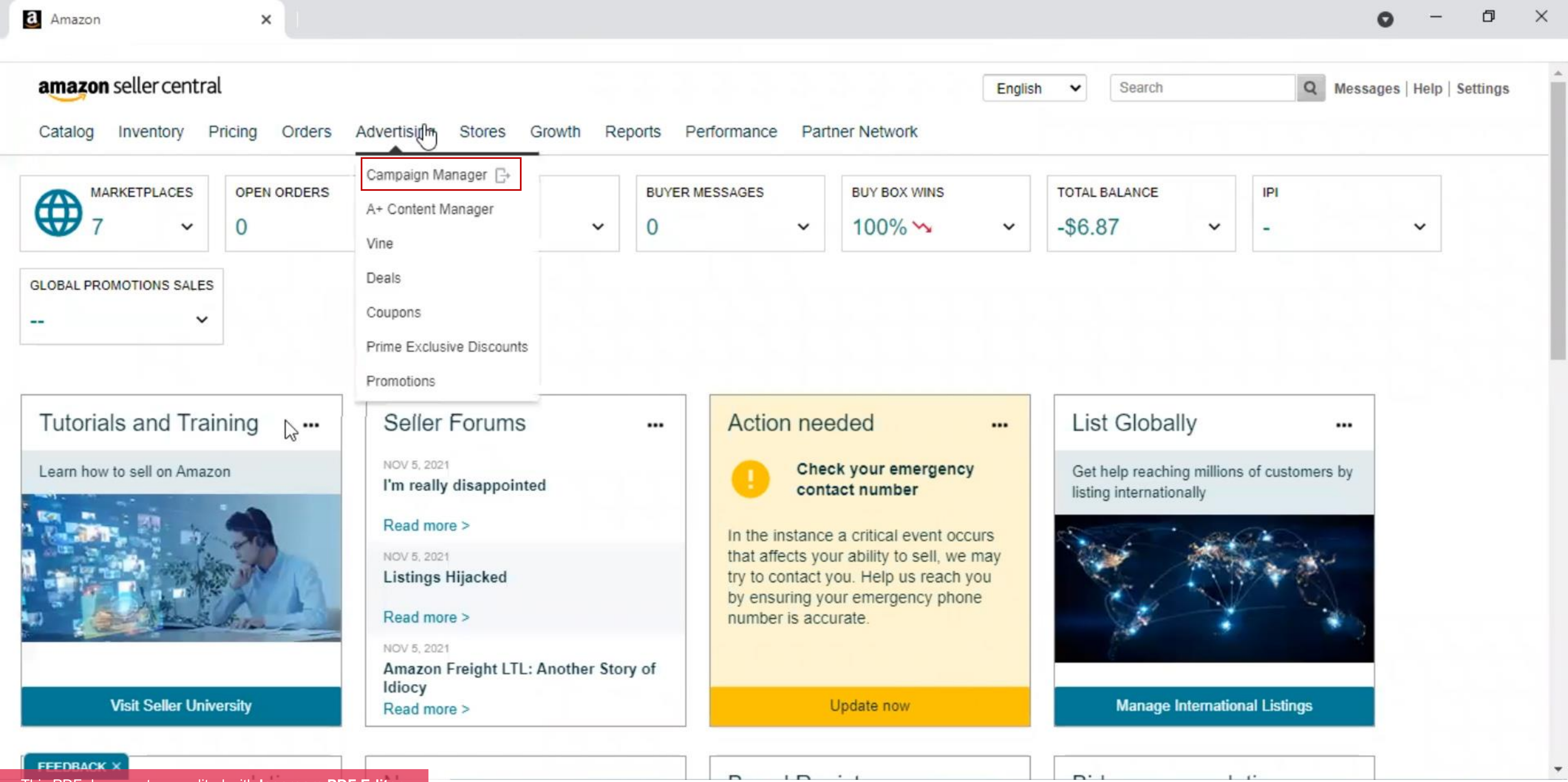


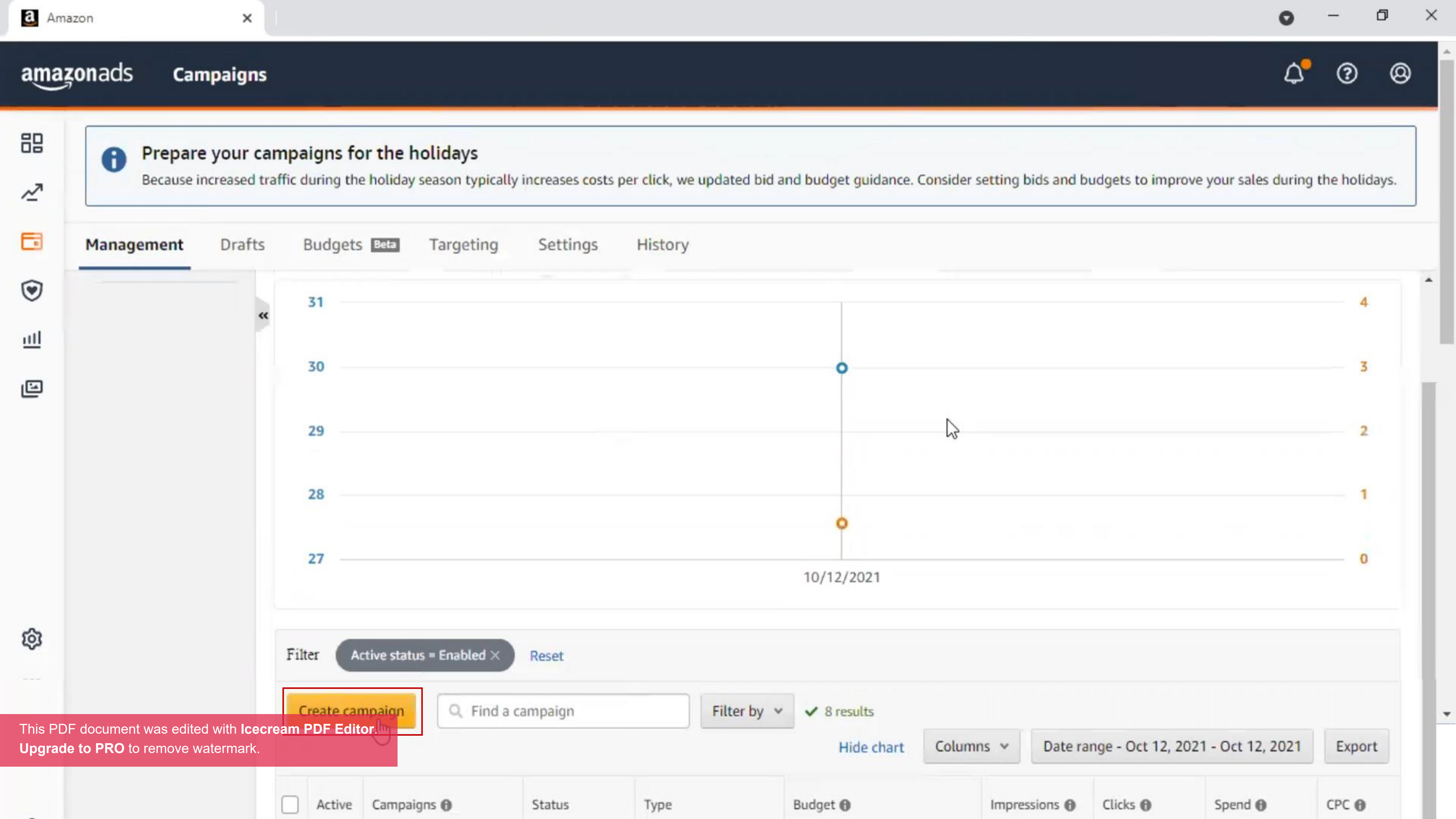
Negative keyword targeting
optional
Select negative keywords
Match type
Negative exact
Negative phrase
Enter your list and separate each item with a new line.
Add keywords
0 added
Remove all
Keywords
Match type
Some keywords are not eligible for targeting and will not show ads. Learn more
Save as draft
Launch campaign

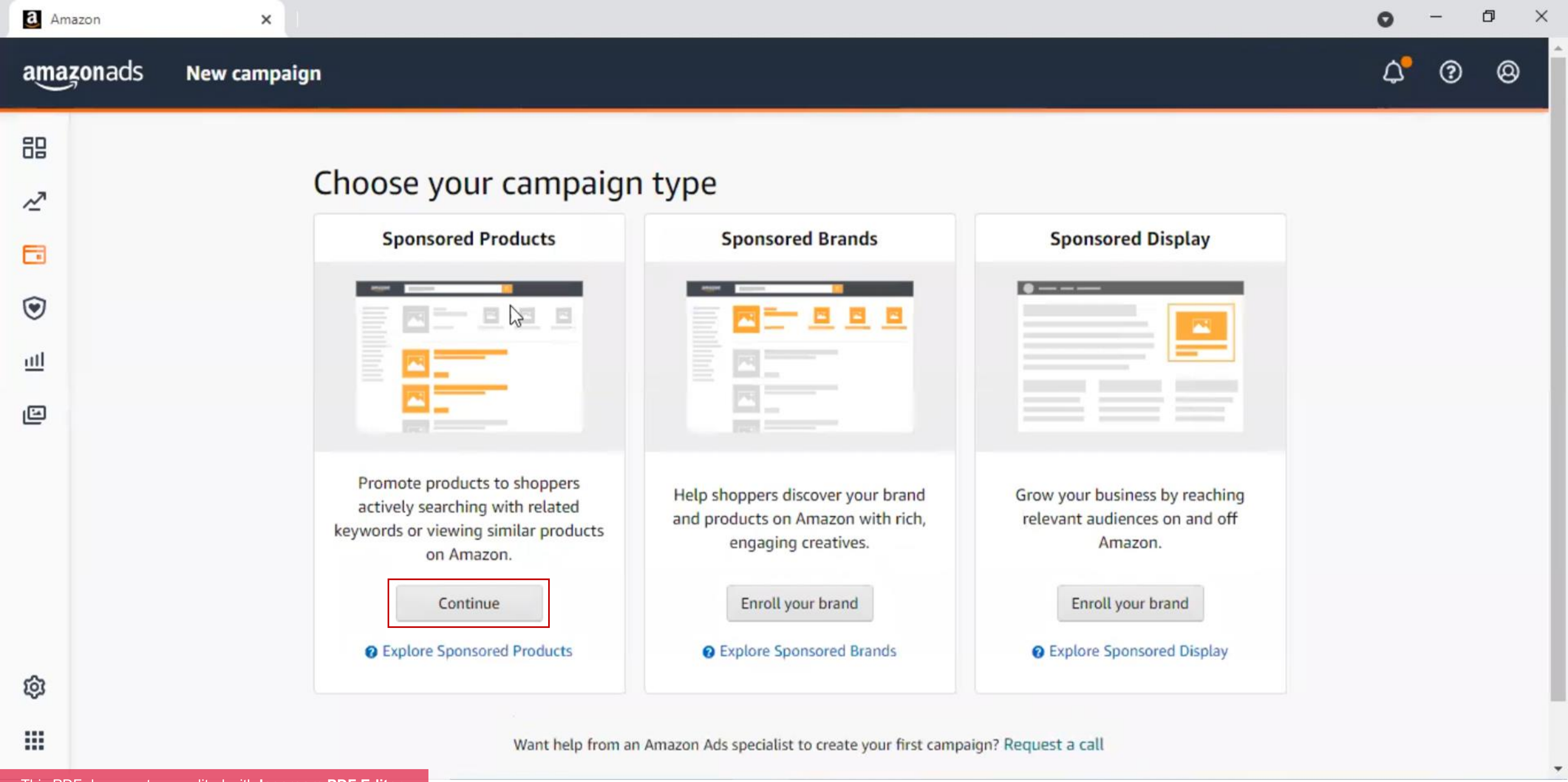


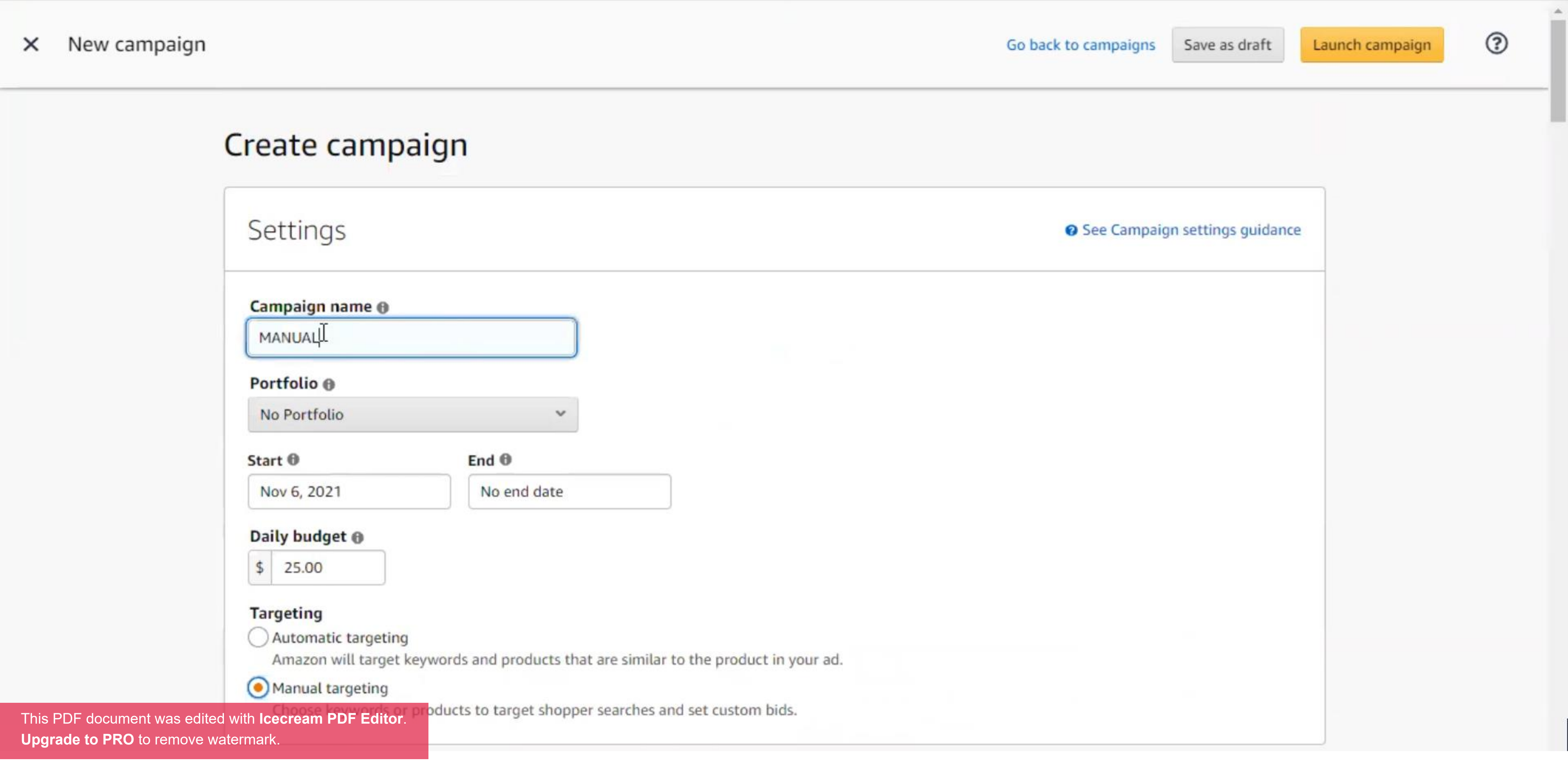
# اب ہم Manual طریقہ کار دیکھتے ہیں

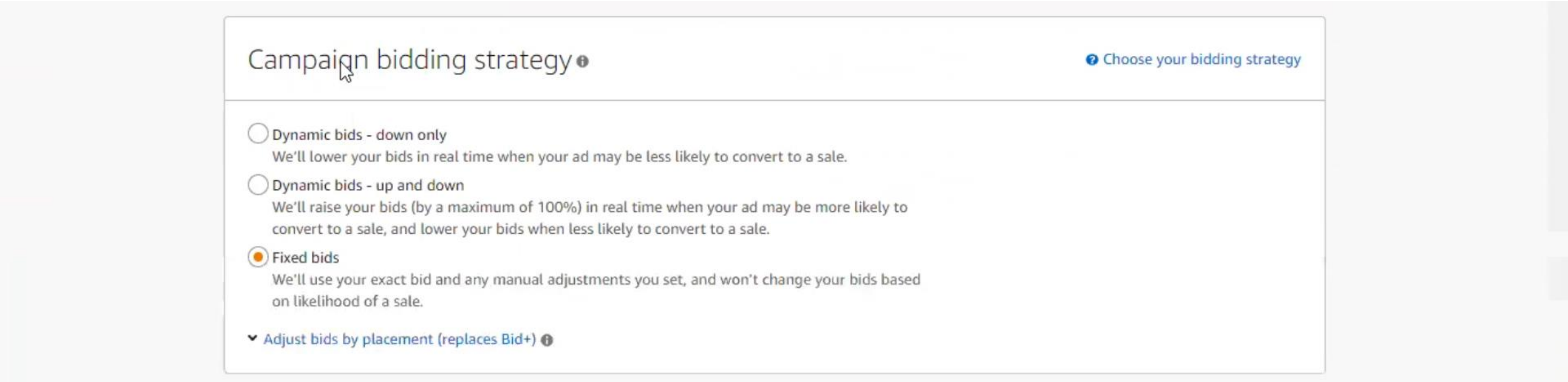

Amazon
amazon seller central
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalog
Inventory
Pricing
Orders
Advertising
Stores
Growth
Reports
Performance
Partner Network
MARKETPLACES
7
OPEN ORDERS
0
TODAY'S SALES
$0.00
BUYER MESSAGES
0
BUY BOX WINS
100%
TOTAL BALANCE
-$6.87
IPI
-
GLOBAL PROMOTIONS SALES
--
Tutorials and Training
Learn how to sell on Amazon
Visit Seller University
Seller Forums
NOV 5, 2021
I'm really disappointed
Read more >
NOV 5, 2021
Listings Hijacked
Read more >
NOV 5, 2021
Amazon Freight LTL: Another Story of Idiocy
Read more >
Action needed
Check your emergency contact number
In the instance a critical event occurs that affects your ability to sell, we may try to contact you. Help us reach you by ensuring your emergency phone number is accurate.
Update now
List Globally
Get help reaching millions of customers by listing internationally
Manage International Listings
FEEDBACK ×

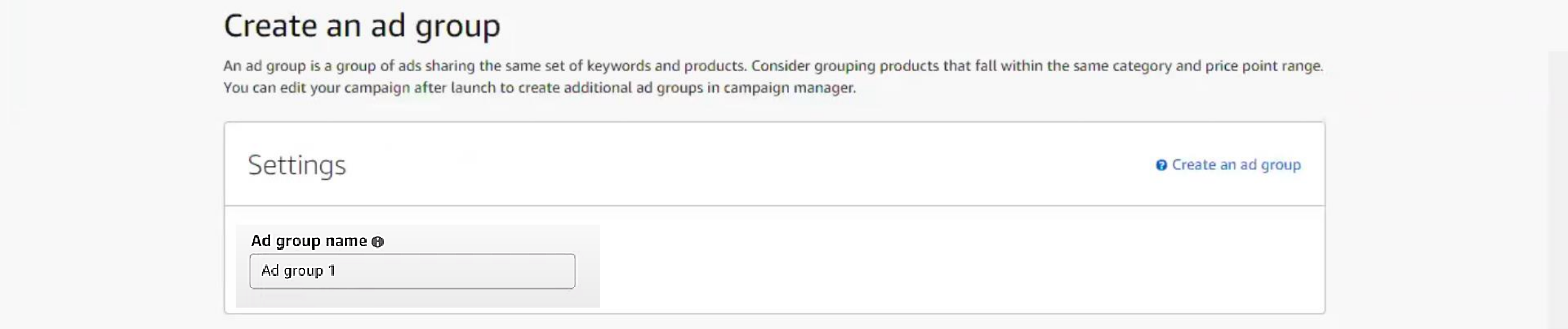

Amazon
amazon seller central
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalog
Inventory
Pricing
Orders
Advertising
Stores
Growth
Reports
Performance
Partner Network
Campaign Manager
A+ Content Manager
Vine
Deals
Coupons
Prime Exclusive Discounts
Promotions
MARKETPLACES
7
OPEN ORDERS
0
BUYER MESSAGES
0
BUY BOX WINS
100%
TOTAL BALANCE
-$6.87
IPI
-
GLOBAL PROMOTIONS SALES
--
Tutorials and Training
Learn how to sell on Amazon
Visit Seller University
Seller Forums
NOV 5, 2021
I'm really disappointed
Read more >
NOV 5, 2021
Listings Hijacked
Read more >
NOV 5, 2021
Amazon Freight LTL: Another Story of Idiocy
Read more >
Action needed
Check your emergency contact number
In the instance a critical event occurs that affects your ability to sell, we may try to contact you. Help us reach you by ensuring your emergency phone number is accurate.
Update now
List Globally
Get help reaching millions of customers by listing internationally
Manage International Listings
FEEDBACK

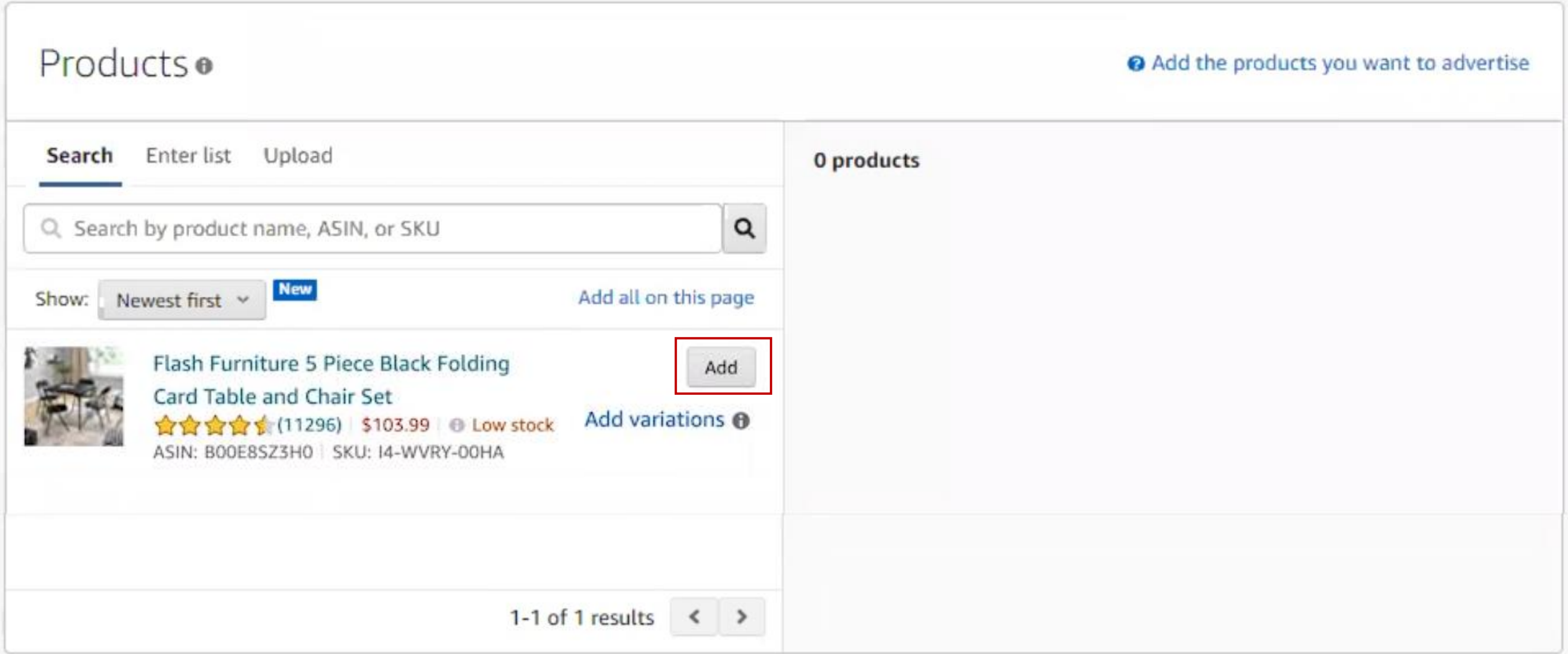

Amazon
amazonads
Campaigns
Prepare your campaigns for the holidays
Because increased traffic during the holiday season typically increases costs per click, we updated bid and budget guidance. Consider setting bids and budgets to improve your sales during the holidays.
Management
Drafts
Budgets Beta
Targeting
Settings
History
31
30
29
28
27
4
3
2
1
0
10/12/2021
Filter
Active status = Enabled
Reset
Create campaign
Find a campaign
Filter by
8 results
Hide chart
Columns
Date range - Oct 12, 2021 - Oct 12, 2021
Export
Active
Campaigns
Status
Type
Budget
Impressions
Clicks
Spend
CPC

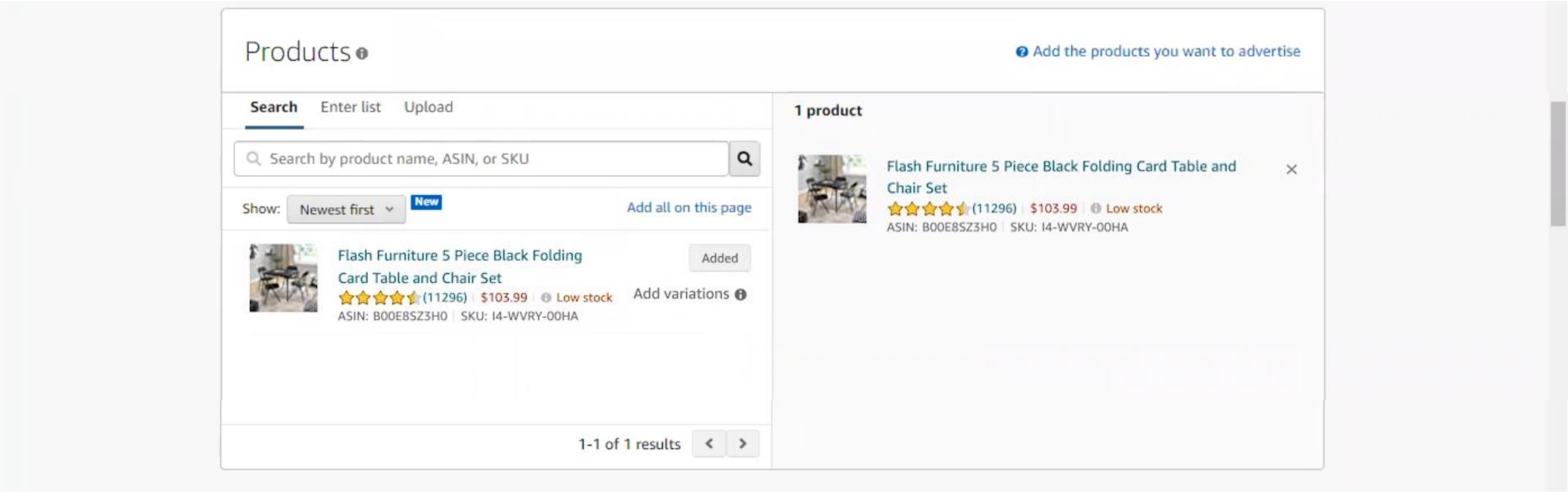

Amazon
amazonads
New campaign
Choose your campaign type
Sponsored Products
Promote products to shoppers actively searching with related keywords or viewing similar products on Amazon.
Continue
Explore Sponsored Products
Sponsored Brands
Help shoppers discover your brand and products on Amazon with rich, engaging creatives.
Enroll your brand
Explore Sponsored Brands
Sponsored Display
Grow your business by reaching relevant audiences on and off Amazon.
Enroll your brand
Explore Sponsored Display
Want help from an Amazon Ads specialist to create your first campaign? Request a call


New campaign
Go back to campaigns
Save as draft
Launch campaign
Create campaign
Settings
See Campaign settings guidance
Campaign name
MANUAL
Portfolio
No Portfolio
Start
End
Nov 6, 2021
No end date
Daily budget
$ 25.00
Targeting
Automatic targeting
Amazon will target keywords and products that are similar to the product in your ad.
Manual targeting
Choose keywords or products to target shopper searches and set custom bids.


Campaign bidding strategy
Choose your bidding strategy
Dynamic bids - down only
We'll lower your bids in real time when your ad may be less likely to convert to a sale.
Dynamic bids - up and down
We'll raise your bids (by a maximum of 100%) in real time when your ad may be more likely to convert to a sale, and lower your bids when less likely to convert to a sale.
Fixed bids
We'll use your exact bid and any manual adjustments you set, and won't change your bids based on likelihood of a sale.
Adjust bids by placement (replaces Bid+)


Create an ad group
An ad group is a group of ads sharing the same set of keywords and products. Consider grouping products that fall within the same category and price point range.
You can edit your campaign after launch to create additional ad groups in campaign manager.
Settings
Create an ad group
Ad group name
Ad group 1


Products
Add the products you want to advertise
Search
Enter list
Upload
0 products
Search by product name, ASIN, or SKU
Show:
Newest first
New
Add all on this page
Flash Furniture 5 Piece Black Folding Card Table and Chair Set
(11296)
$103.99
Low stock
ASIN: B00E8SZ3H0
SKU: I4-WVRY-O0HA
Add
Add variations
1-1 of 1 results


Products
Add the products you want to advertise
Search
Enter list
Upload
Search by product name, ASIN, or SKU
Show:
Newest first
New
Add all on this page
Flash Furniture 5 Piece Black Folding Card Table and Chair Set
(11296)
$103.99
Low stock
ASIN: B00E8SZ3H0
SKU: I4-WVRY-00HA
Added
Add variations
1-1 of 1 results
1 product
Flash Furniture 5 Piece Black Folding Card Table and Chair Set
(11296)
$103.99
Low stock
ASIN: B00E8SZ3H0
SKU: I4-WVRY-00HA

## Targeting

You can add multiple ad groups to your campaign, but you can choose only one targeting type per ad group.

- Keyword targeting
  Choose keywords to help your products appear in shopper searches.
  Learn more

  Use this strategy when you know the search terms that customers use to search products similar to yours.

- Product targeting
  Choose specific products, categories, brands, or other product features to target your ads.
  Learn more

  Use this strategy to help shoppers find your product when browsing detail pages and categories or searching products on Amazon.

# Keyword targeting

See keyword targeting guidelines

Suggested | Enter list | Upload file

Bid: Suggested bid

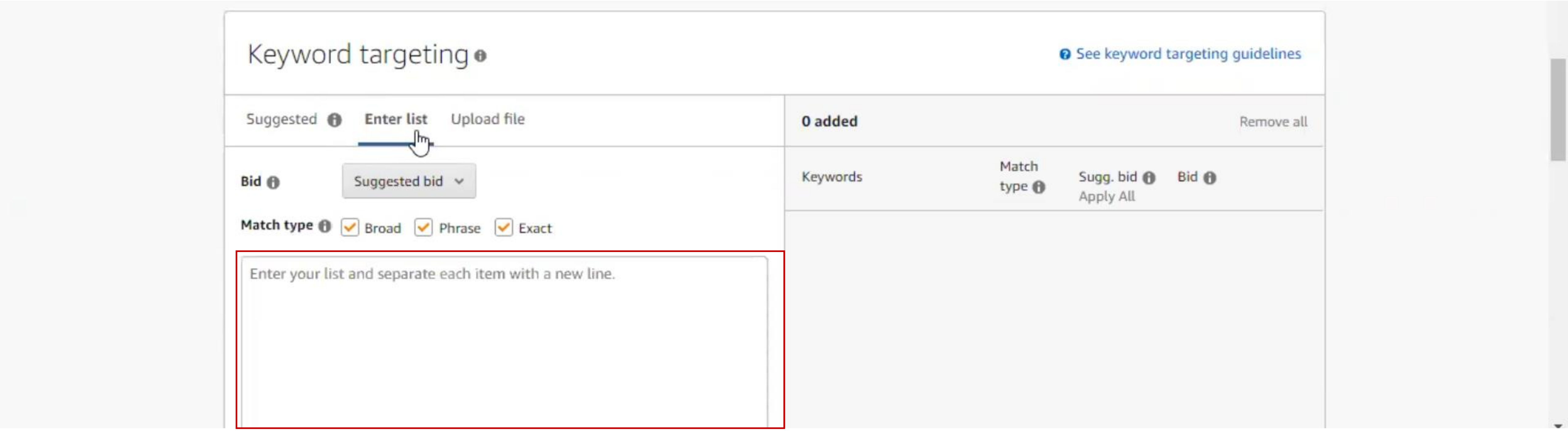
Filter by: Broad, Phrase, Exact

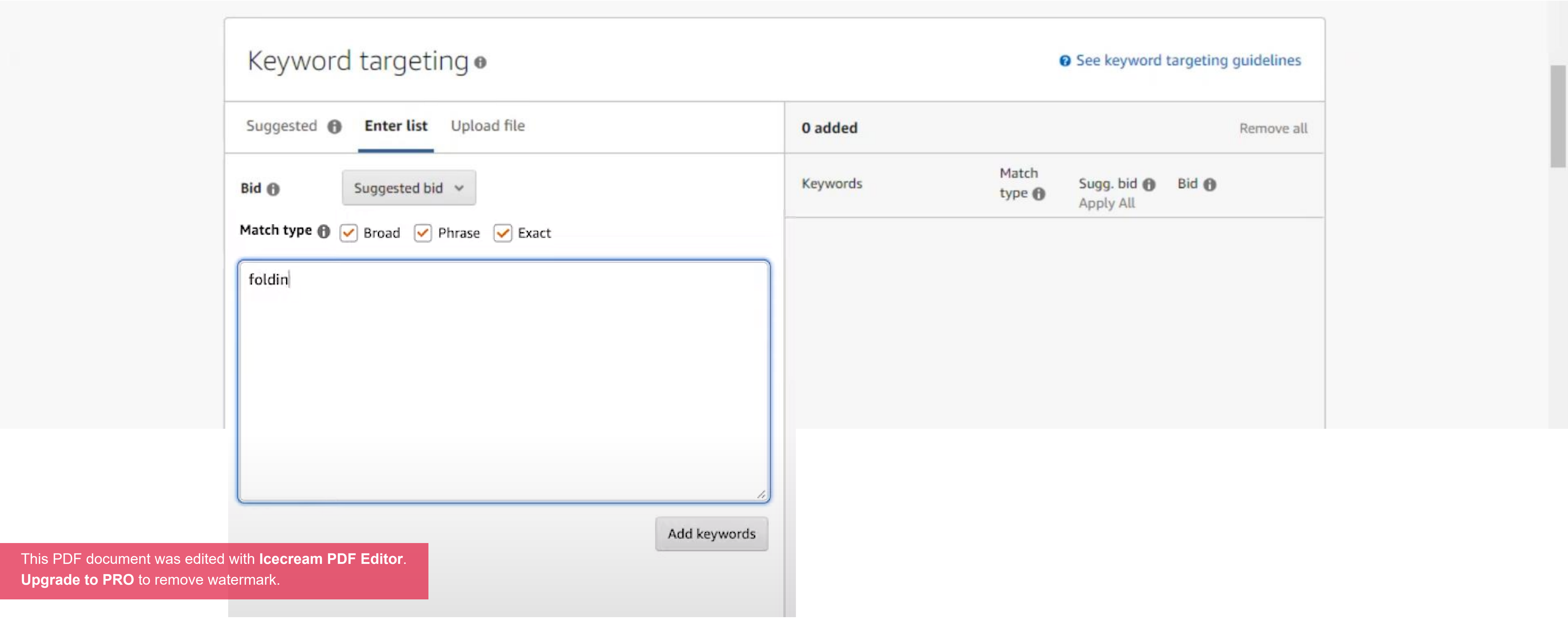
| Keywords | Match type | Sugg. bid | Add all |
|---|---|---|---|
| card table chair set | Broad | $0.98 | Add |
| | Phrase | $1.00 | Add |
| | Exact | $1.00 | Add |
| flash furniture | Broad | $1.90 | Add |
| | Phrase | $1.93 | Add |
| | Exact | $1.95 | Add |
| black card table | Broad | $1.10 | Add |
| | Phrase | $1.02 | Add |
| | Exact | $1.02 | Add |
| table chair folding | Broad | $1.02 | Add |
| | Phrase | $0.96 | Add |
| | Exact | $0.80 | Add |
| card table folding | Broad | $1.31 | Add |
| | Phrase | $1.21 | Add |
| | Exact | $1.78 | Add |
| folding card table chair | Broad | $0.87 | Add |
| | Phrase | $0.81 | Add |
| | Exact | $0.85 | Add |

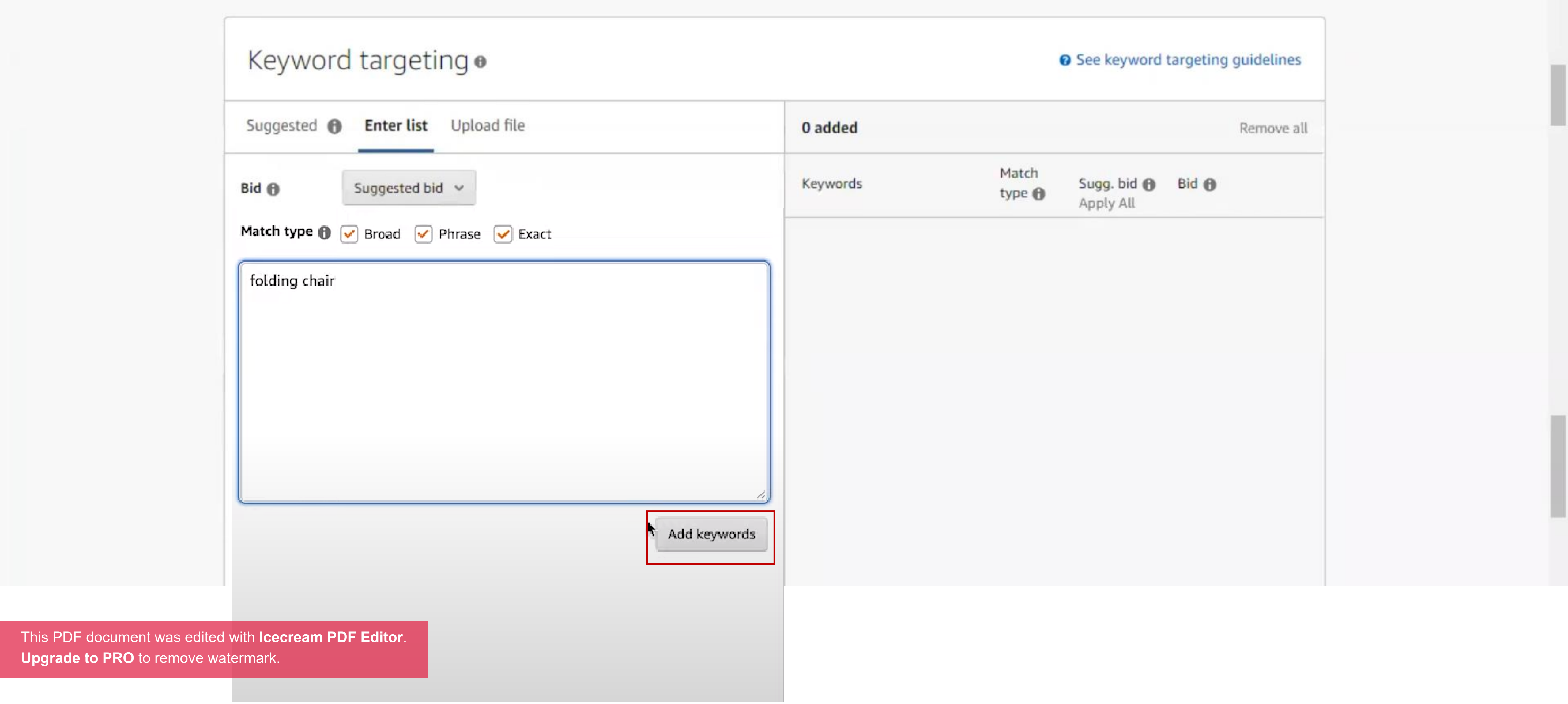
Add keywords

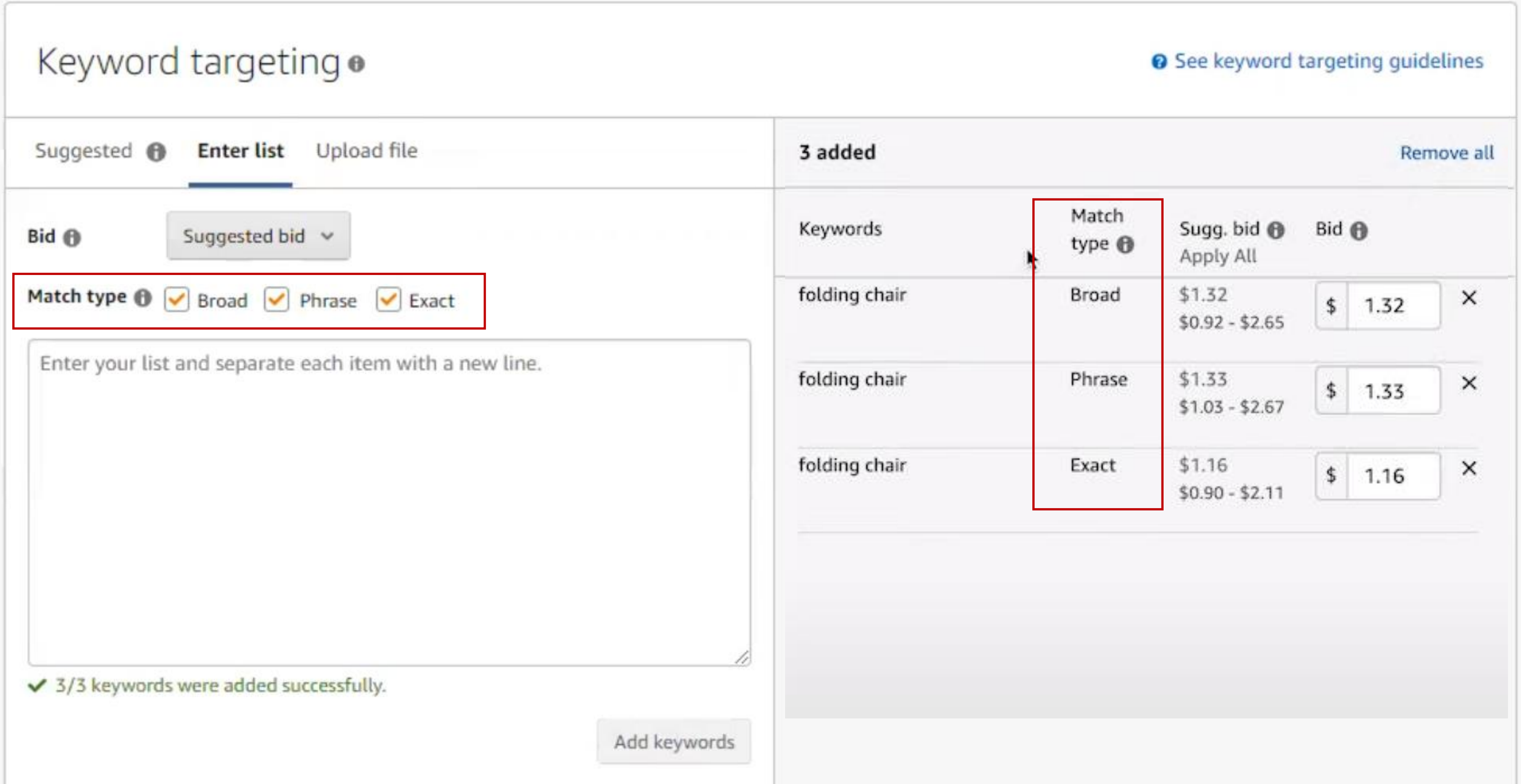
0 added — Remove all

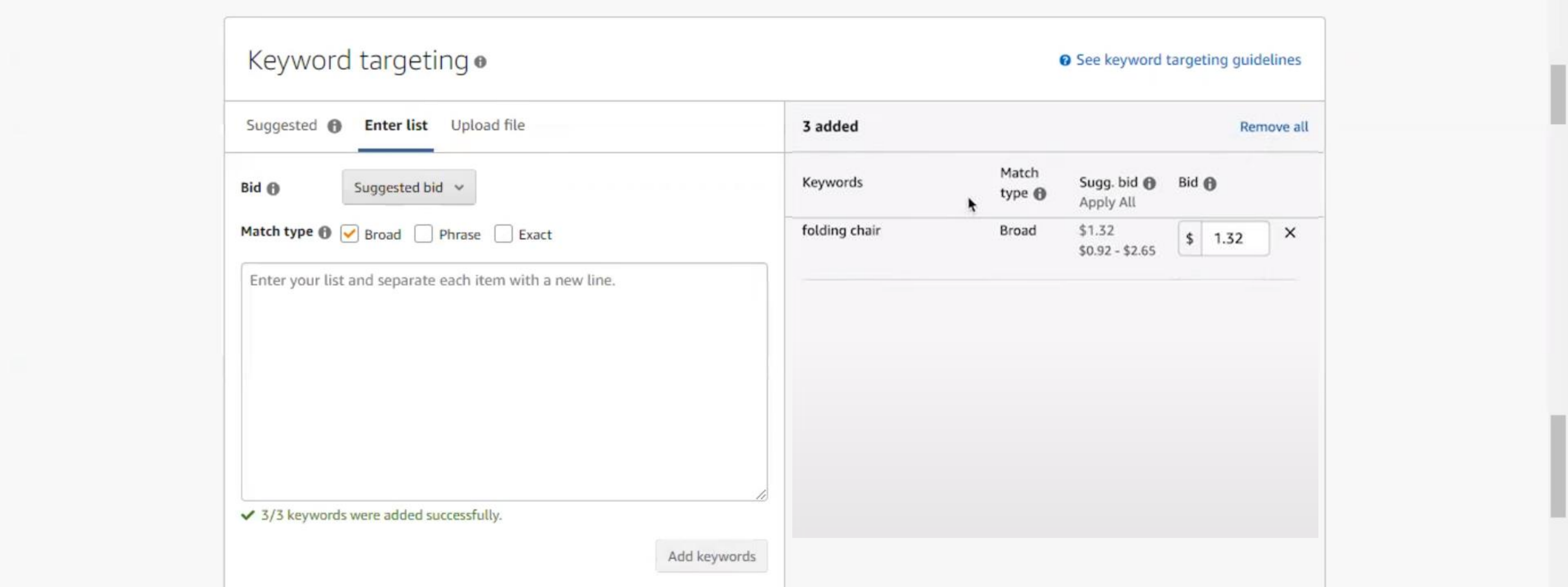
| Keywords | Match type | Sugg. bid Apply All | Bid |
|---|---|---|---|

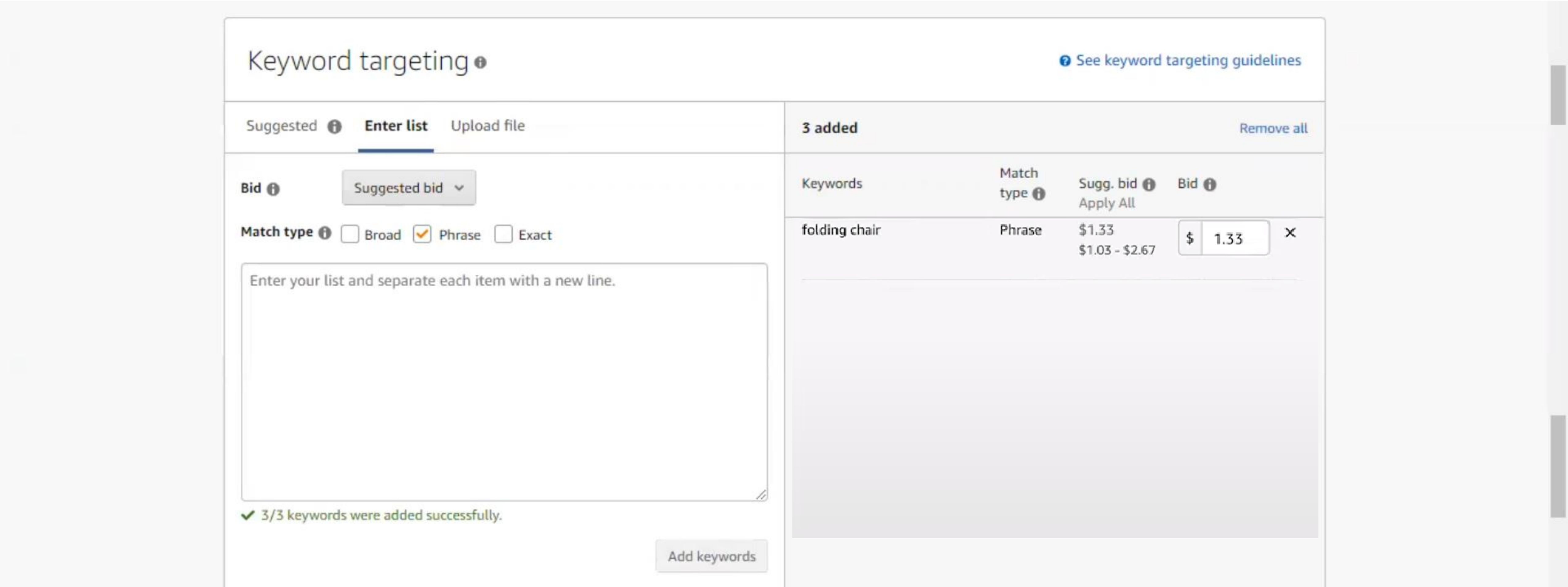

Keyword targeting
See keyword targeting guidelines
Suggested
Enter list
Upload file
0 added
Remove all
Bid
Suggested bid
Match type
Broad
Phrase
Exact
Enter your list and separate each item with a new line.
Keywords
Match type
Sugg. bid
Apply All
Bid

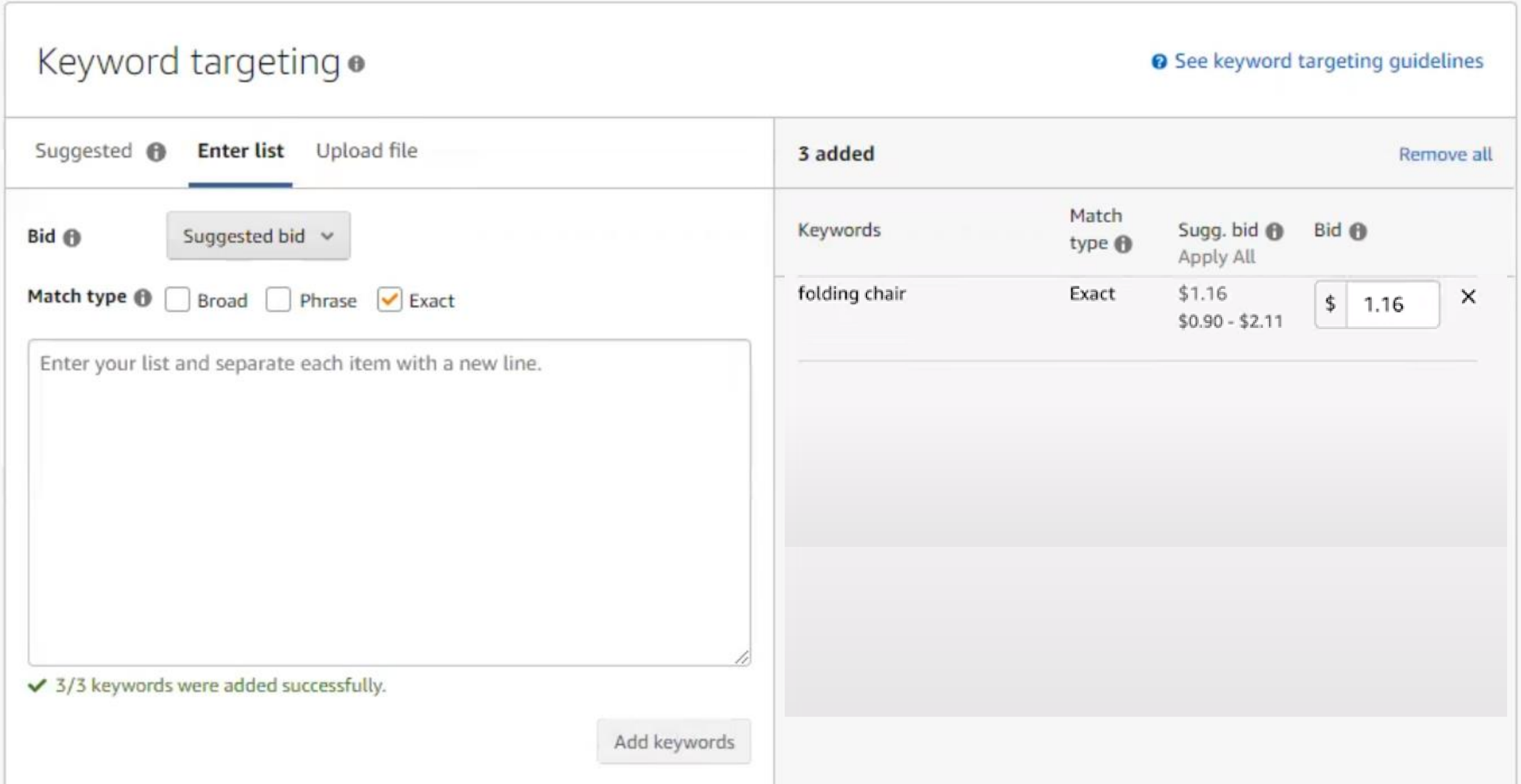

Keyword targeting
See keyword targeting guidelines
Suggested
Enter list
Upload file
0 added
Remove all
Bid
Suggested bid
Match type
Broad
Phrase
Exact
foldin
Keywords
Match type
Sugg. bid
Apply All
Bid
Add keywords

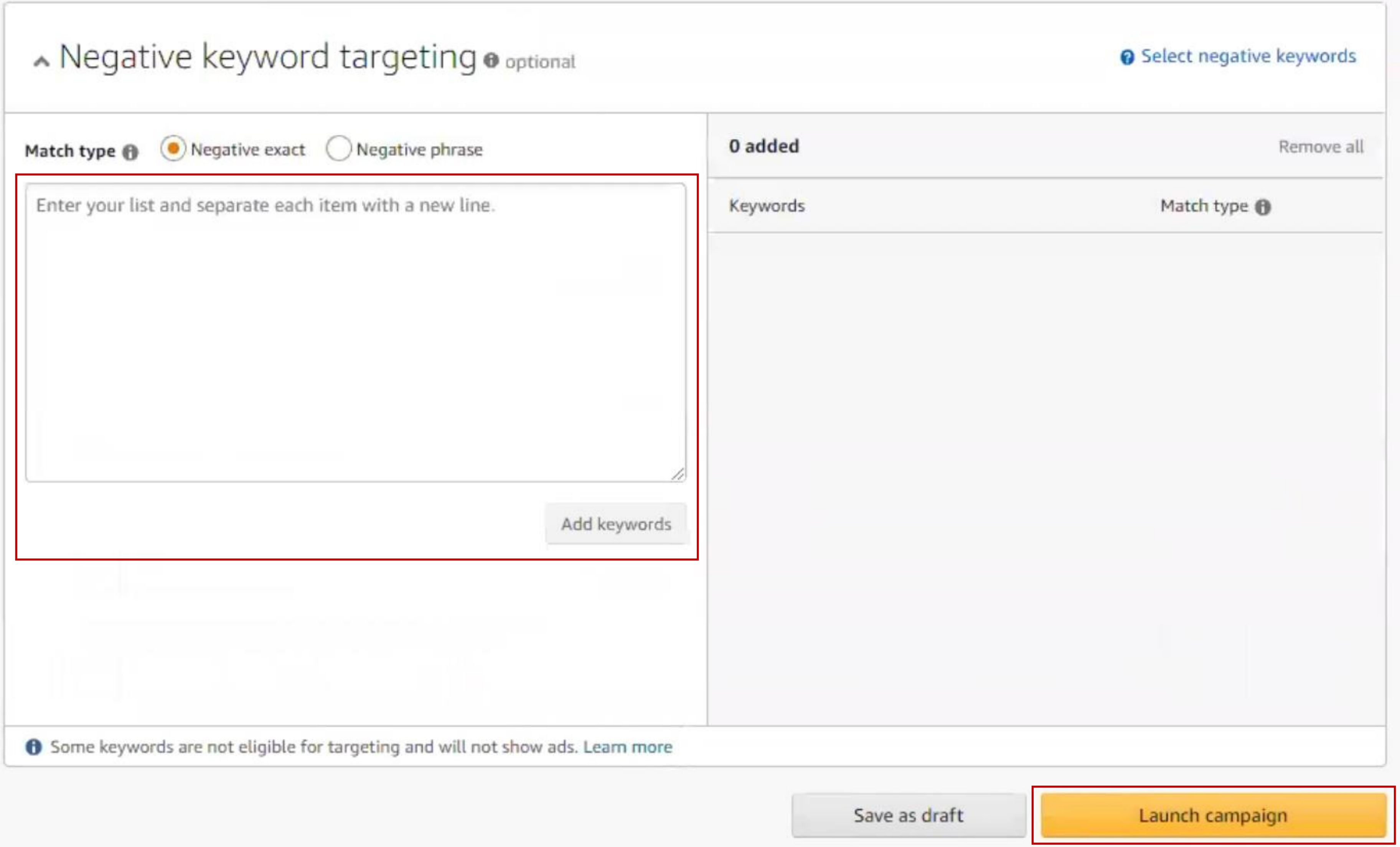

Keyword targeting
See keyword targeting guidelines
Suggested
Enter list
Upload file
0 added
Remove all
Bid
Suggested bid
Keywords
Match type
Sugg. bid
Apply All
Bid
Match type
Broad
Phrase
Exact
folding chair
Add keywords


Keyword targeting
See keyword targeting guidelines
Suggested
Enter list
Upload file
Bid
Suggested bid
Match type
Broad
Phrase
Exact
Enter your list and separate each item with a new line.
3/3 keywords were added successfully.
Add keywords
3 added
Remove all
Keywords
Match type
Sugg. bid
Apply All
Bid
folding chair
Broad
$1.32
$0.92 - $2.65
$ 1.32
folding chair
Phrase
$1.33
$1.03 - $2.67
$ 1.33
folding chair
Exact
$1.16
$0.90 - $2.11
$ 1.16


Keyword targeting
See keyword targeting guidelines
Suggested
Enter list
Upload file
3 added
Remove all
Bid
Suggested bid
Match type
Broad
Phrase
Exact
Enter your list and separate each item with a new line.
3/3 keywords were added successfully.
Add keywords
Keywords
Match type
Sugg. bid
Apply All
Bid
folding chair
Broad
$1.32
$0.92 - $2.65
$
1.32

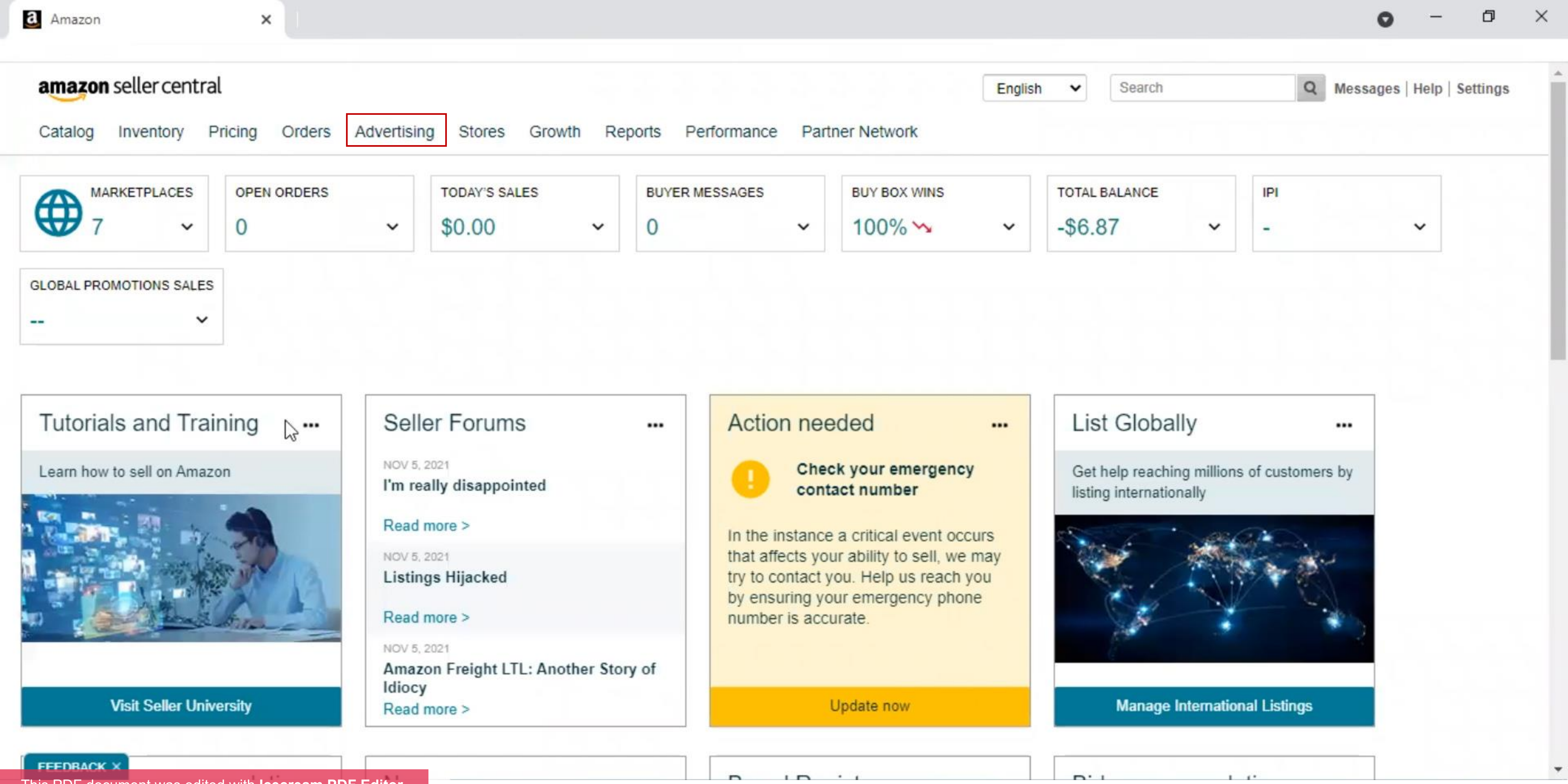

Keyword targeting
See keyword targeting guidelines
Suggested
Enter list
Upload file
3 added
Remove all
Bid
Suggested bid
Match type
Broad
Phrase
Exact
Enter your list and separate each item with a new line.
3/3 keywords were added successfully.
Add keywords
Keywords
Match type
Sugg. bid
Apply All
Bid
folding chair
Phrase
$1.33
$1.03 - $2.67
$ 1.33

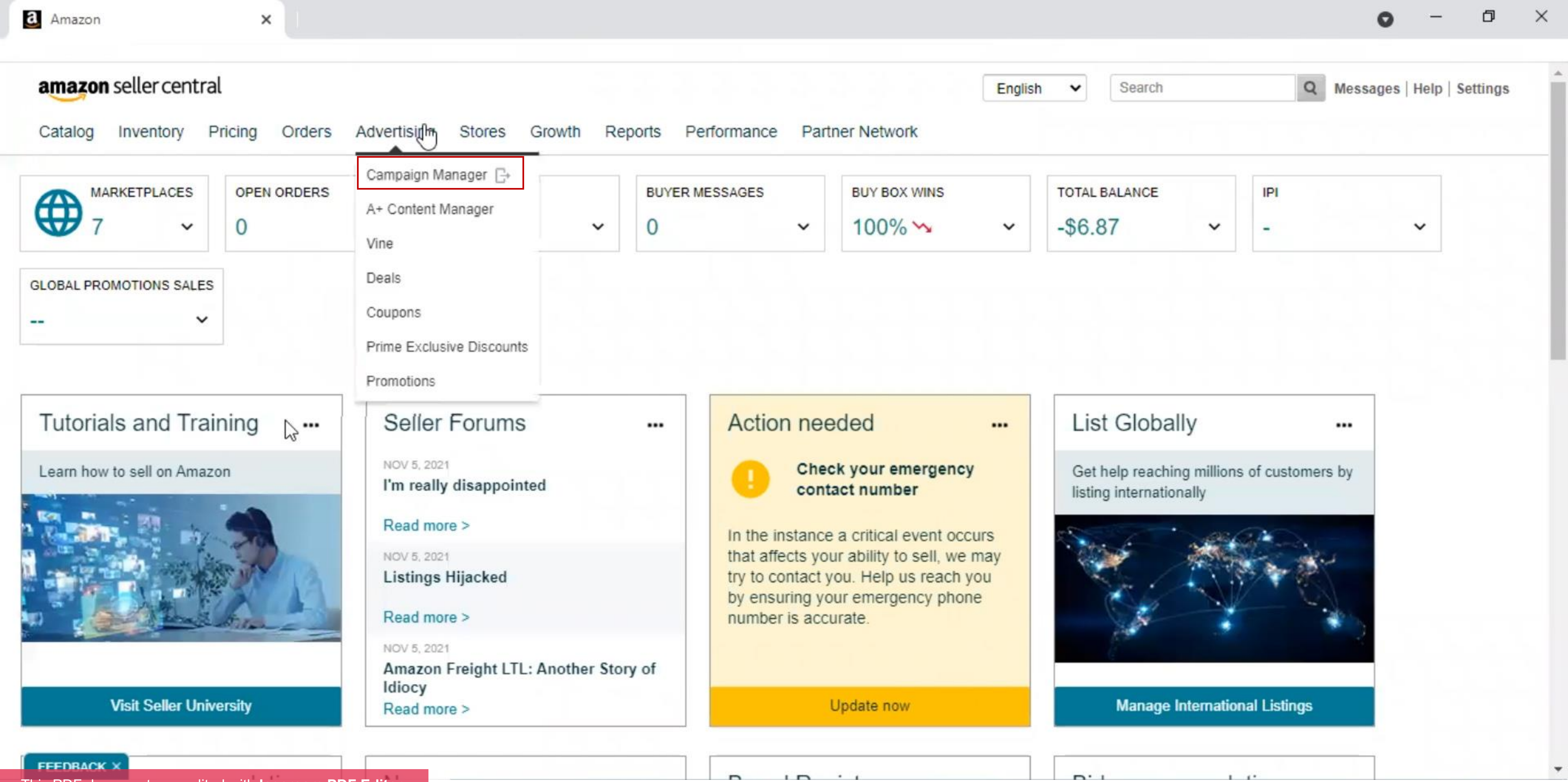

Keyword targeting
See keyword targeting guidelines
Suggested
Enter list
Upload file
Bid
Suggested bid
Match type
Broad
Phrase
Exact
Enter your list and separate each item with a new line.
3/3 keywords were added successfully.
Add keywords
3 added
Remove all
Keywords
Match type
Sugg. bid
Apply All
Bid
folding chair
Exact
$1.16
$0.90 - $2.11
$
1.16

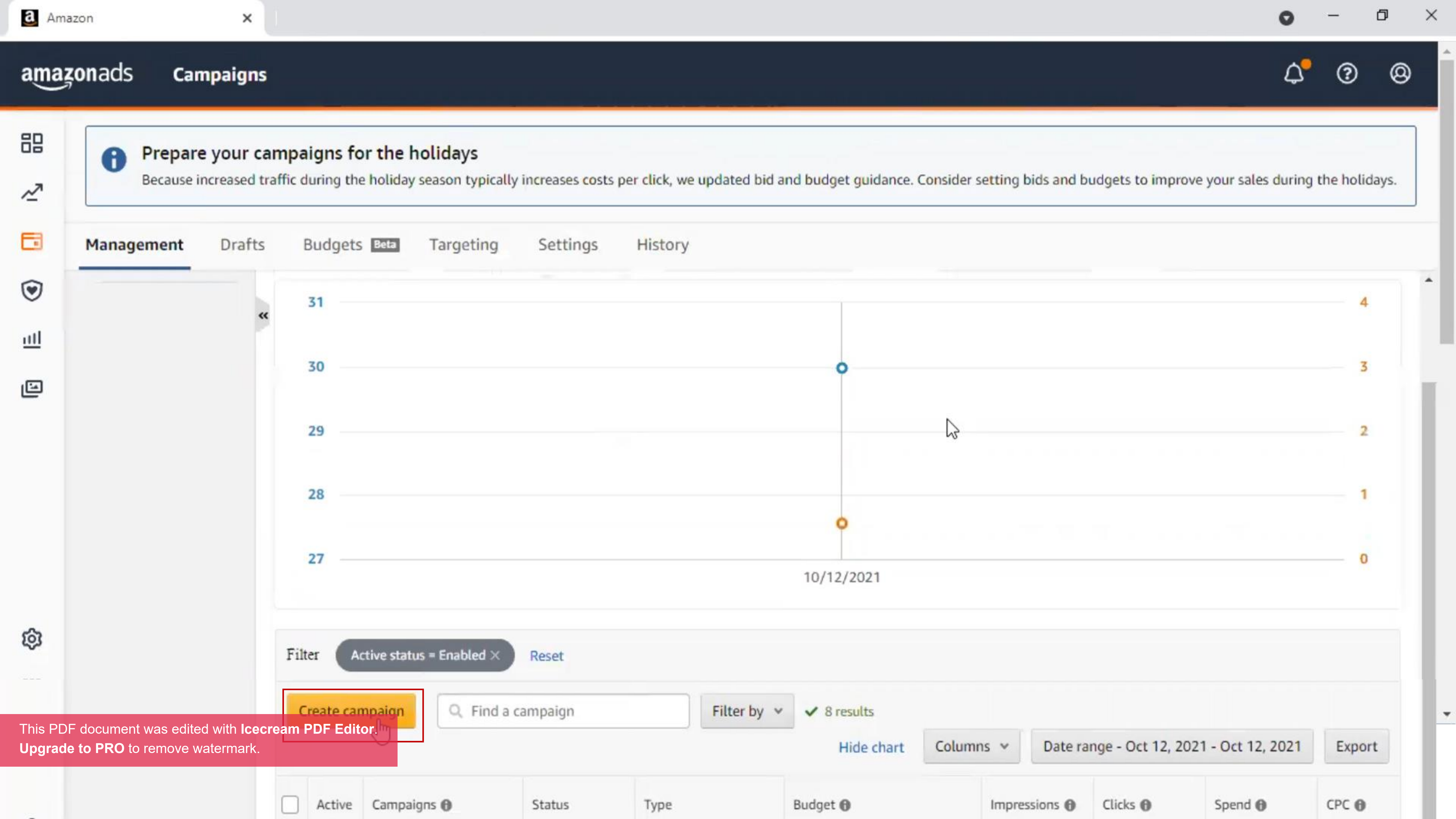

Negative keyword targeting
optional
Select negative keywords
Match type
Negative exact
Negative phrase
Enter your list and separate each item with a new line.
Add keywords
0 added
Remove all
Keywords
Match type
Some keywords are not eligible for targeting and will not show ads. Learn more
Save as draft
Launch campaign

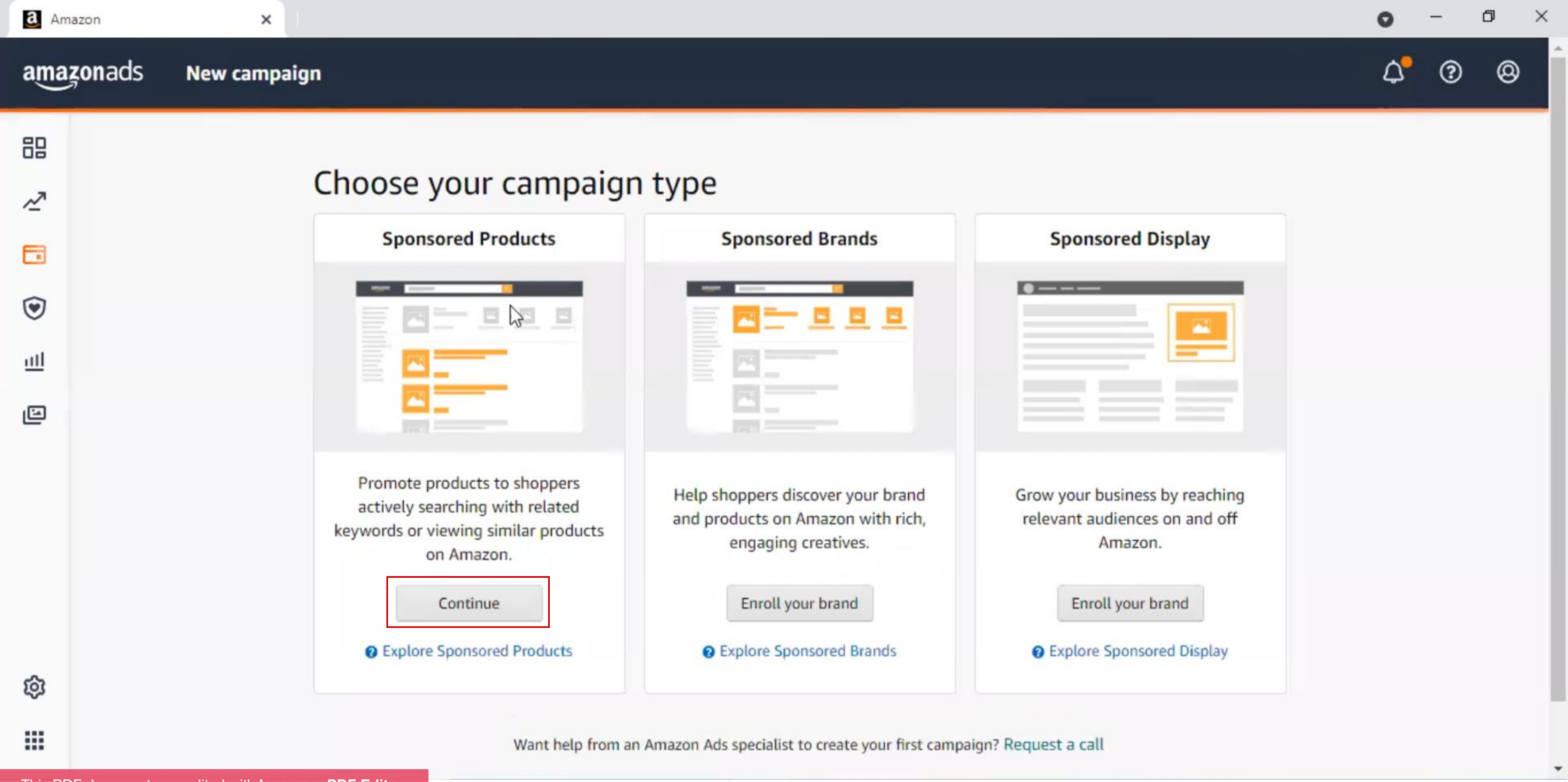


# اب ہم Product Targeting دیکھتے ہیں


Amazon
amazon seller central
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalog
Inventory
Pricing
Orders
Advertising
Stores
Growth
Reports
Performance
Partner Network
MARKETPLACES 7
OPEN ORDERS 0
TODAY'S SALES $0.00
BUYER MESSAGES 0
BUY BOX WINS 100%
TOTAL BALANCE -$6.87
IPI -
GLOBAL PROMOTIONS SALES --
Tutorials and Training
Learn how to sell on Amazon
Visit Seller University
Seller Forums
NOV 5, 2021
I'm really disappointed
Read more >
NOV 5, 2021
Listings Hijacked
Read more >
NOV 5, 2021
Amazon Freight LTL: Another Story of Idiocy
Read more >
Action needed
Check your emergency contact number
In the instance a critical event occurs that affects your ability to sell, we may try to contact you. Help us reach you by ensuring your emergency phone number is accurate.
Update now
List Globally
Get help reaching millions of customers by listing internationally
Manage International Listings
FEEDBACK ×


Amazon
amazon seller central
English
Search
Messages | Help | Settings
Catalog
Inventory
Pricing
Orders
Advertising
Stores
Growth
Reports
Performance
Partner Network
Campaign Manager
A+ Content Manager
Vine
Deals
Coupons
Prime Exclusive Discounts
Promotions
MARKETPLACES
7
OPEN ORDERS
0
BUYER MESSAGES
0
BUY BOX WINS
100%
TOTAL BALANCE
-$6.87
IPI
-
GLOBAL PROMOTIONS SALES
--
Tutorials and Training
Learn how to sell on Amazon
Visit Seller University
Seller Forums
NOV 5, 2021
I'm really disappointed
Read more >
NOV 5, 2021
Listings Hijacked
Read more >
NOV 5, 2021
Amazon Freight LTL: Another Story of Idiocy
Read more >
Action needed
Check your emergency contact number
In the instance a critical event occurs that affects your ability to sell, we may try to contact you. Help us reach you by ensuring your emergency phone number is accurate.
Update now
List Globally
Get help reaching millions of customers by listing internationally
Manage International Listings
FEEDBACK ×


Amazon
amazonads
Campaigns
Prepare your campaigns for the holidays
Because increased traffic during the holiday season typically increases costs per click, we updated bid and budget guidance. Consider setting bids and budgets to improve your sales during the holidays.
Management
Drafts
Budgets Beta
Targeting
Settings
History
31
30
29
28
27
4
3
2
1
0
10/12/2021
Filter
Active status = Enabled
Reset
Create campaign
Find a campaign
Filter by
8 results
Hide chart
Columns
Date range - Oct 12, 2021 - Oct 12, 2021
Export
Active
Campaigns
Status
Type
Budget
Impressions
Clicks
Spend
CPC



Amazon
amazonads
New campaign
Choose your campaign type
Sponsored Products
Promote products to shoppers actively searching with related keywords or viewing similar products on Amazon.
Continue
Explore Sponsored Products
Sponsored Brands
Help shoppers discover your brand and products on Amazon with rich, engaging creatives.
Enroll your brand
Explore Sponsored Brands
Sponsored Display
Grow your business by reaching relevant audiences on and off Amazon.
Enroll your brand
Explore Sponsored Display
Want help from an Amazon Ads specialist to create your first campaign? Request a call

× New campaign

Go back to campaigns | Save as draft | Launch campaign

# Create campaign

## Settings

See Campaign settings guidance

**Campaign name**

MANUAL

**Portfolio**

No Portfolio

**Start**

Nov 6, 2021

**End**

No end date

**Daily budget**

$ 25.00

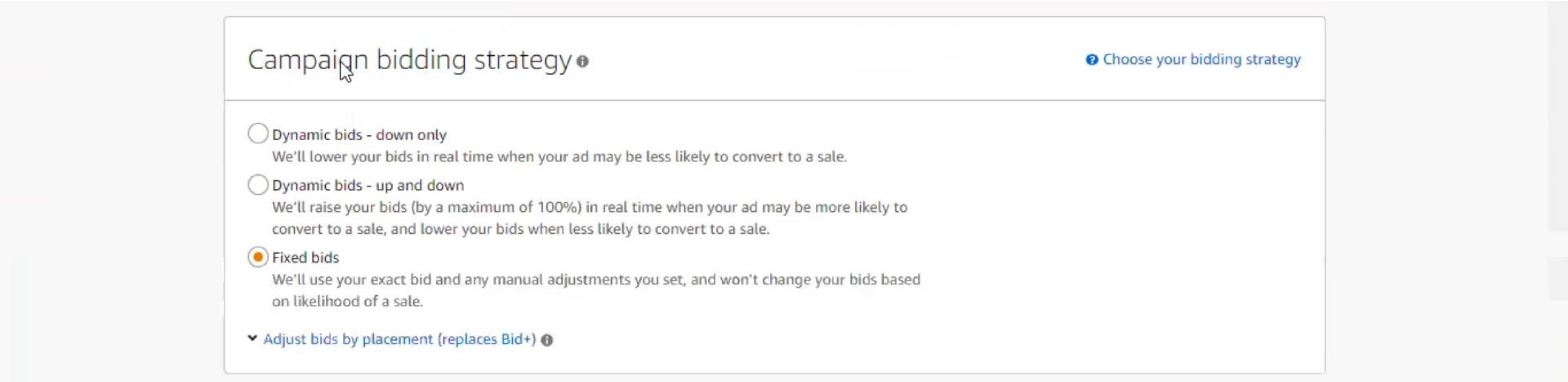
**Targeting**

Automatic targeting

Amazon will target keywords and products that are similar to the product in your ad.

Manual targeting

Choose keywords or products to target shopper searches and set custom bids.


Campaign bidding strategy
Choose your bidding strategy
Dynamic bids - down only
We'll lower your bids in real time when your ad may be less likely to convert to a sale.
Dynamic bids - up and down
We'll raise your bids (by a maximum of 100%) in real time when your ad may be more likely to convert to a sale, and lower your bids when less likely to convert to a sale.
Fixed bids
We'll use your exact bid and any manual adjustments you set, and won't change your bids based on likelihood of a sale.
Adjust bids by placement (replaces Bid+)

# Create an ad group

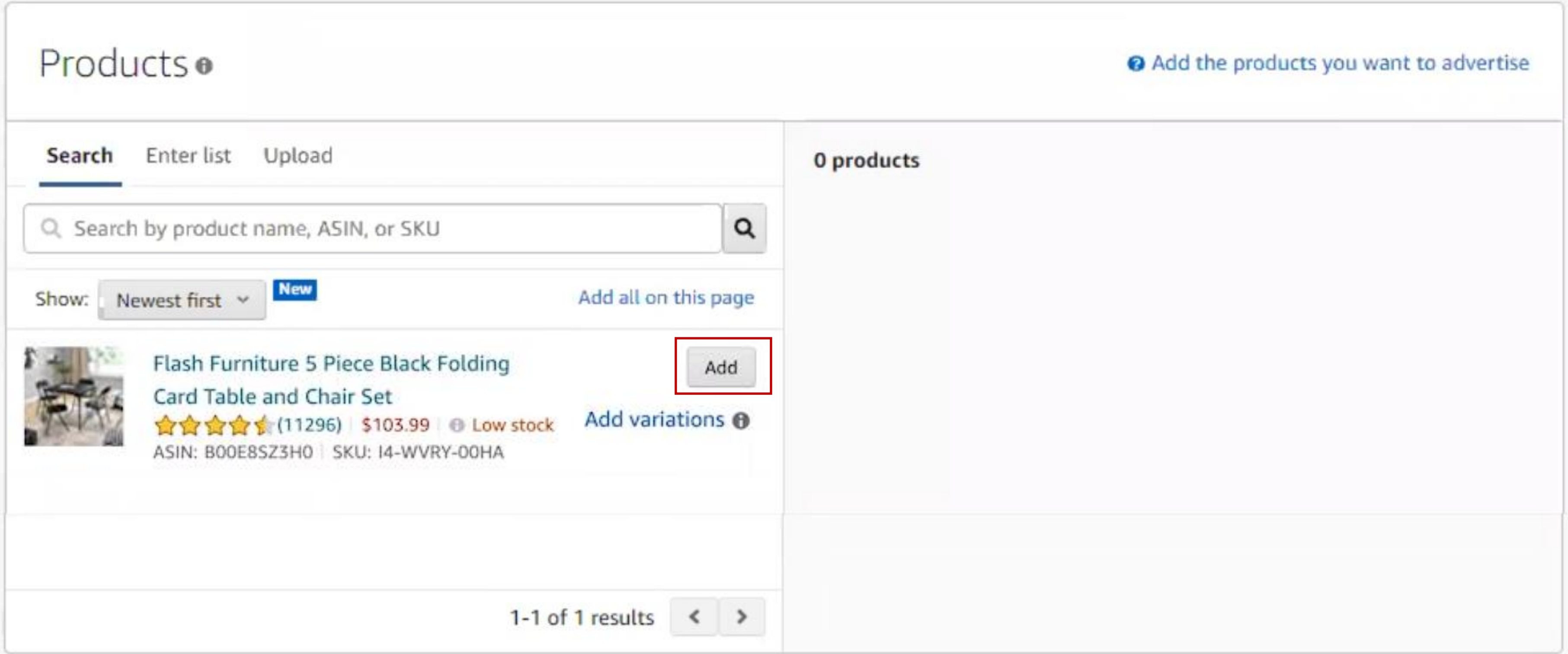
An ad group is a group of ads sharing the same set of keywords and products. Consider grouping products that fall within the same category and price point range. You can edit your campaign after launch to create additional ad groups in campaign manager.

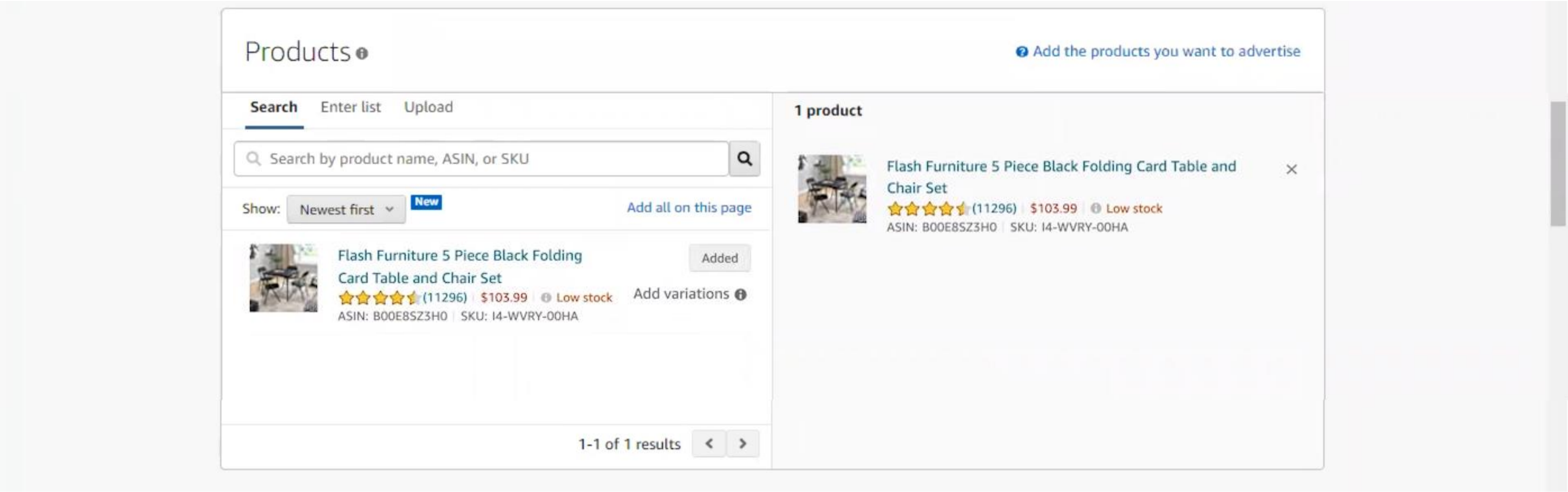
## Settings

Create an ad group

**Ad group name**

Ad group 1


Products
Add the products you want to advertise
Search
Enter list
Upload
Search by product name, ASIN, or SKU
Show: Newest first
New
Add all on this page
Flash Furniture 5 Piece Black Folding Card Table and Chair Set
(11296) $103.99 Low stock
ASIN: B00E8SZ3H0 SKU: I4-WVRY-00HA
Add
Add variations
1-1 of 1 results
0 products


Products
Add the products you want to advertise
Search
Enter list
Upload
Search by product name, ASIN, or SKU
Show:
Newest first
New
Add all on this page
Flash Furniture 5 Piece Black Folding Card Table and Chair Set
(11296)
$103.99
Low stock
ASIN: B00E8SZ3H0
SKU: I4-WVRY-O0HA
Added
Add variations
1-1 of 1 results
1 product
Flash Furniture 5 Piece Black Folding Card Table and Chair Set
(11296)
$103.99
Low stock
ASIN: B00E8SZ3H0
SKU: I4-WVRY-O0HA

## Targeting

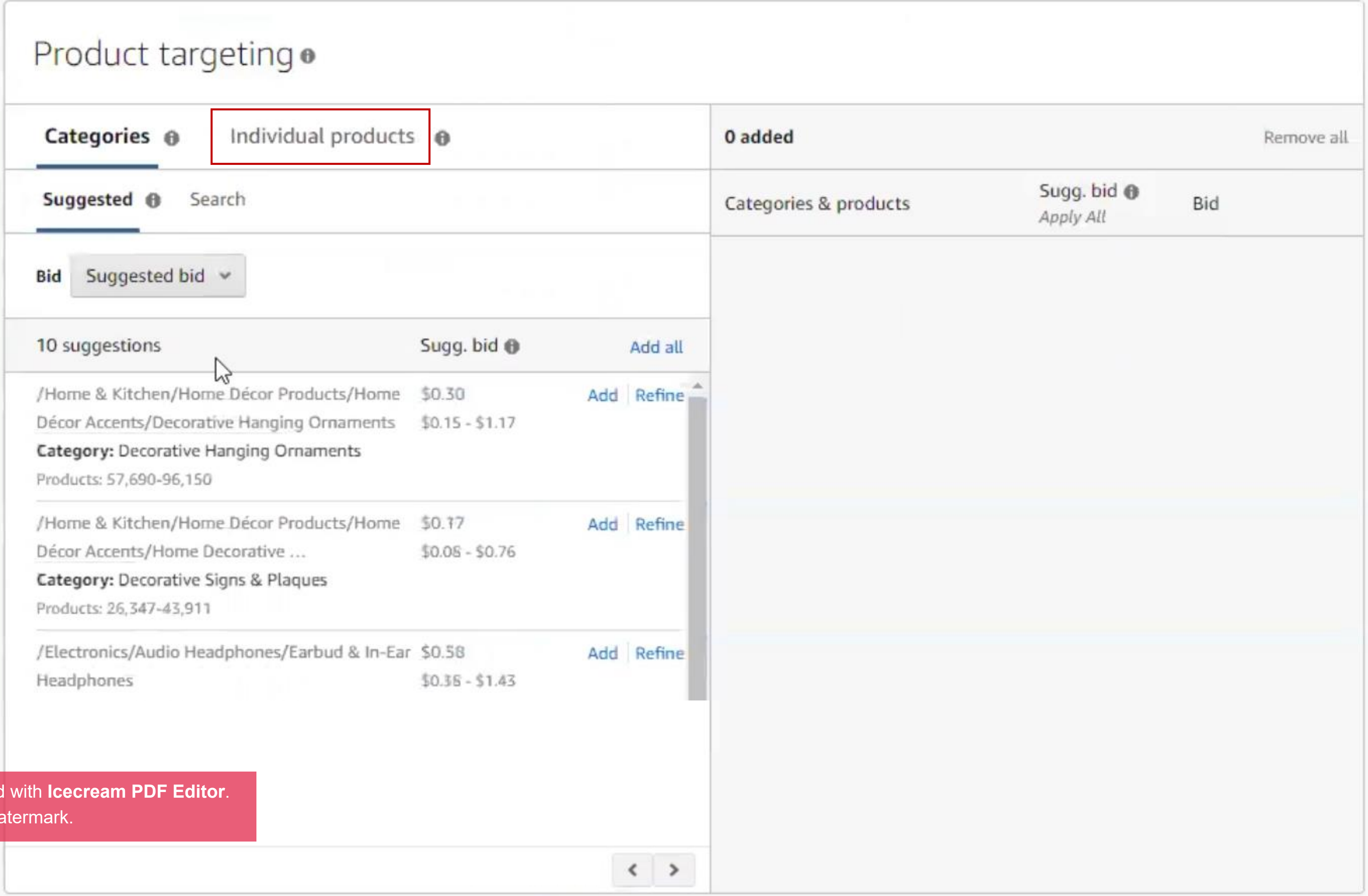
You can add multiple ad groups to your campaign, but you can choose only one targeting type per ad group.

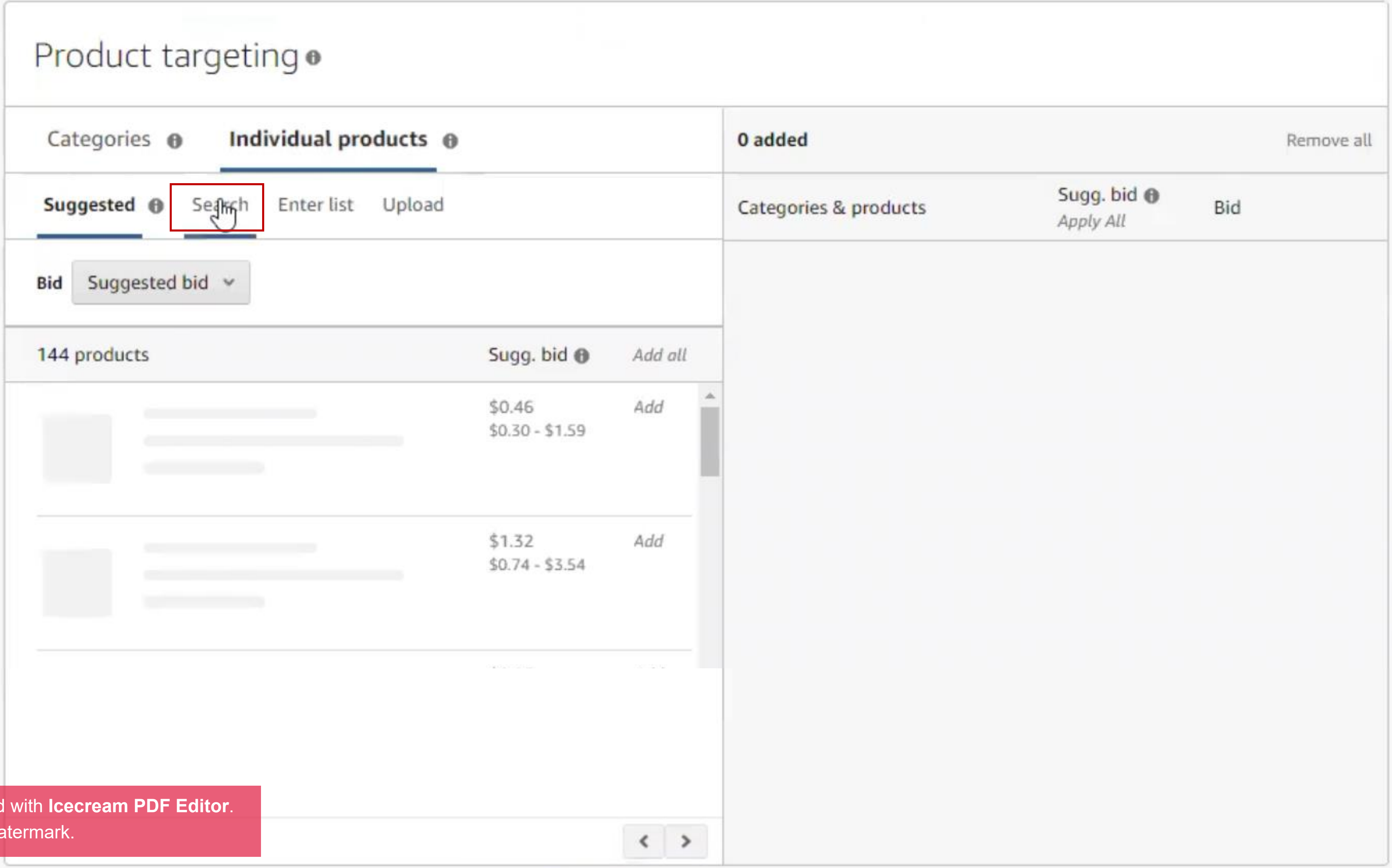
- ○ **Keyword targeting**
  Choose keywords to help your products appear in shopper searches.
  Learn more

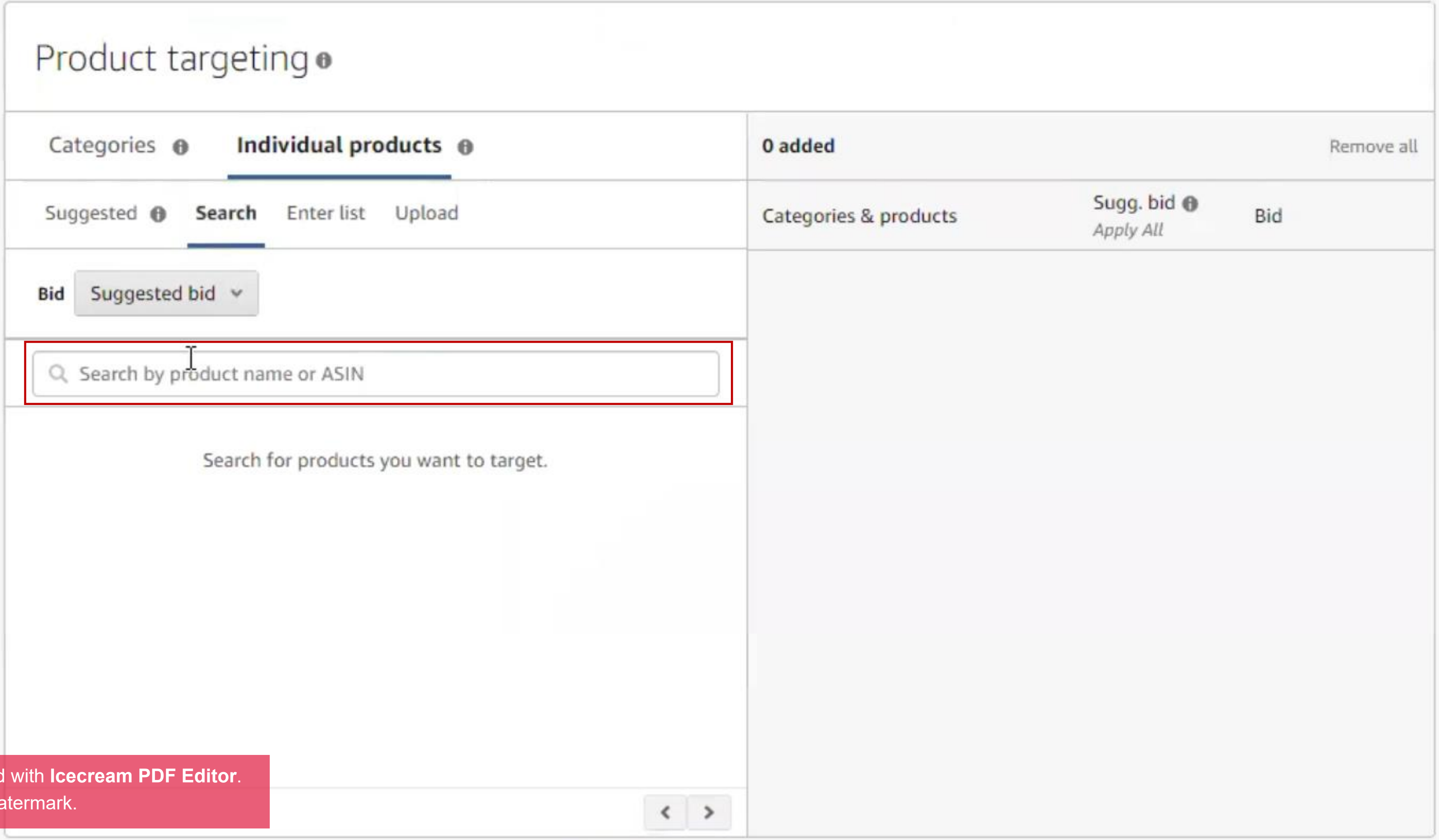
  Use this strategy when you know the search terms that customers use to search products similar to yours.

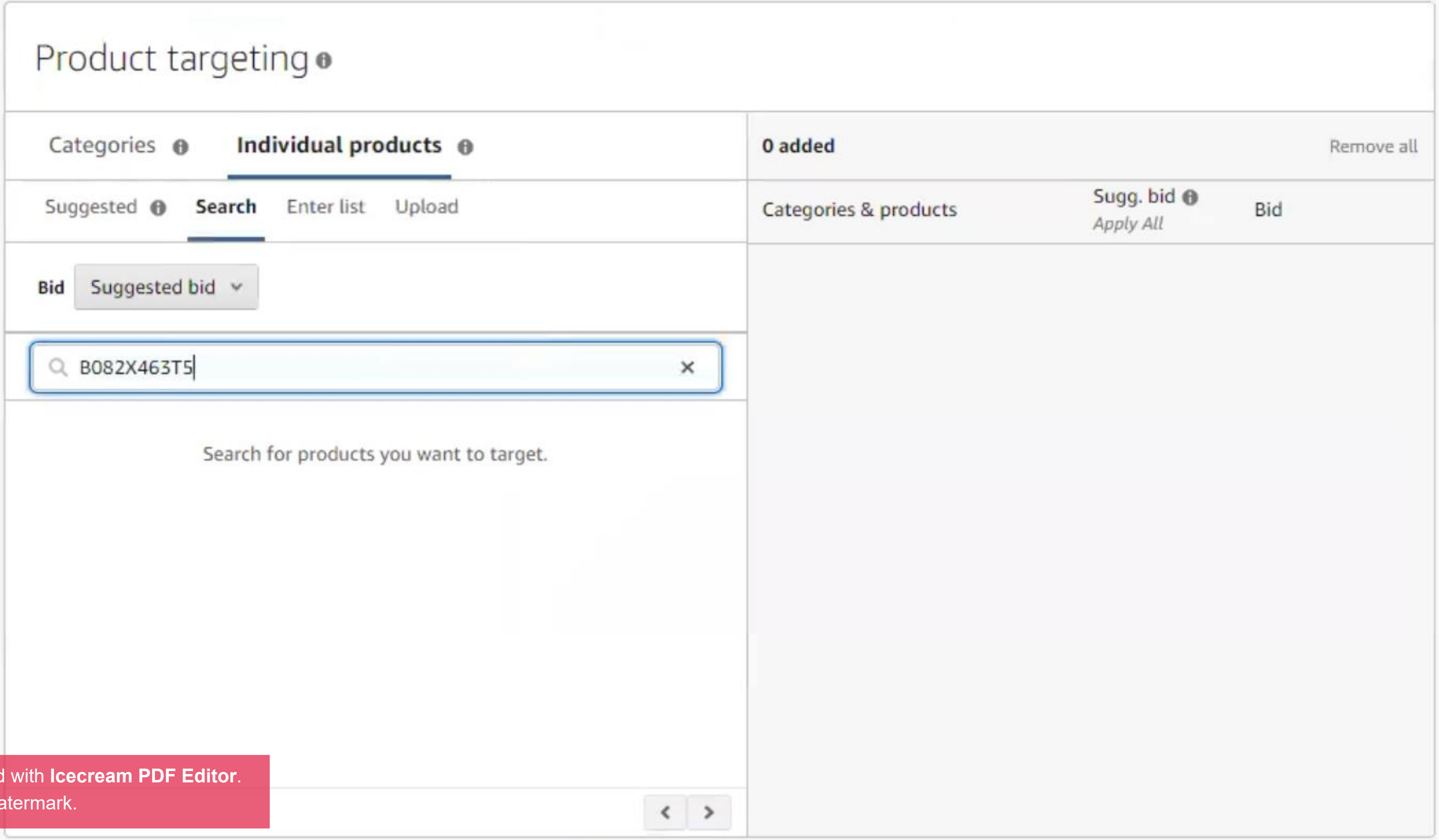
- ◉ **Product targeting**
  Choose specific products, categories, brands, or other product features to target your ads.
  Learn more

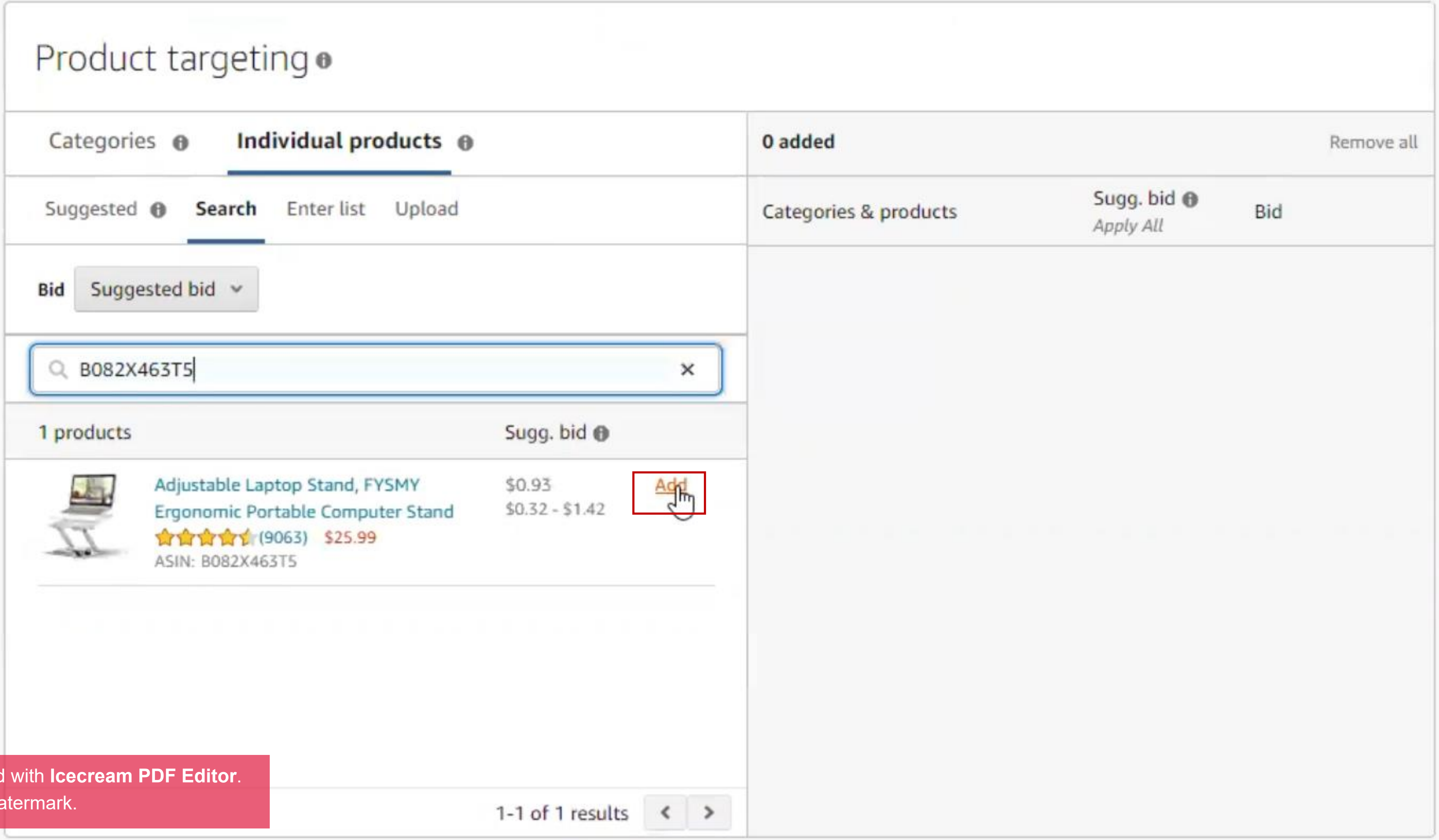
  Use this strategy to help shoppers find your product when browsing detail pages and categories or searching products on Amazon.

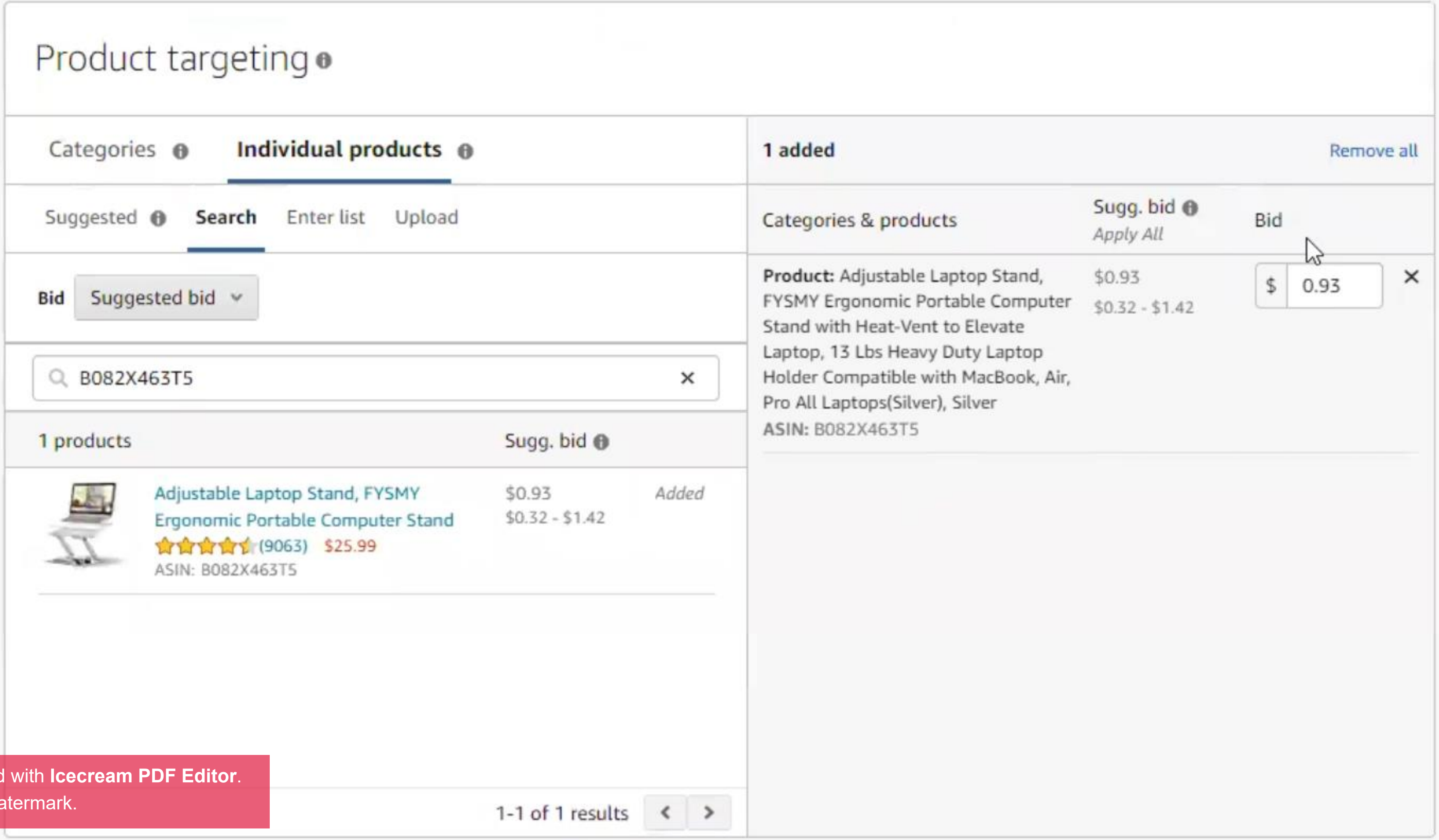

Product targeting
Categories
Individual products
Suggested
Search
Bid
Suggested bid
10 suggestions
Sugg. bid
Add all
/Home & Kitchen/Home Décor Products/Home Décor Accents/Decorative Hanging Ornaments
$0.30
$0.15 - $1.17
Add
Refine
Category: Decorative Hanging Ornaments
Products: 57,690-96,150
/Home & Kitchen/Home Décor Products/Home Décor Accents/Home Decorative ...
$0.17
$0.08 - $0.76
Add
Refine
Category: Decorative Signs & Plaques
Products: 26,347-43,911
/Electronics/Audio Headphones/Earbud & In-Ear Headphones
$0.58
$0.36 - $1.43
Add
Refine
0 added
Remove all
Categories & products
Sugg. bid
Apply All
Bid

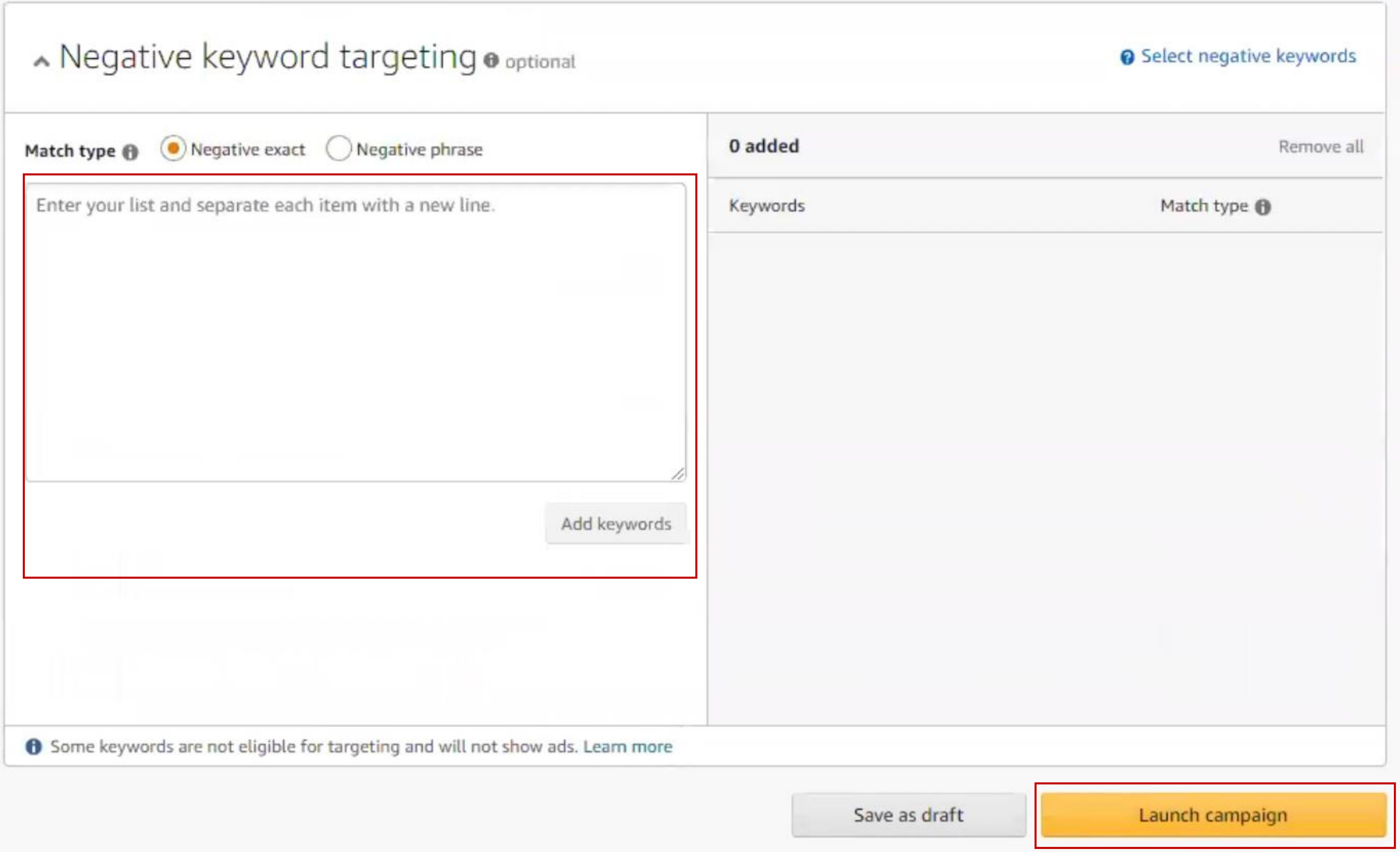

Product targeting
Categories
Individual products
0 added
Remove all
Suggested
Search
Enter list
Upload
Categories & products
Sugg. bid
Apply All
Bid
Bid
Suggested bid
144 products
Sugg. bid
Add all
$0.46
$0.30 - $1.59
Add
$1.32
$0.74 - $3.54
Add


Product targeting
Categories
Individual products
Suggested
Search
Enter list
Upload
Bid
Suggested bid
Search by product name or ASIN
Search for products you want to target.
0 added
Remove all
Categories & products
Sugg. bid
Apply All
Bid


Product targeting
Categories
Individual products
0 added
Remove all
Suggested
Search
Enter list
Upload
Categories & products
Sugg. bid
Apply All
Bid
Bid
Suggested bid
B082X463T5
Search for products you want to target.


Product targeting
Categories
Individual products
0 added
Remove all
Suggested
Search
Enter list
Upload
Categories & products
Sugg. bid
Apply All
Bid
Bid
Suggested bid
B082X463T5
1 products
Sugg. bid
Adjustable Laptop Stand, FYSMY Ergonomic Portable Computer Stand
(9063) $25.99
ASIN: B082X463T5
$0.93
$0.32 - $1.42
Add
1-1 of 1 results


Product targeting
Categories
Individual products
Suggested
Search
Enter list
Upload
Bid
Suggested bid
B082X463T5
1 products
Sugg. bid
Adjustable Laptop Stand, FYSMY Ergonomic Portable Computer Stand
(9063)
$25.99
ASIN: B082X463T5
$0.93
$0.32 - $1.42
Added
1-1 of 1 results
1 added
Remove all
Categories & products
Sugg. bid
Apply All
Bid
Product: Adjustable Laptop Stand, FYSMY Ergonomic Portable Computer Stand with Heat-Vent to Elevate Laptop, 13 Lbs Heavy Duty Laptop Holder Compatible with MacBook, Air, Pro All Laptops(Silver), Silver
ASIN: B082X463T5
$0.93
$0.32 - $1.42
$
0.93


Negative keyword targeting optional
Select negative keywords
Match type
Negative exact
Negative phrase
Enter your list and separate each item with a new line.
Add keywords
0 added
Remove all
Keywords
Match type
Some keywords are not eligible for targeting and will not show ads. Learn more
Save as draft
Launch campaign



# Search term report
## ڈاؤنلوڈ کرنے کا طریقہ کار

amazon seller central | Inventory | Advertising | Growth | Reports | Performance | Apps & Services | English | Search | Messages | Help | Settings

Campaign Manager

A+ Content Manager

TODAY'S SALES

BUYER MESSAGES

## News

JAN 15, 2021
**FedEx planned outage January 16**
Read more >

JAN 14, 2021
**Manage your advertising in a single dashboard**
Read more >

JAN 13, 2021
**All Offers Display (AOD) launching to help you compare offers**
Read more >

## Seller Poll

It is easy for me to price my products competitively

- Strongly Agree
- Agree
- Neither Agree nor Disagree
- Disagree
- Strongly Disagree

Submit

## Seller Forums

JAN 17, 2021
**Question from a beginner**
Read more >

JAN 17, 2021
**A new seller account for a business I am consulting for**
Read more >

## Grow Amazon Business...

Increase your sales on Amazon Business with exclusive features that enable you to target millions of business customers.

Amazon Business sales last 30 days

Register for FREE

Help | Program Policies | English



**Inventory**
Upload & Manage Videos

**Other Amazon Links**
Amazon.com Home Page
Your Trade-In Account
Kindle Direct Publishing
Amazon Associates
Your Buyer Account

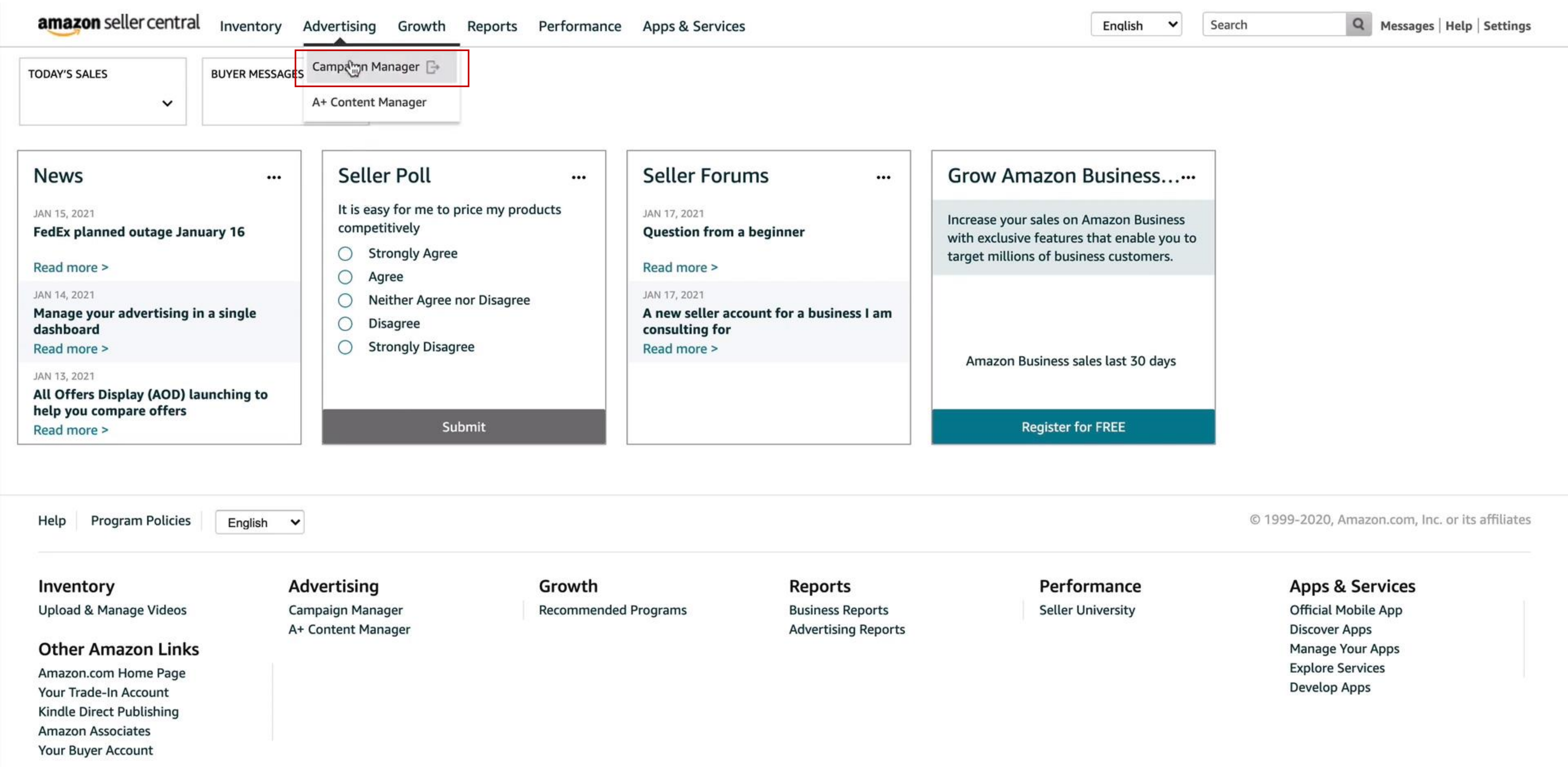
**Advertising**
Campaign Manager
A+ Content Manager

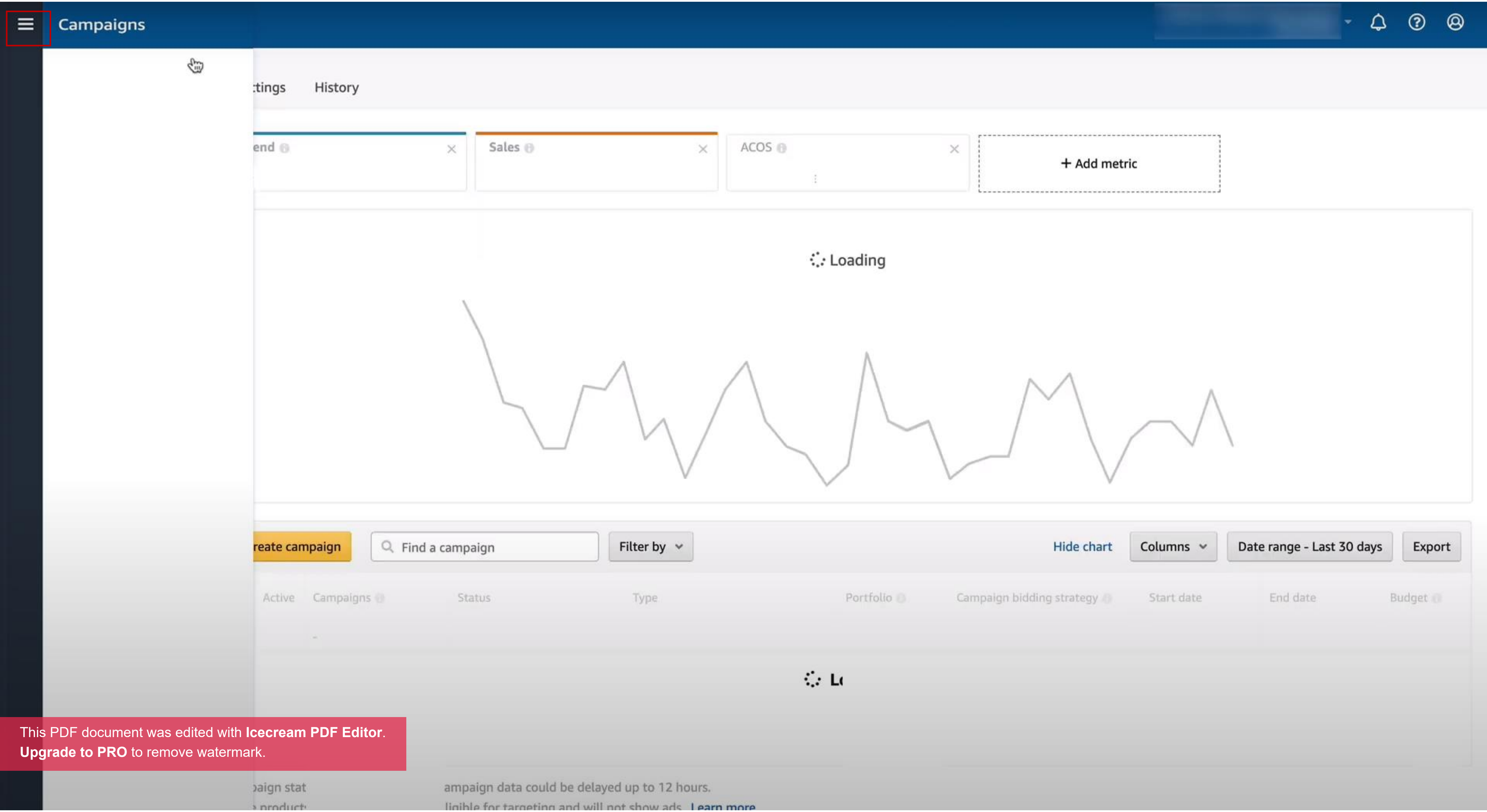
**Growth**
Recommended Programs

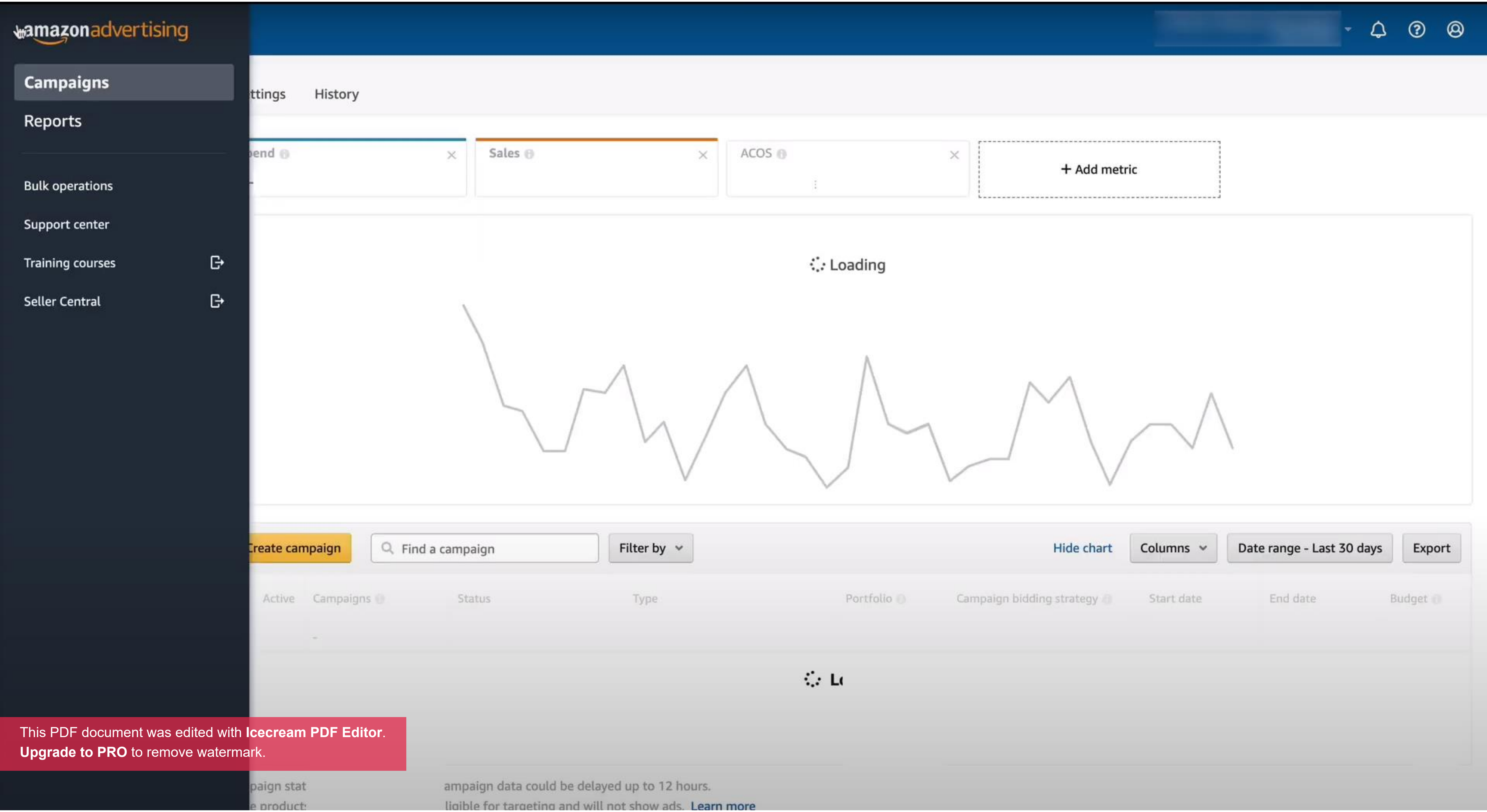
**Reports**
Business Reports
Advertising Reports

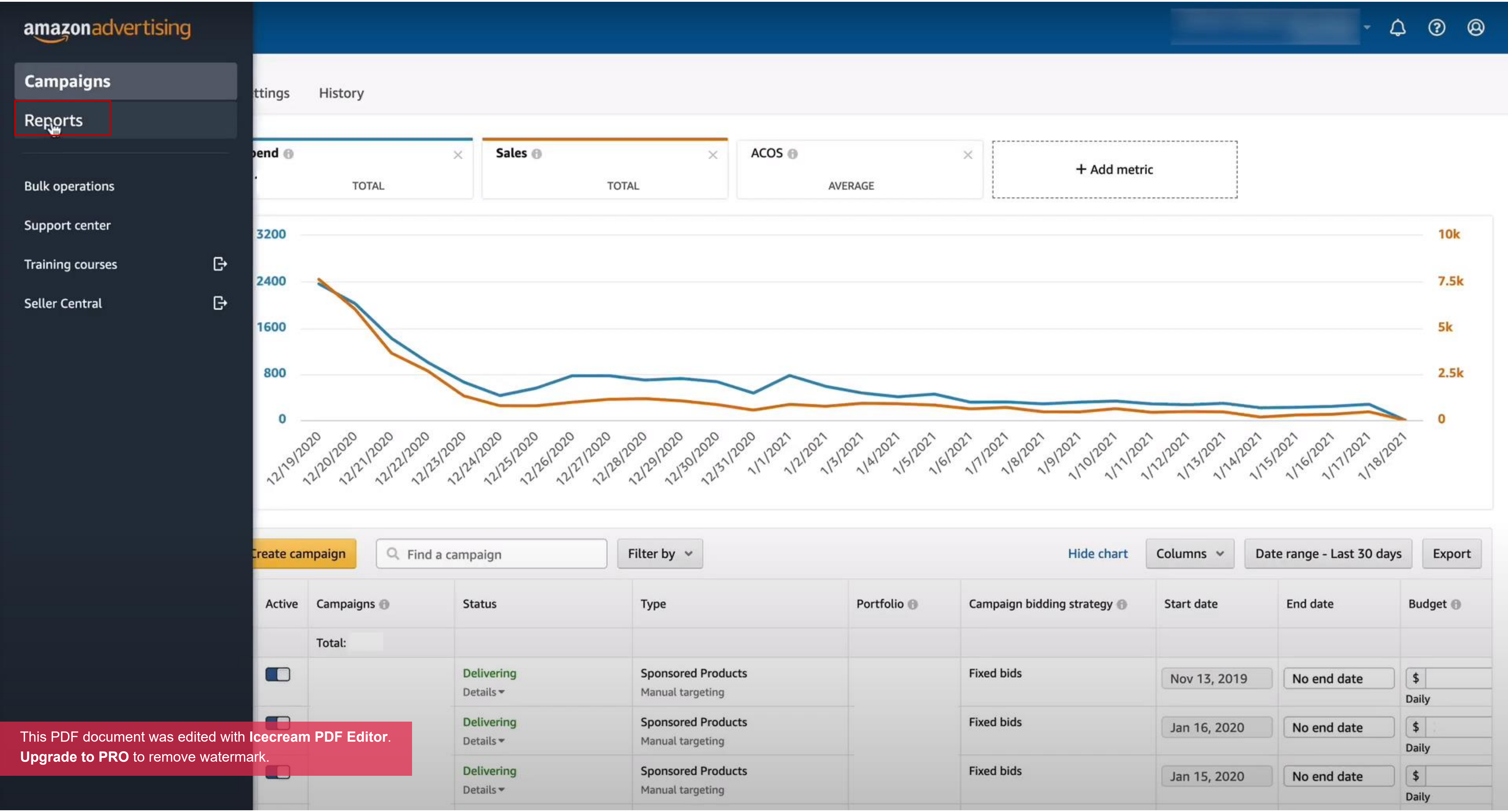
**Performance**
Seller University

**Apps & Services**
Official Mobile App
Discover Apps
Manage Your Apps
Explore Services
Develop Apps


amazon seller central
Inventory
Advertising
Growth
Reports
Performance
Apps & Services
English
Search
Messages | Help | Settings
TODAY'S SALES
BUYER MESSAGES
Campaign Manager
A+ Content Manager
News
JAN 15, 2021
FedEx planned outage January 16
Read more >
JAN 14, 2021
Manage your advertising in a single dashboard
Read more >
JAN 13, 2021
All Offers Display (AOD) launching to help you compare offers
Read more >
Seller Poll
It is easy for me to price my products competitively
Strongly Agree
Agree
Neither Agree nor Disagree
Disagree
Strongly Disagree
Submit
Seller Forums
JAN 17, 2021
Question from a beginner
Read more >
JAN 17, 2021
A new seller account for a business I am consulting for
Read more >
Grow Amazon Business...
Increase your sales on Amazon Business with exclusive features that enable you to target millions of business customers.
Amazon Business sales last 30 days
Register for FREE
Help
Program Policies
English
© 1999-2020, Amazon.com, Inc. or its affiliates
Inventory
Upload & Manage Videos
Other Amazon Links
Amazon.com Home Page
Your Trade-In Account
Kindle Direct Publishing
Amazon Associates
Your Buyer Account
Advertising
Campaign Manager
A+ Content Manager
Growth
Recommended Programs
Reports
Business Reports
Advertising Reports
Performance
Seller University
Apps & Services
Official Mobile App
Discover Apps
Manage Your Apps
Explore Services
Develop Apps


Campaigns
:tings
History
end
Sales
ACOS
+ Add metric
Loading
reate campaign
Find a campaign
Filter by
Hide chart
Columns
Date range - Last 30 days
Export
Active
Campaigns
Status
Type
Portfolio
Campaign bidding strategy
Start date
End date
Budget
paign stat
ampaign data could be delayed up to 12 hours.

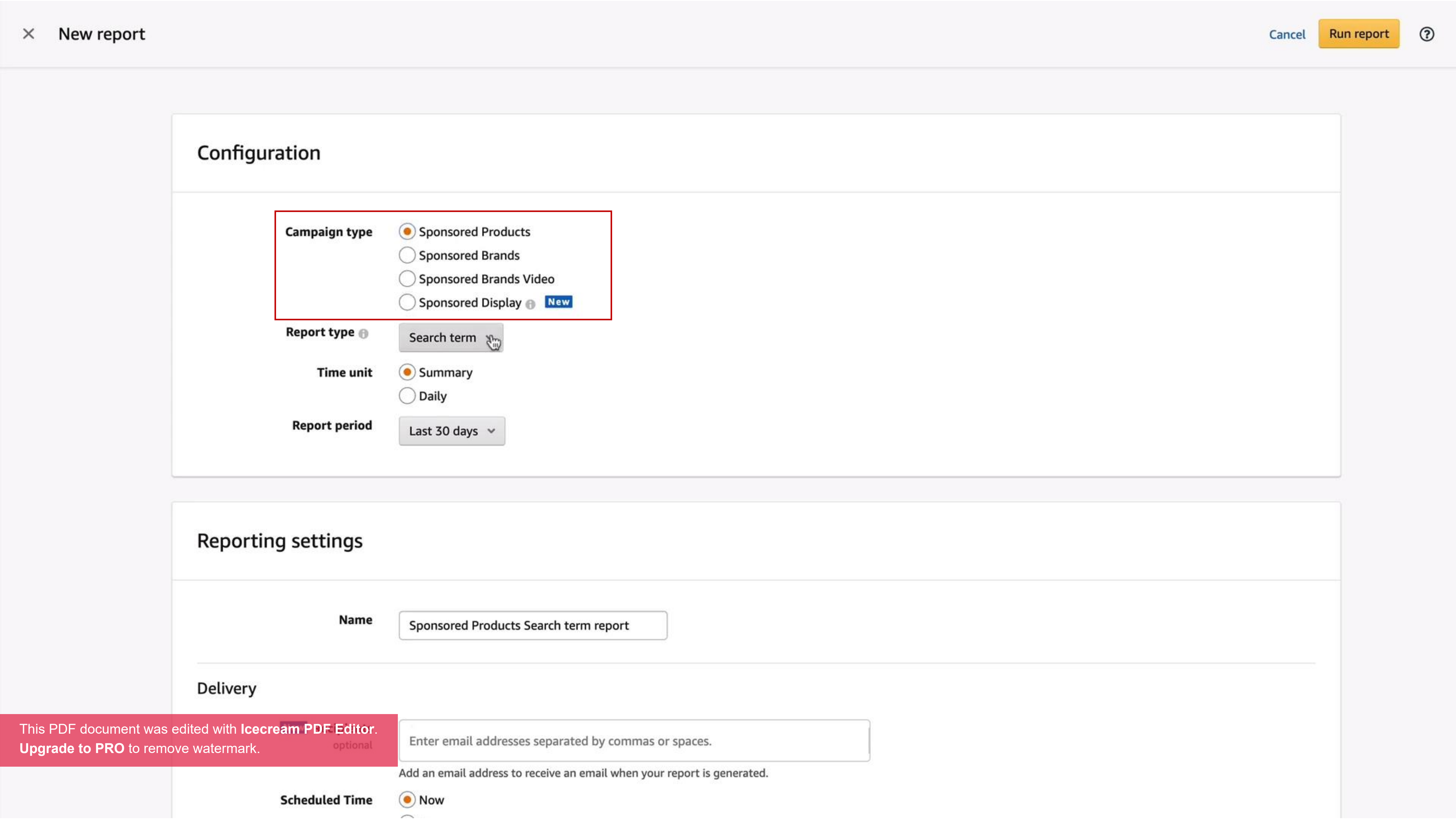

amazonadvertising
Campaigns
Reports
Bulk operations
Support center
Training courses
Seller Central
ttings
History
pend
Sales
ACOS
+ Add metric
Loading
Create campaign
Find a campaign
Filter by
Hide chart
Columns
Date range - Last 30 days
Export
Active
Campaigns
Status
Type
Portfolio
Campaign bidding strategy
Start date
End date
Budget
Lo
paign stat
ampaign data could be delayed up to 12 hours.
e product
ligible for targeting and will not show ads. Learn more

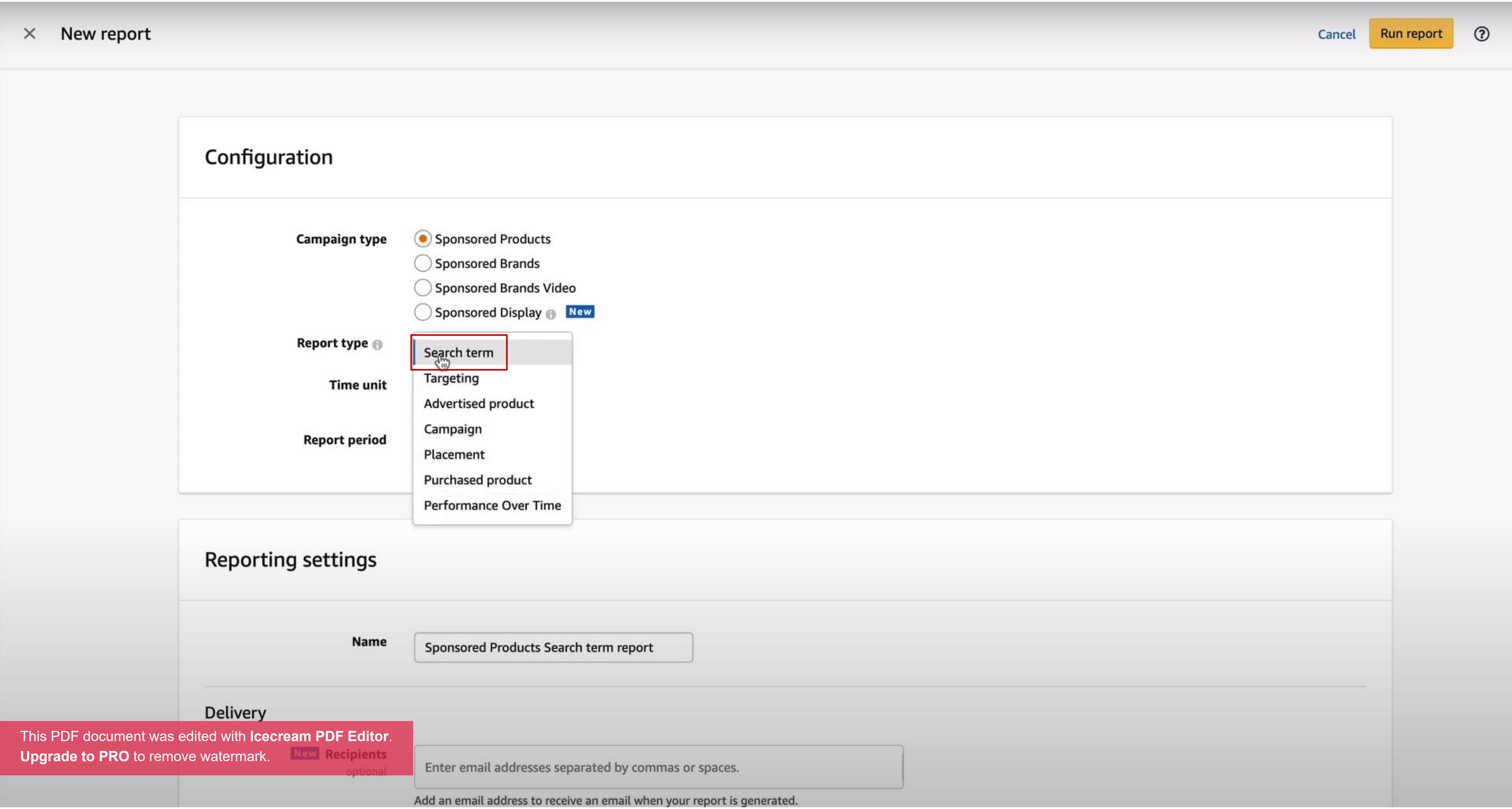

amazonadvertising
Campaigns
Reports
Bulk operations
Support center
Training courses
Seller Central
ttings
History
pend
TOTAL
Sales
TOTAL
ACOS
AVERAGE
+ Add metric
3200
2400
1600
800
0
10k
7.5k
5k
2.5k
0
12/19/2020
12/20/2020
12/21/2020
12/22/2020
12/23/2020
12/24/2020
12/25/2020
12/26/2020
12/27/2020
12/28/2020
12/29/2020
12/30/2020
12/31/2020
1/1/2021
1/2/2021
1/3/2021
1/4/2021
1/5/2021
1/6/2021
1/7/2021
1/8/2021
1/9/2021
1/10/2021
1/11/2021
1/12/2021
1/13/2021
1/14/2021
1/15/2021
1/16/2021
1/17/2021
1/18/2021
reate campaign
Find a campaign
Filter by
Hide chart
Columns
Date range - Last 30 days
Export
Active
Campaigns
Status
Type
Portfolio
Campaign bidding strategy
Start date
End date
Budget
Total:
Delivering
Details
Sponsored Products
Manual targeting
Fixed bids
Nov 13, 2019
No end date
$
Daily
Delivering
Details
Sponsored Products
Manual targeting
Fixed bids
Jan 16, 2020
No end date
$
Daily
Delivering
Details
Sponsored Products
Manual targeting
Fixed bids
Jan 15, 2020
No end date
$
Daily

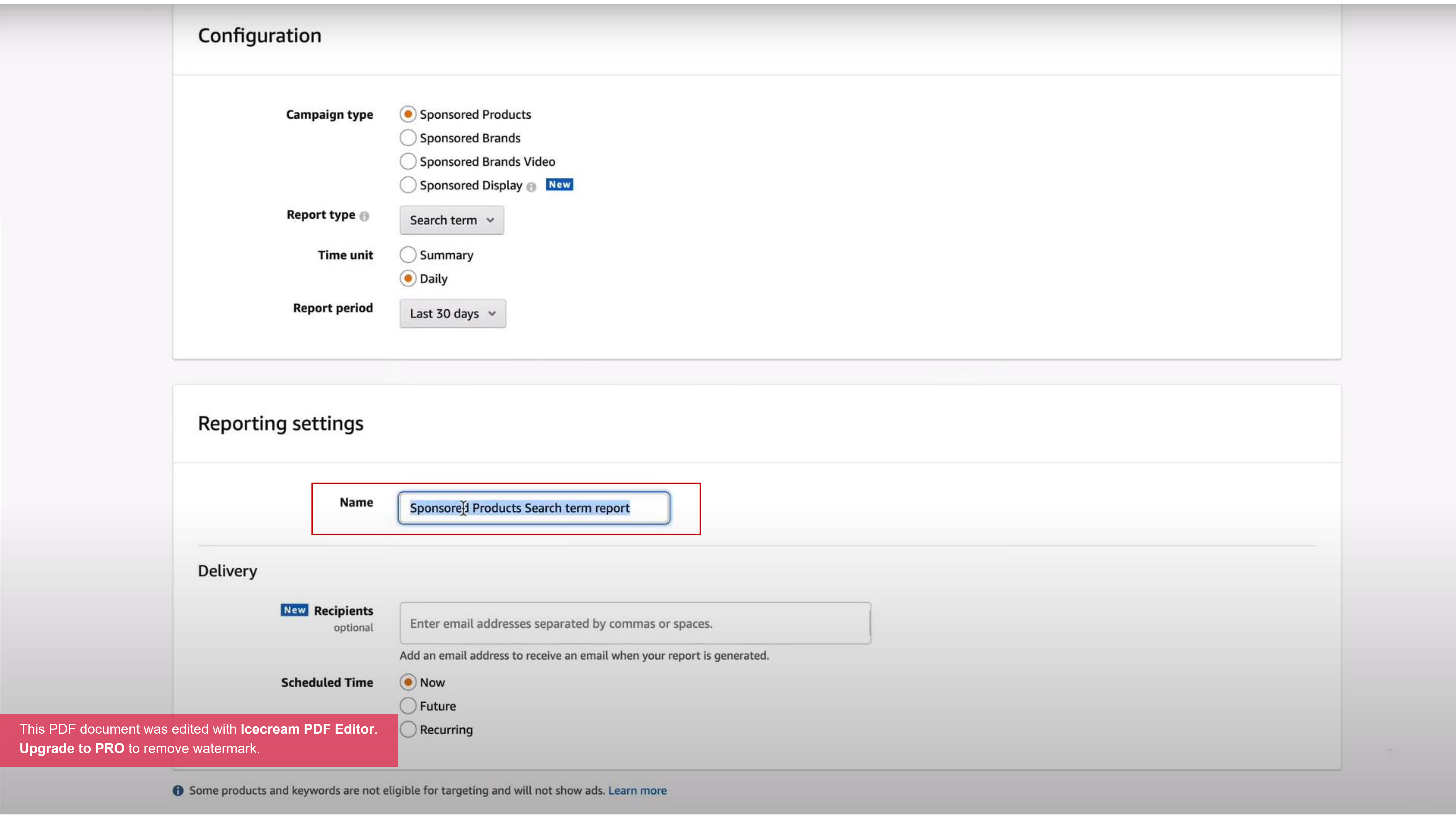
Reports

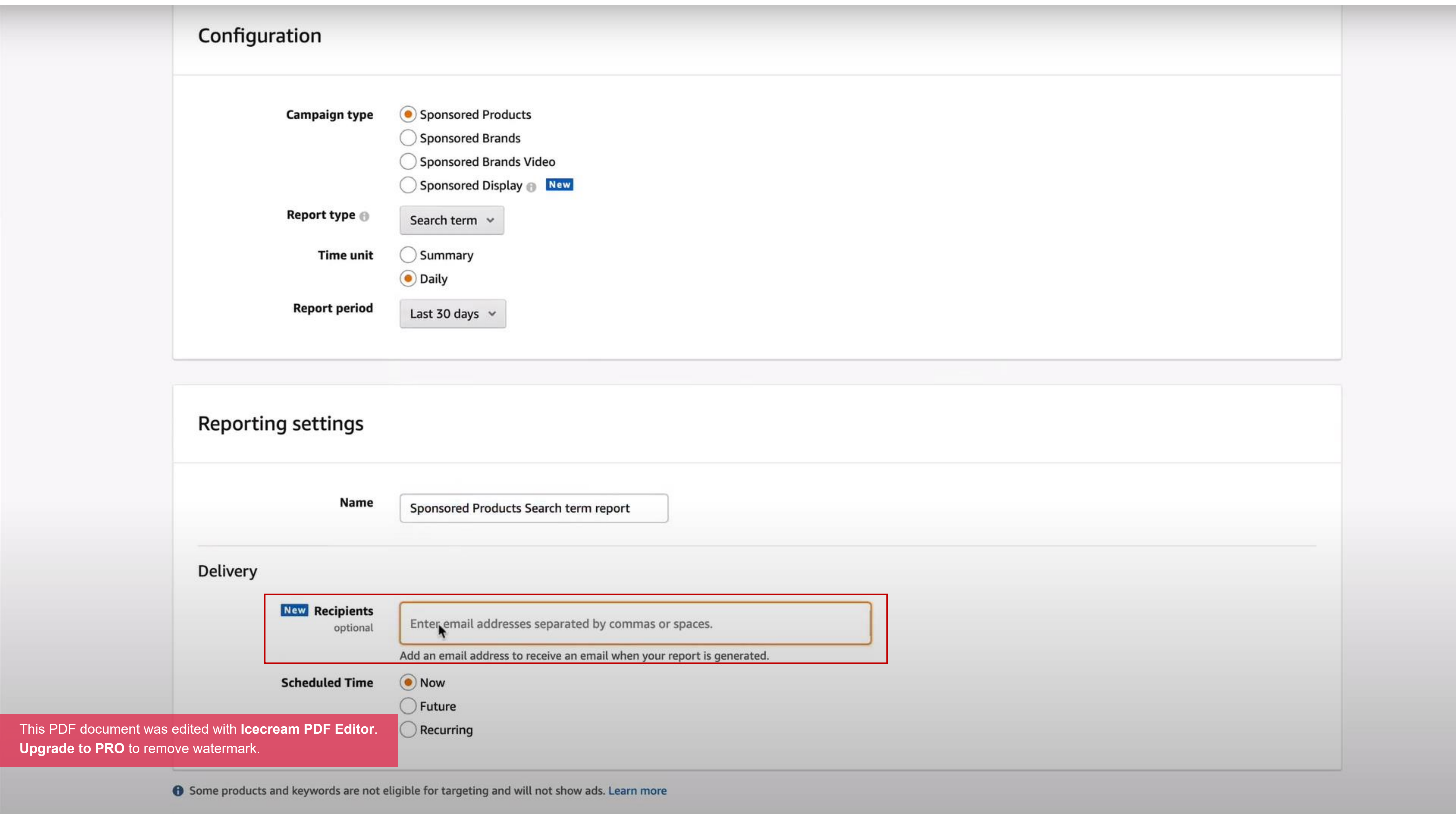
Create report | Search for a report by report name | Columns

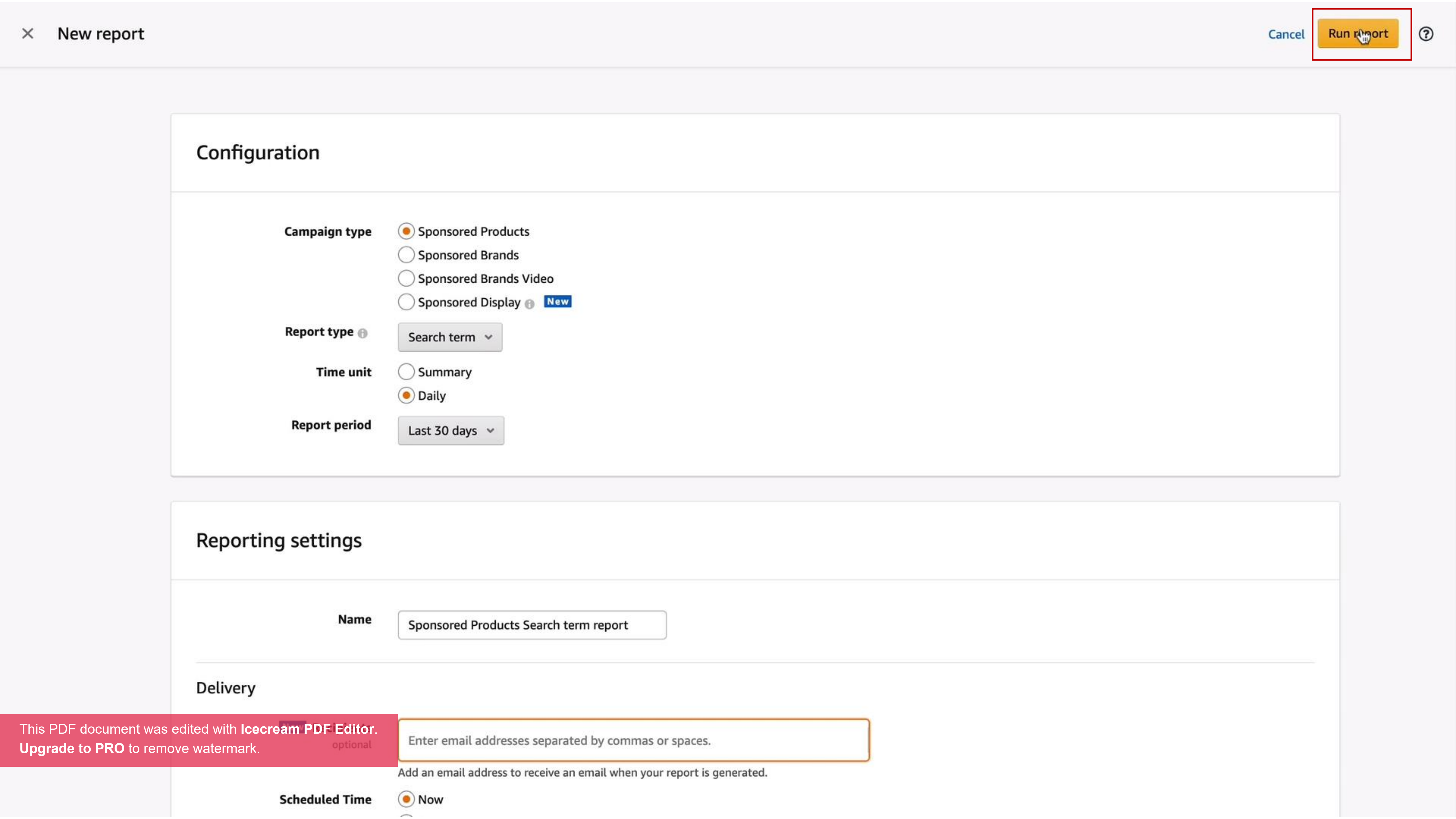
| Status | Last run | Download | Next run | Report name | Campaign type | Report type | Report period | Time unit | Actions |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Brands Video Search term report | Sponsored Brands Video | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Brands Search term report | Sponsored Brands | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Products Search term report | Sponsored Products | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Brands Video Search term report | Sponsored Brands Video | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Brands Search term report | Sponsored Brands | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Products Search term report | Sponsored Products | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Products Placement report | Sponsored Products | Placement | | Summary | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Products Performance Over Time report | Sponsored Products | Performance Over Time | | Summary | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Brands Video Search term report | Sponsored Brands Video | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Brands Search term report | Sponsored Brands | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Products Search term report | Sponsored Products | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Brands Video Search term report | Sponsored Brands Video | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Brands Search term report | Sponsored Brands | Search term | | Daily | Actions |
| Completed One-time | | | --- | Sponsored Products Search term report | Sponsored Products | Search term | | Daily | Actions |


New report
Cancel
Run report
Configuration
Campaign type
Sponsored Products
Sponsored Brands
Sponsored Brands Video
Sponsored Display
New
Report type
Search term
Time unit
Summary
Daily
Report period
Last 30 days
Reporting settings
Name
Sponsored Products Search term report
Delivery
optional
Enter email addresses separated by commas or spaces.
Add an email address to receive an email when your report is generated.
Scheduled Time
Now


New report
Cancel
Run report
Configuration
Campaign type
Sponsored Products
Sponsored Brands
Sponsored Brands Video
Sponsored Display
New
Report type
Search term
Targeting
Advertised product
Campaign
Placement
Purchased product
Performance Over Time
Time unit
Report period
Reporting settings
Name
Sponsored Products Search term report
Delivery
Recipients
optional
Enter email addresses separated by commas or spaces.
Add an email address to receive an email when your report is generated.


Configuration
Campaign type
Sponsored Products
Sponsored Brands
Sponsored Brands Video
Sponsored Display
New
Report type
Search term
Time unit
Summary
Daily
Report period
Last 30 days
Reporting settings
Name
Sponsored Products Search term report
Delivery
New
Recipients
optional
Enter email addresses separated by commas or spaces.
Add an email address to receive an email when your report is generated.
Scheduled Time
Now
Future
Recurring
Some products and keywords are not eligible for targeting and will not show ads. Learn more


Configuration
Campaign type
Sponsored Products
Sponsored Brands
Sponsored Brands Video
Sponsored Display
New
Report type
Search term
Time unit
Summary
Daily
Report period
Last 30 days
Reporting settings
Name
Sponsored Products Search term report
Delivery
New
Recipients
optional
Enter email addresses separated by commas or spaces.
Add an email address to receive an email when your report is generated.
Scheduled Time
Now
Future
Recurring
Some products and keywords are not eligible for targeting and will not show ads. Learn more


New report
Cancel
Run report
Configuration
Campaign type
Sponsored Products
Sponsored Brands
Sponsored Brands Video
Sponsored Display
New
Report type
Search term
Time unit
Summary
Daily
Report period
Last 30 days
Reporting settings
Name
Sponsored Products Search term report
Delivery
optional
Enter email addresses separated by commas or spaces.
Add an email address to receive an email when your report is generated.
Scheduled Time
Now

Reports >

# Report: **Sponsored Products Search term report**

Status: Completed

**History**

Report settings

Run report

Columns

| Status | Scheduled Time | Date range | Download |
| --- | --- | --- | --- |
| Pending | --- | Last 30 days | --- |

Go to page 1 1 - 1 of 1 results Results per page: 50

Reports ›

# Report: **Sponsored Products Search term report**

Status: Completed

**History**

Report settings

Run report

Columns

| Status | Scheduled Time | Date range | Download |
|---|---|---|---|
| Completed | Jan 18, 2021 1:41 am PST | Last 30 days | |

Go to page 1 1 - 1 of 1 results Results per page: 50

| | E | F | G | H | I | J | K | L | M | N |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | Campaign Name | Ad Group Name | Targeting | Match Type | Customer Search Term | Impressions | Clicks | Click-Thru Rate (CTR) | Cost Per Click (CPC) | Spend |
| 2 | Running Shoes | Ad Group 1 | * | BROAD | "red Nike Elites" | 8 | 1 | 12.5000% | $ 0.23 | $ 0.23 |
| 3 | Running Shoes | Ad Group 1 | * | BROAD | 3x mens clothing | 3 | 1 | 33.3333% | $ 0.08 | $ 0.08 |
| 4 | Running Shoes | Ad Group 1 | * | BROAD | 3x Nike Elites men | 1 | 1 | 100.0000% | $ 0.27 | $ 0.27 |
| 5 | Running Shoes | Ad Group 1 | * | BROAD | art Running Shoes | 3 | 1 | 33.3333% | $ 0.40 | $ 0.40 |
| 6 | Running Shoes | Ad Group 1 | * | BROAD | art Nike Elites | 20 | 1 | 5.0000% | $ 0.14 | $ 0.14 |
| 7 | Running Shoes | Ad Group 1 | * | BROAD | best running shoes | 13 | 1 | 7.6923% | $ 0.25 | $ 0.25 |
| 8 | Running Shoes | Ad Group 1 | * | BROAD | zipper shoes | 2 | 1 | 50.0000% | $ 0.47 | $ 0.47 |
| 9 | Running Shoes | Ad Group 1 | * | BROAD | blue air Jordans | 2 | 1 | 50.0000% | $ 0.25 | $ 0.25 |
| 10 | Running Shoes | Ad Group 1 | * | EXACT | mens running shoes | 1 | 1 | 100.0000% | $ 0.10 | $ 0.10 |

# PPC Campaign Optimizing

- اس عمل میں آپ کمپین کو چلاتے ہیں اور پھر ایک دو ہفتے بعد دیکھتے ہیں کہ کونسے کی ورڈز پر آپکو سیلز آ رہی ہیں اور کونسے کی ورڈز پر بس کلک ہی پڑ رہے ہیں اور تمام ڈیٹا دیکھ کر آپ پھر ان کی ورڈز کو بلاک کر دیتے ہیں جن پر آپکو سیلز نہیں آ رہی ہوتی اور بس کلکز ہی پڑ رہے ہوتے ہیں اور اسی کے ساتھ ان کی ورڈز کو آپ زیادہ اہمیت دیتے ہیں جن پر آپکو سیلز آ رہی ہوتی ہے اور مزید کی ورڈز پر بھی آپ کمپین چلا کر دیکھتے رہتے ہیں



# ACoS کیا ہے؟



- یہ ایک اہم حصہ ہے اسکا مطلب ہے Advertising Cost of Sales یعنی ایک پروڈکٹ کو بھیجنے کے لئے آپ نے اشتہار مہم پر کتنا خرچ کیا اگر یہ آپکے منافع سے زیادہ ہو جائے تو آپ نقصان میں ہیں اور اگر یہ آپ کے منافع سے کم ہو گی تو آپ فائدہ میں ہیں

## پروڈکٹ لانچنگ کیا ہے؟

اس عمل میں ہم پروڈکٹ کو ایمزون پر لاتے ہیں تاکہ لوگ اسکو خریدیں اور ہم منافع بنا سکیں



## پروڈکٹ لانچنگ اسٹریٹیجی کیا ہے؟

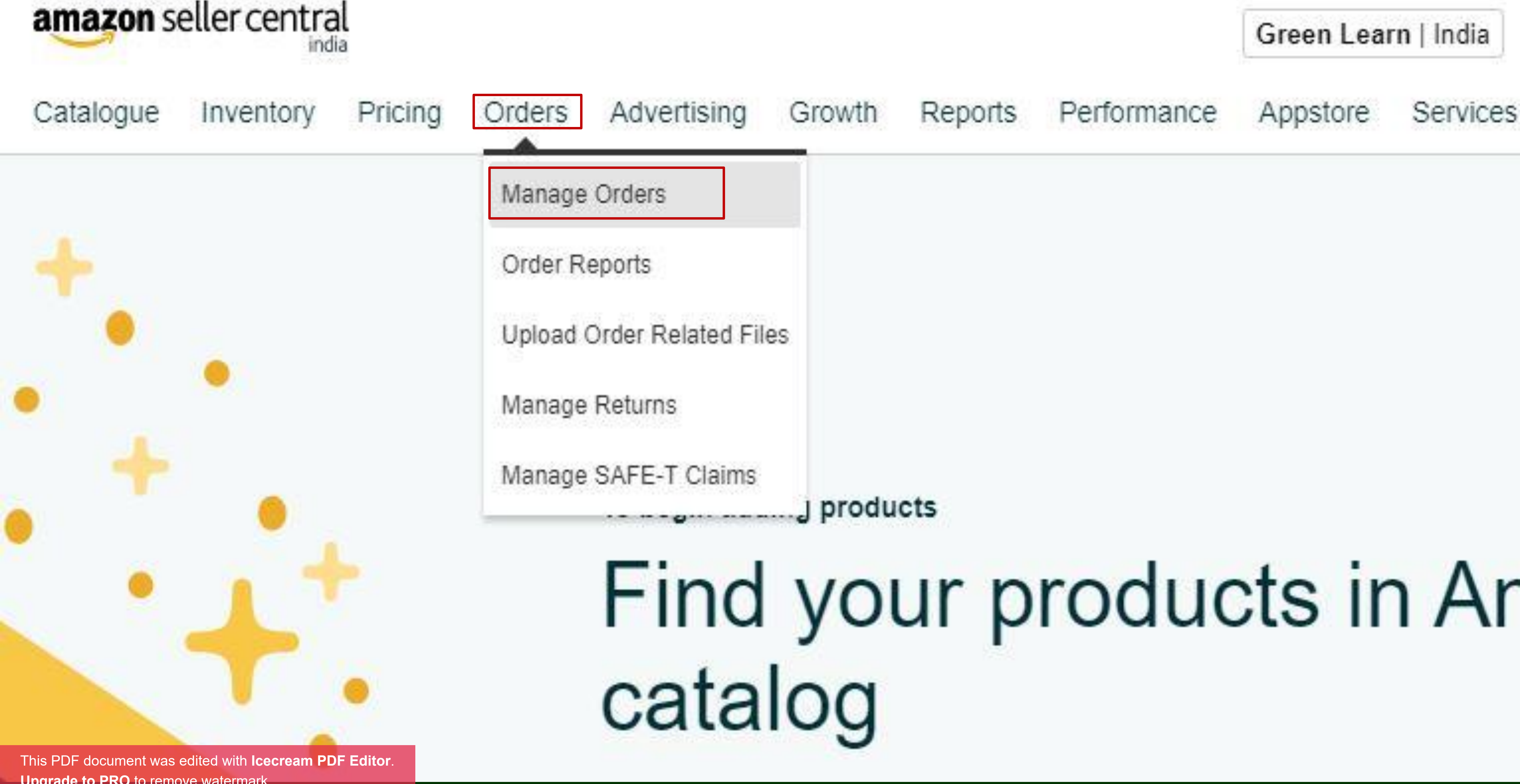
جب ہم ایمزون پر کوئی پروڈکٹ لاتے ہیں تو اسکی لسٹنگ پہلے صفحے پر نہیں ہوتی ہے اور سیل نہیں آرہی ہوتی ہے تو آپ اپنی پروڈکٹ کو پہلے صفحے پر لانے کے لئے جو طریقہ کار اپناتے ہیں اسکو پروڈکٹ لانچنگ اسٹریٹیجی کہتے ہیں



# پروڈکٹ لانچنگ اسٹریٹیجی کا مکمل طریقہ کار

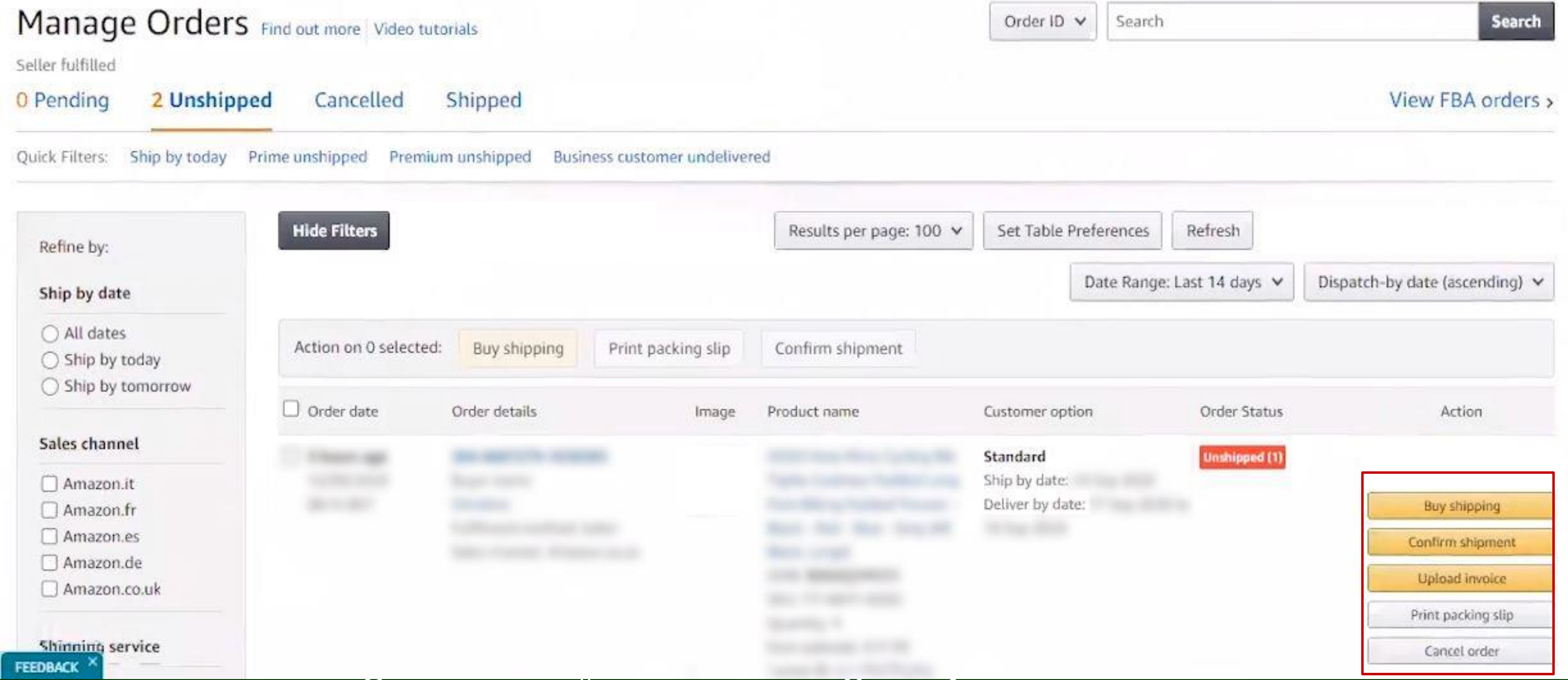


# آرڈر مینج کے حوالے سے مکمل طریقہ:






Order میں آپ نے Manage Order پر کلک کرنا ہے

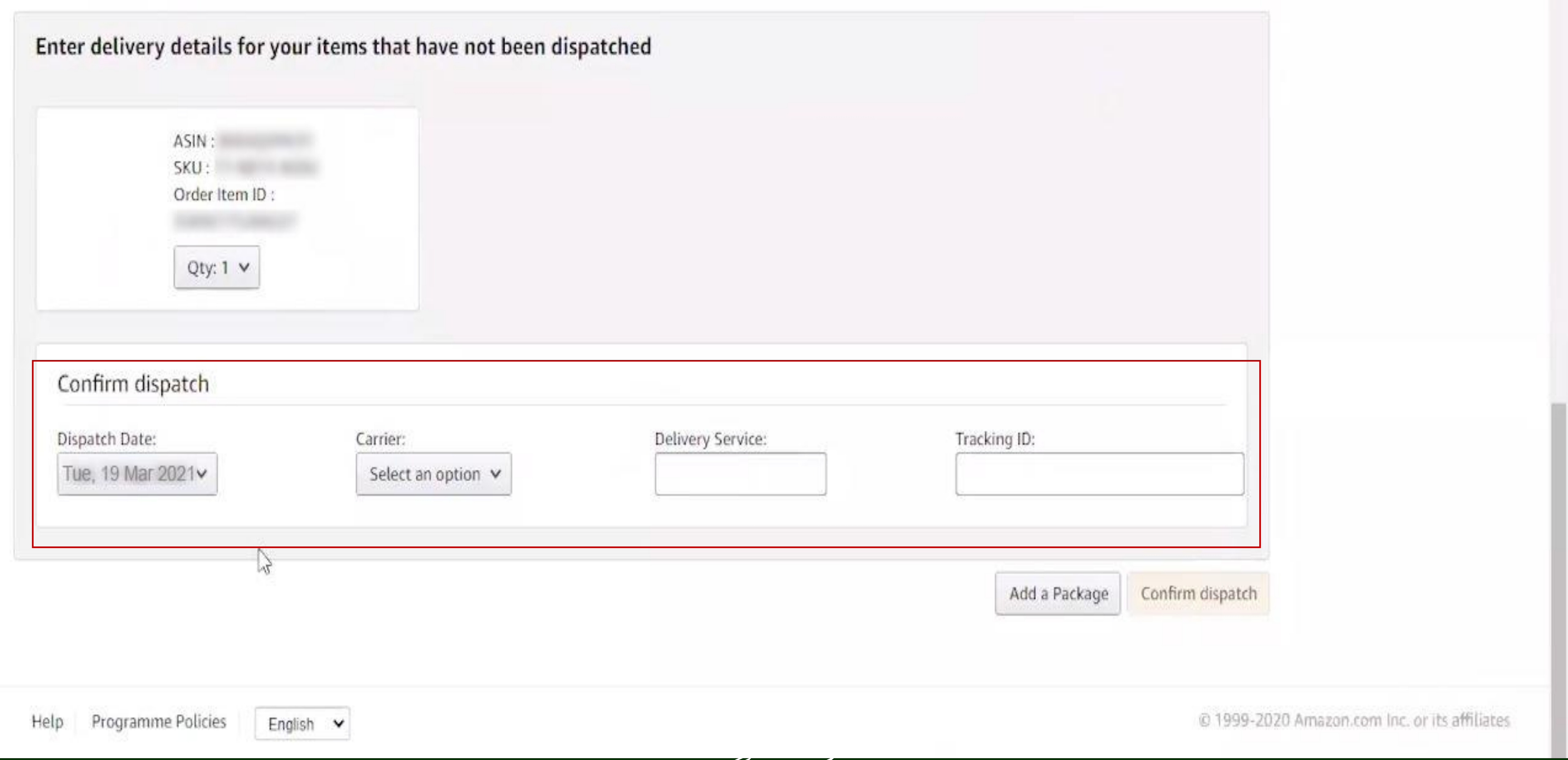



آپ کے سامنے Manage Orders کی ونڈو کھل جائیگی جہاں پر تمام آرڈرز کی تفصیل ظاہر ہو جائیگی اس ونڈو سے ہی آپ پیکنگ سلپ ڈائنلوڈ کر سکتے ہیں اور یہیں سے آپ شپمنٹ کنفرم کرکے ٹریکنگ آئی ڈی فراہم کر سکتے ہیں اور یہیں پر اگر آپ چاہیں تو ایمزون کی شپنگ سروس خرید سکتے ہیں اور اگر چاہیں تو آرڈرز کینسل بھی کیا جا سکتا ہے

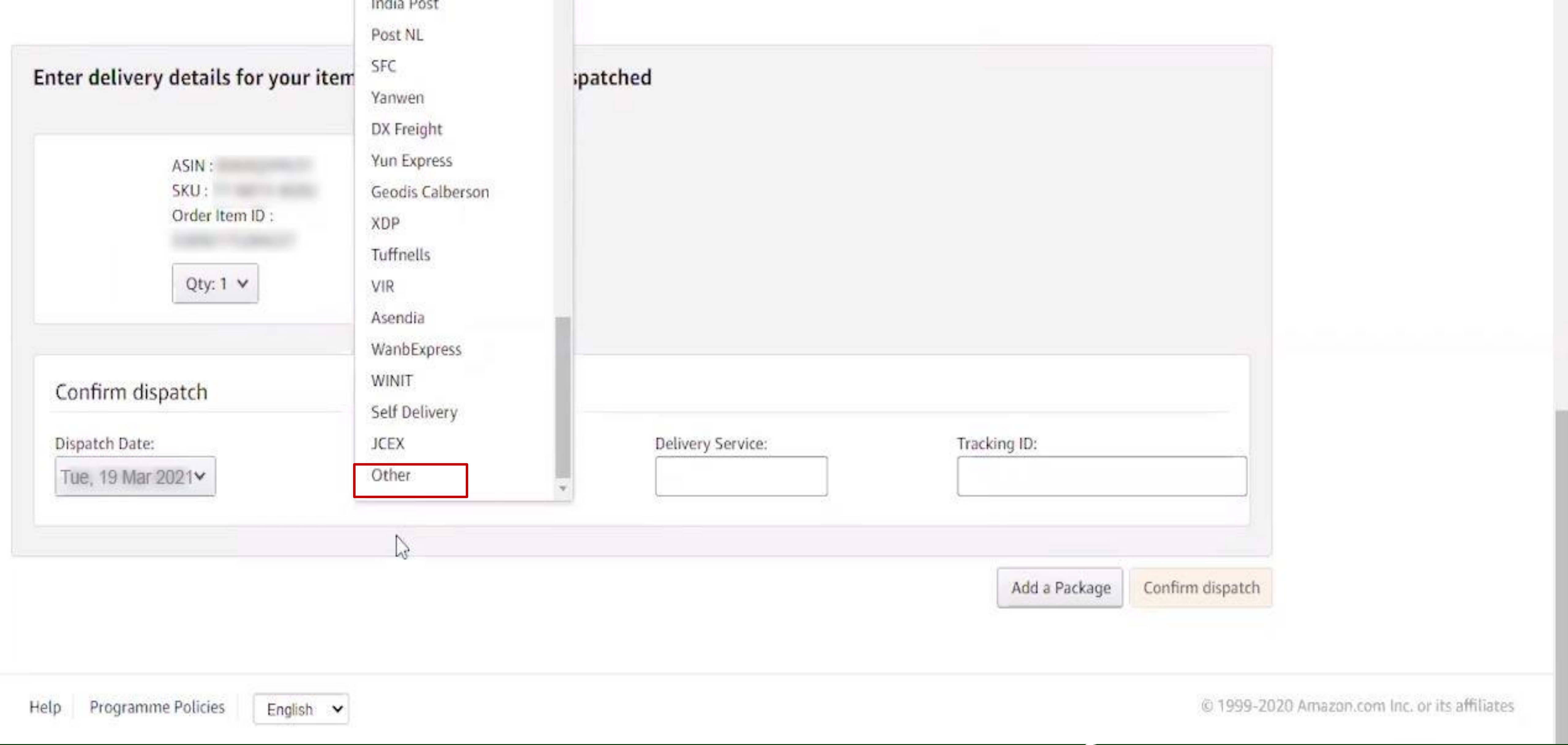




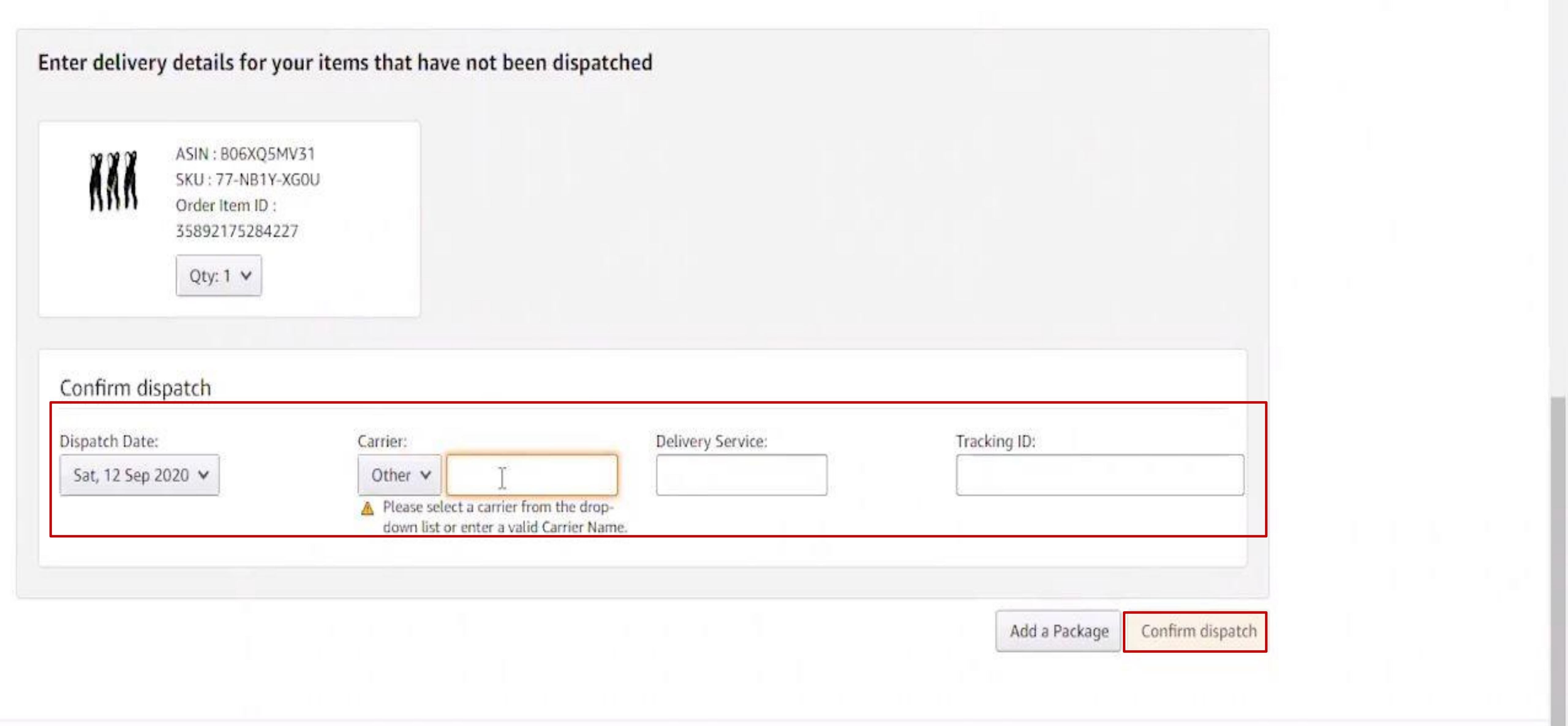

آپ نے Action میں Confirm shipment پر کلک کرنا ہے اگر آپ نے شپمنٹ کر دی ہے




جب آپ Confirm Shipment پر کلک کریں گے تو یہ ونڈو کھل جائیگی جس میں آپ نے پارسل کے بارے میں بنیادی ضروری معلومات کا درست اندراج کرنا ہے



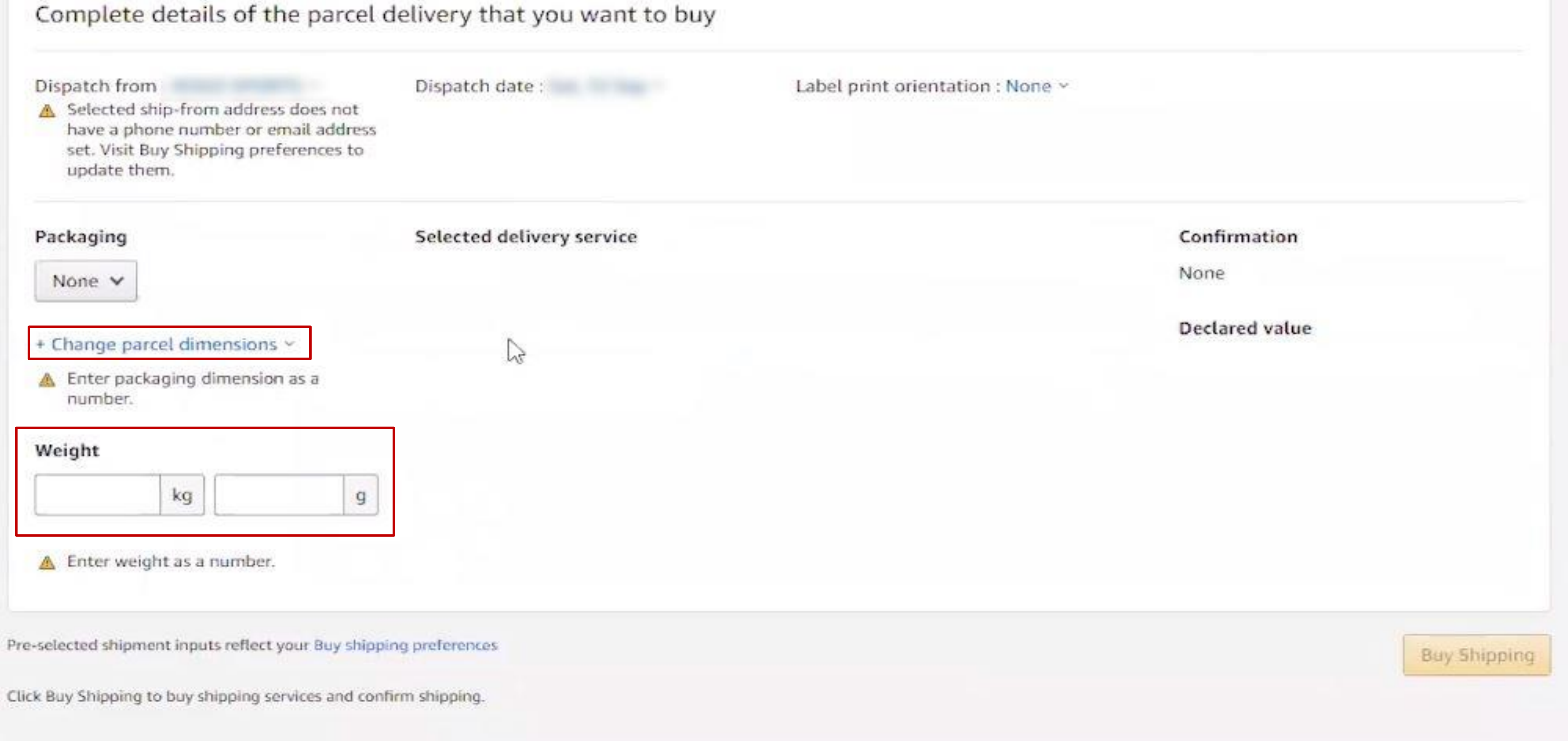

Carier لسٹ میں اگر آپ نے جس کمپنی کی سہولت کو استعمال کیا ہے وہ موجود نہیں تو آپ Other کے آپشن کا انتخاب کریں گے



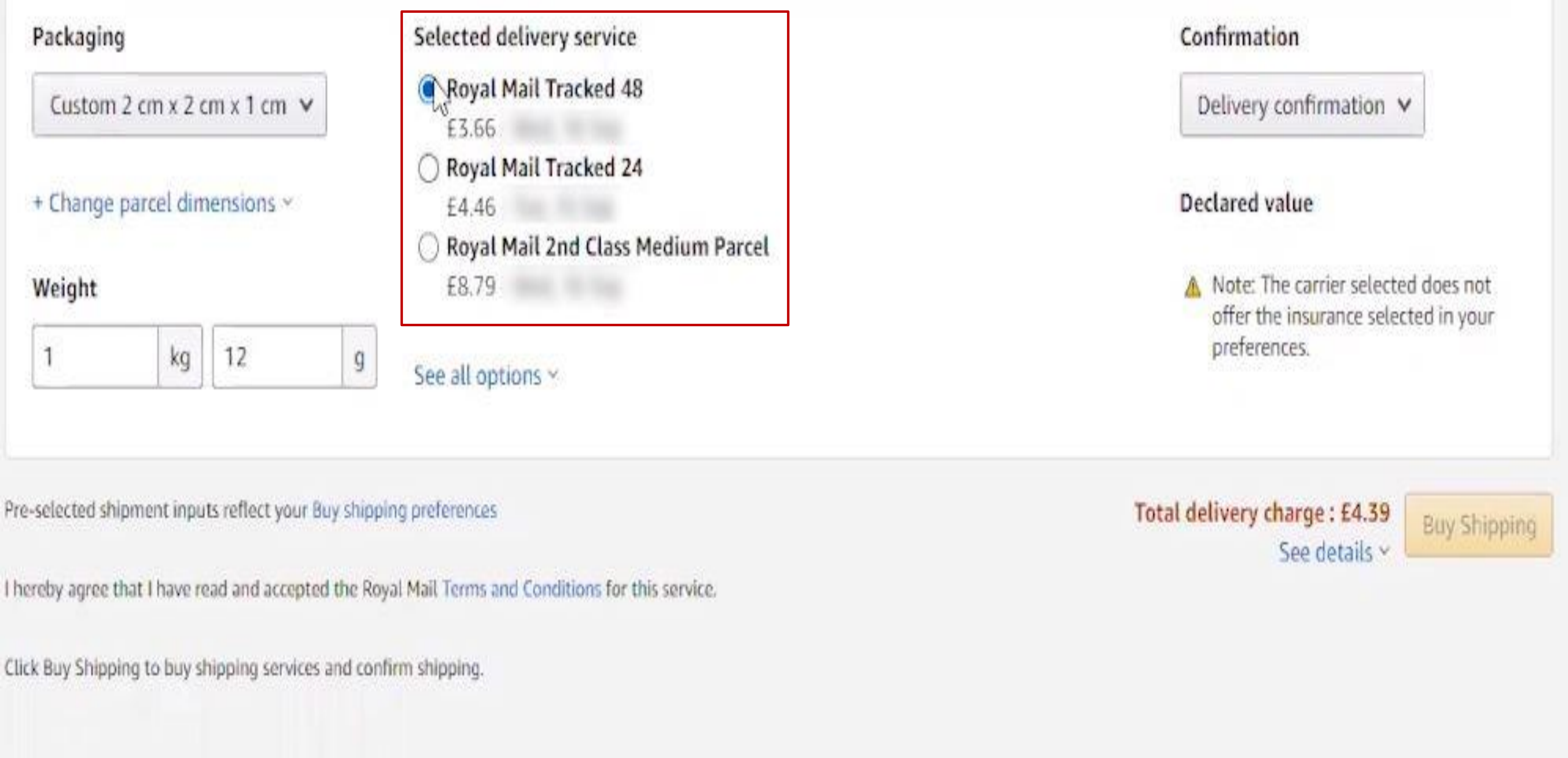

Carier میں other کے آپشن کے انتخاب کے بعد آپکو اس کمپنی کا نام لکھنا پڑیگا جسکی شپنگ سروس آپ نے استعمال کی اور پھر آپ سروس کی قسم بتا سکتے ہیں عام طور پر Standard سروس ہی استعمال کی جاتی ہے اور پھر آپ Tracking Id جو اس کمپنی نے فراہم کیا ہو گا وہ لکھیں گے تاکہ کسٹمر اپنے پارسل کو ٹریک کرسکے اور تمام معلومات کے درست اندراج کے بعد آپ نے Confirm Dispatch پر کلک کر دینا ہے



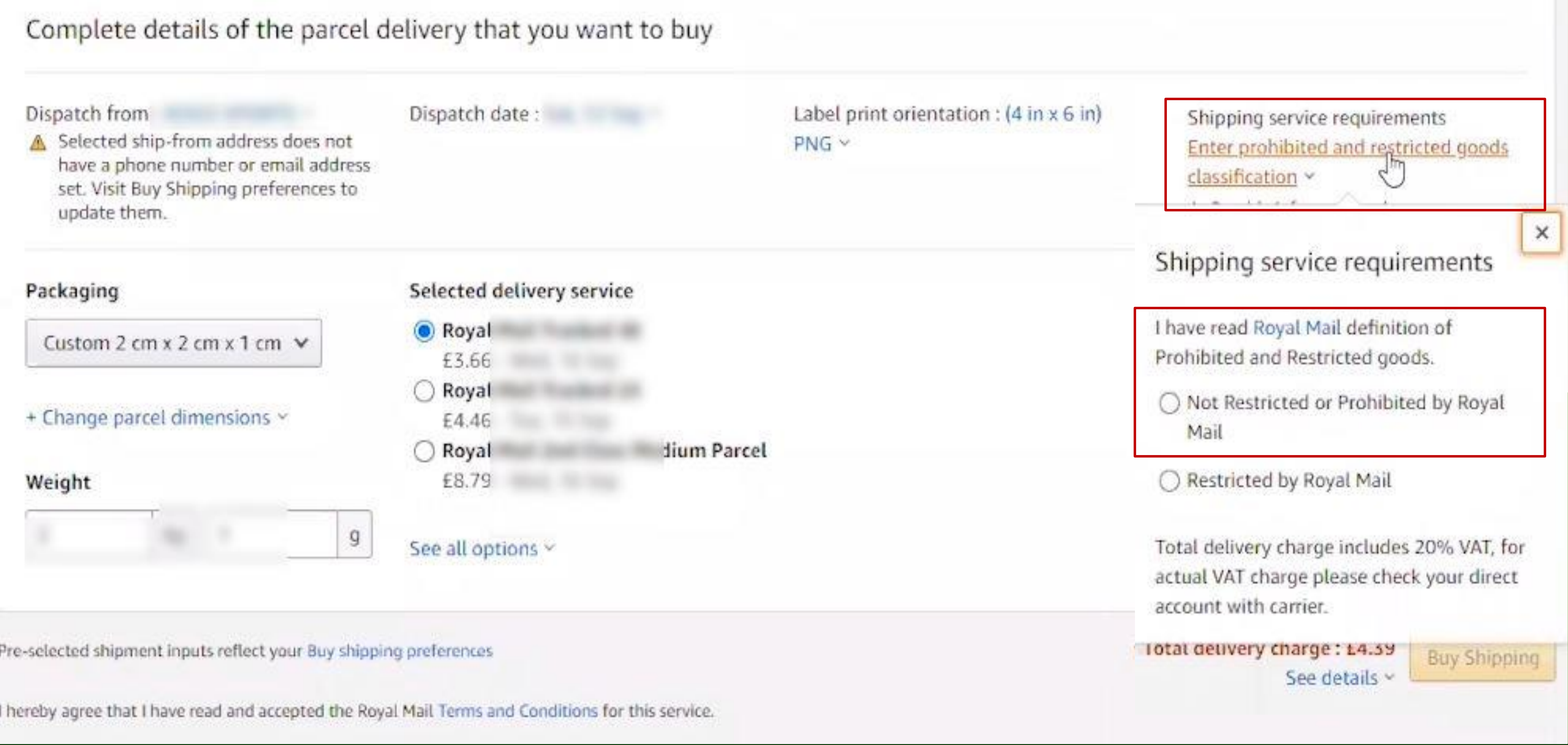

اب اگرآپ چاہتے ہیں کہ آپ شپنگ خریدیں تاکہ آپکی چیز carrier کمپنی جسکا ایمزون سے معاہدہ ہے وہ خود آپکے پاس آئے اور آپکا پارسل وصول کرکے متعلقہ کسٹمر تک پہنچادے تو اس صورت میں آپ Buy shipping پر کلک کریں گے (اس میں شپنگ چارجز آپکے اکاؤنٹ سے کاٹ لیے جائیں گے)



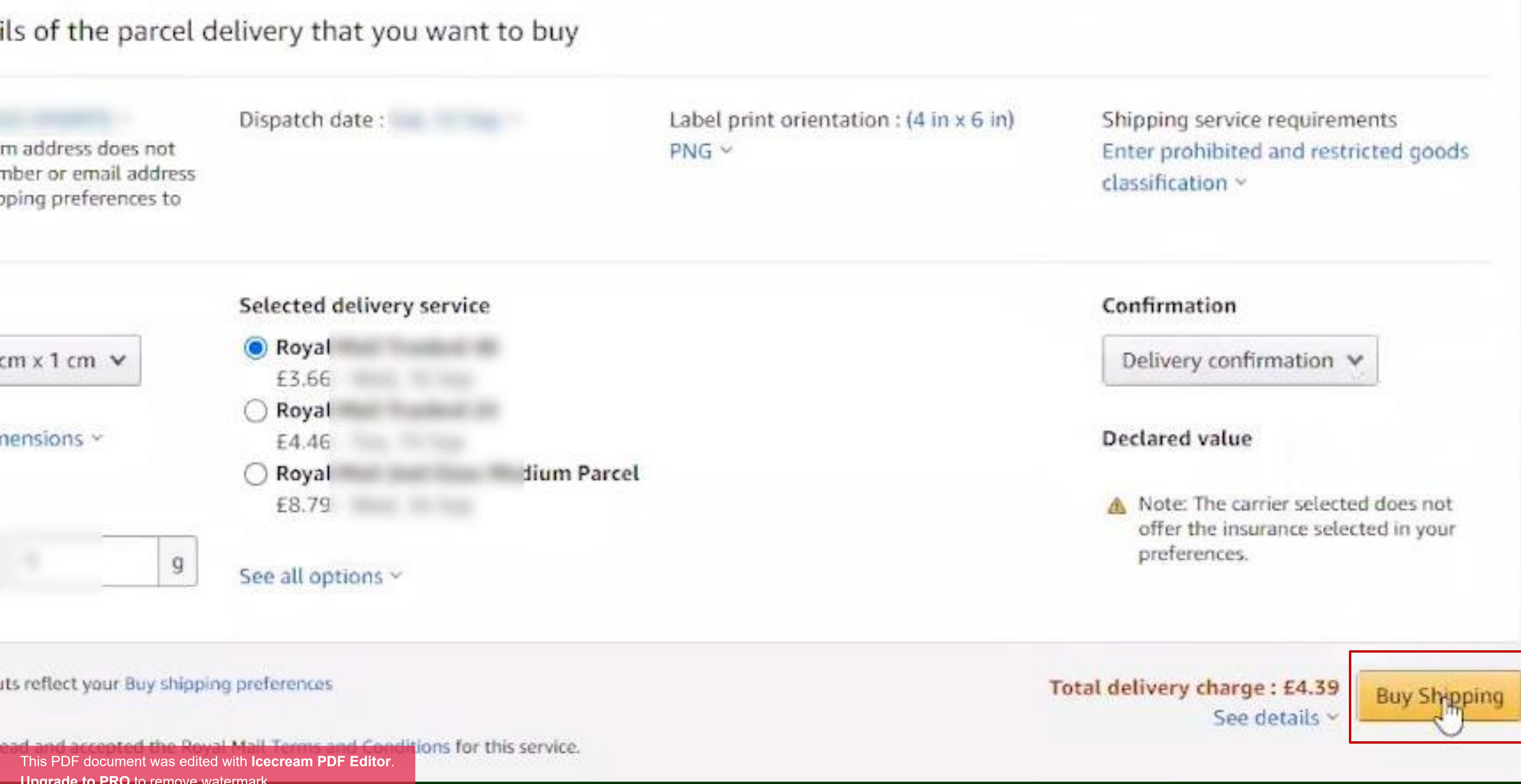

جب آپ Buy shipping پر کلک کریں گے تو درج ذیل ونڈو آپکے سامنے ظاہر ہو جائیگی جس میں آپ نے اپنی پروڈکٹ کی
Dimensions اور weight بتانا ہو گا جس کے حساب سے آپکو شپنگ چارجز بتا دیئے جائیں گے




Dimensions اور weight بتانے کے بعد آپکو Selected delivery service میں کچھ سروسز ظاہر ہونگی جن میں آپ نے مناسب سروس کا انتخاب کرنا ہے




Enter prophibited and restricted goods classification کو کلک کرکے آپ نے Not
restricted or prohibited by royal mail کو چیک مارک کرنا ہے

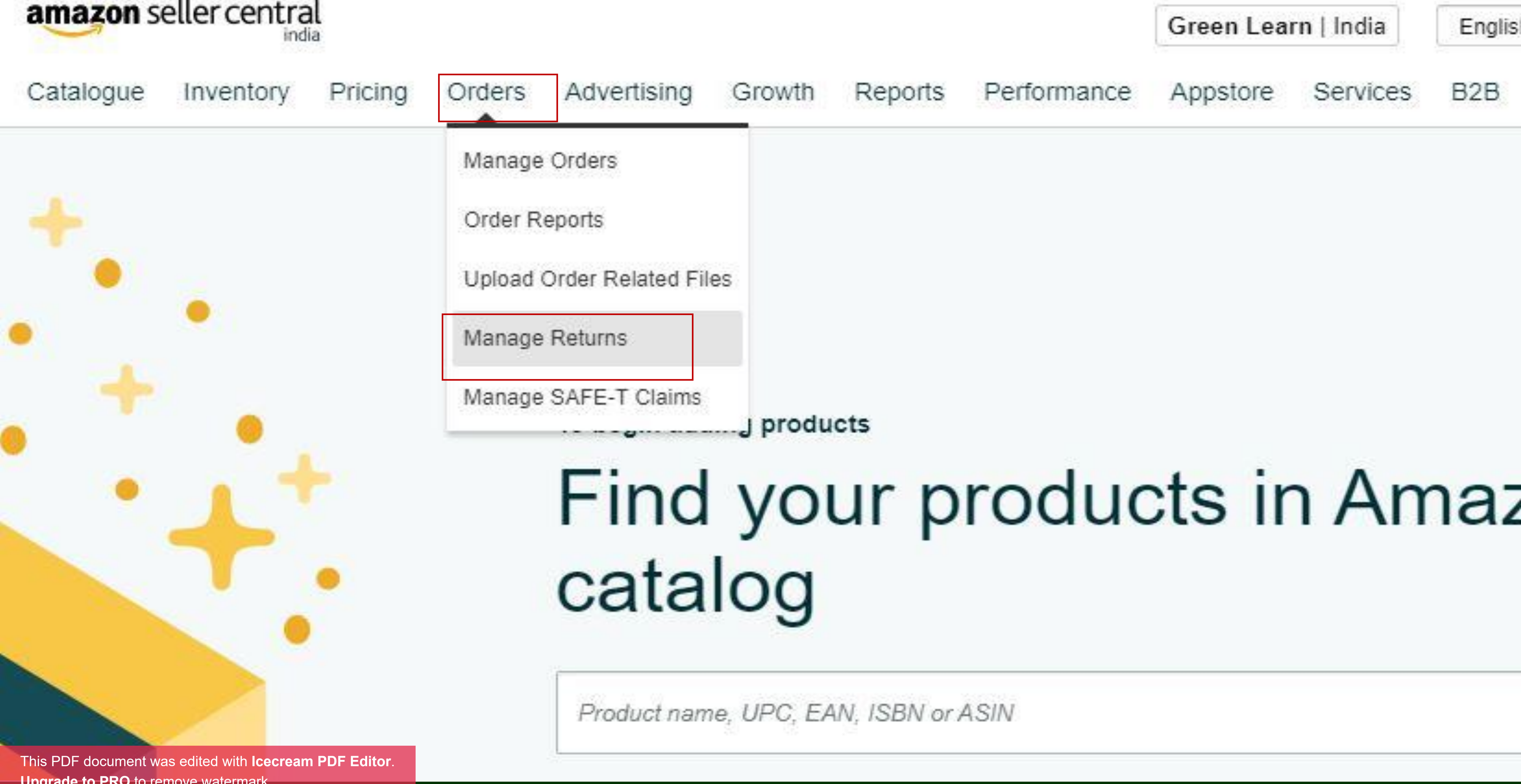





تمام معلومات کے اندراج کے بعد آپ نے Buy Shipping پر کلک کر دینا ہے

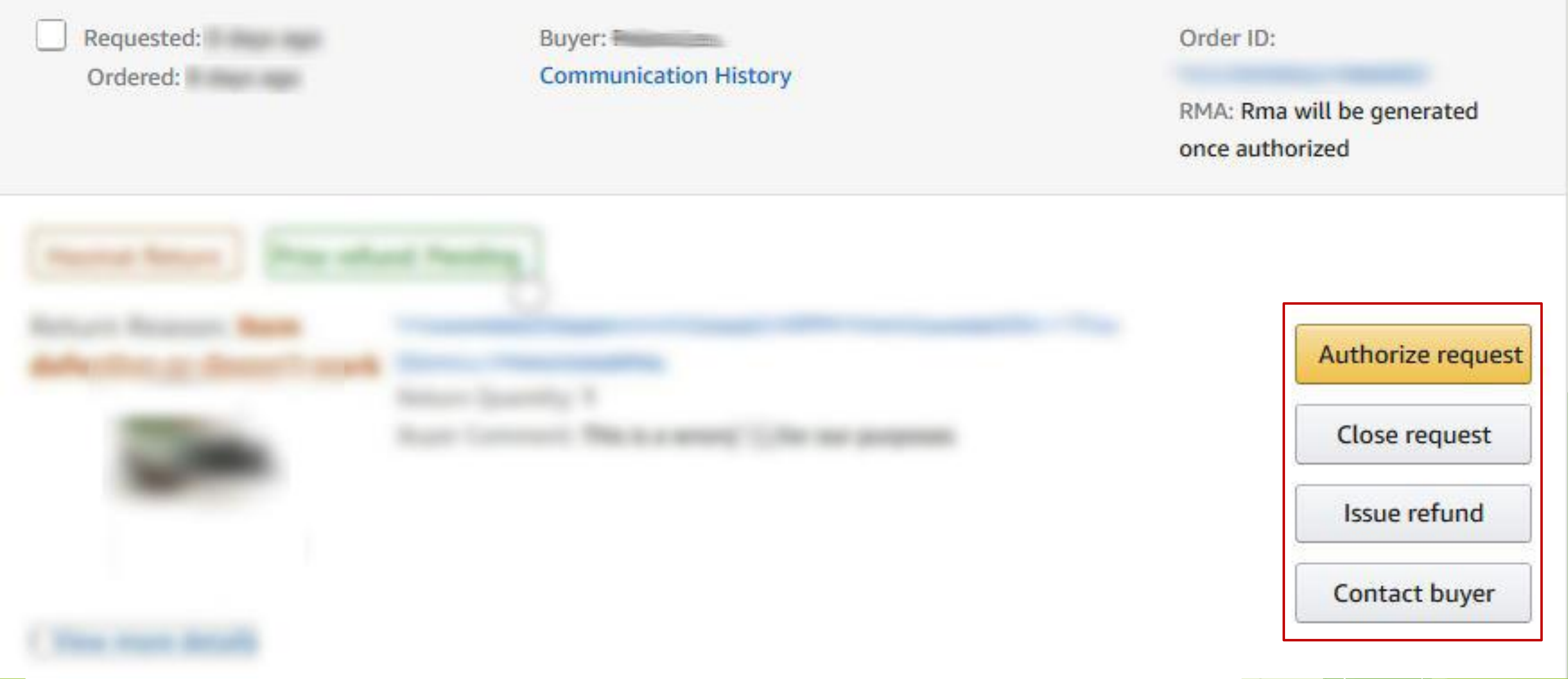


# اگر کوئی Return Order آیا ہو تو اسکو کیسے Manage کریں؟





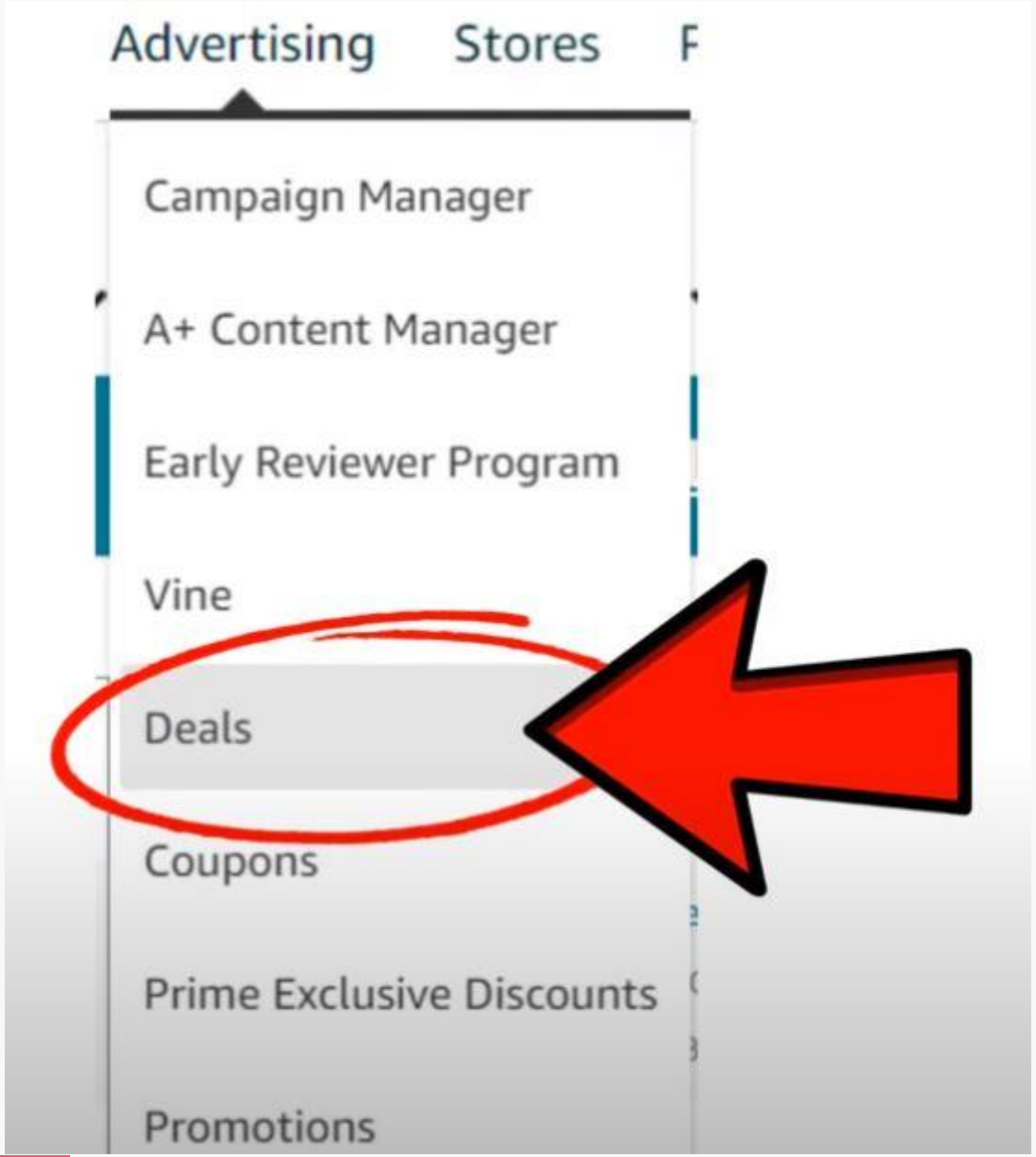

Orders پر کلک کریں اور Manage Returns پر کلک کریں




درج ذیل ونڈو کھل جائیگی جس میں آپ کو چار آپشنز نظر آرہے ہونگے Authorize request کا مطلب ہے کہ آپ پارسل کو وصول کرتے ہیں Close request کا مطلب ہے کہ مندرجہ بالا ریٹرن کی درخواست غیر موضوع ہے اس لئے اسکو مسترد کرتے ہیں Issue refund پر کلک کرنے سے دو طرح کے آپشن آئیں گے کہ آپ مکمل رقم واپس کرنا چاہتے ہیں یا آدھی رقم واپس کرنا چاہتے ہیں Contact Buyer سے مراد ہے کہ آپ اپنے کسٹمر سے بات کر کے اس سے مزید تفصیل لے سکتے ہیں

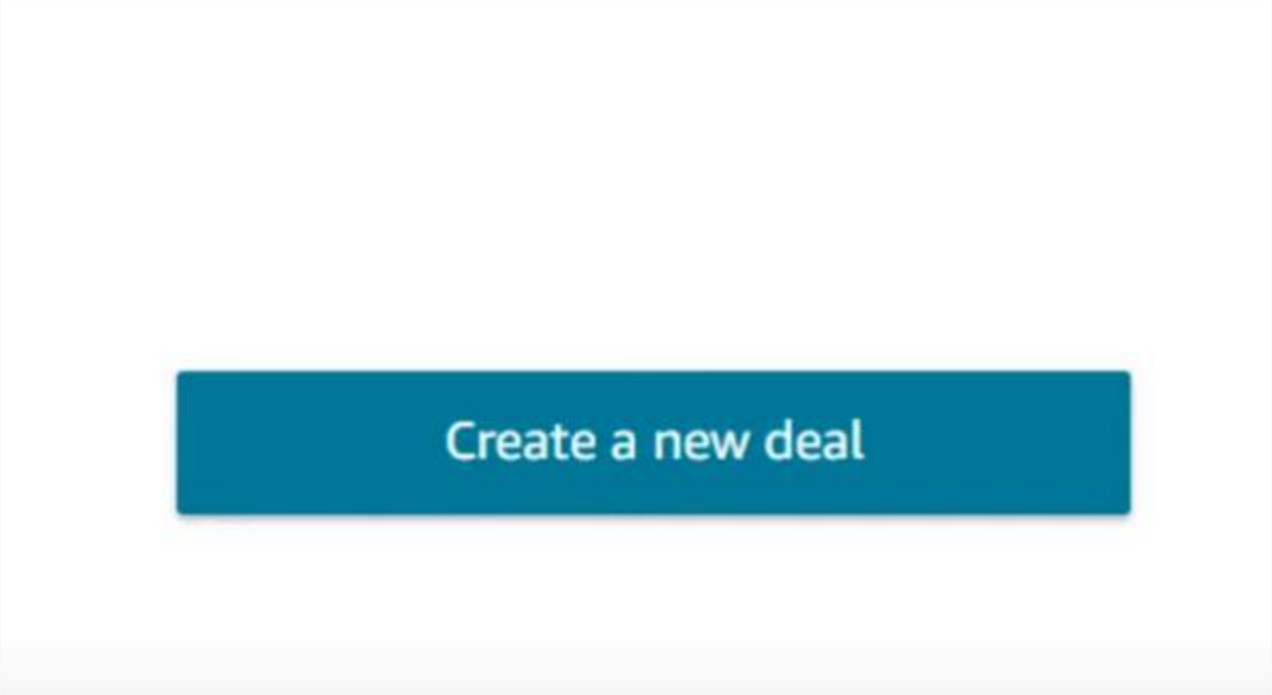
# ڈیلز وغیرہ کے حوالے سے معلومات:





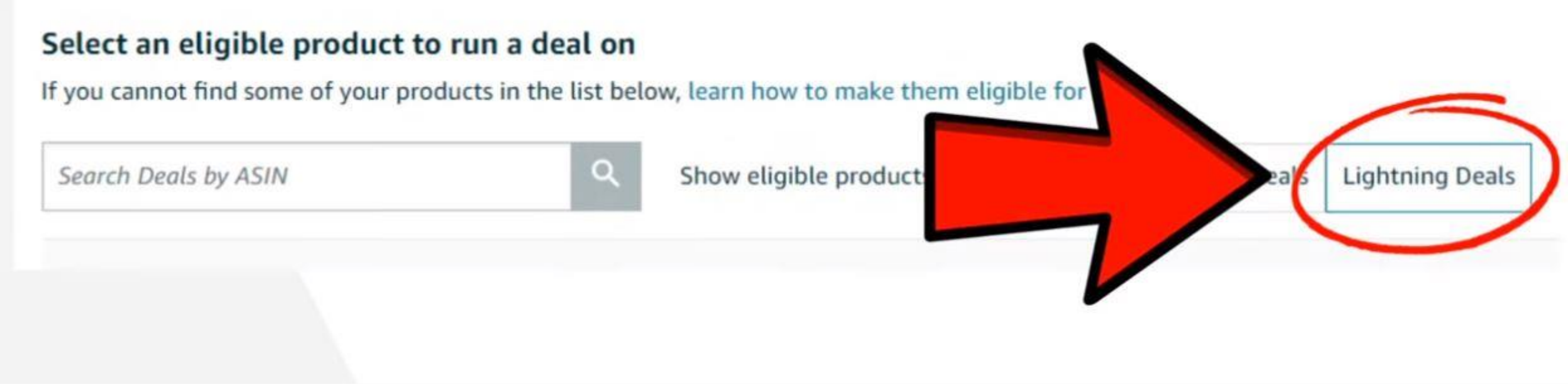



Advertising پر کلک کریں اور پھر Deals پر کلک کریں



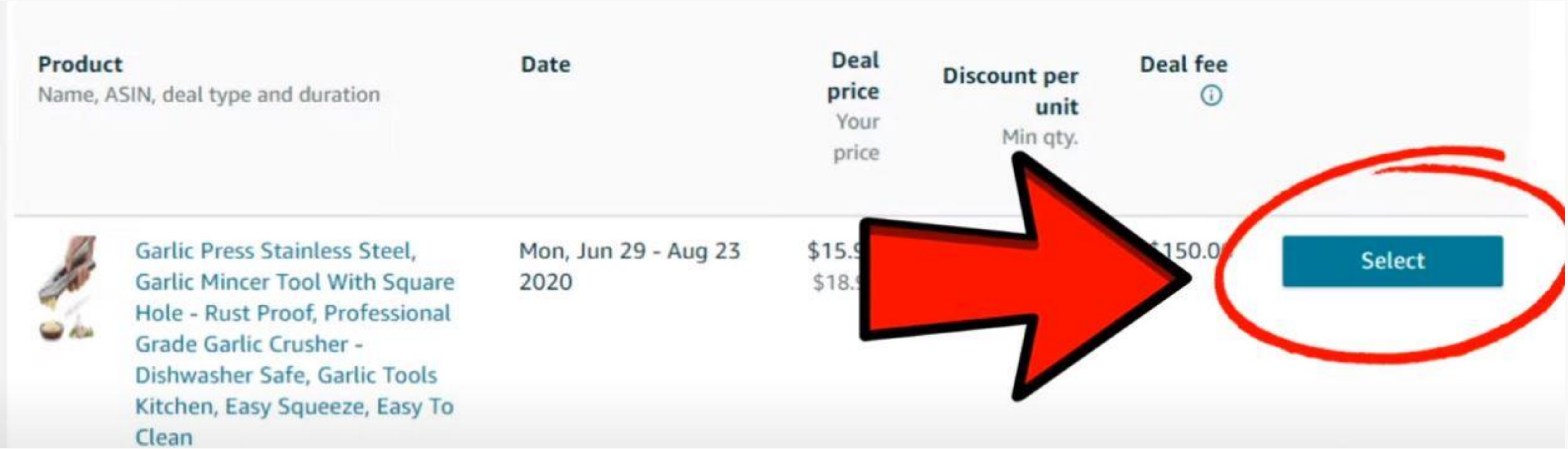



اسکے بعد Create a new deal پر کلک کریں






اسکے بعد Lightning Deals پر کلک کریں






آپ کی جو پروڈکٹ Deal کے لئے اہل ہو اسکے سامنے Select کا بٹن دبائیں

Select products — Schedule deal — Configure deal — Review & submit

**Select when you want to run your deal**

| | Week/event | Deal fee ⓘ |
|---|---|---|
| ○ | Mon, Jun 29 - Jul 05 | $150.00 |
| ○ | Mon, Jul 06 - Jul 12 | $150.00 |
| ○ | Mon, Jul 13 - Jul 19 | $150.00 |
| ○ | Mon, Jul 20 - Jul 26 | $150.00 |
| ○ | Mon, Jul 27 - Aug 02 | $150.00 |
| ○ | Mon, Aug 03 - Aug 09 | $150.00 |
| ○ | Mon, Aug 10 - Aug 16 | $150.00 |

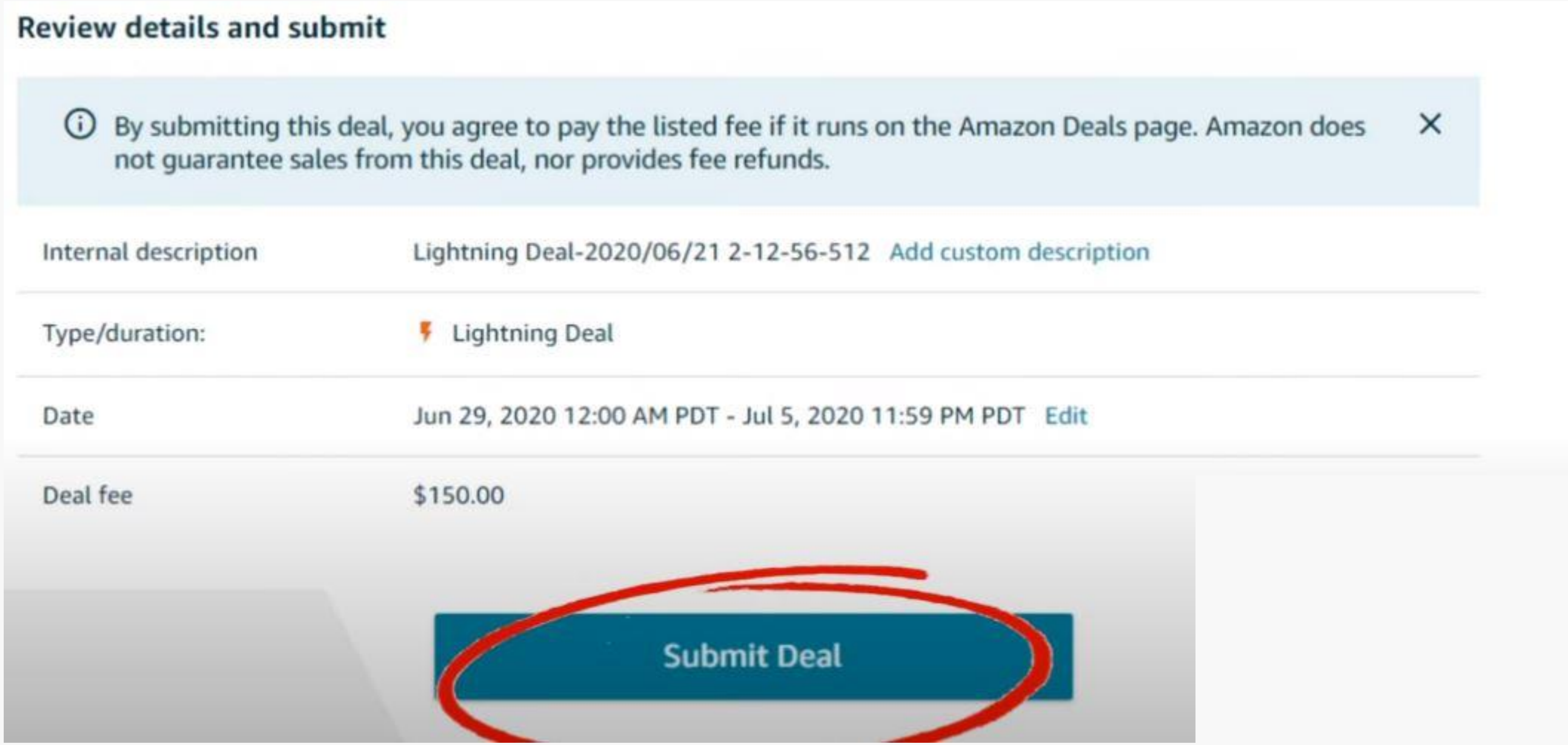


کونسی Deal میں آپ شامل ہونا چاہتے ہیں اسکا انتخاب کریں

| Your price | Deal price<br>Max deal price | Discount per unit<br>Min discount | Committed<br>Min qty. |
|---|---|---|---|
| $18.95 | 15.95 | 3.00 | 47 |
| | $15.95 | $3.00 | 47 |



پہلے سے آپکو ڈیل کی پرائز وغیرہ سیٹ ملیگی مگر آپ اسکو اپنے حساب سے کر سکتے ہیں






اسکے بعد آپ Submit Deal پر کلک کر دیں



# Coupons

# کیسے بناتے ہیں؟



# Amazon Seller Account

# کو کیسے مینج کریں؟

# اپنے ایمازون سے متعلق علم کو کیسے بڑھاتے رہیں؟



- Amazon Seller University
- Youtube
- Google



# Amazon Seller University

ایمازون سیلر یونیورسٹی سے آپ تمام کام جہاں سے بھول لیں
اسکو یاد کر سکتے ہیں اور سیکھنے کے لئے یہ ایک بہت اچھی جگہ
ہے



# Youtube

اپنے علم کو بڑھانے اور اسکو ہمیشہ استعمال کے قابل رکھنے کے لئے آپ یوٹیوب پر مختلف ایسے چینلز سے فائدہ اٹھا سکتے ہیں جو ای کامرس سے متعلق یا ایمازون سے متعلق ہمیشہ ویڈیوز اپلوڈ کرتے رہتے ہیں جیسا کہ :

# Sellerapp



# Google

گوگل ویسے تو ایک سرچ انجن ہے مگر جب بھی آپ کو کوئی سوال پوچھنا ہو یا کوئی مسئلہ ہو یا کوئی چیز سمجھ نہ آرہی ہو اسکو آپ اس سرچ انجن پر لکھیں اور پھر گوگل آپ کو بہت سے ایسے لوگوں کو ملنے والے جوابات دیکھادیگا جن کا سوال آپ والا تھا اور اس طرح آپ کے سوال کا جواب بھی مل جائیگا

# ایمازون ورچوئل اسسٹنٹ سے متعلق کام کو کیسے ڈھونڈوں؟

- فری لانسنگ ویب سائٹس
- سوشل میڈیا ویب سائٹس
- اپنی سروسز فراہم کرنے والی ٹیم بنا کر





# فری لانسنگ ویب سائٹس:

## Fiverr

## Upwork

## Freelancer

## ودیگر ویب سائٹس کے لئے درج ذیل لنک پر کلک کریں

## https://www.betterteam.com/best-freelance-websites

## سوشل میڈیا ویب سائٹس:

Facebook

Instagram

LinkedIn

دیگر ویب سائٹس کے لئے درج ذیل لنک پر کلک کریں

https://buffer.com/library/social-media-sites/



# آپ کے کلائنٹز کون ہونگے؟

# ہر ایمازون سیلر آپ کا کلائنٹ ہو سکتا ہے



# ایمازون ورچوئل اسسٹنٹ پیسے کیسے وصول کریں گے؟

~~PayPal~~

Payoneer

Skrill

ePayments

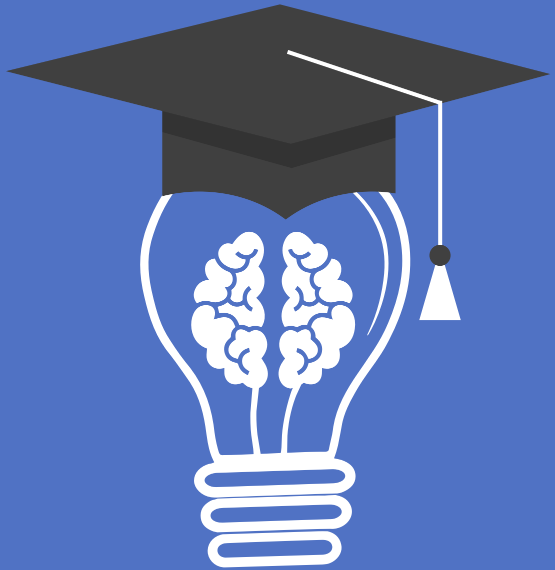
WebMoney

JazzCash

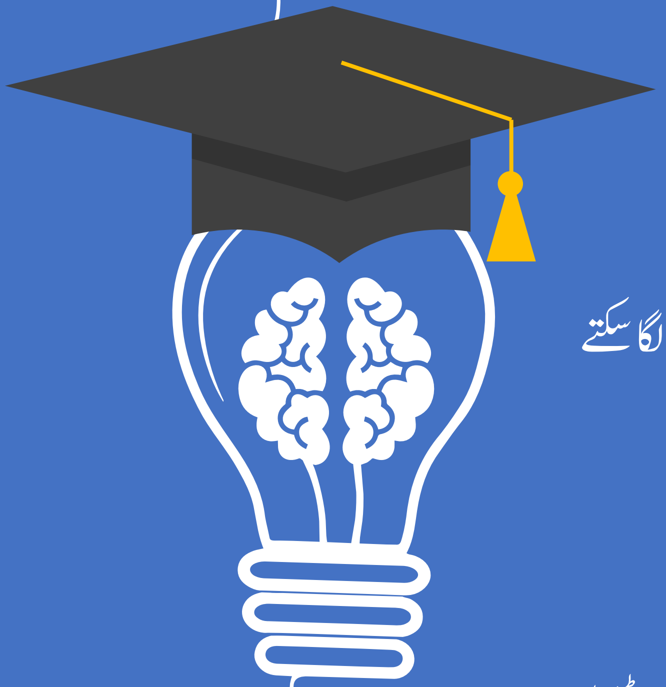
EasyPaisa

Bank Account





روشنی کی جانب، ہم سب کا سفر



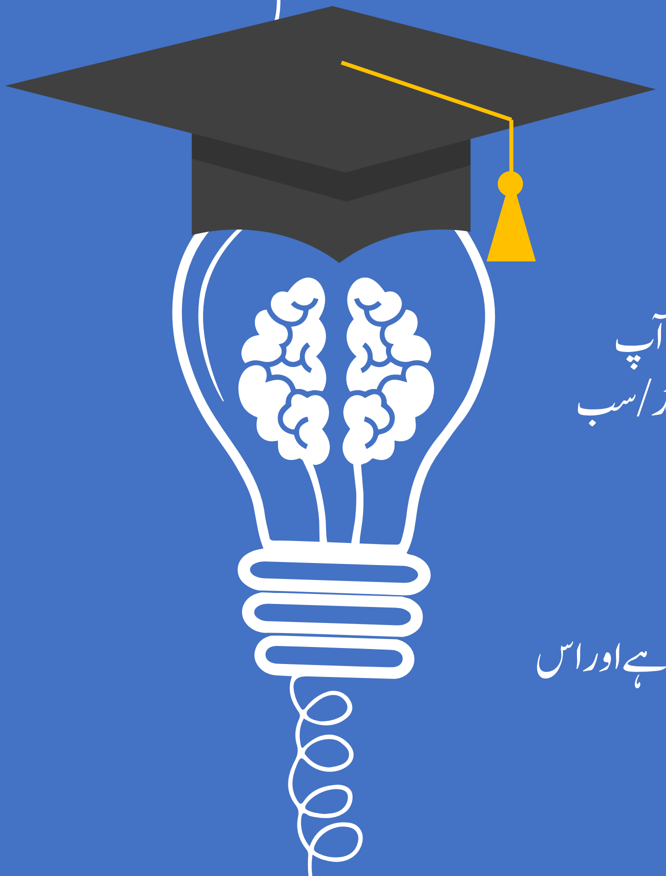
# ایمزون سیلر اکاؤنٹ کیا ہوتا ہے؟

ایسا اکاؤنٹ جو ہم ایمزون پر چیزیں بیچنے کے لئے بناتے ہیں اور اس اکاؤنٹ کے ذریعے آپ اپنے اسٹور کی چیزیں ایمزون پر سیل کرنے کے لئے لگا سکتے ہیں۔

# ایمزون چائلڈ/سب اکاؤنٹ کیا ہوتا ہے؟

ایک کاروباری شخص جو ایمزون پر اپنا اسٹور چلا رہا ہوتا ہے جب اسکا کام کافی بڑھ جاتا ہے تو وہ ایمزون اسٹور کے لئے کسی "ایمزون ورچوئل اسٹنٹ" کو اپنے ایمزون اسٹور کی دیکھ بھال و دیگر کام کے لئے رکھ لیتا ہے مگر وہ یہ کام اپنا حقیقی ایمزون سیلر اکاؤنٹ فراہم کئے بغیر کرتا ہے اور اس کام کے لئے وہ اپنے اکاؤنٹ سے ایمزون ورچوئل اسسٹنٹ کو چائلڈ/سب اکاؤنٹ فراہم کر دیتا ہے اور تمام اختیارات ایمزون سیلر اکاؤنٹ کے مالک کے پاس رہتے ہیں اور اپنی مرضی سے ایمزون چائلڈ/سب اکاؤنٹ کو اختیارات فراہم کرتا ہے۔

یاد رہے کہ ایمزون چائلڈ/سب اکاؤنٹ ایسے ہی ہے جیسے کوئی آپ کو فیسبک پیج کا ایڈمن بنادے مگر تمام اختیارات اسی کے پاس ہوتے ہیں جس نے فیسبک پیج بنایا ہوا ہوتا ہے



# ایمزون چائلڈ/سب اکاؤنٹ کیسے حاصل کریں؟

آپ اگرایمزون ورچوئل اسسٹنٹ ہیں اور آپ کے پاس کوئی ایک ایسا شخص آتا ہے جو ایمزون پر چیزیں سیل کرتا ہے اور وہ آپ سے کہتا ہے کہ آپ میرے ایمزون اسٹور کو مینج کرلیں اسی صورت میں آپ نے سب سے پہلے اس شخص کو کہنا ہے کہ آپ مجھے اپنے ایمزون سیلر اکاؤنٹ سے چائلڈ/سب اکاؤنٹ فراہم کریں

وہ آپ سے آپکا نام وای میل پوچھے گا اور آپ اسکو اپنا نام وای میل بتائیں گے

وہ آپ کو بتائیگا کہ آپ کو چائلڈ/سب اکاؤنٹ فراہم کر دیا گیا ہے

آپ اپنے ای میل کا انباکس دیکھیں گے وہاں ایمزون کی جانب سے ایک لنک آیا ہو گا آپ نے اس لنک کے ذریعے اپنا ایمزون اکاؤنٹ بنالینا ہے اور اس لنک سے اکاؤنٹ بنانے کے بعد آپ دیکھیں گے کہ اس شخص کا ایمزون اسٹور آپ کے سامنے آجائیگا مگر اختیارات محدود ہونگے

اب آپ نے اسکو کہنا ہے کہ آپ جو کچھ کروانا چاہتے ہیں اس کے اختیارات مجھے فراہم کر دیں

وہ پھر آپ کو وہ اختیارات فراہم کریگا جس سے متعلق وہ آپ سے خدمت لینا چاہتا ہو گا

نوٹ:

اگر پہلے سے آپ کسی کا اکاؤنٹ مینج کر رہے ہیں تو اسی صورت میں دوسری بار چائلڈ/سب اکاؤنٹ کے لنک پر کلک کر کے سائن ان کریں گے اور اسکا اسٹور آپ کو نظر آجائیگا (یہ سارے مناظر ویڈیو لیکچر میں عملی طور پر کر کے دیکھا دیئے گئے ہیں)

